

العلاقات العامة و الإعلام

من منظور علم الاجتماع



الدكتور
حسين عبد الحميد أحمد رشوان
دكتوراه في علم الاجتماع
كبير مدرسي علم الاجتماع بدرجة مدير عام / استاذ
جامعة الاسكندرية (سابقاً)
أستاذ زائر - كلية الآداب - جامعة أسيوط



العلاقات العامة والإعلام

من منظور علم الاجتماع

العلاقات العامة والإعلام

من منظور علم الاجتماع

تأليف

د . حسين عبد الحميد احمد رشوان

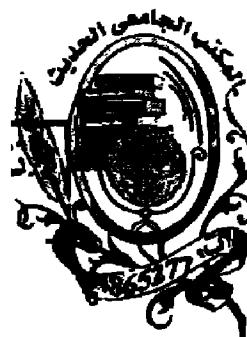
دكتوراه في علم الاجتماع

كبير مدرسى علم الاجتماع بدرجة مدير عام / استاذ

جامعة الإسكندرية (سابقا)

الطبعة السادسة

2014



دار الكتب والوثائق القومية	
عنوان المصنف	العلاقات العامة والإعلام من منظور علم الإجتماع.
اسم المؤلف	حسين عبد الحميد احمد رشوان.
اسم الناشر	المكتب الجامعي الحديث.
رقم الابداع	2013/13876
الترقيم الدولي	.978-977-438-402-8
تاريخ الطبعه	ال السادسة منقحة ومعدلة أغسطس 2013 .

بسم الله الرحمن الرحيم
وَقُلْ رَبِّ زَدْنِي عِلْمًا
صدق الله العظيم

ز

محتويات الكتاب

الصفحة	الموضوع
م	المقدمة
1	الفصل الأول : ماهية علم الاجتماع
1	مجال وتعريف علم الاجتماع
7	جدارة علم الاجتماع كعلم
8	المواضيع التي يدرسها علم الاجتماع
9	فوائد علم الاجتماع
11	الظواهر الاجتماعية
11	تعريف الظواهر الاجتماعية
17	خواص الظواهر الاجتماعية
22	الفرق بين الظواهر والواقع والنظم والأبعاد الاجتماعية
23	تقسيم وتصنيف الظواهر الاجتماعية
24	أولاً : الوحدات الاجتماعية
26	ثانياً : التصرفات الإنسانية
28	نشأة علم الاجتماع العصور القديمة
34	نشأة علم الاجتماع العصر الحديث
34	عبد الرحمن بن خلدون
37	أوجست كونت
40	إميل دور كام
43	مصادين علم الاجتماع والعلوم الاجتماعية الأخرى
43	العلاقة بين مصادين العلوم المختلفة
44	العلاقة بين علم الاجتماع والعلوم الاجتماعية الأخرى
47	1- علم السياسة
48	2- علم الاقتصاد
53	3- التاريخ

ج

الصفحة	الموضوع
54	4- الجغرافيا
55	5- علم النفس
57	6- الأنثروبولوجيا الاجتماعية
62	7- الإثنولوجيا
63	8- الخدمة الاجتماعية
64	9- الدين
65	10- القانون
66	11- علم الأخلاق
68	12- التربية
69	13- اللغويات
70	14- علم الجمال
73	15- علم الاجتماع الريفي والحضري والصناعي
75	16- علم الاجتماع التطبيقي
77	الفصل الثاني : ماهية العلاقات العامة
77	تعريف العلاقات العامة
88	فلسفة العلاقات العامة
100	أهمية العلاقات العامة
103	اهداف العلاقات العامة
107	وظائف العلاقات العامة
111	بناء إدارة العلاقات العامة وبنعيتها
115	صلاحيه رجل العلاقات العامة
118	التمييز بين العلاقات العامة ووجه النشاط الأخرى
118	الفرق بين العلاقات العامة والعلاقات الإنسانية
119	الفرق بين العلاقات العامة والشئون العامة
119	الفرق بين العلاقات العامة والإعلان

الصفحة	الموضوع
120	الفرق بين العلاقات العامة والدعاية
121	مشكلات العلاقات العامة
123	الفصل الثالث : تاريخ العلاقات العامة
123	العلاقات العامة في العصور القديمة
125	العلاقات العامة في مصر الفرعونية
126	العلاقات العامة في بابل ويشور (العراق القديمة)
127	العلاقات العامة عند اليونان القدامى
127	العلاقات العامة عند الرومان
128	العلاقات العامة في العصور الوسطى
129	العلاقات العامة في الحضارة الإسلامية
131	العلاقات العامة في العصور الحديثة
139	الفصل الرابع : عملية العلاقات العامة
140	تخطيط العلاقات العامة
142	أسس ومبادئ التخطيط للعلاقات العامة
145	أهداف التخطيط للعلاقات العامة
146	العوامل المؤثرة في التخطيط
147	مراحل التخطيط للعلاقات العامة
153	العقبات التي تعرّض عملية التخطيط للعلاقات العامة
153	برامج العلاقات العامة
155	البحث العلمي في العلاقات العامة
156	مراحل البحث العلمي للعلاقات العامة
158	أدوات جمع المعلومات
165	الفصل الخامس : الجمهور والرأي العام
165	الجمهور

الصفحة	الموضوع
166	الرأي العام
170	مكونات الرأي العام
174	درجات / أنواع الرأي العام
179	الفصل السادس : الإعلام ووسائل الاتصال
180	الإعلام
180	المبادئ الأساسية للإعلام
183	تطبيق عملية الإعلام
185	وسائل الاتصال
186	مفهوم الاتصال
190	نظريات الإعلام ووسائل الاتصال
193	أهداف الاتصال
196	العوامل المؤثرة في الاتصال الجيد
197	معوقات الاتصال
198	تقسيم وسائل الاتصال
202	أولاً : الكلمة المسموعة / المقولة
204	1- المحاضرات والخطب
207	2- الاجتماعات
207	3- المؤتمرات
208	4- المؤقر الصحفي
212	5- الإذاعة
215	6- الخادمة التليفونية
217	ثانياً : الكلمة المكتوبة
218	1- الصحافة
222	2- الجرائد
223	3- مجلة الدار

الصفحة	الموضوع
225	4- مجلة الحافظ
225	5- لوحة الإعلانات
226	6- المقصات
226	7- الكتاب
227	8- الكتبات
227	9- النشرة
228	10- النبذات
229	11- المراسلات
229	12- الخطابات
230	ثالثا : الوسائل المرئية
230	1- المعارض
233	2- الصور الفوتوغرافية
233	3- الرحلات والزيارات
238	رابعا : الوسائل المسنوعة والمرئية
238	1- السينما
240	2- المسرح
241	3- التليفزيون
245	الفصل السابع : المجتمع والعلاقات العامة
245	معنى اصطلاح المجتمع
245	مقومات المجتمع
246	وظائف المجتمع
246	المجتمع والعلاقات العامة
251	الجماعات الاجتماعية والعلاقات العامة
251	أشكال التجمعات البشرية
254	وظائف الجماعات

ل

الصفحة	الموضوع
254	الجماعات الاجتماعية وال العلاقات العامة
256	المجتمع المطى والعلاقات العامة
256	المقصود بالمجتمع الخلائق
260	المجتمع الخلائق وال العلاقات العامة
262	الرأي العام وال العلاقات العامة
263	النظم الاجتماعية وال العلاقات العامة
263	النظم الاجتماعية
265	المقصود بالنظم الاجتماعية الأساسية
265	النظم الأسرية وال العلاقات العامة
267	النظم الدينية وال العلاقات العامة
269	النظم الاقتصادية وال العلاقات العامة
274	النظم السياسية وال العلاقات العامة
278	النظم التربوية وال العلاقات العامة
282	النظم الترفية وال العلاقات العامة
283	المعايير الاجتماعية وال العلاقات العامة
288	العمليات الاجتماعية وال العلاقات العامة
292	التغيير الاجتماعي وال العلاقات العامة
292	التغير الاجتماعي والتخطيط
293	التغير الاجتماعي وال العلاقات العامة
295	الطبقات الاجتماعية وال العلاقات العامة
298	الثقافة وال العلاقات العامة
300	السكان وال العلاقات العامة
305	المراجع
315	للمؤلف

المقدمة :

تعد العلاقات العامة ظاهرة إجتماعية من حيث أنها من أهم الجوانب التطبيقية لعلم الاجتماع الحديث ، ويستهدف هذا المؤلف تبيان أن العلاقات العامة نشاط إجتماعي ، ومن ثم فهي ترتبط بالمجتمع ، كما تؤثر في المعايير الإجتماعية على وسائل الاتصال بالجماهير ، ويدأ نشاط العلاقات العامة بالمجتمع المحلي كما ترتبط العلاقات العامة بالنظم والمعايير الإجتماعية هذا بالإضافة إلى أن الاتصال هو حامل العملية الإجتماعية ، كما انه له مدلول طبقي . كذلك يلعب الإعلام دورا هاما في مواجهة الرؤاسب الثقافية وترتبط عملية الإعلام والاتصال بالجوانب الديموغرافية . ودورنا في هذا المؤلف هو إظهار تلك العلاقة والإرتباط بين العلاقات العامة باعتبارها ظاهرة إجتماعية وبين الظواهر الاجتماعية الأخرى .

هذا وقد سبقني في هذا المجال بعض المفكرين أذكر منهم على سبيل المثال لا الحصر كتاب د . إبراهيم إمام . العلاقات العامة والمجتمع - القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية 1976، وعليه فقد اعتمدت على هذا الكتاب اعتمادا كبيرا ، بالإضافة إلى مجموعة أخرى من الكتب والمراجع العربية والأجنبية نذكر منها :

د. محمد سيد فهمي. الإعلام من المنظور الإجتماعي. ومن الكتب المترجمة ولهم فاندرسال. المشرف الناجح في الصناعة والهيئات الحكومية – دراسة في السلوك الإنساني. ترجمة د. عبد الهادي الجوهري وآخرين ، أسيوط ، مكتبة الطليعة ، الطبعة الأولى ، 1978 .

ومن أبرز كتب العلاقات العامة التي جأ إليها الباحث كتاب د. حسن محمد خير الدين ، أصول العلاقات العامة من الناحيتين النظرية والتطبيقية ، القاهرة . دار النشر للجامعات المصرية 1977. ومن الكتب الأجنبية المترجمة. إدوارد ل. بيرنزيز وآخرون. العلاقات العامة فن . ترجمة د. وديع وحسني خليفه . تصدر د. محمد توفيق رمزى القاهرة ، دار المعارف بمصر ، الطبعة الثانية 1967 .

ومن الكتب الاجنبية:

Sam black, practical public relation. London, the English language book society and pitman publishing, fourth edition, 1976.

كما لـ المؤلف إلى بعض المراجع الخاصة بعلم الاجتماع ذكر منها على سبيل المثال لا الحصر د . محمد عاطف غيث . علم الاجتماع . دار المعارف 1963 ، ومن الكتب الاجنبية.

L . paul Horton & I . Hunt, sociology. Mac graw hill book company fourth edition 1967.

وينقسم هذا مؤلف إلى سعة فصول يتناول الفصل الأول ماهية علم الاجتماع وتعريف الظواهر الاجتماعية وخواصها ، وصلة علم الاجتماع بالعلوم الاجتماعية الإنسانية . ويتناول الفصل الثاني ماهية العلاقات العامة وفلسفتها وأهميتها واهدافها ووظائفها وتبعية إدارة العلاقات العامة ، وبناؤها وصلاحية رجل العلاقات العامة والتمييز بين العلاقات العامة واوجه النشاط الأخرى .

ويتناول الفصل الثالث تاريخ العلاقات العامة في العصور القديمة وفي مصر الفرعونية ، وفي بابل وآشور (العراق القديمة) وعند اليونان القدامى ، والرومان ، وفي العصور الإسلامية ، وفي العصور الحديثة . وجاء في الفصل الرابع عملية العلاقات العامة من تخطيط وبرامج وبحث . ويتناول الفصل الخامس الجمهور ، وكذلك الرأى العام من حيث تعريفه ومكوناته، وأنواعه .

أما الفصل السادس فيدور حول الإعلام ووسائل الإتصال حيث يتناول المبادئ الأساسية للإعلام وتحليل عملية وسائل الإتصال ونظرياتها وأهدافها وعملياتها وتقسيماتها . أما الفصل السابع والأخير فهو بعنوان المجتمع والعلاقات العامة وقد تناول الباحث فيه مفهوم كلمة المجتمع ومقوماته ووظائفه ثم العلاقة بين المجتمع والعلاقات العامة من حيث أنه لزاماً قبل وضع أي برنامج للعلاقات العامة دراسة المجتمع وطريقة تكوينه ، وأشار الفصل إلى أشكال التجمعات البشرية وعلاقتها

بالعلاقات العامة ، حيث اكتشف العلماء دور الجماعة بمعاييرها ومبادئها في التأثير على الإتصال بالجماهير ، ويشير الفصل كذلك إلى المجتمع المحلي - تعريفه ، وعلاقته بالعلاقات العامة حيث يبدأ نشاط العلاقات العامة بالمجتمع المحلي . والمجتمع المحلي هنا هو الذي تقيم فيه المؤسسة الصناعية منشآتها . ويتناول الفصل كذلك النظم الاجتماعية من حيث تعريفها، وعلاقة الأسرة والنظم الدينية، والنظم الاقتصادية، والنظم السياسية، والنظم التربوية، والنظم الترفيهية بالعلاقات العامة. كما أشار الفصل إلى المعايير الاجتماعية من عادات وأعراف، وقيم، وقانون ، وسلطة ، وعلاقتها بالعلاقات العامة من حيث أن العلاقات العامة ووسائل الإتصال تشتق أصلاً من هذه المعايير الاجتماعية . ويشير الفصل كذلك إلى العمليات الاجتماعية من تعاون وتنافس وصراع وتوفيق وعلاقتها بالعلاقات العامة والإتصال من حيث أن هذا الأخير هو حامل لواء العملية الاجتماعية .

وتناول الفصل التغير الاجتماعي والتخطيط من حيث تعريفها وعلاقتها بالعلاقات العامة ، وتناول الفصل كذلك الطبقات الاجتماعية من حيث المحكّات التي يقاس على أساسها الطبقة الاجتماعية وعلاقتها بالإتصال .

ويشير الفصل أيضاً إلى مفهوم الثقافة وعلاقتها بوسائل الإتصال . كما يشير كذلك إلى السكان وارتباط عملية الإعلام والاتصالات بالجوانب الديموغرافية . وأخير أرجو أن أكون قد وفقت ، والله الموفق ،

المؤلف

دكتور / حسين عبد الحميد احمد رشوان

الطبعة الأولى 1986

الطبعة الثانية 1993

الطبعة الثالثة 1997

الطبعة الرابعة 2003

الطبعة الخامسة 2008

الفصل الأول

ماهية علم الاجتماع

مجال تعريف علم الاجتماع :

كل علم من العلوم له مجاله الخاص الذى يدرسه . فمجال علم الطبيعة دراسة الظواهر الطبيعية كالمحارة والضوء والكهرباء ... الخ. و المجال علم الكيمياء المتفاعلات ومعرفة عناصر المواد... الخ. وعلم الفلك مجاله الكواكب والنجوم... الخ. وعلم النفس مجاله السلوك الفردى للإنسان ... الخ .

فما هو إذن مجال علم الاجتماع ؟ وكيف نعرفه ؟

لاقت كلمة " علم الاجتماع " الكثير من انواع الخلط ، فقد اعتبره البعض فن الخدمة الإجتماعية وعلاج مشكلات كمشكلة السكان والفقر والجريمة . ويعيل الآخرون بوجهة النظر هذه إلى اعتبار أن المظهر التطبيقي لعلم او فن الخدمة الإجتماعية يجعل علم الاجتماع دون مستوى العلم ، وأدنى من العلوم الأخرى .

والواقع غير ذلك - إن الهدف الرئيسي من علم الاجتماع هو الحصول على المعلومات الواقع الإجتماعية و دراستها دراسة تحليلية وضعية علمية صحيحة بقصد اكتشاف القواعد والقوانين التي يمكن الاعتماد عليها في الكشف عن الظواهر الإجتماعية والتبؤ بما سيحدث في المستقبل ، أما الخدمة الإجتماعية فهي علم أو فن تطبيقي يهدف إلى مساعدة الناس على حل مشاكلهم وتطبيق الوسائل العلاجية لاصلاح عيوب المجتمع . والأخصائى الاجتماعى يمكنه استغلال معلومات وقوانين ونظريات علم الاجتماع من الناحية العلمية في رسم خططه لتنسيق المجتمع .

ويدلنا تاريخ الدراسة العلمية الإجتماعية - كيف أثرت البحوث الإجتماعية في جذب أنظار الرأى العام والأخصائيين الاجتماعيين نحو موضوعات ومشكلات اجتماعية كاجرامه والانتهار .. الخ ، ومن أمثلة ذلك دراسة " بوث " في إنجلترا لمستوى الفاقة وما أطلق عليه خط الفقر ، ودراسة " هوارد " في إنجلترا عن السجن والمسجونين ، والدراسة التي قام بها " رايس " في نيويورك عن مستوى المعيشة المنحط

لدىآلاف السكان في تلك المدينة . وكان هذه الأبحاث والدراسات أثرها الواضح في جذب أنظار المصلحين الاجتماعيين وتنمية الوعي إزاء مسائل ومشكلات اجتماعية ، كان يمكن أن تظل كما هي وبدون علاج . ومن هنا فإن علم الاجتماع مختلف في تعريفه عن علم الخدمة الاجتماعية وإن كان بينهما رباط وثيق.

ويصل الغربيون إلى القول بأن علم الاجتماع – في نظر علماء العالم الاشتراكي أو الشيوعي – وسيلة لتحقيق الاشتراكية أو الشيوعية أو تنفيذ سياسة اقتصادية ترمي إلى تحقيق العدالة الاجتماعية وتكافؤ الفرص ومبني هذا نظرة علماء المجتمعات الاشتراكية والشيوعية إلى علم الاجتماع على أنه وسيلة لإيقاف تيار البورجوازية¹

ويرد على ذلك بأن الاشتراكية أو الشيوعية أو الأيديولوجية البورجوازية هي عقائد ومذاهب اقتصادية – حقيقة أنها ذات فائدة وارتباط بعلم الاجتماع ، لأن العقائد الاقتصادية إنما هي مظهر ثقافي في المجتمع ، ولكنها تختلف عن علم الاجتماع من حيث الهدف والمنهج . إن العقيدة الاقتصادية هي مذهب وبرنامج للتقويم أو الإصلاح الاقتصادي بينما علم الاجتماع هو محاولة لفهم السلوك الإنساني .

ويعتبر البعض علم الاجتماع رسم وتخيل مجتمع مثالى ، أو يلصقون بكلمة اجتماعي كل ما نقول وما نكتب عن السياسة والأخلاق ، أو يخلطون في ثنايا كلمة "مجتمع" بين "العلم" و"الفن" ، أو قد يلقبون العالم الاجتماعي بأنه كل مثالى أو مصلح دينى . والحقيقة أن مجال وتعريف علم الاجتماع مختلف عما سبق ذكره .

أما علماء الاجتماع فقد تعددت تعريفاتهم "علم الاجتماع" طبقاً لوجهة نظر واتجاه ومذهب كل منهم . وقد مالوا جميعاً إلى التعريف المختصر ، وهو أن علم الاجتماع : "علم المجتمع" باعتبار أنه العلم الذي يختص بكل ما هو إنسان اجتماعي أو بكل ما يتعلق بالانسان من الناحية الاجتماعية ، وكل ما يتعلق بالمجتمع من الناحية الإنسانية ، ذلك أن المجتمع عبارة عن سلوك أي جماعة مكونة من اعضاء يحيون حياة

متساندة ووسائلهم في ذلك التفاعل وال العلاقات المتبادلة . ويعتبر " جورج لندرج "⁽¹⁾ من أبرز من أخذ هذا التعريف .

وعرف " أوجبرن Ogburn " و" نيمكوف Nimkoff " علم الاجتماع بأنه "الدراسة العلمية للحياة الاجتماعية". ويقولان أن الحياة الاجتماعية تقوم على التفاعل ، والتفاعل يؤدي إلى التنظيم الاجتماعي الذي يؤدي بدورة إلى خلق أشياء كثيرة كالمباني والموسيقى والأخلاق والآلات – أي خلق الثقافة . وعلى هذا فإن الجماعات والمجتمعات تكون موضوعاً صالحاً لعلم الاجتماع . وعلم الاجتماع في نظرهما هو العلم الذي يبغى أن يعالج الخصائص المشتركة بين الجماعات والمجتمعات المختلفة. واضح أن أوجبرن ونيمكوف يتفقان مع لندرج في أهمية الجماعة والتفاعل ولكنهما يضيفان التنظيم الاجتماعي، كما أنهما يتتفقان معه أيضاً في اعتبار الثقافة (نتيجة التفاعل المنظم) جزءاً لا يتجزأ من الحياة الاجتماعية.

ويرى روبرت ماكيفر maciver R أن علم الاجتماع يعني العلاقات الاجتماعية، ونحن نطلق على هذه الشبكة من العلاقات الاجتماعية الكلمة الاصطلاحية: المجتمع. فمثلاً تدرس الأنثروبولوجيا الثقافية الإنسان (وعلى الأخص الإنسان البدائي) متناولة محمل نشاطه وإنتاجه من فنون ووسائل مادية وأساطير وخرافات.

ويدرس علم الاقتصاد الإنسان كسامع وراء جمع الثروة أو متصرف فيها بالإنفاق. ويدرس علم التاريخ سجل حياة الإنسان مرتبًا أحدهاته الهامة ترتيباً زمنياً . ويدرس علم النفس الإنسان من حيث كونه فرداً ذا سلوك . وأما علم الاجتماع فأنه يدرس العلاقات الاجتماعية ذاتها أو المجتمع نفسه .

وقد اهتم " ماكيفر " أساساً بالعمليات التحليلية الاجتماعية ، وخاصة في تعامله مع كثير من مصطلحات التي عرفت حديثاً في علم الاجتماع – كالمجتمع society

1- د. محمد عاطف غيث. علم الاجتماع – النظرية والمنهج والموضوع. ص 132 وما بعده .

والمجتمع المحلي community والنظم institutions والاتجاهات attitudes والطبقة الاجتماعية class والجمهرة mass هادفاً من ذلك عدم الخلط بينها .

وفي رأى ماكيفر أن علم الاجتماع لا يدرس الثقافة إلا في أضيق الحدود ، وعندما يكون ذلك ضرورة ، ويبرر وجهة نظره قائلاً : أنا في علم الاجتماع لأندرس الدين كدين ولا الاختراع كاختراع . وحقيقة الأمر غير ذلك فدراسة التغير الاجتماعي دليل أكيد على أنه لا يمكن لعلم الاجتماع أن يدرس التغير دون أن يركز على أهم عوامله وهي الثقافة .

أما " سوروكن " فيرى أن علم الاجتماع هو " دراسة الخصائص العامة المشتركة بين كل أنواع الظواهر الاجتماعية " . وفي رأيه أن علم الاجتماع هو علم عام وعلم خاص في نفس الوقت ، فهو عام لأنه يدرس الخصائص العامة المشتركة بين الظواهر الاجتماعية والثقافية - أي العالم الثقافي الاجتماعي ككل . وهو خاص لأن دراسة هذه الخصائص تقتضي تخصصاً لا يقل عن تخصص علم الطبيعة أو علم الاقتصاد ، فهو يدرس هذه الخصائص في اتجاه معين كالاتجاه الاقتصادي أو السياسي أو النفسي أو الإجرامي أو القانوني أو الأخلاقي أو الديني أو العمالى أو الحضرى أو القروى ... إلخ . وفي ضوء هذا فإن علم الاجتماع عند سوروكن ينقسم إلى علوم اجتماعية خاصة يتناول كل منها نوعاً معيناً من الظواهر .

وقد اهتم سوروكن بالثقافة حتى أنه عرف علم الاجتماع مرة أخرى بأنه (العلم الذي يدرس الثقافة الاجتماعية) . وقد دعاه هذا إلى أن يقول أن الحقيقة الاجتماعية ذات أبعاد ثلاثة هي الشخصية Personality والثقافة Culture والمجتمع Society .

وأبرز جونسون أهمية التفاعل الاجتماعي - ويتناول علم الاجتماع عنده دراسة الجماعة من حيث الصور أو نماذج تنظيمها الداخلي والعمليات التي تميل إلى استمرار أو تغيير هذه الصور التنظيمية للعلاقات الاجتماعية . وال العلاقات تختلف عن التفاعلات المؤقتة مثل تبادل التحيات ، وكل الجماعات عبارة عن علاقة اجتماعية ،

ولكن ليس كل العلاقات الاجتماعية جماعات . ونظرا لأن الثقافة تهوى وتعدل وتغير عددا كبيرا من مطالب وأنشطة الإنسان ، فإن جونسون يهتم بدراسة خاصة لما لها من تأثيرات جوهرية هامة كالتشتتة الاجتماعية . ويتبين من ذلك أن جونسون يعرف علم الاجتماع في ضوء العمل الاجتماعي المألف الذي يتحول لبلوغ غايته داخل جماعة .

وجملة القول – فإن اصطلاح علم الاجتماع مشتق من كلمتين ليسا كالعادة من أصل يوناني كما هو الحال في الكلمة علم الحياة **Biology** أو الكلمة علم النفس **Psychology** ، وإنما اشتقت من الكلمة لاتينية **Socius** وتعني رفيق أو رابطة أو مجتمع ، وأخرى يونانية **Logos** وتعني علم أو منطق أو دراسة على مستوى عالى . ومن هنا فإن الكلمة الاجتماع تعنى علم المجتمع أو علم الدراسة المجتمعات الإنسانية – أي بحث مضمون تلك العبارة الأرسطية القائلة بأن الإنسان حيوان سياسي .

فعلم الاجتماع يدرس التأثيرات وال العلاقات الإنسانية المتبادلة . والناتجة عن كون الإنسان كائن اجتماعي – أي يعيش في جماعة . ولا يستطيع أن ينعزل عن أقرانه او يعيش منفرداً، فهو يقضى معظم أوقاته مرتبطا بهم وعلى علاقة معهم ، ولا تضفي عليه إنسانيته إلا بفضل مشاركته في المجتمع ومساهمته في تيار الحياة الاجتماعية ⁽¹⁾ . ولو جردنا الإنسان من لغته ودينه ومعتقداته وأزيائه وهي التي يكتسبها من المجتمع ، فسوف لا نراه إنسانا وإنما نتصوره وحشا من وحوش الغاب ، فالمجتمع هو العلة الأولى في تحويل الإنسان من كائن بيولوجي أو كائن عضوي حيواني إلى الإنسان ككائن مثقف . الإنسان إذن عضو في جماعات اجتماعية منظمة ، في بعضها يكون ارتباطه بها شديداً ودائماً كما في حالة الأسرة ، حيث تكون العلاقة مباشرة – علاقة الوجه face to face – ويعرف كل فرد الآخر . وفي بعضها الآخر يكون ارتباطه بها عرضياً ولا شخصياً مثل ارتباطه بأفراد مجتمعه في القرية أو المدينة ، حيث لا نستطيع أن نزعم أنه

يعرف جميع سكان قريته أو مدينته . ومع ذلك فالحقيقة أنه تربطه بهم لغة واحدة ومصالح مشتركة ونظرة متطابقة تقريباً للحياة ، كما تربطه مصدر ولاه وانتماء لهذا المجتمع ، كما يعتمد هو وبقية أفراد المجتمع على حكومة قومية مشتركة تحميهم هو وهم وتتوفر لهم سبل العيش . وتنتج عن هذه المعيشة سوية جماعات ونظم اجتماعية لها قواعد منظمة ومنمنطة تجتمع عن تجارب الإنسان خلال حياته وعمله في الجماعات والنظم وهي أساساً لموضوع علم الاجتماع .

فهو يدرس الحياة الجمعية للإنسان بجميع أشكالها ونظمها كالنظم السياسية الاقتصادية والعائلية والتربوية والتي تنصب في قوالبها العلاقات والتآثيرات الإنسانية المتبادلة ، وهو بهذا المعنى إنما يربط بين العلوم الاجتماعية كما يدرس أوجه النشاط التي يحافظ الناس على وجودهم خلال صراعهم من أجل البقاء – من تعاون وتنافس وصراع وكذا عناصر التراث الاجتماعي والتنظيمات والقواعد التي تحدد علاقات الناس بعضهم بعض من معرفة وعقيدة وفن وأخلاق وتقاليد وعرف وقيم، وهي التي تسم بصفة العمومية حيث تنتشر بين جميع أفراد المجتمع أو على الأقل بين الغالبية العظمى منهم ، واكتسبها الناس من خلال معيشتهم مجتمعين ، وتكوين ما يسمى بالوعي الجماعي *La Conscience Collective*⁽¹⁾ ، وتشكل مجموعة المعتقدات والعواطف هذه نسقاً محدداً له أسلوبه الخاص .

ويعني علم الاجتماع بالإدارة والهدف – أي السلوك الهدف ، ومثل هذا السلوك الهدف لا وجود له في علم الطبيعة أو علم البيولوجيا ، بل وحتى علم النفس ، إذ يتعامل علم النفس مع كائن حتى أقل درجة ونوعاً من الإنسان ويدرس علم الاجتماع كذلك تجمع الجماعات المختلفة واستيطانها وعلاقة الإنسان ببيئة التي تحيط به ، وكذا نسبة المواليد الوفيات . ومتوسط عمر الإنسان . كما يقوم هذا العلم بتحليل المشاكل الاجتماعية ومعرفة أسبابها ونتائجها .

وتبين من ذلك أن علم الاجتماع يدرس الظواهر التي تنشأ عن وجود الإنسان في المجتمع . ومن ثم فهو ليس بفلسفة اجتماعية ، لأنه لا يتعرض ولا يقترح ما ينبغي أن يكون . وإنما يتعرض للظواهر الكائنة بالفعل ، أو التي كانت موجودة في الماضي . وهو في هذا إنما يسير على نفس النهج الذي تسير عليه العلوم الطبيعية ، أى أن الدراسة فيه تكون دراسة تحليلية وضعية تهدف إلى استنتاج القواعد والقوانين التي تفسر الحياة الاجتماعية تفسيرا شاملا ، وتخضع لها الواقع الاجتماعية .

وفي هذا المجال نذكر أن " ليريه " ⁽¹⁾ قد عرف علم الاجتماع في قاموسه بأنه: علم تقدم المجتمعات الإنسانية . ونعترض على الكلمة تقدم بأنها تعبر عن فلسفة متفائلة فهذا التعريف يعيل إلى ناحية الفلسفة لا إلى ناحية العلم الوضعي الذي يبحث فيما هو كائن فعلا .

جذارة علم الاجتماع كعلم :

نشير هنا إلى أننا اعتبرنا " علم الاجتماع " علما وصل إلى مصاف العلوم الأخرى ، بينما يرى البعض أن علم الاجتماع أدنى مرتبة من تلك العلوم ، وأنه مجرد تجميل غامض لحقائق غير مترابطة . ويرد على ذلك بأنه - ومع أن المادة التي يدرسها عالم النبات أو عالم الطبيعة أو الكيميائي مختلفا اختلافا كبيرا عن المادة التي يدرسها عالم الاجتماع ، إلا أن هدف ومنهج كل من علم الاجتماع ، وعلوم الطبيعة واحد ، ذلك هو تفهم المادة موضوع الدراسة واستخدام المنهج الموضوعي العلمي وهو المنهج المستخدم في علوم الطبيعة . كذلك فإن علم الاجتماع يماثل العلوم الطبيعية من زاوية أنه يقوم بالاكتشاف والتفسير - أى يكتشف الحقائق الجوهرية للسلوك الاجتماعي والارتباط بين هذه الحقائق ثم يقوم بتفسيرها .

وربما يرجع السبب في الصاق هذه التهمة بعلم الاجتماع إلى أنه علم حديث نسبيا وإذا كان له تاريخ طويل ففي خالله لم يكن بعلم وإنما كان فلسفة اجتماعية . كما

يرجع السبب كذلك إلى أن علماء الاجتماع أنفسهم لم يحاولوا أن يبينوا ويشتتوا أن علمهم إنما هو جدير بالعلم ويقف بين مصاف العلوم الأخرى .

ومن ناحية أخرى – فإنه يتوفّر لعلم الاجتماع الشروط التي تجعل منه علماً – وهي نفس الشروط المتوفّرة في العلوم الأخرى ، وأهمها ما يأتي :-

1- وجود طائفة من الظواهر يتخذها العلم موضوعاً للدراسة والبحث .

2- خضوع هذه المجموعة من الظواهر لنهج البحث العلمي .

3- الوصول على ضوء مناهج البحث إلى مجموعة من القوانين العلمية .

المواضيع التي يدرسها علم الاجتماع :

علم الاجتماع هو الأسلوب العلمي لتحليل العلاقات الاجتماعية ، فهو يدرس ويحلل ويفسر العلاقات الاجتماعية ، وهو لا يقتصر على مجرد تجمّع لأحداث أو وقائع عشوائية غير متراقبة ، وإنما يفحص المجتمع كنظام قائم له تنظيمات منتظمة.

ويمكن تلخيص المواضيع وال مجالات التي يدرسها علم الاجتماع في الآتي :-

1- دراسة الجماعات الاجتماعية وهي التي ينتمي إليها الناس ، وهي المادة الهامة التي يتم من خلالها التفاعل وتتشكل منها الشخصية ، ولا شك أن الفرد طوال حياته ينتمي إلى عديد من الجماعات كالأسرة والمدرسة وجماعة الأصدقاء والنادي ... وغيرها ، وهذا بطبيعة الحال عدا انتسابه إلى الجماعة الكبيرة即 المجتمع . وتعتبر الجماعة نسقاً له بناء معين مكون من أجزاء ، وكل جزء له وظيفة معينة في ضوء الوظيفة الكلية.

2- دراسة النظم والظواهر والحقائق الاجتماعية التي تنشأ عن حياة الإنسان داخل المجتمع وتصنيفها ، ودراسة الظروف التي تطورت فيها . ولا شك أن كل مجتمع له نظمه الخاصة التي قد تتفق أو تختلف مع غيرها من نظم سائدة في المجتمعات أخرى، ويحدد علم الاجتماع العلاقة بين النظام الاقتصادي والنظام السياسي أو العلاقة بين النظام الأخلاقي والنظام الديني أو القانوني . كما يكشف لنا عن الوظائف الاجتماعية للنظم والظواهر .

- 3- دراسة العمليات الاجتماعية وهي عبارة عن الأفعال الاجتماعية مثل التعاون والتنافس والصراع ... الخ .
- 4- دراسة الثبات الاجتماعي والتغير الاجتماعي والمشكلات الاجتماعية والعوامل التي تساعد على حدوث ذلك .
- 5- دراسة التراث الاجتماعي الذي يتركه السلف للخلف من لغة وسلوك وعادات وعرف وتقاليد .
- 6- دراسة الثقافة وهي نتاج العقل الإنساني من تفكير وأدب وفن وتكنولوجيا ، كما أنها نتاج تاريخ طويل وتحوي تجارب الماضي .
- 7- دراسة الشخصية وهي موضوع التفاعل الاجتماعي في المجتمع ، فما المجتمع إلا مجموعة شخصيات متفاعلة - على أن لا يفهم من ذلك الشخص الموجود في حشد أو جموع .

وعلى أن تكون دراسة هذه المواضيع دراسة علمية واقعية وضعية تحليلية تستهدف الوصول إلى القوانين والنظريات الاجتماعية التي تخضع لها الظواهر الاجتماعية . وهو نفس المنهج المتبعة في دراسة العلوم الطبيعية .

فوائد علم الاجتماع :

تقدم علم الاجتماع تقدماً كبيراً في السنوات الأخيرة وأصبحت فائدته وال الحاجة إليه كعلم يدرس الحياة الاجتماعية ماسة وتزيد سنة بعد أخرى ، وتوقع الناس منه خيراً وفائدة للمجتمع ، فالتقدم المائل في العلوم والفنون والتكنولوجيا خلال هذا القرن أدى إلى تغيرات في العلاقة الاجتماعية والأخلاقية ، وأحدث الكثير من المشكلات الاجتماعية كما أدى إلى إعادة توزيع السكان ، ولاشك فإن علم الاجتماع هو العلم الذي يستطيع أن يقدم لنا الدراسة والبحث والتحليل والقوانين والنظريات التي تحكم هذه التغيرات، وتكون أساساً لرسم السياسة الاجتماعية من أجل تكيف الفرد مع مجتمعه. وعليه فقد أصبح علم الاجتماع ميداناً واسعاً للدراسة في معظم المناهج

لدراسية وأنشئت أقسام لعلم الاجتماع في الجامعات والكليات والمعاهد في مختلف بلدان العالم. وهو يدرس بتوسيع وتركيز للمتخصصين ، كما يدرس في برامج التعليم العام لغير المتخصصين حتى يلم به الطلاب. ولعلم الاجتماع فوائد بالنسبة للفرد وبالنسبة للمجتمع .

فوائد علم الاجتماع بالنسبة للفرد :

يفيد علم الاجتماع الفرد في أنه يجعله يدرك المعانى والقيم والاتجاهات المختلفة المتعلقة بالنظم الاجتماعية التي يقوم عليها مجتمعه ، الأمر الذى يعينه على تكيف حياته الأسرية والاقتصادية والثقافية والاجتماعية وفق مصطلحات المجتمع وقوميته . كما يفيد علم الاجتماع في تعريف الفرد بالمشكلات الاجتماعية ويفهم دوافعها ونتائجها مما قد يعينه على الإسهام في علاجها بقدر المستطاع .

وذلك كأن يتعرف الفرد على التغيرات المستمرة في نسب المواليد والوفيات، والزيادة المتوقعة في عدد السكان، والتغيرات المضطربة في الموارد الإنتاجية مما يجعله يستطيع أن يكيف نفسه وحياته العائلية مع تلك التغيرات حتى يستطيع أن يعيش في مستوى اقتصادى واجتماعى لائق، كما يعرف أفراد المجتمع على نظم المؤسسات الاجتماعية المختلفة ووظائف وأسلوب عملها وعلاقة بعضها ببعض مما قد يعينه على معرفة حقوقه وواجباته إزاءها فيستفغ ويساهم في أوجه نشاطها. ويحتاج الفرد في المجتمع المعاصر إلى التعرف على النظم أو العادات والتقاليد والقوانين السائدة في المجتمعات الأخرى حتى يسهل عليه أن يقارن مجتمعه بتلك المجتمعات الأخرى .

فوائد علم الاجتماع بالنسبة للمجتمع :

يساعد علم الاجتماع على معرفة عادات وتقاليد المجتمع ، ثم يقارنها بعادات وتقاليد المجتمعات أخرى ، ويوضح الأسباب التي عملت على تكوين تلك العادات والتقاليد ، وهو بذلك إنما يكشف عن حقائق تتعلق بالمجتمع ، ومن ذلك أن علم الاجتماع قد أوضح أنه لا علاقة ولا ارتباط بين الجنس والذكاء ، وتلك أمور خلقها الساسة الاستعماريون في العديد من المجتمعات . كذلك يبحث علم الاجتماع في موارد

المجتمع الحيوية والطبيعية والمالية ، وعن طريق هذه الأبحاث يرسم ولاة الأمور في المجتمع الخطط اللازمة لتنسيق المجتمع ورفاهيته وتقدمه .

فإذا درس عالم الاجتماع السكان فإنه يزودنا بحقائق عن معدلات المواليد والوفيات وزيادة أو نقص السكان في المجتمع الذي تقوم بدراسته ، ثم يأتي بيانات عن هذه الحقائق لنفس المجتمع ولفتره ماضية . وحيثند يمكن الإشارة إلى أي اتجاه تغير معدلات السكان خلال السنوات المختلفة وفي ضوء هذا يضع ولاة الأمور أو المصلحون الاجتماعيون خططاً لمواجهة الزيادة السكانية في المستقبل .

كذلك فإن علم الاجتماع يبين لولاة الأمور أهم المشكلات الاجتماعية القائمة وأسبابها ، فمثلاً يكشف عن أسباب ازدياد الجريمة والطلاق والتشرد ... الخ ، وبذلك تتحذذ تلك الأبحاث أساساً لعمل ولـي الأمر والمصلح الاجتماعي والخاصي الاجتماعي فيستعينون بها ، ويرسمون خطط السياسات الاصلاحية الاجتماعية على أساس علمية مبنية على الحقائق ومدعمة بالاحصاءات .

الظواهر الاجتماعية :

تعريف الظواهر الاجتماعية :

الظواهر الاجتماعية هي موضوع دراسة علم الاجتماع ، إذ المجتمعات الإنسانية ليست غير مركبات من الظواهر الاجتماعية – تقاليد وعادات ونظم . وقد دعى هذا بعض العلماء إلى تعريف علم الاجتماع بأنه : العلم الوضعي الذي يدرس الظواهر أو النظم أو العلاقات أو الأنماط الاجتماعية دراسة تحليلية وضعية .

وإذا أردنا أن نعرف الظواهر الاجتماعية تعريفاً دقيقاً ، يجدر بنا أولاً أن نميزها عن غيرها من الظواهر الأخرى . فهناك نوعين من الظواهر في العالم ، ظواهر غير إنسانية Naturels وهي التي تختص بالعالم المادي ، وظواهر إنسانية Humans وهي تختص بالإنسان⁽¹⁾ .

أما الظواهر الطبيعية فهي تنقسم إلى ظواهر فيزيقية Physical وهي التي تتعلق بالعالم المادى من كثافة وحجم وثقل ... الخ ، وظواهر كيميائية Chemical وهي تتعلق بالتفاعلات الموجودة بين العناصر إذا أضيفت بعضها إلى بعض تحت ظروف خاصة ، وظواهر كونية وهي تتعلق بحركات الأجرام السماوية والأرضية والشمس والقمر ... الخ

ومن البديهي أن الظواهر بعيدة عن الظواهر الاجتماعية ⁽¹⁾ ، فهي أولاً : لا تتعلق بالإنسان، ثم هي ثانية: عامة بالنسبة للعالم ولا تختلف من مجتمع لآخر.

أما المجموعة الثانية من الظواهر الإنسانية فهي ليست جميعها اجتماعية. إن كل فرد في أي مجتمع يشرب وينام ويأكل ويفكر ، وللمجتمع كل الفائدة في أن يؤدى كل فرد من أفراده هذه الوظائف التي تمارس بطريقة رتيبة . وإذا كانت هذه الوظائف جميعاً اجتماعية ، فإن علم الاجتماع لا يكون موضوعاً خاصاً بذاته، ولأنه اخترع موضعاته و المجالات بحثه بعلم النفس وعلم البيولوجيا ⁽²⁾.

ولتفسير ذلك نذكر أن الظواهر الإنسانية أي المتعلقة بالإنسان ، تشمل ثلاثة ظواهر فسيولوجية Physiological ونفسية واجتماعية .

وتختص الظواهر الفسيولوجية بالعمليات والوظائف التي تشكل الأفراد من حيث الجسم واللون والأكل والشرب والهضم والتواجد والنمو ... الخ ، وهي تدخل مجال علم الحياة . وللتمييز بينها وبين الظواهر الاجتماعية ، نذكر أن الأولى هي عملية الأكل والشرب ، في حين أن الثانية هي طريقة الأكل والشرب وألوانه ، فالناس يختلفون في طريقة المأكولات بعضهم يأكل على خوان آخرون يفترشون الأرض .

وفي هذا الغصوص كتب " تارد " M.Tard يقول : إن ميائته الإنسان من أفعال دون أن يكون ناقلاً عن شخص آخر ، كالمشي والبكاء والأكل والزواج ، هي

1- نفس المرجع ص 5 .

2 - Emile Durkheim , Les Regles de la Methode Sosiologique p.8.

أفعال حيوية محضة : أى تقتضيه حياة الفرد ، غير انه إذا مشى بخطوة معينة ، أو أنسد أغنية او فضل أصناف الطعام الوطنية وتناولها بطريقة مهذبة ، أو غازل امرأة بطريقة العصر ، كل هذه الأشياء تعتبر أفعالا اجتماعية .

أما الظواهر النفسية فهي التي تختص الإنسان من حيث هو فرد حتى مفكر ، وهي تتعلق بعمليات التفكير ، والإدراك في الفرد . والضحك والبكاء والإحساس بالجوع والشعور بالألم ، وهي تدخل في مجال علم النفس ، وهي كذلك ظواهر فردية لأن الأفراد يقومون بها منفصلين الواحد عن الآخر ، كما لا تختلف من مجتمع لآخر ، وليس مصدرها المجتمع .

ويظهر الفرق بين الظواهر الاجتماعية ، والظواهر الفردية في أنه يحدث في الأولى حين يتظاهر الأفراد أو يجتمعون فإنهم يقومون بأعمال همجية . فإذا انفض الجموع وكفت العوامل الاجتماعية عن التأثير علينا ، بشعورنا ، والأعمال الهمجية التي قمنا بها ونحن مجتمعين تبدو لنا غريبة ، بل قد نستذكرها ونستبعد أن يحصل ذلك منها⁽¹⁾ .

إنه إذن الحماس الذى يوجده الاجتماع والنفسية التي تسيطر على الجماهير ، وهى التي تنتج من تفاعل أفكار وآراء الأفراد مجتمعين ، وهى التي تقودهم إلى تلك الأعمال بشكل لا شعوري .

فالظواهر أو التصورات الجمعية – إنما تترجم لنا الطريقة التي يفكر بها الكل الاجتماعي ومن ثم يتمايز الوعي الجماعي عن الوعي الفردي إزاء الموقف الموضوعى من العالم . والظواهر الاجتماعية هي التي يشعر الفرد بموجبهها أن كيانه متوقف على معيشته مع غيره في مجتمع معين ، فسلوكه وتصرفياته مبنية على القواعد والنظم التي اقضاها المجتمع لنفسه ، ففى كل مجتمع يوجد طائفة معينة من الظواهر التي يدرسها علم الاجتماع .

فحين أؤدى واجباتي نحو أخرى ، أو واجبي كزوج أو مواطن ، أو حين أنجز العهود والمواثيق التي أبرمتها مع غيري ، فإنني أقوم بواجبات خارجه إرادتي ، واجبات حددتها العرف والقانون على الرغم من أنها قد تتعارض مع عواطفى ورغباتى الشخصية . وعلى الرغم من أننى أشعر بحقيقةها داخليا ، إلا أنها تظل كذلك خارجة عنى ، لأننى لم أصنعها ، ولكن تلقيتها عن طريق التربية والتنشئة الاجتماعية . فكم من مرة ، وحين نجهل تفاصيل واجباتنا التي يجب أن نلتزم بادانها ، ومن أجل أن نقف على حقيقتها ، نلجأ إلى استشارة رجال القانون ومفسريه .

كذلك الأمر فيما يخص العقائد ومارسة الطقوس الدينية وهى موجودة في المجتمع قبل ميلاد الفرد ، وهذا يعني أنه خارجة عنه ، وأنه ليس السبب في وجودها . وينطبق نفس الحال على الألفاظ التي تستخدمها للتعبير عن الأفكار ، والأموال المستحقة في قضاء الديون، والوسائل الاقتصادية التي تستعمل في العلاقات التجارية ، ومارسات العرف في المهنة – جميع هذه الأمور تستقل عن طريقة استخدام الفرد لها وإذا ما استعرضنا تلك الأمور ، وجدنا أنها تكرر بواسطة كل فرد من أفراد المجتمع^(١) .

إذن نحن فيما يتعلق بالظواهر الاجتماعية نجد أنفسنا أمام مجموعة من الظواهر لها صفات خاصة وسمات معينة ، وهى من جنس قائم بذاته ، ولا تتجلى فيه الملامح الجزئية لخصائص الأفراد، حيث يفقد الأفراد كل ما يميزهم كأفراد . وتنشأ تلك الروح الجديدة التي تميز هذا الكل الجماعي . إننا إذن أمام ضرب من السلوك والشعور تمتاز بخاصية ، هي أنها توجد خارج شعور الأفراد ، وأنها تمثل قوة آمرة قاهرة تسسيطر على الفرد سواء أراد أو لم يرد . حقيقة قد لا يشعر الفرد بهذا القهر بسبب تعوده على أداء تلك الظواهر الاجتماعية، ولكن هذا لا يحول دون اعتبار القهر خاصية تميز بها الظواهر الاجتماعية . ويؤكد القهر وجوده إذا ما حاول فرد خرق الظاهرة الاجتماعية، فإن أساليب القواعد القانونية تتصدى لمقاومته بشتى الصور .

ويعرف إميل دور كايم⁽¹⁾ الظواهر الاجتماعية بأنها عبارة عن غاذج من العمل والتفكير والإحساس التي تسود مجتمعاً من المجتمعات . ويجد الأفراد أنفسهم مجردين على إتباعها في عملهم وتفكيرهم ، بل وهي تفرض على إحساسهم .

وفي مجال آخر يعرف دور كايم⁽²⁾ الظواهر الاجتماعية بأنها : هي كل ضرب من السلوك ، ثابتاً كان أو غير ثابت يمكن أن يباشر نوعاً من القهر الخارجي على الأفراد، أو هي سلوك يعم في المجتمع بأسره ، وكان ذا وجود خاص مستقل عن الصور التي يتشكل بها في الحالات الفردية .

والظواهر الاجتماعية والتيارات الكلية التي تسود المجتمع تنشأ نتيجة لتفاعل أفكار الأفراد وتشابك آرائهم ، وهذا التفاعل يؤدي إلى وجود عقل جديد مختلف عن عقول الأفراد – هو العقل الجماعي group mind الذي هو مصدر التيارات الاجتماعية والعواطف وأنواع الشعور الاجتماعية ثم الظواهر الاجتماعية .

ويدلل إميل دور كايم⁽³⁾ على صحة تعريفه للظاهرة الاجتماعية ، فيقول أنه يكفي أن تقوم بلاحظة الطريقة التي تتبع في تربية الصغار ، لترى لأول وهلة أن جميع أنواع التربية تحصر في ذلك المجهود التواصلي الذي نرمي به إلى أخذ الطفل بألوان من الفكر والعاطفة والسلوك التي ما كان يستطيع الوصول إليها لو ترك هو شأنه ، وبيان ذلك أننا نضطره منذ حداثته إلى الأكل والشرب والنوم في ساعات معينة ونوجب عليه النظافة والماء والطاعة ثم نجبره على التعليم ، وعلى مراعاة حقوق الآخرين – وعلى احترام العادات والتقاليد .

كذلك نوجب عليه العمل وغير ذلك من الأمور ، وإذا لم يشعر الطفل بهذا القهر كلما تقدم به العمر فإن السبب في ذلك يرجع إلى أن القهر يخلق لديه شيئاً فشيئاً

1- د. حسن شحاته سعفان . أساس علم الاجتماع ص 42

2- إميل دور كايم . قواعد المنهج في علم الاجتماع – ترجمة د. محمود قاسم ص 46-47.

3- نفس المرجع السابق ص 36.

بعض العادات والميول الداخلية التي تجعل القهر عديم الفائدة، ومع ذلك فإن هذه العادات لا تخل محل القهر إلا أنها تصدر عنه.

ويضيف إميل دور كايم⁽¹⁾: أن أية ظاهرة اجتماعية لا يمكن إلا أن تكون اجتماعية . بمعنى أنها تنحصر في بعض النتائج المفيدة اجتماعيا .

ومن الملاحظ أن دور كايم اهمل في هذا التعريف ذكر الظواهر الاجتماعية المادية " المورفولوجية " مثل قيام المدن ، نشأتها ، اختيار موقعها وتنظيم القرى ، وتوزيع السكان عليها والخلخل والكثافة السكانية والهجرة . إلا أنه ذكر أن هذه الظواهر هي من جنس الظواهر الاجتماعية ، أي أنها تجري وفقا لقوانين وأساليب خاصة ، وهذه الأساليب والوضع تسمى كذلك بالظواهر الاجتماعية ، ومن ثم فإن تعريفه ينطبق على المعرف .

أما رينيه مونيه⁽²⁾ فقد عرف الظواهر الاجتماعية بأنها المظهر المتعدد في الأفكار وفي طريقة الحياة الذي ينشأ عن الناس مجتمعين ، وعكن استعمال كلمة أخرى أكثر دقة فنقول أن الظواهر الاجتماعية هي التوافق 'La conformite' الذي يظهر في السلوك والتصرفات بين طوائف الناس المختلفة ، أو هي الاصطلاحات المشتركة التي تتكرر وتتضاعف والتي تعبّر عن السلطة المفروضة أو المقبولة عن طيب خاطر . والمجتمع هو الوسط المختار الذي تنشأ فيه الظواهر الاجتماعية .

ويظهر التوافق في خصوص الظواهر الاجتماعية لعامل الاتفاق في الزمان ولعامل الاتفاق في المكان . ويظهر التوافق في الزمان في صورة وحدة التقاليد فالأجيال السابقة تورث الأجيال اللاحقة عاداتها وطرق تفكيرها . أما التوافق في المكان ، فيظهر لنا في وحدة اللهجات وإختبار الملبس والذوق في تأسيس المسكن ، والتعلق بأفكار متسلطة ، كل ذلك يتحدد في دوائر سكنية أو مساحات معينة من الأرض .

1-د. أحمد أبو زيد : البناء الاجتماعي - مدخل للدراسة المجتمع - الجزء الأول - المفاهيم ص 70

2-رينيه مونيه . المدخل في علم الاجتماع . ترجمة د . السيد محمد بدوى ص 36 - 37 .

والتواافق في الزمان غير مطلق ، فهو دانما في مد وجذر. كذلك التواافق في المكان، فقد لا يتعدي مدى الاصطلاحات الجمعية نطاق القرية وقد تعم الاصطلاحات إقليما بأكمله، كما أن هناك إصطلاحات يتفق عليها جميع سكان الأمة .

خواص الظواهر الاجتماعية:

قام علماء الاجتماع بتعيين خواص وصفات للظواهر الاجتماعية حتى يمكن أن تتميز وأن تستقل عن غيرها من الظواهر الأخرى وبالتالي يتحدد ميدان علم الاجتماع وتبدو أصالته وأهليته بالإستقلال عن غيره من العلوم .

وتتسم الظواهر الاجتماعية بالصفات الآتية :

1- تتصف الظواهر الاجتماعية بأنها إنسانية – أي تختلف عن الظواهر التي تدرسها علوم الرياضة والفلك والطبيعة والكيمياء والبيولوجيا والجيولوجيا والجغرافيا . وهي إنسانية أي يتميز بها المجتمع الإنساني دون المجتمع الحيواني على أن يخرج من نطاق البحث الاجتماعي ما يتعلق بالنواحي البيولوجية مثل الأكل والشرب والإنتقال من مكان لآخر ، وما يتعلق بالنواحي النفسية مثل الشعور بالألم والتفكير والتخيل – إذ أن هذه الأخيرة لو أنها إنسانية، إلا أنها تخرج بطبيعتها عن الظواهر الاجتماعية .

كذلك فإن الظواهر الاجتماعية ليست وراثية وإنما مكتسبة – أي يكتسبها الفرد خلال معيشة مع أقرانه في المجتمع ، أما الظواهر التي تبديها الحيوانات فهي عبارة عن استجابات وراثية غير مكتسبة للوسط الذي يعيش فيه الحيوان . ومن ثم تختلف الظواهر الاجتماعية من زمان إلى زمان ومن مجتمع إلى مجتمع آخر.

2- الظواهر الاجتماعية تلقائية – أي ليست من صنع فرد أو أفراد ، وليست منشقة من مصادر فردية أو جزئية ، ولا تستند إلى ما هو خاص أو محدود وهي ليست ظواهر عارضة أو ظواهر طارئة ولم تصدر عبثا أو بطريقة عشوائية ، وإنما صدرت عن الكل الجماعي فهي من صنع المجتمع ومن خلقه ، ونتيجة الحياة الاجتماعية التي يحييها الناس أي تتولد من تلقاء نفسها كلما اجتمع الناس معا في مجتمع واحد وشاركوا أو تعاونوا وتبادلوا آرائهم ، واتفقت وجهات نظرهم ، وترتبط وتشابك مصالحهم ،

وتفاعلـت وجـدانـاـهم وـمشـاعـرـهم ، وـاتـحدـت رـغـابـقـم وـآرـاؤـهـم الـخـاصـة ، فـهـى لـم تـكـن لـتـوـجـد لـوـظـلـ الأـفـرـاد بـعـدـيـن الـواـحـدـ عنـ الـآـخـرـ. ولـتـوضـيـع ذـلـك نـذـكـر أـنـ النـظـمـ الـدـينـيـةـ، وـالـشـلـلـ الـأـخـلـاقـيـةـ وـمـعـايـرـ الـخـيرـ وـالـشـرـ ، وـالـفـضـيـلـةـ وـالـرـذـيلـةـ وـالـنـظـمـ الـأـسـرـيـةـ وـالـقـضـائـيـةـ وـالـسـيـاسـيـةـ وـالـاـقـصـادـيـةـ لـاـ يـتـدـخـلـ الـفـرـدـ فـيـ صـنـعـهـ ، بـلـ نـشـأـ فـوـجـدـهـ سـابـقـةـ لـوـجـودـهـ .

3- تـنـازـلـ الـظـواـهـرـ الـاجـتمـاعـيـةـ بـأـنـهـ مـزـوـدـةـ بـصـفـةـ الـجـبـرـ وـالـإـلـزـامـ - أـىـ تـمـارـسـ نـوـعـاـ منـ الـقـهـرـ الـأـخـلـاقـيـ ، فـهـىـ تـفـرـضـ نـفـسـهـاـ عـلـىـ الـفـرـدـ باـعـتـارـهـاـ صـدـرـتـ عـنـ الـكـتـلـةـ الـجـمـعـيـةـ ، وـالـفـرـدـ يـجـبـرـ عـلـىـ الـأـخـذـ بـهـاـ سـوـاءـ أـرـادـ أـوـ لـمـ يـرـدـ ، وـمـنـ يـخـرـجـ عـلـىـهـاـ يـلـقـىـ مـقاـوـمـةـ عـنـيفـةـ بـالـجـزـاءـ الـمـادـيـ أـوـ التـحـقـيرـ الـاجـتمـاعـيـ ، فـإـذـاـ اـعـتـدـىـ شـخـصـ عـلـىـ شـخـصـ أـوـ ضـرـيـهـ أـوـ اـمـتـهـنـ حـرـمةـ مـسـكـنـهـ تـعـرـضـ لـطـائـلـةـ الـقـانـونـ فـيـحـكـمـ عـلـىـهـ بـالـسـجـنـ أـوـ الـغـرـامـ ، وـإـذـاـ دـخـلـ شـخـصـ مـفـطـرـ وـسـطـ مـجـمـوعـةـ مـنـ الصـائـمـينـ فـيـ شـهـرـ رـمـضـانـ ، فـمـعـ أـنـهـ لـاـ يـدـخـلـ تـحـتـ طـائـلـةـ الـقـانـونـ لـاـ يـنـصـ عـلـىـ عـقـابـهـ ، إـلاـ أـنـهـ يـتـعـرـضـ لـسـخـرـيـةـ الـجـمـاعـةـ وـهـكـمـهـاـ .

حـقـاـ لـاـ يـشـعـرـ الـفـرـدـ بـهـذـاـ الـقـهـرـ وـذـلـكـ مـرـدـهـ إـلـىـ تـرـدـدـ صـدـىـ الـعـاطـفـةـ الـإـجـتمـاعـيـةـ فـيـ ضـمـائـرـ الـأـفـرـادـ وـلـأـنـهـ تـعـودـ عـلـىـهـاـ وـالـفـهـاـ ، فـأـصـبـحـتـ عـادـيـةـ بـالـنـسـبـةـ لـهـ . وـيـخـتـلـفـ الـجـزـاءـ الـذـىـ يـعـاـقـبـ بـهـ الـجـمـعـ الـمـخـالـفـ لـلـظـواـهـرـ الـاجـتمـاعـيـةـ فـيـ نـوـعـهـ وـدـرـجـتـهـ بـاـخـتـلـافـ الـجـرـمـ الـذـىـ يـرـتـكـبـهـ الـفـرـدـ فـيـ حـقـ مجـتـمـعـهـ ، فـأـحـيـاـنـاـ يـكـوـنـ الـعـقـابـ مـادـيـاـ يـفـرـضـهـ الـقـانـونـ ، وـأـخـرـىـ يـكـوـنـ مـعـنـيـاـ أـدـيـاـ يـفـرـضـهـ الرـأـيـ الـعـامـ فـيـحـكـمـ عـلـىـ الـفـرـدـ الـمـخـالـفـ لـأـسـلـوبـ وـأـوـضـاعـ الـحـيـاةـ بـالـتـفـهـ وـالـعـقـمـ وـالـعـبـثـ ، وـقـدـ يـكـتـفـيـ بـمـجـرـدـ الـاـقـرـاحـ وـالـنـصـحـ لـاـ إـلـزـامـ ، وـأـحـيـاـنـاـ يـكـوـنـ الـعـقـابـ عـقـائـدـيـاـ ، وـيـتـمـثـلـ هـذـاـ فـيـ اـعـتـقـادـ أـفـرـادـ الـجـمـعـ بـاـنـ اللـهـ أـوـ الـأـلـهـ سـتـعـاـقـبـهـمـ إـذـاـ هـمـ سـلـكـوـاـ سـلـوكـاـ مـعـيـناـ .

4- إـنـ صـفـةـ الـعـمـومـيـةـ *generaux des faits* هـىـ إـحـدىـ السـمـاتـ الـأـسـاسـيـةـ لـلـظـواـهـرـ الـاجـتمـاعـيـةـ . وـيـقـصـدـ بـالـعـمـومـيـةـ أـنـ جـمـيعـ أـفـرـادـ الـجـمـعـ وـسـائـرـ هـيـنـاتـهـ وـطـبـقـاتـهـ تـأـخـذـ بـنـظـامـ الـظـاهـرـةـ الـاجـتمـاعـيـةـ . فـالـنـاسـ فـيـ الـجـمـعـ الـواـحـدـ يـتـكـلـمـونـ لـغـةـ وـاـحـدـةـ حـتـىـ وـإـنـ اـخـتـلـفـ لـهـجـاـهـاـ ، كـمـاـ يـتـفـقـ النـاسـ عـلـىـ الزـىـ وـعـلـىـ طـرـقـ مـعـيـنـةـ فـيـ الـعـمـلـ وـيـتـفـقـونـ عـلـىـ مـاـيـفـضـلـونـ وـمـاـلـاـ يـفـضـلـونـ . هـذـاـ وـلـيـسـ مـنـ الـعـسـيرـ عـلـيـنـاـ أـنـ نـلـاحـظـ الـطـوـافـ

المهنية المختلفة ونرى أن لكل منها زيها وأسلوها في الحياة وكل هذا يكاد يكون عاماً بالنسبة لأفراد المهن الواحدة ولا يشد عنهم إلا القليل من أفرادها.

وقد يقصد بالعمومية بالإنتشار *La difusion*، إذ تنتشر مثلاً الظاهرة الاجتماعية في نماذج إجتماعية معينة في مجتمعات مختلفة لتشابه الظروف الاجتماعية كانتشار ظاهرة الانتحار بين الأسر المفككة في مجتمعات مختلفة. كما قد تنتشر الظاهرة في عدد من المجتمعات التي تشابه ظروفها الطبيعية والورفولوجية الاجتماعية. ولتفسير ذلك نذكر أن الظواهر الاجتماعية هي قواعد للسلوك وأوضاع للتفكير والعمل الإنساني. وهي مشتركة بين عدد وفير من الأفراد أي تلاحظ في المجتمع عند طائفة منهم إن لم تكون في الجزء الأعظم من المجتمع، وهي تحدث وتتكرر وفق "تردد خاص" على مر الزمن، ويمكن إحصاؤها وقياسها ومقارنتها، ومن هنا فإن الاجتماعي والشخصي على طرق تقىض، فيما يتعارضان كما يتعارض العام والخاص.

وفي هذا الصدد يذكر رينيه مونيه⁽¹⁾ أن الظواهر الاجتماعية يجب أن تكون قابلة للعد، إذ أن تكرارها وتعدادها معناه أن لها صفة عددية أو إحصائية، ويمكن التعبير عنها بالصورة الكمية والمعادلات الرياضية والرسوم البيانية. وقد يمكن فعلاً صياغة نتائج دراسات اجتماعية وصور كمية ورسومات بيانية، كازدياد موجات الانتحار في بعض الظروف الاقتصادية والاجتماعية وازدياد ظواهر الإجرام والتشرد والتسلل في مستويات معيشية معينة. هذا وكلما زاد تكرار الظواهر الاجتماعية كلما كان ذلك دليلاً على قوة الاندماج في الحياة المشتركة وتعبيرها واضحاً عن الخضوع لسلطة المجتمع.

إلا أن إميل دور كايم⁽²⁾ يعترض على تلك الصفة ويقول أن صفة العموم ليست بالخاصة التي يمكن استخدامها في تعريف الظاهرة الاجتماعية، ذلك أن الفكرة التي يقوم بها كل عضو من أعضاء المجتمع ليست ظاهرة إجتماعية، كما أن الحركة التي

1- رينيه مونيه المرجع السابق ص 38.

2- إميل دور كايم . المرجع السابق ص 37-38

يقوم بها كل عضو من اعضاء المجتمع ليست هي الأخرى ظاهرة اجتماعية ، وذلك على الرغم من عموم كل منها .

ويستطرد " دور كايم " قائلا : أنه ي تعرض عليه بعض الناس فيقول - انه ليس من الممكن أن تكون الظاهرة اجتماعية إلا إذا كانت مشتركة بين جميع أفراد المجتمع أو على الأقل بين الغالبية العظمى منهم - أى إلا إذا كانت عامة - لاشك في ذلك القول - ولكن الظاهرة لا تكون عامة في هذه الحالة إلا لأنها اجتماعية بعكس ما قد يفهم من أنها اجتماعية لأنها عامة .

فهي موجودة في كل جزء من أجزاء المجتمع . ولأنها توجد في التركيب الكلى الذي ينشأ بسبب اتحاد هذه الأجزاء ... مثال ذلك أن العاطفة الاجتماعية التي تنفجر في حفل ما لا تعبر فقط عن العنصر المشترك بين عواطف الأفراد الذين يضمهم هذا الحفل، وهي نتيجة الأفعال وردود الأفعال التي تخدم بين ضمائر الأفراد ، فإذا تردد صدى العاطفة الاجتماعية في كل ضمير فردي على حدة فإن السبب في ذلك يرجع إلى ما تمتاز به هذه العاطفة من قوة خاصة تستمدتها دون ريب من أصلها الاجتماعي .

وفي هذا الصدد يقول الدكتور مصطفى الخشاب ⁽¹⁾ : أن الظاهرة الاجتماعية منفصلة عن " تجسدها الفردية " أى عن صورة انعكاسات في شعور الأفراد وفي أعمالهم . ويستطرد أنه ليس بلازم أن تتحقق الظاهرة الاجتماعية بصورها الكاملة في التطبيقات الجزئية (أى في الحالات الفردية) والدليل على ذلك انه من الممكن وجود ظواهر دون أن يطبقها الأفراد بالفعل .

5- تمتاز الظاهرة الاجتماعية بأها تاريخية Historical فهي تمثل فترة تاريخية من حياة المجتمع ، وهى مادة التراث وما يحتويه من عرف وعادات وتقالييد ، وتنتقل من جيل إلى جيل ، ولا تغير بتغير الأفراد ، ظاهرة شكل الملابس والمساكن التي تسود مجتمعا من المجتمعات ، تستند إلى تاريخ طويل حافل بالعادات والتقالييد .

1- د. مصطفى الخشاب علم الاجتماع ومدارسه - الكتاب الثاني - دعائم علم الاجتماع وحقائقه .

ومع ذلك فالظاهرة الاجتماعية ليست جامدة ، بل باقية في شيء من المرونة يسمح بالتطور ، فمثلاً تطورات ظاهرة التداول في مظاهرها من نظام الهدايا والمقايضة إلى نظام المبادلة بالنقود ، ومن الأسواق المحلية إلى الأسواق العالمية.

6- الظاهرة الاجتماعية ليست مثالية ، وإنما تمتاز بأنها واقعية وموضوعية شيئاً - أي أنها محققة بالفعل في المجتمع ، ووجودها في المجتمع مستقل عن شعور الأفراد بها ، وخارج عن ذاهم . وتحقق هذه الخاصية جداراً علم الاجتماع بان يكون علماً ، فالعلم لا يتعامل مع ماينبغى أن يكون وإنما يتعامل مع ما هو موجود ، وكذلك مع من سيكون القائم على ما هو الصواب وما هو الخطأ . يمكن لعالم الاجتماع - مثلاً - أن يدور بمحبه حول عدد من الناس يعتقدون في الله ، وأن يتفحص أساليب عبادتهم ، ولكنه ليس من مجال بحثه أن يبرهن على وجود الله أو يقرر الأسلوب الصحيح لعبادته⁽¹⁾ .

وقد قرر "إميل دور كايم" هذه الصفحة حين قال : "يجب دراسة الظواهر الاجتماعية بوصفها أشياء" - قاصداً بذلك أن يقوم الباحث بدراسة الظواهر الاجتماعية دراسة موضوعية بعيدة عن الشعور الذاتي والميول الفردية والأفكار السابقة والنظريات الشخصية .

7- تمتاز الظاهرة الاجتماعية بأنها متراقبة ومتشاركة مع غيرها من الظواهر ويؤثر بعضها في بعض ويفسر بعضها البعض ، فالظاهرة الاجتماعية لا تعمل منفردة أو منعزلة . فمثلاً نجد أن الظاهرة الاقتصادية من حيث الدخل تؤثر على الأسرة من حيث مستوى المعيشة ... الخ ، كما تؤثر الحالة الاقتصادية في ظاهرة الدين في فيكثر عدد الحجاج عندما تزوج الحالة الاقتصادية ، ويقولون عندما تكون هناك أزمة اقتصادية ، كذلك يؤثر الدين في الحالة الاقتصادية ، فمثلاً للدين تأثير كبير في القوة الشرائية على بعض السلع ، ففي البلاد الإسلامية يحرم لحم الخنزير والخمر فتقل أسعارها . وعليه فإن عالم الاجتماع لا يستطيع أن يدرس ظاهرة إجتماعية معينة إلا في ضوء الظواهر الاجتماعية الأخرى .

8- لما كان الشرط الأساسي في وجود الظاهرة الاجتماعية ينحصر في ظاهرة "الاجتماع" فعليه تختلف الظواهر الاجتماعية تبعاً لاختلاف الصور التي تتشكل بها ظاهرة الاجتماع . ومن ثم تختلف الظواهر الاجتماعية من عصر إلى عصر - أي أنها ليست جامدة بل متغيرة ، كما تختلف من بيئه اجتماعية إلى بيئه اجتماعية أخرى .

الفرق بين الظواهر والواقع والنظم والأنماط الاجتماعية :

ليس الفارق كبيراً بين هذه الألفاظ ، ويختلف استعمالها من بلد لآخر ، ومن مؤلف إلى آخر. فالإنجليز والإيطاليون يستخدمون كلمة ظواهر *Phenomenes*، والفرنسيون يستخدمون كلمة وقائع *faits* ، والأمريكيون يستخدمون كلمة أنماط *Patterns* أما كلمة نظام فلها معنى خاص . إذن فالكلمات ظواهر وواقع وأنماط تستخدم في نفس المعنى - إنما عبارة عن طريقة أو نموذج للسلوك في العمل والتفكير الاجتماعي في الأمور الاجتماعية . ومع ذلك - فلقطعه ظاهرة كما يبين من إشتقاقها تدل على النظر في الواقع الاجتماعية من الخارج أو من ناحية الملاحظة .

وأما لفظ النظام الاجتماعي *Institution* فيدل على الواقع أو الظاهرة الاجتماعية إذا نظر إليها من ناحية التشريع الذي يحددها .

ونستطيع أن نفرق بين هذه الألفاظ بضرب المثال الآتي :-

في حالة النظم أو الواقع أو الظواهر المتعلقة بالأسرة مثلاً - إذا أجرينا إحصائيات في مجتمع ما عن عدد حالات الزواج أو الطلاق واستنتجنا من ذلك أن هذه النسبة مرتفعة أو منخفضة فإننا هنا نتكلّم عن واقعة أو ظاهرة اسرية ، ولكننا إذا تكلّمنا عن طقوس الزواج وكيف تتم ، وكيف تجري حالات الطلاق والقواعد والقوانين التي تخضع لها ، فإننا هنا نتحدث عن النظام الأسري .

وللتفرّق بين النظم والروابط الاجتماعية ، نذكر أننا ننتمي إلى روابط لا إلى نظم ، فإذا كنا نتحدث عن زمرة منتظمة ، فإننا نتحدث عن رابطة . أما إذا كنا نتحدث عن أشكال القواعد والإجراءات فإننا نقصد بذلك النظام السائد . وإذا نظرنا إلى معهد أو كلية كهيئة من العميد أو الأساتذة والموظفين والطلبة ، فإننا ننظر إلى رابطة ، وإذا

نظرنا إليها كادة للتعليم فهي واحدة من النظم السائدة . ومع ذلك فالفارق ليس كبيرا بين الظواهر والواقع الاجتماعي من جهة والنظم الاجتماعية من جهة أخرى .

تقسيم وتصنيف الظواهر الاجتماعية⁽¹⁾:

ما سبق يتبين لنا أن الظواهر الاجتماعية هي الوسائل التي اصطلاح عليها الناس أو قبولاً لها ليعيشوا معيشة جمعية ولكن الظواهر الاجتماعية ليست كلها من نوع واحد فمنها ما يتعلق بالمجتمع كالفرق الدينية Sects والأحزاب السياسية ، والنقابات العمالية ومنها ما يتعلق بالعمليات الإجتماعية كادة الشعائر والتعاقد والعمل .

ولكي نوضح ذلك يمكن الاستعانة بنتائج علم البيولوجيا ، وذلك من زاوية نطبق منهج مماثل وترتيب معلوماتنا داخل إطار مشابه . فنحن نميز بالنسبة للકائنات الحية بين الأعضاء organs والوظائف function وكل جزء من أجزاء الجسم المي شكله الخاص ونشاطه الخاص وبنفعته الخاصة وتركيب الأجزاء مختلف ووظائفها أيضاً مختلف . وهذا فإننا نميز بين علم التشريح أو علم الاشكال Morphology وهو دراسة الأعضاء . وبين علم الفسيولوجيا وهو علم وظائف الأعضاء .

ونفس هذا التقسيم ينطبق كذلك على دراسة المجتمعات ، فهناك أعضاء أو عناصر لجسم المجتمع وهي مانسميهها بالوحدات أو الطوائف الاجتماعية la groupement sociaux ، Social groups تمارسها هذه الوحدات أو الطوائف ونستطيع أن نسميهها بالتصفات الجمعية social behavior .

هناك إذن الوحدات الاجتماعية أو المورفولوجيا الاجتماعية أو دراسة الأعضاء من ناحية ، والتصفات أو الفسيولوجيا الاجتماعية أو دراسة الوظائف من ناحية أخرى .

1- رئيسيه مونيه : المدخل في علم الاجتماع - ترجمة د. محمد السيد بدوى .

ولنبدأ أولاً بأنواع الوحدات الاجتماعية :

أولاً : الوحدات الاجتماعية :

ما من مجتمع في الحاضر أو الماضي ، متحضر أو متواحش إلا ويتالف من مجموعات groups أو تقسيمات فرعية Sub-groups إذ ليس هناك مجتمع بسيط ، بل حتى القبائل التي نسميها " متواحشة " فإنها وحدات مركبة ، فهي منقسمة إلى مجموعات صغيرة نسميها أسر أو عشائر .

وهناك من الأمثلة الموروثة عند بعض الشعوب ما يدل على ذلك فالببرير من سكان الجزائر يشبهون القبيلة بشمرة الخروب التي تحتوى على بنور كثيرة العدد هذه البذور هي الأسر . ونحن نستطيع أن نشاهد مجموعات كثيرة العدد من المجموعات والتقسيمات الصغيرة مختلفة الأنواع : فالأسر ، والقرى ، والمناطق ، والمدن ، والأقاليم ، والدول والطوائف المهنية ، والفرق الدينية ، والجمعيات ، كل هذه مجموعات أو أجزاء تختلط بعضها البعض ويتدخل في بعض .

لاشك أننا نستطيع أن نجمع هذه الحالات الخاصة في أقسام كبيرة ونستطيع أن نميز ثلاثة منها الجماعات البيولوجية ، والجماعات الجغرافية ، والجماعات الاجتماعية .

١- الجماعات البيولوجية :

وهي كل جماعة يشتراك أفرادها في صفة طبيعية تربط بينهم ، مثل ذلك الأسرة التي تتالف من أقارب يربط بينهم دم واحد ، ويترب على ذلك حقوق وواجبات كل عضو من أعضائها لا تتعدي نطاق الأسرة . فهذه الجماعة تقوم إذن على صلة الدم ، والوحدة التي تجمعهم صادرة من ظاهرة طبيعية ، ومن هنا نفهم سر التسمية التي أطلقناها عليهم .

وهناك تقسيمات داخل نطاق الجماعة البيولوجية منها مثلاً ما يتعلق بالجنس أو السن . ففي كل مجتمع يكون كل جنس على حدة ، ولا يتفق الذكور والنساء في معظم العادات والأراء التي تسسيطر عليهم ، وتختلف طباع وأمزجة كل فريق . فالمجموعة الجنسية إذن لها حيائناً خاصة ، ويبين هذا بوضوح في المجتمعات البدائية . إذن هناك

فصل تام ، بل هوة عميقه بين الذكور والإناث ، فلكل جنس اعماله وشعائره . كذلك هناك وحدة السن ، فتقارب الأفراد في السن وانتماؤهم إلى جيل واحد يجعل منهم مجموعة على حد ها آراؤها مصالحها ، وقد يصطدمون من أجل هذه الآراء والمصالح مع المجموعات التي تنتمي إلى اجيال أخرى .

بـ التجمعات الجغرافية :

تقوم هذه التجمعات على أساس وحدة الإقامة والاستقرار في مكان واحد حتى ولو لم يكن بين الأقارب . وينشأ عن ذلك عدد من الصلات والعلاقات المتبادلة فلا تثبت أن تولد مجتمعات جديدة تقوم على أساس الجوار . ومن هنا تخل رابطة الأرض **jus solis** رابطة الدم **jus sanguinis** هذه التجمعات الإقليمية كثيرة ومتعددة فمنها : القبائل ، والقرى ، والمدن ، والدول .

والقرية هي أبسط هذه التجمعات التي تقوم على وحدة الأقاليم ، وهناك ظاهر كثيرة للعواطف المشتركة التي تنشأ عن حياة الجوار . والمدن أو البلدان تعد أيضاً مجتمعات إقليمية . فالمدينة بحدودها المعروفة هي مجموعة محلية اتسع نطاقها ، أو قرية تصاعفت وتضخت . ولكل مدينة روحها وطابعها الخاص بها ، كما أنها تختلف حسب ماتؤديه من وظائف داخل نطاق المجتمع العام فهناك مدن تعتبر مراكز الإنتاج، وهناك مراكز الاتصال بين أجزاء القطر المختلفة ، كما أن هناك مراكز العبادة ، كما تختلف المدن من حيث أحجامها ، إذ منها الصغير ومنها الكبير .

جـ التجمعات الاجتماعية :

وهي التي تقوم على الاشتراك في العمل أو الوظيفة . وهذه التجمعات تتكون من أفراد يلعبون في الحياة دوراً واحداً أو يسعون وراء غاية واحدة دون أن يكرفوا حجماً أقارباً أو جيراً ، بل قد يكون أفرادها متفرقين في أنحاء مختلفة من العالم ، ومن هنا تقوم وحدتهم على عامل اجتماعي، وتسمى هذه التجمعات بالتجمعات الاجتماعية .

ومثال ذلك الذهب الديني أو الهيئة الجامعية، وتتنوع هذه التجمعات التي تقوم على الاشتراك في العمل أو الوظيفة في أشكال لا حصر لها ، وتشهد بذلك المفردات

الكثيرة التي تفيض بها اللغة ومنها: مجتمع **Society** ، رابطة **Association** ، اتحاد **Union** ، ائتلاف **Coalition** ، عصبة **Ligue** ، confederation ، تحالف **Cercle**، مجتمع ماسوني **Loge** ، وفد أو هيئة مؤامرة **conjuration**، دائرة **Delegatio** ... إلخ.

ونحن نستطيع أن ندخل كثيراً من هذه الأشكال بطريقة قد يكون فيها شيء من التعسف في واحد من قسمين كبارين - وحدة المركز الاجتماعي ، ووحدة الوظيفة الاجتماعية . أما وحدة المركز الاجتماعي فتظهر فيما يعرف بالطبقات الاجتماعية ، فلا يخلو مجتمع ما مهما كان في طور البداءة من نوع من التدرج بين أفراده ، وهناك غير الفروق التي يستدعيها السن والجنس فروق أخرى بين الطوائف في الثروة والامتيازات وناتجة عن التفرقة في الحقوق والواجبات ، فلكل شخص حاليه **condition**، أو مركزه **situation** ويتحدد المجتمع في العادة شكلاً هرمياً حين توضع طوائفه المختلفة بعضها فوق بعض .

وهناك من الفروق ما ترجع إلى الرتبة أو إلى الوظيفة أو القاب الشرف والحسب . ولكل طبقة قوانينها وعاداتها وأصطلاحاتها ولغتها ، كما أنها تقوم بدور متنفس به ويفرض عليها .

وقد تقوم التفرقة على أساس وحدة العمل أو الوظيفة ، ومن الطبيعي أن تكون لكل طائفة وظائفها ، ومن هذه الوظائف ما يخدم الدين ، ومنها ما يbring إلى نوع العمل ، ومنها ما يتكون لغرض اللهو أو الإستخدام .

وكلما تطور المجتمع من الشكل البسيط إلى الشكل المركب كلما تشابكت علاقات الفرد مع كثير من هذه الوظائف. فالفرد في مجتمعنا الحديث لا ينتهي فقط إلى أسرته أو بلدته، بل يرتبط أيضاً بمجتمعات أخرى كثيرة من شاكلة هذه المجتمعات.

ثانياً : التصرفات الإنسانية :

تحصر تصرفات أي كائن حتى في الأفكار والأفعال ، فهناك من ناحية العواطف والأفكار، ومن ناحية أخرى الأفعال والحركات ، هناك ما يعتقد الناس وما يشعرون

به حين يعيشون في جماعة وهناك مايفعلونه . وإذا كنا نريد ان نضع تصنيفاً لهذه الأفكار والأفعال فعلينا أن نرتبها حسب الغايات التي يظن أنها مهدف إليها ، ومن المسلم به أن الناس إنما يتصرفون بغية الوصول إلى بعض الغايات ، وأن لهم حاجات يستعينون بالفكر والعمل على إرضائها وإشباعها .

وهذه الحاجات تنقسم إلى ثلاثة أنواع : اقتصادية وسياسية وروحية ، أما الحاجات الاقتصادية فهي التي تتصل بالماديات وتعبر عن رغبات الناس نحو الأشياء ، كالصناعة والفن ... ونستطيع أن نطلق على هذا النشاط إسماً شاملاً فسماه حياة الإنتاج . أما الحاجات السياسية فهي المتصلة بالحياة الجموعية وتعبر عن رغبات الناس نحو الناس ، واللغة والقوانين هي وسائل إرضاء هذه الحاجات . ونستطيع أن نطلق على هذا النشاط اسم حياة الاتصال .

أما الحاجات الروحية ، فهي المتصلة بالعاطفة الدينية ، وتعبر عن رغبات الناس نحو الآلهة ، والدين والسحر هما الوسائلان اللتان يحاول الإنسان بهما أن يشبع هذه الرغبة . ونستطيع أن نطلق على هذا النشاط اسم حياة العبادة . نستطيع إذن أن نرتب كل ما يعتقد الناس ويفعلونه في المجتمع تحت هذه المعاني الثلاث : الإنتاج - الاتصال - العبادة .

نشأة علم الاجتماع :

تقديم :

يعتبر علم الاجتماع بوصفه علما تحليليا وصفيا وضعيا علم حديث النشأة . بل إنه آخر العلوم الإنسانية . وربما يرجع ذلك إلى أن أي نوع من النشاط يقوم به طبيعا أو عاديا قل شعورنا به ، فنحن نخشى ونتكلم دون أن يخطر ببالنا أن ندرس كيف نخسي وكيف نتكلّم ، كذلك فإن أنواع النشاط الاجتماعي الذي نقوم به يعتبر طبيعا وماديا فنحن نمارس العادات والشعائر الدينية وهي ظواهر اجتماعية وذلك دون أن نفكر في البحث عن أصولها ومن هنا ظلت المعانى الاجتماعية مدة طويلة بعيدة عن البحث العلمي المنظم ، ولم تخضع الدراسات الاجتماعية للمنهج العلمي إلا في القرن التاسع عشر على يد أو جست كونت ، أو بالأحرى في القرن الرابع عشر على يد عبد الرحمن بن خلدون .

الفلسفة الاجتماعية :-

إذا كان علم الاجتماع بوصفه علما وضعيا علم حديث النشأة ، فإن هذا لا يعني أنه خلق خلقا ، أو أنه ولد الأمس فقط ، ذلك أن التفكير الاجتماعي والفلسفة الاجتماعية قدية قدم المجتمعات الإنسانية . إذ ما كانت الحياة الإنسانية تدب على الكورة الأرضية حتى أخذ الإنسان يفكر في أحوال معيشته وفي علاقته بما يحيط به من فصائل حيوانية ونباتية وما يكتتف حياته من قوى الطبيعة . كذلك فإن وجود تلك المجتمعات القديمة معناه وجود علاقات متبادلة بين الأفراد وهذه العلاقات لاتسر دائما في طريق التفاهم والإنسجام . وإنما شوهتها أحيانا عوامل الاضطراب والتزاع . ومن هنا انبرى الحكماء وال فلاسفة والمصلحون لعلاج هذا الاضطراب والقضاء على التزاع وأخذوا يرسمون المثل العليا للسياسة الاجتماعية وتقرير الأمن والنظام ، هادفين بذلك تحقيق مجتمعات مثالية .

هذا النوع من التفكير هو مانطلق عليه اسم " الفلسفة الاجتماعية " وقد إنسمت الفلسفة الاجتماعية بالتفكير الذاتي **Subjective** أي الذي يعرض وجهة نظر

الفيلسوف وآرائه الذاتية وكانت ذات وجهة نظر غائية ومعيارية : غائية أي أن الاعتبار الوحيد يتمثل في الوصول إلى المثل الأعلى الذي ينبغي تحقيقه والبحث فقط عما ينبغي أن يكون عليه التنظيم الاجتماعي السياسي (الأفضل) . ومعيارية أي تهم اهتماماً مباشراً بوضع معايير أي قواعد للعمل بمقتضاه في الحياة الجمعية . ويتمثل ذلك من العصر القديم في أفكار "سقراط" وفي كتاب الجمهورية "أو" القوانين "لأفلاطون ، وكتاب السياسة " لأرسطو .

سقراط :

تصور سقراط علماً يبحث عن الأمور الإنسانية الأخلاقية والتي لها معانٍ كثيرة كالحكمة والعدل والشجاعة والفضيلة ... الخ . ونبه إلى أهمية وضرورة الاتصال بين الناس لنعرف الشئ العام بينهم .

أفلاطون Plato (427-347 ق.م.)

ولد أفلاطون⁽¹⁾ في أثينا ، وليس هناك دليل قاطع على السنة التي ولد فيها ، فقد اختلفت المصادر في تحديد سنة مولده التي قد تكون 426 أو 427 أو 428 ق. م. كما أنه ليس هناك إتفاق على السنة التي توفي فيها حيث ذكر بعض المصادر أنها عام 347 ق. م. كما تذكر بعض المصادر الأخرى أنها عام 348 ق. م. ويتسبب أفلاطون إلى أسرة أرستقراطية ثرية، وكان صولون أحد أجداده ، وقد تلمذ على يد سقراط .

قرن أفلاطون المعرفة بالفضيلة واعتبر إقرارهما مناً سامياً بسعى المرء إليه وعالج العديد من الشؤون الاجتماعية في موضع متعدد من مجموع فلسفته . وارتکزت فلسفته عن المجتمع على أساس الحاجة الاقتصادية ، إذ لا يوجد فرد يستطيع أن يسد حاجاته بنفسه لأن لكل منا حاجات كثيرة تستلزم عدة أشخاص ، ومن رأيه أن الفرد عاجز عن قضاء جميع حاجاته بنفسه ولكن الدولة قادرة على قيام نفسها بنفسها ولذلك اقتضى أن تسيطر الدولة على الأفراد . وحدد أفلاطون عدد السكان الذين

ينبغي على المدينة ألا تتعدها بأى حال وذلك لتحاشى كل انفصام للتوازن الاقتصادي والسياسي ، ولتنفيذ ذلك يرى أفلاطون أنه يجب على القضاة أن يحددوا عدد حالات الزواج للإحتفاظ بنفس عدد الرجال الذى يملأ الفراغ الذى ينتج عن الحرب والأمراض وكل الأحداث الأخرى. ووصل إلى حد أنه وصف بالدنس المواطنين الذين يرغبون إنجاب الأولاد خارج حدود السن والأحوال التي ينظمها القانون .

وذكر أفلاطون أنه ينبغي أن يكون في المجتمع ثلاث طبقات : طبقة الحكام وطبقة الجندي وطبقة الفلاحين والصناع . واعتبر طبقة الحكام طبقة عليا تتملكها قوة العقل وتحكم فيها الترعة الفلسفية ويتوافق لها المعرفة – وهي طبقة الفلاسفة التي مزجت الآلهة جبلتهم بالذهب . وأخذ أفلاطون ⁽¹⁾ هذه الطبقة بالتعليم اليوناني التقليدي المؤلف من الألعاب الرياضية والموسيقى لا لتربيـة الجسد والروح كوحدتين متصلتين – بل لتهذيب النفس كوحدة . ولا تقتصر تربية الحاكم على صقل النفس بتكونـين شخص يجمع في إنسجام بين الإقدام التي تولـده الألعاب الرياضية وبين الدقة التي توحي بها الموسيقى ، بل تـمتد إلى العناية بالقدرة الفكرية لإبراز ما تطـوى عليه مـزية الحكم واستخدام هذه المـزية في وظيفتها الخاصة وهي مباشرة الحكم .

ومن ثم فـهـذه الطبقة تستطيع أن تـدبـر الأمور العامة في هدوء وحسب ما تـغـلـيه الحـكـمة وحسب ما تـراه مـحقـقا صـالـحـاـلـاـتـاـنـيـنـ ، ودون أن تـعـرـضـ لـثـورـاتـ الطـبـقـاتـ الأخرى ، بل ستـالـ منـهـمـ الطـاعـةـ . هـذـهـ الطـبـقـةـ – فـرـأـيـ أفـلاـطـونـ ⁽²⁾ – تـسـتـطـعـ أن تـحـقـقـ العـدـالـةـ . كـمـاـ أـهـمـاـ شـرـطـ جـوـهـرـىـ لـلـإـسـقـرـارـ الإـجـتـمـاعـىـ وـتـوـافـرـ النـظـامـ الدـاخـلىـ .

ويضيف أفلاطون ⁽³⁾ أنه حين تـضـيقـ حـدـودـ الـدـوـلـةـ أوـ المـدـيـنـةـ عـلـىـ سـكـانـهاـ بعدـ أنـ كانتـ كـافـيـةـ لـسـكـانـهاـ الـأـوـلـيـنـ ، فـإـنـاـ تـضـطـرـ لـمـدـ نـطـاقـ مـرـاعـيـ المـدـيـنـةـ وـحـقـرـهـاـ بـوـاسـطـةـ

1- د. محمد عبد العزيز نصر . في الثورة الاشتراكية ص 35

2- Tumin , Melvin , Social Stratification – The forms and function of Inequality p1.

3- جاستون بوتول : تاريخ علم الاجتماع ص 8 .

الحرب ، وبالتالي تحتاج إلى تشكيل جيش من الجنود المحترفين – وهؤلاء هم الطبقة الثانية من طبقات المجتمع – ويمتلك هذه الطبقة قوة الدفع والغضب ، وقد مزجت الآلهة جبلتهم بالفضة .

وتصور أفلاطون المجتمع شيوعياً من بعض وجوهه، ويقوم ذلك على أساس أمرين:

الأول : تحريم الملكية الخاصة على طبقى الحكام والجنود أياً كانت هذه الملكية سواء كانت عقاراً أم منقولات ، وأن يعيش الحكام والحراس في معسكرات ويجلسون على مائدة واحدة، ويحصلون على كل ما يلزمهم. ذلك أن اجتماع السلطة السياسية والاقتصادية وحرية الامتلاك في يد شخص واحد يؤدي إلى سوء استغلال السلطة .

والثاني : إلغاء الزواج الفردي الدائم واستبداله "بالإنسان الموجه" وفقاً لمشيئة الدولة وابتغاء إنتاج السلالة الصالحة – حتى يكرس الحكم أو الموظف حبه وجهوده للدولة .

إلا أن أفلاطون اعتمد في ذلك على التعليم لا على الشيوعية ، لأن التعليم يكشف عن مواهب كل فرد وقدراته، والنظام التعليمي الجيد يؤدي إلى تحقيق التقدم، أما إذا أهمل التعليم فإن عمل الدولة يقل شأنه⁽¹⁾؛ ومن ثم فالتعليم هو الوسيلة التي يستطيع بها الحكم تكيف الطبيعة البشرية مع النمو الكفيل بابعاد دولة متGANSE⁽²⁾ وأخيراً تأتي طبقة العمال والتجار والصناع والزراعة ، وتغلب عليهم أو يتحكم فيهم قوة الشهوة وقد مزجت الآلهة جبلتهم بالنحاس والحديد . ويرى أفلاطون أن يحفظ الفلاحون والصناع بما يملكونه من خبرات ولكن عليهم أن يؤدوا إلى الحكومة بعض الضرائب لإعانت الطبقة الأخرىتين . ومن هنا يتبيّن لنا كيف أراد أفلاطون أن يرسم المثل العليا والنموذج الأكمل للحياة كما يراه ويتخيّله .

1- جورج جورفتش ، دراسات في طبقات الاجتماعية ص 80 .

2 - Anderson Roddoe , & Christol Introduction to Political Science p.6.

أرسسطو (384-322 ق.م.) :

ولد أرسسطو عام 384 ق. م. في مدينة استاجира على حدود Македونيا ، وكان والده طبيب الملك اميتوس Amyntos الثاني ملك Македونيا ، ثم رحل أرسسطو بعد ذلك إلى أثينا في السابعة عشرة من عمره ليتعلم في مدرسة أفلاطون ، ثم دعاه فيليب المقدوني إلى بلا Pella عاصمة Македونيا ليكون أستاذًا لابنه الإسكندر .

وكان أرسسطو "أكثر واقعية من أفلاطون" ويقوم فكره أساساً على قضيته المشهورة "الإنسان حيوان سياسي" ، بمعنى أنه لا يمكن أن نفصله عن الحياة في المجتمع، فالإنسان لا يفسر وحده ولا يكتفى بذاته ⁽¹⁾ .

ومن ذلك يتبيّن أن أرسسطو يختلف عن أفلاطون في نظرته للأساس الذي تقوم عليه الحياة الاجتماعية ، إذ بينما أفلاطون يرد هذا الأساس على الحاجة الاقتصادية التي تدفعه إلى أن يجتمع مع عدد من الأفراد كي يشعروا حاجات بعضهم ، ومن مجموع هؤلاء الأفراد يتكون المجتمع ، او الدولة التي يعدها بثنائية وحدة مثالية كاملة ليس للأفراد فيها وجود مستقل ، فإن أرسسطو يرده إلى غريزة طبيعية في الإنسان – إلى اجتماع الإنسان بأخيه فالإنسان في رأيه حيوان إجتماعي .

وقارن أرسسطو بين المجتمع والكائن الحي ، فكلاهما – كما يقول – يخضع لقانون المولد والموت ، وهو في هذا يشير إلى أن التغيير هو الشرط الأول في بناء المجتمع وفي حياة المجتمعات مدحضا بذلك محاولة أفلاطون لإنشاء نظام ثابت لا يتغير . وهو في هذا يلمح إلى فكرة التطور الاجتماعي وتطور الحياة الاجتماعية من البساطة إلى التعقيد .

ومجد أرسسطو السرة واعتبرها الخلية الأولى في المجتمع التي إنبعثت عنها الدولة ، وهي المؤسسة الطبيعية الأولى التي قامت للوفاء بالحاجات اليومية للأفراد وهي مجتمع

بسيط يتم فيه تعلم الفضائل واكتسابها . وهكذا اختلف أفلاطون عن أرسطو - إذ حاول أفلاطون بآرائه القضاء على الأسرة .

وتكون الأسرة في رأى أرسطو من الزوج والزوجة والبنين والعبيد ، والرجل هو رب الأسرة وبما له من عقل كامل يدير شئون المنزل . أما المرأة فهي أقل منه عقلا ولا يجب أن تتدخل في شئون السياسة والجندية ، وإنما عليها تربية الأولاد . وهكذا رأى أرسطو أن المساواة بين الرجل والمرأة غير واقعية ، لأن المرأة ذاهما أقل منه وذلك عكس أفلاطون الذي فرض تربية واحدة على النساء والرجال لإفاده المساواة الطبيعية بين الرجل والمرأة .

خاتمة :

إن كل هذه الأفكار السابقة - أفكار سocrates وأفلاطون وأرسطو - نسميها بالفلسفة الاجتماعية ، وهي تتسم بالتفكير الذاتي *subjective* وهي تختلف عن التفكير الموضوعي *objective* الذي يبحث في الظواهر الاجتماعية بحثا علميا لمعرفة طبيعتها والوصول إلى قوانينها كما هو حادث في علم الاجتماع .

نشأة علم الاجتماع :

عبد الرحمن بن خلدون (1332 – 1406 م) :

عاش الفيلسوف العربي عبد الرحمن بن خلدون في القرن الرابع عشر الميلادي بين 17 مايو 1332 – 15 مارس 1406 م) وهو ولی الدين عبد الرحمن بن محمد بن الحسين بن جابر بن محمد بن ابراهيم بن عبد الرحمن بن خلدون – من أسرة اندلسية نزحت من الأندلس إلى تونس في أواسط القرن السابع الهجري التي أصبحت حينئذ مركز العلماء والأدباء في بلاد المغرب .

كان ابن خلدون رجل داهية وافر الذكاء يمتاز بذهنية دقيقة وقوه ملاحظة على التحصيل والابتكار ، كما كان رجل بلاط وسياسة . خدم ملوكاً كثيرة وقام بأسفار ورحلات وعبر البلاد من سرقسطة إلى المغرب، كما قام بأنواع من الأنشطة متعددة الجوانب شملت ميادين الإدارة والسياسة والخطابة والقضايا، والدرس والبحث والتأليف . وكانت حيوته عنيفة صاحبة لا تعرف معنى الهدوء ولا تبالي بالأخطار والأهوال ، ولذلك صارت حياته سلسلة طويلة من حوادث النجاح والفشل ... ووصل إلى أعلى المراتب ومناصب الحكم في عهد ملوك عديدين في دول عديدة ، ولكنه في الوقت نفسه تعرض إلى محن ونكبات متعددة .

وكان هذه الأمور أثر في أن آراءه المتعلقة بدراسة المجتمعات لم تتجه وفق مثالية ، بل كانت دراسة واقعية وفي ضوء ملاحظاته وتجاربه نظر نظرة خاصة إلى الظواهر بقصد تحليلها واستخلاص أسباب حدوثها وتحليلها ، ودرس العوامل والظروف التي تصاحب إنجازات المجتمعات . وترجع أهمية دراسته إلى استخدام المنهج المقارن ، إذ لاحظ عن كثب تباين المجتمعات وتشابها ، وأرجع هذه العوامل إلى أثر البيئة والعوامل الجغرافية في أخلاقية الشعوب وأحوالهم الاقتصادية.

وقام ابن خلدون بتحديد موضوعات علم الاجتماع ووضع أسسه وبرامجه ومناهجه ووضع قواعد منهجية أهمها الملاحظة والنقد ، إذ استمد قوانينه وقضاباه الكلية من ملاحظاته لظواهر الاجتماع . وقرأ ابن خلدون تاريخ العالم وخاصة

الإسلامي ، وقد أرشدته هذه القراءات إلى أن ما يحدث في العالم لا يسير وفق إدارة الأفراد أو حسب المصادفات وإنما يسير وفق إدارة ثابتة وحسب قوانين ، مما جعله إلى رفض كثير من الروايات التاريخية والتي لا تتفق مع هذه القوانين .

عرف ابن خلدون علم الاجتماع بأنه العلم الذي يدرس المجتمع الانساني. وأضاف أن النظر في هذا الاجتماع البشري وما يعتريه من ظواهر ينبغي أن يكون موضوعاً لعلم العمران وأكمل أن هذه الظواهر يجب دراستها دراسة مستقلة وهي تخضع لقوانين ثابتة شأن غيرها من النظم وظواهر العلوم الأخرى.

وحدد ابن خلدون هدف علم الاجتماع ، و فعل ذلك بطريقة لا تختلف كثيراً عما قام به العلماء الخلقون . وأهم مؤلفاته التي كان لها صدى عميق وتأثير علمي ضخم هي مقدمة في التاريخ واسمها بالكامل " كتاب العبر وديوان المبتدأ والخبر في أيام العرب والعجم والبربر ، ومن عاصرهم من ذوى السلطان الأكبر". وقد قسم كتابه إلى ستة فصول تستوعب تقريباً كل فرع من فروع علم الاجتماع المعروفة عند الاجتماعيين المحدثين، وهي على التوالي : في العمران البشري وأصنافه ، وفي العمران البدوى والأمم الوحشية، وفي الدول والخلافة والملك، وفي العمران الحضري والبلدان والأمصار، وفي الصنائع والمعاش والكسب ، وفي العلوم واكتسابها وتعلمها. وهي تقابل عند المحدثين علم الاجتماع العام والعلوم الاجتماعية الخاصة .

والمجتمع الانساني - فيما يرى ابن خلدون - ضروري للإنسان لأن الإنسان "مدني بالطبع" وحاجة الإنسان إلى الطعام وما يستلزمها إعداده من عمليات شاقة، وحاجته إلى الدفاع عن النفس ضد الحيوانات الأخرى قد علمه التعاون في سبيل بناء المجتمع . وبخضوع المجتمع للتغيير شأنه شأن الفرد الذي يمر بمراحل منذ ولادته حتى وفاته . وكذلك الأمر بالنسبة للظواهر الاجتماعية والنظم الاجتماعية فهي لا تحمد على حال واحدة ، بل تختلف أوضاعها باختلاف الأمم والشعوب ، وتختلف في المجتمع الواحد باختلاف العصور ومن المستحيل ان نجد أمتين تتفقان تمام الاتفاق في نظام اجتماعي ما كما أنه من المستحيل أن نجد نظاماً اجتماعياً قد ظل على حال واحدة في أمة ما في

مختلف مراحل حياتها . وتصدق هذه الحقيقة على شئون السياسة والاقتصاد والأسرة والقضاء وسائر أنواع الظواهر الاجتماعية حتى فيما يتعلق بشئون الأخلاق ومقاييس الخير والشر والرذيلة ، فما يكون خيرا في مجتمع قد يكون شرا في مجتمع آخر.

وما تعدد أمة فضيلة قد تعدد أخرى رذيلة، وما يراه شعبا مباحا قد يراه شعبا غيره محظورا . وكثيرا ما يختلف الحكم على الوجهة الخلقية على الشئ الواحد في أمة ما باختلاف عصورها^(١).

هذا ما فطن له ابن خلدون وجعله أساس بحوثه في علم الاجتماع وقرره في أوضح عبارة إذ يقول: (إن أحوال العالم والأمم وعوائدها ونخلهم لا تدوم على وترة واحدة ومنهاج مستقر . إنما هو اختلاف على مر الأيام والأزمنة وانتقال من حال إلى حال . وكما يكون ذلك في الأشخاص والأوقات والأمسكار ، فكذلك يقع في الآفاق والأفكار والأزمنة والدول) .

وبهذه الخاصية تمتاز الظواهر الاجتماعية عن غيرها من ظواهر علوم الرياضة والطبيعة والكماء وما إلى ذلك في أن هذه تماج ظواهر لا تختلف باختلاف الأمم والعصور ، بينما الظواهر الاجتماعية متغيرة تختلف أوضاعها باختلاف الزمان والمكان ويحدث هذا التغير وفق ما يكتنف المجتمع من عوامل تضاريسية ومناخية ومووفولوجية وثقافية وعدالة الحكومة ، واستطالة سلطان الدول – أي لا تتأثر بالظواهر الطبيعية فحسب ، بل تتأثر كذلك بظواهر اجتماعية من طبيعتها ، وفي هذا فإن ابن خلدون يتناقض مع كارل ماركس الذي ذهب إلى أن العوامل المؤثرة في ظواهر الإجتماع وفي تغير المجتمع إنما ترجع إلى عوامل مادية واقتصادية بحته .

هذا ولم يترك ابن خلدون مدرسة أو اتباعا ، ولم تزل بحوثه ما تستحقه من تقارير وذيع وانتشار إلا حديثا ، فكانت فكرته بمثابة ومضة برق ما كانت تظهر حق اختفت ومع ذلك فإن أفكاره قد لعبت دورا في توجيه بعض المفكرين الأوروبيين.

1- د. حسن شحاته سعفان تاريخ الفكر الاجتماعي والمدارس الاجتماعية . ص 107 .

أوجست كونت August Conte (1798 - 1857) :

فيلسوف فرنسي من رجال القرن التاسع عشر ، ولد في مونبلييه Montpellier بجنوب فرنسا من أسرة كاثوليكية شديدة التدين متوسطة الحال . وكان موهوباً في العلوم الرياضية ، فالتحق بمدرسة الهندسة بباريس، كما كان ميالاً للإطلاع خاصة في الكتب الفلسفية، وانتشر بأنه صاغ اصطلاح علم الاجتماع⁽¹⁾ حوالي عام 1830، ثم انتشرت تلك التسمية بعد ذلك في جميع اللغات. ويقال أنه إذا كان ديكارت Dekartes قد اشتهر بفصل الفلسفة عن الدين ، فإن أوجست كونت اشتهر بفصل العلوم الاجتماعية عن الميتافيزيقا والفلسفة ، وعمق علم الاجتماع العام .

أراد أوجست كونت في بداية الأمر أن يسمى علمه الجديد " الفيزياء الاجتماعية " ثم عدل عن هذه التسمية إلى اصطلاح Sociology بعد أن شرع العالم البلجيكي Adolph Quatelet في إجراء دراسات احصائية عن المجتمع وسمى هذه المحاولة (الفيزياء الاجتماعية) ⁽³⁾.

وببدأ كونت مذهبه بأن أثبت للمعارف الإنسانية العلوم التي أحصى منها ست علوم ربها حسب تركيبها المتزايد في التعقيد : الرياضة ، الفلك ، الفيزياء ، الكيمياء ، الفسيولوجيا ، وأخيراً وضع على قمة هذه العلوم العلم الجديد وهو علم الاجتماع – أي الدراسة الواقعية والموضوعية للمجتمعات . ويقول " كونت " أن هذا الترتيب يتفق مع تاريخ العلوم ، فالأكثر بساطة من العلوم نشأت قبل الأكثر تركيباً .

أدرك كونت منذ عام 1822 ضرورة هذا العلم الجديد . فكتب يقول : لدينا الآن فيزياء أرضية ، آلية أو كيميائية ، ولدينا فيزياء نباتية ، وفيزياء حيوانية .. ولكننا الآن في حاجة إلى فيزياء أخرى وأخيرة وهي الفيزياء الاجتماعية ، لنستكمل نسق معرفتنا بالطبيعة . وأعني بالفيزياء الاجتماعية (علم الاجتماع) العلم الذي يدرس المجتمعات

1-Morton R, Davies ,& Vaughan Lewis :Models of Political Systems, p.3.

2- Gaston Bouthoul ,: Sociologie De La Politique p.8.

3- د. محمد عاطف غيث . علم الاجتماع ص 131 .

البشرية . والذى تكون دراسته للظواهر الاجتماعية دراسة موضوعية ، على أن ينظر إلى هذه الظواهر بنفس الروح التي ينظر بها إلى الظواهر الفلكية أو الطبيعية أو الكيميائية أو الفسيولوجية .. وهذا يعني أن أوجست كونت قد خلص علم الاجتماع من الفلسفه السياسية والنظريات الاقتصادية وفلسفه التاريخ .⁽¹⁾

وقرر "أوجست كونت" أنه أخذ على عاتقه أن يضع أساس وقواعد منهج هذا العلم، وفي رأيه أنها تقوم على منهج الملاحظة والتجربة القائمة على المقارنة ، في الزمان والمكان ، وقرر أنه أنشأ هذا العلم لتحقيق وحدة التفكير الموضوعي وعموميته.

استفاد كونت من علم الحياة **Biology** فقسم علمه إلى شعيبتين الأولى : الاستاتيك الاجتماعي **La Statistique** ، وهو نوع من التشريح يقوم على دراسة أجزاء النسق الاجتماعي المختلفة. والثانية: الديناميك الاجتماعي **La Dynamique** وهو البحث عن قوانين التطور .

وتقوم الأولى على فكرة التضامن والنظام وبحث الأحوال الثابتة أو المستقرة في حياة المجتمعات – أي دراسة الشروط الضرورية التي من أجلها وجد المجتمع ، وليس الوجود الانطولوجي الفلسفى . فالمجتمع يتمثل في عدة نظم وقواعد منها السياسي ومنها القضائي ومنها الاقتصادي منها الخلقي ومنها الديني . وهي متضامنة وتثبت وتستقر خلال فترة معينة من تاريخها .

أما الشعبة الثانية فتقوم على فكرة التطور والتقدم (الإجتماع الديناميكى) ، والتي تعبر عنه بالتقدم والتغير والتطور – وببحث قوانين نمو المجتمع – ويرى كونت⁽²⁾ أن الإنسانية قد مرت في تطورها بمراحل تطابق المراحل التي وضعها في قانون الحالات الثلاث وهي اللاهوتية والميتافيزيقية والوضعية . وقسم كونت العصر اللاهوتى إلى ثلاثة اطوار – العصر الخرافى ، وطور تعدد الآلهة ، وطور وحدة الآلهة.

أما الطور الخرافى فقد ساد فيه الاعتقاد بأن بعض الأشياء أو الحيوانات أو الأجرام السماوية لها روح وها إرادة تتسلط بها على ما يحدث في حياة الإنسان.

وابتدأ تعدد الآلهة حين عدل الإنسان عن عبادة الأشياء ذاتها واستبدلها بأرواح خارجة عن الأشياء ، بحيث تستطيع أن تحكم فيها ، وقد ترتب على تقيده بتنوع الآلهة نشأة الروح الحربية، فقد كانت الميثولوجيا اليونانية تزخر بالمحرب والملائكة بين الآلهة المختلفة: وكان الناس ينقسمون تبعاً لذلك شيئاً أو أحزاها كل يعصب لآلهته. ولكن إلى جانب هذه الروح الحربية نشأت الروح الفنية رغبة في تمجيد انتصارات الآلهة ووصف معاركهم تارة بالشعر وتارة بالنحت، وقد نشأت طبقة الكهنة ورجال الدين في ذلك العهد وكانت المعابد التي أقاموها النواة التي نشأت حولها المدن . أما عصر وحدة الآلهة فيتميز بفصل السلطة الروحية عن السلطة الزمنية وفيه تحولت الروح الحربية إلى نوع من الاستقرار و كان من نتيجة ذلك الاستقرار ما خلفته لنا العصور الوسطى من آثار فنية كلها تقوم على تمجيد الدين والكنيسة .

أما العصر الميتافيزيقي - فيرى كونت أنه يبدأ بعصر النهضة وفيه بدأ تحطيم الروح الحربية لبناء الروح الصناعية على أنقاضها، وظهرت أول بوادر هذا التحطيم في الزراع الدائم بين البابا والإشراف، أي بين مثلى السلطة الروحية ومثلي السلطة الزمنية. ثم ما لبث أن ظهر التصدع داخل نطاق الدين فظهرت الحركة البروتستانتية، وهي في معناها الأصلي تدل على الإحتجاج على سلطة الكنيسة وتطالب بما للعقل من حق الاقتناع بالعقيدة قبل التسليم بها .

ويبدأ العصر الوضعي - كما يرى كونت - بالثورة الفرنسية وهو يتميز باستقلال التفكير الإنساني مما أدى به سريعاً إلى التقدم في الصناعة والفن العلم . وقد قضت الثورة على النظم القديمة التي كانت تعوق تقدم الإنسانية . فأصبح من الواجب أن تستبدل بنظام جديدة تتفق مع روح العصر الوضعي. وتبين من ذلك أن كلمة "تقدم " عند كونت إنما تعنى سيراً إجتماعياً نحو هدف معن لا يمكن الوصول إليه إلا بعد المرور بأدوار ضرورية محددة ، أي أن السير الاجتماعي لابد أن يكون خاضعاً

لقوانين، بينما كان المفكرون السابقون لكونت يدرسونها على أنها مجرد اضطرابات أو ذبذبات تصل في المجتمعات ولم يفطنوا إلى القوانين .

وإذا أردنا أن نضع قانون الحالات الثلاث في ميزان النقد فإننا نقول أن المرحلة الأولى "اللاهوتية" يصعب تفسيرها كلها عن طريق القول "بالقوى الحيوية" فليس من الثابت في رأى جتربرج ⁽¹⁾ أن كل الآلة قد استحدثت من أرواح بشرية . Human Spirits

كما لا تخفي تلك التزعة – في رأى جتربرج – بظهور العلم وتطور النظريات العلمية . فهي تظهر في صورة من الصور لدى العلماء ، والفلسفه . وتاريخ العلم يشهد بامتزاج الفكر الميتافيزيقي بالفكر العلمي الخالص . فقد أسس كل من كبلر Kepler وديكارت Rأيهما في نظام الطبيعة على القول بكمال الله ، ورأى نيوتن Newton أن نظام الجموعة الشمسية راجع إلى القدرة الإلهية ، وأن المكان اللامائي infinite space هو الحس الإلهي والدالة على وجوده في كل مكان.

فلا معنى إذن للقول بفكرة المراحل أو الفواصل التي تفصل بين جوانب الفكر الإنساني برغم إتصالها الأكيد .

أميل دور كايم Emile Durkheim (1858-1917) :

وضع دور كايم الدعامه الأساسية التي يرسى عليها علم الاجتماع قواعده من حيث أسس الدراسة ومناهج البحث وصوغ القوانين . واستطاع أن يثبت دعائم العلم على أرسى ماتكون عليه هذه القواعد ، ثم درس موضوعاته وعالج مسائله في ضوء مناهجه الجديدة ووصل من هذه الدراسة إلى تقرير طائفة من القوانين الاجتماعية .

1- د. قباري محمد إسماعيل : أصول الفكر الاجتماعي مصادره – الكتاب الأول علم الاجتماع الفرنسي ص 72 - 74

ميز دور كايم⁽¹⁾ بين غرذجين من المجتمعات – المجتمع الانقسامي والمجتمع المتبادر⁽²⁾ ويتسم المجتمع الانقسامي بالتجانس ، ويتضائل فيه تقسيم العمل ، ويحدده العلاقة بين الجنسين وبين الأفراد ذوى الأعمار المختلفة ، وهو يتكون من وحدات بنائية تقوم على القرابة. وهى تشبه حلقات الدودة Worms rings إذا أزيلت بعض من أجزائها يحل محلها في الحال أجزاء أخرى ويرتبط الأفراد في مثل هذه المجتمعات بما سماه – دور كايم – بالتضمن الآلى Mechanical Solidarity حيث يخضع الأفراد لما يملئه الرأى العام والتقاليد، وتكون المسؤولية جماعية ويتوارث الأفراد المركز الاجتماعي .

ويختلف المجتمع الانقسامي عن المجتمع المعاقد من حيث تميز الأخير بتمايز الأدوار وارتباط الأفراد بما سماه بالتضامن العضوى: وتنظر عملية "تقسيم العمل"⁽³⁾ وتتعدد وتتنوع شخصيات الأفراد في ضوء الخبرات والوظائف التي يمرون أو يقومون بها . وتناول دور كايم تطور المجتمعات والنظم ، وبين أن تطور المجتمعات البشرية مختلف حسب الأساس الاجتماعي من حيث التغيرات المورفولوجية الخاصة بحجم واستقرار السكان وكثافتهم وتخلخلهم، ومن حيث المستوى الحضاري، وكذلك الصيغ الفيزيقية للإقليم المجتمع⁽⁴⁾ ، واختلاف أنماط النشاط وما إلى ذلك .

ولتفسير التغير المورفولوجي يقول دور كايم⁽⁵⁾ المجتمع (أ) ذو مساحة ارضية صغيرة، يتسم بضالة الكثافة السكانية ، وتشابه وتجانس الوحدات الفرعية ، وبالاكتفاء الذاتي. والتغير المورفولوجي هو عملية غزو في الأبعاد الإقليمية والسكانية في المجتمع

1- Gianfranco poggi, - Marx and Durkheim and D .Toqueeville , Images of Mass Soeicty p.168.

2- Neil j. Smelser .- The Sociology of Economic lif .

3- Jackson Roche p. Michael Stein B, Issues in Comparative politics p.115.

4- Gianfranco poggi .op .cit ,p.175.

5-Ibid „,p.186- 187 .

(الكثافة المادية). ويرجع التغير المورفولوجي كذلك إلى الكثافة الأخلاقية والمادة الاجتماعية ، ويتمثل ذلك في تتبع التغير من المجتمع (أ) إلى المجتمع (ب) مما ينبع عنه تغير مورفولوجي يظهر في :

- 1- زيادة في الكثافة المادية .
- 2- زيادة في الكثافة الأخلاقية .
- 3- زيادة في التمايز الاجتماعي الخاص بقسم العمل .

وبناء على ذلك - تطور المجتمعات - كما يرى دور كايم من أشكال بسيطة إلى أشكال معقدة تدرجت على مراحل التاريخ بالشكل الآتي : العشير - العشيرة - الاتحاد - القبيلة - المدينة - الامبراطورية القديمة - نظام الأقطاع - الأمم - الامبراطوريات الحديثة - والمجتمعات الدولية ⁽¹⁾ .

أما النظم الاجتماعية فهي متعددة وهي إما دينية أو سياسية ، او إقتصادية .. إلخ، فاللدين مثلا - تطور من التوتمية إلى تعدد الآلهة إلى الشنية ثم إلى الوحدانية. وتتطور السلطة من الشكل الديني إلى الشكل المدني ، ومن سيادة العادات والعرف والتقاليد إلى سيادة القانون الوضعي . كما تطورت الأسرة من الاتساع إلى الضيق - أى من الأسرة التوتمية إلى الأسرة الأبوية الكبيرة فالصغيرة ثم إلى الأسرة الزوجية. وهكذا الحال بالنسبة للنظم الاجتماعية الأخرى .

وفي كتابه عن الانتحار جرح أخلاق الرأسمالية باستخدامة لمعدلات الانتحار . كما أكد أثر الثقافة السائدة على تلك المعدلات، فالانتحار .. كما يقول .. يقع في كل المجتمعات ولكن يزداد معدله في المجتمعات البروتستانتية والمجتمعات الصناعية والحضرية ومن آرائه أن الانتحار تغير معدله تغيرات عكسية مع درجة التكامل في الهيئة السياسية ، فاشتداد سلطة الهيئة السياسية على الأفراد يعني القضاء على الروح الفردية.

1- د. عبد العزيز عزت . الموازنة بين ابن خلدون وamil دور كام ص 40 .

مما دين علم الاجتماع والعلوم الاجتماعية الأخرى :

تمهيد :

حاول الإنسان خلال تاريخه العريق في القدم فهم السلوك الإنساني ودوافعه ووسائل توجيهه . فها هو سocrates ، يقول عبارته الشهيرة أعرف نفسك Know thyself ، مما دفع الفلاسفة والمفكرين إلى التأمل في السلوك الإنساني ، إلا أن الإنسان لا يعيش بمفرده منعزلا ، فلقد ولد في عالم الأشياء والناس ، وقبل لحظة ولادته وبعدها نجده محاطا بعوامل فسيولوجية، ويتحدد سلوكه في ضوء عالم خارجي . وفي عالمه الصغير يحدد سلوكه ما يحيط به من أفراده . بالإضافة إلى وجود نمط ثقافي يشمل على أسلوب سلوك الأفراد، والقيم الاجتماعية نحو الأشياء والناس والكون .

وكلما كبر الطفل اتسع أفقه لعالمه الصغير ، وتتصبح خواص السلوك والقيم أكثر تعقيدا ، مما ينجم عنه أن يصبح الفرد أكثر ميلاً لمعرفة نفسه والعالم المحيط به ، ومن الأهمية بمكان أن ندرك عمليات التفاعل الاجتماعي والتي من خلالها يؤثر كل فرد ويتأثر بالآخر ، وهي تشكل المبادئ الأساسية لعلم الاجتماع .

العلاقة بين ميادين العلوم المختلفة :

قبل أن نتناول صلة علم الاجتماع بالعلوم الاجتماعية الأخرى، من المناسب أن نلقي الضوء باختصار على بعض ميادين بحوث الإنسان ، والتي من خلالها يعرف الإنسان نفسه والعالم المحيط به . ولا نقصد بذلك شرح فحوى هذه الميادين ، فذلك يحتاج إلى مجلدات ضخمة ، وإنما نشير فقط إلى العلاقة بينها فهي تساعد على فهم السلوك الإنساني ، وتسخدم في تحديد مجال علم الاجتماع .

يلدرس علم الجيولوجيا تاريخ الأرض وحياة النبات والحيوان . واكتشف علم الفيزيقا الكثير من قوانين الطبيعة التي تحكم انقسام الذرة . وأمدنا علم الكيمياء بأسرار تركيب وتكوين المادة . وأضافت بحوث علم الأعضاء إلى معرفتنا الكثير عن هذا العالم ، وهكذا عَدلت العلوم الفيزيقية مظهر العالم الذي نعيش فيه . وفي خلال هذا القرن ظهرت ميادين جديدة للدراسة ربطت بين اكتشافات علوم البيولوجيا

الفيزيقا والتنمية وال العلاقات الإنسانية . فالبيولوجيا - مثلا - تهتم بدراسة التفاعل بين العضاء الحية وبيتها . وهي تشمل العوامل الفيزيقية مثل المصادر الطبيعية وسقوط الأمطار ، وتأثير ذلك على أمزجة الناس ، كما تشمل الثقافات وكافية السكان والتنقل .

ويرتبط علم البيولوجيا بعلم الكيمياء . ونجم عن ذلك ظهور علم الكيمياء الحيوية وهو علم يبحث في تأثير النشاطات الفردية على النمو والتنمية الإنسانية . فقد طورت البيولوجيا من خلال دراستها للفتران البيض والخنازير - علم الجينات مما ساعد على إدراك الوراثة البيولوجية للإنسان . وقام علماء النفس بدراسة سلوك الحيوانات مما ألقى الضوء على السلوك الإنساني . واكتشف العلماء دوره الدم وعلاقتها بالزمن ، وقد أدت هذه الاكتشافات الجديدة وتوسيع المعرفة الإنسانية إلى أن أصبح من المستحيل على عالم أن يبحث في جميع العلوم ، وأضحى التخصص يمثل خاصية أساسية للعلماء .

وفي مجالات دراسة الإنسان ، من المستحيل أن ندرس السلوك الإنساني منفصلا كلية عن العلوم الفيزيقية والبيولوجية والطبية ، فالتقدم الذي احرزته علوم الفيزيقا أدى إلى نتائج اقتصادية وإجتماعية ، فقد ظهر التليفزيون وكان لهذا تأثير على حياة الأسرة . وأدى التقدم في علوم الطب والصيدلة إلى انخفاض معدلات الوفيات⁽¹⁾ .

العلاقة بين علم الاجتماع والعلوم الاجتماعية الأخرى :

تصنف المعرفة العلمية إلى ثلاث ميادين رئيسية هي: العلم الاجتماعي، والعلم الطبيعي، والإنسانيات ، وكل من هذه المعارف تنقسم إلى علوم متخصصة ، فالعلم الاجتماعي هو ميدان المعرفة الإنسانية الذي يتناول العلاقات الاجتماعية والحياة الجمعية للإنسان من جميع جوانبها . والعلم الطبيعي يتناول البيئة الطبيعية التي يعيش فيها الإنسان ، وتشمل علوم كالطبيعة والكيمياء والفلك. أما الإنسانيات كعلم

الأجنس، والأنثروبولوجيا، وعلم النفس الاجتماعي، وعلم الاقتصاد، وعلم السياسة، والتاريخ، والقانون فهى علوم ذات علاقة وارتباط بعلم الاجتماع لأن كل منها يدرس الإنسان وثقافته، ولأنها تلقى صوء على العلاقات الاجتماعية.

وقد ظهرت أهمية علم الاجتماع حين تبين أن ميادين علوم الاقتصاد والتاريخ والسياسة لا تستطيع أن تفسر السلوك الاجتماعي ككل ، فعلم الاقتصاد يدرس الإنتاج وتوزيع الثروة . ويحاول المؤرخون أن يؤرخوا تاريخ المجتمعات فيما مضى . ويحمل علم السياسة توزيع السلطة في المجتمعات المختلفة وهكذا يدرس كل علم من هذه العلوم جزءا من العالم الاجتماعي منفصل عن الأجزاء الأخرى .

ومن ثم ظهرت الحاجة إلى علم يدرس السلوك الاجتماعي في كليته ، وكان هذا العلم - هو علم الاجتماع الذى لا يقتصر بحثه أو دراسته للظواهر على جانب واحد من الحياة أو على سلوك معين، بل إنه يبين نشأة ظاهرة ما وتطورها ويدرسها دراسة أعم وأشمل في بيان علاقتها بالظواهر الاجتماعية الأخرى ، ويبيّن - مثلا - مدى تأثيرها بالنظم السياسية والاقتصادية والدينية الموجودة في المجتمع ، ويبيّن كذلك مدى تأثيرها بالعوامل الجغرافية والطبيعية ، كما يظهر الحالات النفسية ذات الأثر في تلك العلاقات .

ومن ثم فإن هناك علاقة وطيدة بين علم الاجتماع والعلوم الاجتماعية الأخرى دفعت البعض إلى القول بأن علم الاجتماع هو جماع العلوم الاجتماعية فيما يصلها بالحياة الاجتماعية ، فرينيه ورمز Worms R⁽¹⁾ يذكر أن علم الاجتماع العام عبارة عن مقدمة وخاتمة مشتركة في آن واحد لجميع العلوم الاجتماعية ، وسبب ذلك يرجع كما يقول بوجليه إلى أن علم الاجتماع لا يستطيع أن يعمل إلا بعد العلوم الأخرى . ويتلخص دوره في تركيب وتفسير واستخلاص بعض النظريات أو القوانين العامة التي تقدمها العلوم الاجتماعية الأخرى من مادة . كما يقول العالم

الألماني "زمل" – أن علم الاجتماع مهمته الجمع بين نتائج العلوم الاجتماعية الخاصة والربط بينهما والبحث في الأحوال العامة للحياة الاجتماعية ، كذلك ذكر كنجلسلي Kingsley Davis أن الحدود الفاصلة بين العلوم الاجتماعية غير واضحة من حيث الواقع ومن حيث المبدأ⁽¹⁾ .

وحيث أن علم الاجتماع يستخدم نتائج العلوم الاجتماعية ، فقد يبدو لأول وهلة : أنه نوع من المسح لهذه العلوم . وحقيقة الأمر غير ذلك . إذ هو علم يلقي الضوء على العلاقات الاجتماعية ، مما جعل منه ميداناً مستقلاً مميزاً بالرغم من صلته بالعلوم الاجتماعية .

وهكذا فعلم الاجتماع هو علم تتركيب وتعظيم للإنسان في كل علاقاته الاجتماعية وهو بذلك يعد ميدانه واسع ومعقدة ، ومن ثم كان على عالم الاجتماع أن يكون ملماً بالعديد من علوم الإنسانيات أو العلوم الاجتماعية الخاصة ، وأن يستعين بالكثير من البحوث التي تقدمها تلك العلوم .

دعى هذا بعض علماء الاجتماع إلى تصنيف علمهم إلى علم الاجتماع العام والعلوم الاجتماعية الخاصة ، كعلم الاجتماع الديني ، وعلم الاجتماع الأخلاقي ، وعلم الاجتماع القانوني ، وعلم الاجتماع الاقتصادي وعلم الاجتماع اللغوي ويعتبر سوروكن من أبرز المسايرين لهذا الاتجاه ، إذ قسم علم الاجتماع إلى علم الاجتماع العام وعلوم الاجتماع الخاصة ، بل أن تعريفه لعلم الاجتماع يبرز أهمية الخصائص العامة لمجموعات الظواهر الاجتماعية التي تكون أساس الحياة العامة في المجتمع . ولكن أهم فارق بين علم الاجتماع العام والعلوم الاجتماعية الخاصة هو أن كل علم اجتماعي خاص يعالج ظاهرة واحدة من الظواهر الاجتماعية أو مظاهر من مظاهر السلوك الإنساني بينما علم الاجتماع العام يعالج بطريقته هذا العالم ككل ، أي التأثير المتبادل بين هذه النظم ، كما يدرس هذه الظاهرة من ناحية اتصالها بالمجتمع

1- د. محمد عاطف غيث . علم الاجتماع – النظرية والمنهج والموضوع ص 104 .

أى من حيث هى نظم اجتماعية . وعى فمن المناسب أن نلقى نظرة على العلوم الاجتماعية الخاصة وصلة كل منها بعلم الاجتماع العام .

1- علم السياسة :

هو فرع من فروع العلوم الاجتماعية ، يعرف بأنه علم " الدولة " ⁽¹⁾ ، ويختص بدراسة ممثلاة الدولة لسلطاتها والتنظيم والحكومة وأسلوب حكمها واحتياطها ، السلطات القائمة ، وعلاقة الحاكم بالمحكوم ، أى علاقة الطبقة الحاكمة بأفراد المجتمع ، وحقوق وواجبات الأفراد ، ومدى مراعاة السلام والنظام داخل المجتمع . ويعنى علماء السياسة إلى التركيز على دراسة النسق السياسي أو العملية السياسية أكثر من الاهتمام بدراسة الدولة كنظام سياسي .

وهكذا يهتم علماء السياسة بالسلوك السياسي وسعى الجماعات والتنظيمات والنظم المميزة عن الدولة وراء السلطة وتنظيم ونشاطات الأحزاب السياسية وجماعات الضغط وطبيعة الرأي العام والدعائية ، كما يشمل هذا العلم موضوعات مثل أصل وتطور الدولة ، وتفسير وتحليل ومقارنة النظم القائمة في الوقت الحاضر ، وبناءات الحكومة والعمليات السياسية ، وأنساق القانون ، والعمليات والهيئات التي تشرع من خلالها القوانين ، وتؤدي مثل هذه الدراسات إلى الاهتمام بمواضيع الإدارة والعلاقات الدولية .

أما علم الاجتماع فيعني بتأثير هذه النظم السياسية على النظم الاجتماعية الأخرى في المجتمع من إقتصادية وتربيوية وعائلية ... الخ ، كتأثير النظام السياسي على طريقة ونوع التعليم الشائع أو على نظام الأسرة وحقوق وواجبات كل فرد فيها . كما يدرس حقوق الأفراد وواجباتهم وعاداتهم وتقاليدهم في ظل تلك النظم ، ويهتم بتأثير النظام السياسي على اتجاه التغير الاجتماعي . كما يهتم بالمقارنة بين أثر النظم السياسية المختلفة على النظم الأخرى في المجتمعات التي تباين في نظمها السياسية .

وتدخل هذه الدراسة في إطار "علم الاجتماع السياسي" وهو فرع من فروع علم الاجتماع العام ، يهتم بتحليل النظم والظواهر السياسية في علاقتها بالظواهر الاجتماعية الأخرى ⁽¹⁾.

ولتفسير ذلك – تذكر أنه إذا النظام السياسي في المجتمع ديمقراطياً فيكون لهذا صدأه في الحياة المختلفة في هذا المجتمع ، فيتأثر بها التعليم وحرية الرأي ... الخ . فإذا قارنا مثلاً بين أثر النظام السياسي في كل من النظم التربوية في ظل النظام الفاشي (إيطاليا) أو في ظل النظام الألماني النازى (هتلر) وبين أثر النظام السياسي على النظام التربوي في ظل الديمقراطية ، نجد أن النظائرتين الأولتين تتجه فيما تربية إلى بذر بذور الخضوع المطلق ، وتقديس الشعارات وعدم إطلاق حرية الرأى ، والتعصب للجنسية، والبحث على كراهية الشعوب المعادية . أما في ظل النظام الديمقراطي فتتاح فرصة التعليم للأفراد وتبادل الآراء والأفكار والمناقشات ، ويشعر الفرد بذاته في المساهمة في الحكم ... الخ .

وإذا درس عالم السياسة الحكومية ، فإنه يدرسها كنوع خاص معين من النشاط الإنساني بينما إذا درس عالم الاجتماع الحكومية فإنه يدرسها من زاوية الضبط الاجتماعي وفي علاقتها بالعادات كذلك فإذا تفهم عالم الاجتماع المظهر العام للضبط فإنه يفهم أحد الحقائق العامة والهامة للوجود الإنساني . كما يدرس عالم الاجتماع بعض الموضوعات السياسية ذات الطابع الاجتماعي مثل الدعاية وعلم اجتماع الجريمة . وقد اهتم العديد من العلماء بما يسمونه "السلوك السياسي أو السلوكية السياسية، في محاولة لفهم العلاقة المتبادلة بين الطابع السياسي والسلوك العلی للأفراد.

2- علم الاقتصاد :

الاقتصاد هو العلم الذي يهتم بالحياة المادية للمجتمع ووسائل تنمية موارد ثرواته. وما يتصل بذلك من غزو وسائل التكنولوجيا الحديثة ، وانتاج هذه الثروات وتدارها

وتوزيعها واستهلاكها . كما يهتم بالعوامل أو العناصر التي تنتج السلع والخدمات ، وهي الأرض، والموارد الطبيعية ، والقيم الثقافية ، والمعرفة الفنية ، وكذلك العمل الذي يتمثل في مهارات الأفراد ودرافهم ، ورأس المال ، والموارد المتاحة للإنتاج ، والتنظيم، وتوزيع الدخول بين الأفراد والجماعات نتيجة للعمل الاقتصادي . ويبحث علم الاقتصاد في الأسعار والعوامل التي تؤدي إلى انخفاضها وارتفاعها بقانون العرض والطلب التي تقرر أنه كلما زاد العرض وقل الطلب انخفض السعر ويهتم كذلك بمسائل كالنقد والسوق وتنظيم الأعمال .

عرفه " آدم سميث " بأنه علم الثروة ، وميدانه يقتصر على دراسة طبيعة ثروة الأمم وأسبابها ومظاهرها الخارجية . وعرفه " الفرد مارشال " بأنه دراسة الناس في حيائهم العملية العادلة ⁽¹⁾ – أي نشاط الإنسان من أجل وجوده وإعانته .

ولا يستطيع أحد أن ينكر الاتصال الوثيق بين الأهداف الاقتصادية وبين الأهداف الاجتماعية في المجتمع ، مما جعل الجانب الاقتصادي للحياة الاجتماعية أحد الفروع الأساسية التي يعني بدراستها علم الاجتماع، وما أوجد فرعاً من فروع علم الاجتماع العام هو علم الاجتماع الاقتصادي .

ويمكن تعريف علم الاجتماع الاقتصادي بأنه " محاولة لتطبيق نماذج التفسير والتغيرات السسيولوجية والاطار المرجعي لعلم الاجتماع في دراسة مجموعة من النشاطات المعقّدة المتصلة بالانتاج، والتوزيع ، والتبادل واستهلاك السلع النادرة والخدمات .

ويهتم علم الاجتماع الاقتصادي بالتساند والتكميل بين البناءات الاقتصادية وغير الاقتصادية . فيدرس النظام الاقتصادي من زاوية أدوار الأنشطة الاقتصادية ، وتحت أي أنواع القيم الاجتماعية تشرع ، وتحت أي الشعارات تنظم ، وكيف تتفاعل المتغيرات الاجتماعية مما يؤدي إلى ظهور نظام اقتصادي جديد .

كما يهتم عالم الاجتماع الاقتصادي بالبحث في العلاقة المتبادلة بين المتغيرات الاجتماعية والقرائن الاقتصادية وغير الاقتصادية – فيدرس مثلاً – مدى اتصال الأدوار الأسرية والمهنية بالدور الوظيفي للمجتمع المحلي ، وعلاقة ذلك بالبناء السياسي ويحتوى التداخل هنا على موقفين يستقيم أو يتعارض فيما بينهما البناء الاقتصادي وغير الاقتصادي ، إذ توقع أن نجد جهوداً متعددة وردود فعل لهذه الجهود ومحاولات لضبط ردود الأفعال ، ومن تفاعل هذه العوامل تظهر نتائج متباعدة كالتوازن والإنحراف⁽¹⁾

ويكشف لنا هذا المفهوم عن محورين أساسين يدور حولهما علم الاجتماع الاقتصادي: الأول أنه يمثل دراسة متخصصة للأنشطة الاقتصادية بالذات ومعنى ذلك أن عالم الاجتماع الاقتصادي يبحث في كيفية صياغة الأنشطة في وحدات اجتماعية أو تنظيمات أو بناءات للأدوار، كما يهتم أيضاً بالقيم التي تتحدى الشرعية، والمعايير والجزاءات التي تنظمها، والتفاعل القائم بين كل هذه المتغيرات السسيولوجية والمحور الثاني الذي يدور حوله اهتمام علم الاجتماع الاقتصادي هو التساند المتبادل بين المتغيرات السسيولوجية حين تتجسم في السياق الاقتصادي والمتغيرات السسيولوجية التي يمكن أن تعتبرها بعيدة إلى حد ما عن المجال الاقتصادي.

ومجمل هذا أن عالم الاجتماع الاقتصادي يربط السلوك الاقتصادي للإنسان بغيره من الأنواع الأخرى للسلوك ، ويتمثل هذا في اهتمامه بالعوامل الاجتماعية ، التي تسبق العوامل الاقتصادية وتحدها، إذ لو تناولنا أبسط طائفه من العلاقات الاقتصادية وأكثرها استقلالاً في ظاهر الأمر لوجدنا أنها تتضمن علاقات اجتماعية، لو تناولنا "قانون العرض والطلب" - مثلاً - وهو الذي ينص على أنه لكي يزيد البيع من السلعة يجب أن ينخفض السعر الذي يعرض به حتى تجد من يشتريها "لوجدنا أن نسبة البيع تختلف كثيراً - لا حسب نوع السلعة وكوتها من الكماليات أو

الضروريات فحسب. ولكن أيضاً تختلف هذه النسبة حسب عدة عوامل اجتماعية ، هي قوة العادات والموضة ومستوى المدينة والذكاء داخل الجماعة.

كذلك فإن هناك عوامل اقتصادية تسبق الظواهر الاجتماعية وتحدها وذلك مثل دراسة الحركة الصناعية كمؤثر في الأخلاق أو في الروح الطبقية أو في مركز المرأة أو الدين.

كما أن هناك أثر لتوزيع الثروة على نظام الطبقات الاجتماعية ، ومدى الفروق الاجتماعية بين أفراد المجتمع الواحد ، وأثر هذه الفوارق على كيان المجتمع . كذلك أبرز علماء الاجتماع الدافع القوى للإنسان في سبيل الحصول على مطالب المعيشة باعتباره أهم دافع في حياة المجتمع .

والواقع أن هناك قدرًا هائلًا من السائد الإمبريالي بين التغيرات الاقتصادية والسيكولوجية، فإهتمام الإدارة المستمر بمستويات الأجور داخل المنشآة (متغير اقتصادي) يمكن أن يؤدي إلى احداث تغيرات سياسية داخل المصنع وخارجها ، ففي داخل المصنع قد تنشأ زمرة إجتماعية قوية متماسكة تضم اعداداً من العمال مما قد يؤدي إلى ظهور مشاعر مضادة لسلطة الإدارة، ومقاومتها باستمرار. وتؤدي هذه السياسة الإدارية خارج المنشآة إلى تكوين نقابة جديدة أو إلى إثارة حماس النقابة القائمة بالفعل مما يترتب عليه حدوث مزيد من الاضطرابات، والأنشطة السياسية التي يمكن أن تنتهي بتغيرات اقتصادية هامة⁽¹⁾ .

ومن الجوانب التي يهتم بها عالم الاجتماع الاقتصادي – الروح المعنوية للعمال ومبادراتهم عن أعمالهم ، هذا وإن كانت هذه تشمل حالات سيكولوجية ، إلا أنها تعتمد على مواقف اجتماعية مثل نوع الإشراف، ومشاركة العمال في القرارات، وهذه تحدد استجابات العمال في المنشآة الصناعية ، فهي تؤثر في معدلات الغياب والحوادث والاصابات في العمل ، واستقرار الإنتاج والصراع الصناعي.

1- د. محمد محمود الجوهري وآخرون : المرجع السابق ، ص 218-219 .

كما يمكن لعالم الاجتماع الاقتصادي أن يلاحظ التغيرات الاجتماعية في المجالات الاقتصادية وغير الاقتصادية في النشأة الصناعية وذلك بدراسة أساق المراكز ، والسلطة، والإنحراف. كما يمكن أن يدرس العلاقة بين العوامل الاقتصادية والعوامل غير الاقتصادية مثل القانون ، والأسرة ، والسياسة ، والدين ، والتربية ، والأخلاق ، وتقوده مثل هذه الدراسة إلى معرفة السياسة العامة ، والصراع الإداري والعلاقة بين الطبقات الاقتصادية.

ويدرس عالم الاجتماع الاقتصادي العلاقة بين الإنتاج الاقتصادي وبعض المشاكل الاجتماعية كالسكان والجريمة والأسرة ، ويهتم بالعلاقة بين صور الإنتاج والتداول والاستبدال والتوزيع والإستهلاك والوسط الاجتماعي الذي تعيش فيه كل صورة من هذه الصور .

كذلك يدرس عالم الاجتماع الاقتصادي النظم الاقتصادية من زاوية اختلافها من مجتمع لآخر ، واختلافها في المجتمع الواحد من فترة زمنية إلى فترة زمنية أخرى، فهناك – مثلاً – مجتمعات صناعية ، وأخرى زراعية ، وثالثة رعوية ، ورابعة تعتمد على الصيد، وهناك مجتمعات لا تستخدم النقود في عمليات البيع والشراء ، وإنما ينتج الأفراد ما يستخدمونه في شكل جمعي .

والمثال الآتي يبين أنه يمكن لعالم الاقتصاد وعالم الاجتماع الاقتصادي أن يدرسما موضوعاً واحداً ، ولكن كلاً منها يتناوله من زاوية معينة : يدرس عالم الاقتصاد عملياتي التنافس والصراع في المجالات الاقتصادية والصناعية ، بينما يدرس عالم الاجتماع الاقتصادي التنافس والصراع في المجال الاقتصادي مع اعتبارهما أحد صور التنافس والصراع في المجالات الاجتماعية .

ويهتم عالم الاجتماع الاقتصادي بـ هاتين العمليتين في شكلهما العام – أي في العلاقات الإنسانية في عمومها – وليس في المجال الاقتصادي أو الصناعي فحسب – أي أنه يبحث في التنافس والصراع من أجل القوة واهية والكرامة في ظاهر العلاقات الأسرية وفي الحياة الدينية ، كذلك فإن الدراسات التفصيلية للتنافس

والصراع التي يقدمها عالم الاقتصاد ، يمكن أن يستفيد بها عالم الاجتماع في تفسير هاتين العمليتين في عمومها أى في العلاقات الإنسانية عموما .

3- التاريخ :

ليس من السهل تحديد معنى كلمة "تاريخ" أو "تأريخ" أو "توريخ" في قواميس اللغة العربية ، وكتب المؤرخين القدامى . فهى تبدو معرية عن الفارسية أو السريانية، أو حتى في أصلها في اللغة العربية الجنوبية لتدل على معانٍ متعددة ، منها: تعريف الوقت، أو ذكر الأخبار الخاصة بعصر أو جيل ، وكيفما كان فإن كلمة تاريخ تدل بصفة عامة على العلم الذى يسعى إلى إنقاذ الحقائق الماضية من النسيان ⁽¹⁾ ، فهو يسعى إلى دراسة التطور الماضى للمجتمعات الإنسانية ، وترتبط الأحداث التاريخية ، والدّوافع التي أدت إلى حدوثها . وهو يمثل تجارب الماضي خلال المرحلة التي كانت فيها السجلات المكتوبة متيسرة .

وكان علم الاجتماع في مرحلة من مراحل علم تطوره تاريجي ، يهتم بالبحث في المراحل المتالية التي غنت فيها المجتمعات منذ العصور القديمة ، وكذلك مراحل تطور هذه المجتمعات منذ أن كانت بدائية إلى أن أصبحت متقدمة ، ومن ثم فعلم الاجتماع ذو ارتباط وثيق بعلم التاريخ وماضى المجتمعات المعاصرة ⁽²⁾ .

ويهتم عالم الاجتماع حاليا بالجانب التاريجي ، إذ لا شك أنه عند دراسة أى موقف اجتماعي أو ظاهرة اجتماعية . لابد أن نعرف الظروف التي أدت إلى ابتكاها ، والتاريخ يساعد على ذلك . فيبين لنا أصولها وتطورها ودوافعها ، فمثلاً كثرة الجرائم قد ترجع إلى الرغبة المتأصلة في الأخذ بالثأر . كذلك إذا أراد عالم الاجتماع دراسة النظام الأقطاعي فعليه الرجوع إلى تاريخ المجتمعات العصور القديمة والوسطى التي

1- د. عبد المنعم ماجد . مقدمة لدراسة التاريخ الإسلامي - تعريف بعثادر التاريخ الإسلامي ومنهجه الحديث ص 12 .

2 -Guy Rocher , Introduction a la Sociologie Generale 2.1 organi/ation Sociale p.

كان هذا النظام سائداً فيها ، إذ لا نستطيع في علم الاجتماع أن نفهم الحاضر دون أن نعرف الماضي .

أما الحدود التي يقف عندها المؤرخ وعالم الاجتماع فتظهر لنا في أن المؤرخ يسجل الواقع، وعند دراسته لظاهرة الحروب المختلفة يشرح الدوافع التي أدت إليها ونتائجها، كما يبين الأحداث التفصيلية التي حدثت خلال الثورة، والحرب الأهلية، والحربين العالميتين الأولى والثانية ... إلخ .

أما عالم الاجتماع فإنه يدرس الصفات الاجتماعية التي تشتراك فيها هذه الظواهر، وبهتم بالواقع الماضي في عموميتها وكليتها، وما تؤدي إليه من قواعد وقوانين ، وعند دراسته مثلاً لظاهرة الحروب فإنه لا يبحث عن أسباب نتائج حرب معينة ، وإنما يدرسها كظاهرة اجتماعية لها خصائصها ومميزاتها وتأثيرها في المجتمع.

وأخيراً نذكر أن كلاً من المؤرخ وعالم الاجتماع يمكن أن يتناول في دراسته ظاهرة معينة ولكن كل منها يتناولها بطريقة مختلفة عن الآخر .

4- الجغرافيا :

يهتم علماء الاجتماع بالعوامل الجغرافية والأوضاع الطبيعية ، وتأثيرها في حياة المجتمع من الناحية الاجتماعية والاقتصادية والثقافية ... إلخ ، حتى أن بعضهم ينسب للعامل الجغرافي كل الأثر في حياة المجتمعات .

فمثلاً يدرس علماء الاجتماع أثر المناخ على سلوك الأفراد من حيث الجرائم الخلقية : كالسطو والقتل والنشاط الجنسي . كذلك اهتموا بالإختلاف بين سكان الجبال من حيث الطابع والمزاج والعادات والتقاليد والتصورات عن سكان الوديان والسهول، واختلاف سكان الصحراء عن سكان القرى عن سكان المدن وكذلك اختلاف شكل المدارس في البيئات المعتدلة عنه في البيئات الباردة ، ففي الأولى قد يكون التعليم في الهواء الطلق (الفصول المفتوحة)، بينما يصعب تنفيذ ذلك في البيئات الثانية. ووجد علماء الاجتماع أن للعامل الجغرافي أثر على الوضع السياسي للمجتمع فالبلاد ذات الموقع الإستراتيجي لاتزال محط أنظار المستعمرين.

وقد نتج من تأثير العامل الجغرافي على الحياة الاجتماعية ما يسمى بعلم الجغرافيا البشرية ، وهى التي تهتم بالعلاقات المتبادلة بين الإنسان والبيئة الجغرافية . أما الحدود الفاصلة التي يقف عندها كل من علم الجغرافيا ، وعلم الاجتماع ، فتظهر في أن عالم الجغرافيا يبحث في المناطق المختلفة من زاوية الناح والأحوال الطبيعية، أما عالم الاجتماع فيبحث في مدى أثر العوامل الجغرافية على الحياة الاجتماعية.

5- علم النفس : PSYCHOLOGY

هو أحد فروع وأجنحة علم الاجتماع ⁽¹⁾ ، يبحث في مجال دراسة سلوك الإنسان، ودوافع الفرد الداخلية ⁽²⁾ ، وانفعالاته وميوله الفردية وتفكيره وإحساسه وإدراكه وذكائه ، أي دراسة العقل والشخصية الفردية ، فمثلاً يبين علم النفس أن الحرمان frustration يتسبب عنه إما الكبت depression الذي يؤدي إلى عقدة نفسية mental diseases أو امراض عصبية أو عقلية imperiority complex واما أن يتصرف الفرد بصفة العدوان aggression التي تظهر في مناقشه مع الغير وقد يكون التعويض replacement نتيجة للحرمان ، وهنا يقعن الفرد المخروم ويستبدل بما حرم منه شيئاً آخر .

وهناك كذلك علم النفس الفسيولوجي Physiological Psychology ، وهو يهتم بالعمليات الفيزيقية Physical التي تتم من خلالها عمليات التفكير والشعور... إلخ .

ولما وجد علماء النفس أن الإنسان لا يعيش إلا في وسط بيئه اجتماعية يؤثر ويتأثر بها، فقد اهتم الكثير منهم بموضوع تفاعل الفرد مع بيته، أو التفاعل بين شخصين أو أكثر وكذلك دراسة العلاقات المتبادلة بين الجماعات ، ومن هنا ظهر علم النفس الاجتماعي Social Psychology ، والذي تنصب الدراسة فيه على المحاكاة والتقليد والميول الاجتماعية كالمشاركة الوجدانية والتعاون والغيرية وغريزة التجمع والذوق

1-Peter Worsley , Introducing Sociology p.82.

2-Brigitte Maguin et Louis, Millet ; les Sciences aujourd hui p.89.

العام والقيادة والزعامة وتأثيرها على المجتمعات ، وكذلك دراسة الاتجاهات. وهذا اقتربت وجهات النظر بين علم النفس الاجتماعي وعلم الاجتماع ، وأصبح هناك الكثير من الموضوعات المشتركة بين هذه العلمين ، فموضوع ديناميات الجماعة يدرسها علماء الاجتماع وعلماء النفس الاجتماعي في ذات الوقت ، كذلك لا يستطيع عالم الاجتماع أن يبحث في موضوع تفاعل الإنسان مع بيته وثقافته إلا إذا كان ملماً بكثير من موضوعات علم النفس كالشخصية ، فالشخصية أحد الموضوعات التي يدرسها علم النفس ، كما أنها أحد أبعاد الحقيقة الاجتماعية التي يدرسها علم الاجتماع .

كما يدرس علماء الاجتماع الوحدات الاجتماعية نفسانياً ، ووجدوا أن هناك مجتمعات فردية الترعة Individualistic كالمجتمعات الصناعية ، حيث الأفراد مقلدون، ويهتم كل منهم بشئونه الخاصة ولا يقبل مشاركة الآخرين له . وهناك مجتمعات ذات نزعة اشتراكية Socialistic كالمجتمعات الريفية والزراعية ، فأفرادها يشاركون غيرهم في أمورهم الخاصة .

كما أن هناك مجتمعات باردة الطبع والمزاج كمجتمعات أوربا الغربية الشمالية . وأخرى ثانية المزاج كمجتمعات البحر المتوسط ، وثالثة اندفاعية كالمجتمعات الشرقية ، فهي تغضب بسهولة وترضى بسهولة ويسهل التأثير عليها. وفي أمريكا قام علماء الاجتماع بمحاولات لدمج علم النفس بعلم الاجتماع ، في مجالات الموعي الجماعي والعلاقات الاجتماعية ، وأدى هذا إلى ظهور فروع جديدة في علم النفس مثل "علم نفس الجماعة" ونظرية المحاكيات عند تارد Tard ونظرية الغرائز وروح الجماعة عند ماكدوجال " Macdougall "، والادعاءات السسيولوجية لعلم النفس التحليلي ، ونظرية روح الجماعة " جورج ميد George Mead ⁽¹⁾".

ومع ذلك - ومهما كان اقتراب علم النفس من علم الاجتماع فإن هناك اختلافاً بينهما بإطار علم النفس الفرد، سواء في جوانبه النفسية Psche أو المظاهر الخارجية

المتمثلة في علاقاته مع الآخرين. حقيقة أن علم الاجتماع يقترب من علم النفس . فهو يهتم بالسلوك، إلا انه يدرس السلوك الخاص بالتنظيمات والأغاط التي يتميز بها الانسان في تمايله مع الآخرين. فجميع أفراد المجتمع يسلكون سلوكاً متشابهاً في ممارستهم لأدوار حياتهم – والسلوك الاجتماعي ليس مجرد سلوك عدد من الأفراد ، أو ما يسمى "علم النفس الحشدي " فهو مختلف عن السلوك الفردي ، إنه نتاج جماعات اجتماعية يعيش فيها الفرد ويخضع لضغط هذه الجماعات⁽¹⁾ .

6- الأنثروبولوجيا الاجتماعية :

علم حديث نسبياً ، استخدم منذ نصف قرن أو يزيد، ويتميز على المفهوم القديم للأثنولوجيا، فكلمة اثنروبولوجيا يستخدمها العلماء القدماء كما لو كانت ترادف الأثنولوجيا، وكان ذلك نتيجة نشأة الأثنروبولوجيا في أحضان الدراسات والكتابات الأثنولوجية . وببدأ تدريس علم الأثنروبولوجيا في جامعة أكسفورد 1884. وفي جامعة كامبردج عام 1900، وفي جامعة لندن عام 1908، وأنشى أول كرسى لأساتذة هذا العلم في جامعة ليفربول عام 1908 ورأس القسم السير جيمس فريزر⁽²⁾

وإصطلاح الأثنروبولوجيا تعريب للإصطلاح الإنجليزى Anthropology والاصطلاح الفرنسي L'Anthropologie، وهو يرجعان إلى كلمتين يونانيتين Anthropos بمعنى الإنسان، Logia بمعنى علم أو دراسة – وهكذا تعنى الأثنروبولوجيا (علم الإنسان) . وهي تهتم بدراسة الإنسان في أي زمان ومكان. إنه العلم الذي يدرس الإنسان وأجداده وأصوله منذ أقدم العصور والأزمنة حتى وقتنا هذا ، كما أنها تدرس الإنسان في أي مكان في أنحاء العالم. وهكذا لا يتقييد هذا العلم بفترات الزمان أو بحواجز المكان . ولكنه يتقييد بإطار واحد هو "الإنسان" في جميع الأمكنة والأزمنة والعصور .

1- peter Worsely .op .cit .p.33.

2- Evans Pritchard –Anthropologie Socien trans par panoff Michel p.9.

ولا تدرس الأنثروبولوجيا الإنسان ككائن وحيد منعزل فحسب ، وإنما تدرسه ككائن اجتماعي يحيا في مجتمع ويعيش في ثقافة ، ومن هنا صدرت في الأنثروبولوجيا فروعًا متخصصة منها أنثروبولوجيا ما قبل التاريخ ، والأنثروبولوجيا الفيزيقية ، والأنثروبولوجيا الاجتماعية ، والأنثروبولوجيا الثقافية . وقد تفرعت جميعاً من الأنثروبولوجيا العامة التي هدفت في النصف الثاني من القرن التاسع عشر والقرن العشرين إلى دراسة الإنسان ككائن حيوي **Biological** وككائن اجتماعي .

وتعتمد الأنثروبولوجيا الفيزيقية (الطبيعية) على علم الحياة ، وهي تتعلق بالجانب الطبيعي واهتمام بدراسة الجوانب البيولوجية – أي الخصائص والملامح العامة للبناء الفيزيقي للإنسان ، وكذلك تاريخ وتطور طبيعة تركيب الإنسان الفيزيقي منذ أقدم العصور حتى عصرنا الحالي .

ويهتم الأنثروبولوجيون السيكلوجيون بدراسة التفاعل بين الثقافة والشخصية . وهم يعتمدون في ذلك على علم النفس . ويهتم الأنثروبولوجيون الثقافيون بدراسة الإنسان ككائن حضاري يعيش في ثقافة . وترتكز دراستهم على ثقافة الشعوب بشقيها المادي واللامادي .

أما الأنثروبولوجيون الاجتماعيون فيهتمون بدراسة الإنسان الاجتماعي وبالنظم وال العلاقات الإنسانية والبناءات الاجتماعية ، وهم يعتمدون في ذلك على علم الاجتماع والتاريخ والسياسة والقانون والاقتصاد . يهتم الإنجليز بالأنتروبولوجيا الاجتماعية ، أما في الولايات المتحدة فيهتم الأنثروبولوجيون بالأنتروبولوجيا الثقافية .

والحقيقة أنه كثيراً ما يصعب الفصل بين هذه الاتجاهين الاجتماعي والثقافي . فالعلم الذي يدرس البناء الاجتماعي والعلاقات الاجتماعية غالباً ما يدخل في دراسته ثقافة الشعب الذي يدرسه ، وفي هذا الصدد يذكر "موس وماليوسكي" أن الأشياء المادية كالأدوات الصناعية والأسلحة والآلات يمكن أن تتضمن في مجال كل من الأنثروبولوجيا الاجتماعية والثقافية ، ذلك أن الأنثروبولوجي الثقافي سوف يسير تدريجياً في أبحاثه من تلك الأدوات والأشياء المادية إلى النظم الاجتماعية والسياسة

وأنواع الأنشطة الأخرى التي تجعل الحياة الاجتماعية ممكناً كذلك الأنثروبولوجي الاجتماعي يبدأ دراسته بالحياة الاجتماعية ثم يسير منها تدريجياً إلى الأشياء المادية التي تستخدم في المجتمع . وهكذا نجد تداخلاً كبيراً بين علم الاجتماع والأنثروبولوجيا ، كلّا هما يدرس البناء الاجتماعي والوظائف الاجتماعية .

ومع ذلك هناك فروق عديدة بين العلمين نوجزها في الآتي :

تختلف الأنثروبولوجيا عن علم الاجتماع من زاوية مجال البحث ، فالأنثروبولوجيا تدرس المجتمعات التي نسميها بالبدائية أو المجتمعات البسيطة نسبياً ، فقد ركز الأنثروبولوجيون الاجتماعيون والثقافيون دراستهم على المجتمعات التي توصف بالبدائية أو التوحشة ويجب أن نفهم أن كلمة بدانى لا تعني الشعوب التي لا حضارة لها ، أو التي ليس لها تاريخ حضاري . ذلك أن الشعوب البدائية قد مرت بأطوار تاريخية طويلة قد تماثل في طوها الأطوار التي مرت مجتمعاتنا – غير أنه لأسباب معينة وفقت عند حد معين من التطور . وهذا فعندما يستخدم الأنثروبولوجيون كلمة "بدانى" فإنهم يقصدون بها الإشارة إلى المجتمعات الصغيرة سواء من ناحية عدد السكان أو المساحة أو تشعب العلاقات الاجتماعية والتي تمتاز ببساطة الفنون الآلية والاقتصاد وقلة التخصص في الوظيفة .

ويتبين ذلك من محاضرة السير "جيمس فريزر" تحت عنوان: "مجال الأنثروبولوجيا الاجتماعية The Scope of Social Anthropology" ألقيها في مايو 1908 بمناسبة منحه درجة الأستاذية الفخرية من جامعة ليفربول ، إذ حدد مجاهها فقال : أعتقد أنه من الأوفق أن نميز بين علم الاجتماع والأنثروبولوجيا الاجتماعية فنطلق التسمية الأولى على دراسة المجتمعات الإنسانية بأوسع معانٍ هذه الكلمة ، ثم نقصر الأنثروبولوجيا الاجتماعية على قطاع خاص من هذا الحقل الفسيح الأرجاء وعلى ذلك يكون مجال الأنثروبولوجيا الاجتماعية محصوراً في دراسة الأشكال الأولى البسيطة للمجتمعات الإنسانية ، وفي المراحل البدائية من تطورها ، فهي لا تشمل إذن دراسة المراحل الأكثر تطوراً وتركيباً في غم المجتمعات ، ويستطرد قائلاً : إن دراسة

الأنتروبولوجيا الاجتماعية هي محاولة علمية للكشف عما نسميه بالقوانين العامة General Laws التي تحكم الظاهرات وتفسر ما هي مجتمعات الإنسان ، حتى نتمكن بفضلها أن نتبأ مستقبل البشرية استنادا إلى تلك القوانين السيسيلوجية العامة التي تنظم تاريخ الإنسان ، حيث أن الطبيعة البشرية إنما تتسم بأنها واحدة بعينها في كل زمان ومكان.

ودعم (إيفانز بربتشارد) Evans Prichard هذا الرأي ، فذكر في كتابه " الأنتروبولوجيا الاجتماعية " : أنه يمكن النظر إلى هذه الدراسة على أنها فرع من الدراسة الاجتماعية يهدف على وجه الخصوص إلى دراسة الشعوب البدائية .

ولكن لماذا يهتم بالمجتمعات البدائية ؟ يمكن الإجابة على ذلك بأنه في القرنين السابع عشر والثامن عشر جذبت هذه المجتمعات انتباه الأدباء وال فلاسفة إرضاء لترفة التلهف نحو كل غريب وغير مألوف ، كما أفهم وجدوا أن دراسة هذا الإنسان الذي يعيش في تلك المجتمعات إنما يمثل الحالة الطبيعية التي كان يعيش فيها الناس قبل أن تظهر الحكومة المدنية ، هذا إلى أفهم وجدوا في دراستها والاطلاع على أحواها مجالاً للمقارنة بين حال الإنسان المتحضر ، وحال الإنسان الذي يعيش على الطبيعة .

أما في القرن التاسع عشر فقد اتسع نطاق الكشوف الجغرافية وأصبح الاهتمام بالشعوب البدائية يقوم على أساس أنها تهتم بعرض النظم في أبسط صورها وأنها تساعدهم في بحثهم عن أصولها، كذلك فإن المنهج السليم في الأبحاث الاجتماعية يقتضى الانتقال من دراسة النظم البسيطة إلى دراسة النظم الأكثر تعقيدا .. وكذلك اهتم العلماء بدراسة هذه الشعوب خوفاً من أن تتبدل وتتغير نحو الحضارة بسبب امتزاجها بالشعوب الأوربية بسرعة كبيرة ، فهذه الأنماط الاجتماعية التي في طريقها إلى الزوال تعتبر خاذجة بنائية فريدة سوف تسهم دراستها مساهمة فعالة في فهم طبيعة المجتمع الإنساني لأن الذي يسهم في الدراسة المقارنة للنظم ليس عدد المجتمعات المدروسة ، وإنما مدى تنوع هذه المجتمعات وتغييرها ، فإذا لم تبادر بدراستها الآن نفدت الفرصة وتضيع إلى الأبد. ولكن هذا لا يعني أن الأنتروبولوجيا تقتصر إهتمامها

على تلك المجتمعات، فقد اهتم الأنثروبولوجيون في القرن العشرين بدراسة المجتمعات البسيطة نسبياً، ومن ذلك ما قام به الأنثروبولوجيون الأمريكيون من دراسة التجمعات الفرعية في المجتمع الأمريكي، ومثال ذلك الدراسات التي قام بها ليند وورنر Lynd Warner في أمريكا عن الطبقات في المدن الأمريكية.

ومن هنا أكد (إيفانز بريتشارد) أن الأنثروبولوجيا الاجتماعية من الناحية النظرية تدرس كل المجتمعات الإنسانية لا المجتمعات البدائية فقط، حق ولو كانت من الناحية العملية توجه معظم جهودها إلى النظم الاجتماعية عند الشعوب الأكثر بساطة. هذا هو مجال الأنثروبولوجيا الاجتماعية. بينما يهتم على الاجتماع بدراسة المجتمعات الإنسانية بأوسع معانيها.

وتحتفل الأنثروبولوجيا الاجتماعية عن علم الاجتماع في أن الأنثروبولوجي الاجتماعي يدرس المجتمع ككل – أي نواحي الحياة الاجتماعية فيه، وينظر إليه نظرة عامة شاملة، إذ يدرس فيه البيئة العامة (الإيكولوجيا) ونظمها الاقتصادية والقانونية والسياسية، كما يدرس العائلة ونظم القرابة والعادات والتقاليد وغير ذلك على أنها أجزاء في نسق اجتماعي عام. هذا وإن درس ظواهر معينة فإنما يدرسها من وجهة نظر ارتباطها بالبناء الاجتماعي الكلى والثقافة الكلية. أما عالم الاجتماع فدراساته تكون متخصصة إلى حد كبير. كما أنه قد يتعدى نطاق دراسة النظم الاجتماعية التي يقوم عليها بناء المجتمع، ويدرس مشكلات إجتماعية قائمة بذاتها كالطلاق والجريمة والبطالة والجنون والإضطرابات العمالية ويحاول أن يفسر نشأتها وأسبابها.

كذلك يختلف المنهج في كل من الأنثروبولوجيا وعلم الاجتماع، فالأنثروبولوجي يدرس المجتمعات البدائية دراسة مباشرة ويعتمد على الملاحظة المباشرة أو قد يستعين بالمخبرين المحليين الذين يزودونه بالمعلومات أو التفسيرات التي قد يعجز عن إدراكها، ويعيش فيها لمدة شهور أو سنين وعليه أن يلم بلغة المجتمع بينما قد يعتمد عالم الاجتماع في الغالب على الوثائق والإحصائيات. كذلك تختلف الأنثروبولوجيا الاجتماعية عن علم الاجتماع في أن مؤلفات علم الأنثروبولوجيا – كما يقول

روبرت ريفيلد – لا تشمل على قضايا عامة وافية قابلة للتطبيق على كل حالة ضمن فئات محددة تحديداً دقيقاً . أما علم الاجتماع فإنه يستهدف الحصول على قوانين ونظريات عامة تخضع لها الواقع الاجتماعية .

7- الإثنولوجيا :

الإثنولوجيا هي علم دراسة الشعوب، وهذا ما يعني الأصل اليوناني Ethnos وتعني دراسة الشعوب، فهي تهتم بدراسة الأجناس البشرية مستهدفة البحث في الصفات المميزة طبيعية كانت أم خلقيّة للأنواع المختلفة بين الإنسان الذين يسكنون على ظهر الأرض – أي دراسة خصائص الشعوب اللغوية والثقافية والسلالية وهي تهتم بالدراسة المقارنة للمميزات الطبيعية للأجناس البشرية وعمل تصنيف للشعوب يقوم على الظروف الثقافية لكل منها .

ولتتفريق بين الإثنولوجيا Ethnology والأثنوجرافيا Ethnography نذكر أن الأخيرة هي الدراسة الوصفية المقارنة لمجتمعات وثقافات الإنسان ، مثل مقارنة صناعات وأدوات مجتمع معين ببقية المجتمعات الأخرى والقائمة الآن بالفعل ، وتلك هي المقارنة الأفقية وعلى ذلك تحصر دراسة الإثنولوجيا على الناحية الوصفية الحضارية ، أي في مجرد جمع البيانات دون تفسيرها أو تحليلها.

أما الإثنولوجيا فهي الدراسة الرئيسية لمظاهر الثقافة بشقيها المادي واللامادي مع محاولة التعرف على ماضي تلك السمات ، والظاهرات الثقافية . وهذا يعني أن الدراسة الإثنوجرافية إذا كانت مقارنة في المكان Space، فإن الدراسة الإثنولوجية إنما هي مقارنة في الزمان Time خاصة الزمان الماضي المنقرض. ومن ناحية أخرى فإن الإثنوجرافي بعد أن يجمع البيانات يأتي دور الإثنولوجي بعد ذلك لكي يستفيد من البيانات التي تفسر الحقائق الإثنوجرافية وإقامة النظريات التي تتعلق بطبيعة التصرفات الإنسانية والنماذج الحضارية ووظائفها⁽¹⁾.

ولتفرق بين الأنثولوجيا والأثربولوجيا الاجتماعية نذكر أن الأخيرة تدرس السلوك الاجتماعي الذي يتخذ في العادة شكل نظم إجتماعية – نظام الأسرة والقرابة، والنظام السياسي، والنظم التشريعية، والعقائد الدينية وما شابه ذلك، كما تهتم بتوضيح العلاقة بين هذه النظم سواء في المجتمعات المعاصرة أو المجتمعات التاريخية التي يوجد لدينا عنها معلومات مناسبة ويتحقق ذلك بالدراسة الحقلية – Work Field ، بينما تهتم الإثنولوجيا بتصنيف الشعوب ودراستها من ناحية صفاتهما والخصائص المميزة لأجناس الإنسان من حيث الملامح الفيزيقية والخلقية السائدة بين بني البشر . وكذلك تفسير توزيع هذه الشعوب في الوقت الحاضر أو في الماضي عن طريق الهجرات والاختلاط والانتشار الحضاري .

والواقع أنه من العسير أن تميز بين العلمين تميزا دقيقا فمجال الدراسة فيهما يكاد يكون واحداً من ناحية أن كلاً منها يهتم بالحضارات والمجتمعات الإنسانية في أي مكان في العالم ، كما أنها يشتركان أيضاً في ناحية أخرى هي التركيز على دراسة المجتمعات والحضارات التي نسميتها بالبدائية .

8- الخدمة الاجتماعية :

يخلط الكثرون بين علم الاجتماع والخدمة الاجتماعية من حيث التعريف أو الأهداف، ولكن الواقع أن الخدمة الاجتماعية هي علم أو فن تطبيقي يهدف إلى تنسيق الخدمات التي تقوم في المجتمع، وإلى مساعدة الناس على حل مشاكلهم ووصف العلاج اللازم للمرض الاجتماعي ، ووسيلته في ذلك دراسة العلاقة بين الفرد وما يحيط به من أقران، والظروف الاجتماعية والعوامل الثقافية المحيطة به، ويعتبر علم النفس وعلم الأمراض العقلية أحد الأسس التي يعتمد عليها علم الخدمة الاجتماعية. أما علم الاجتماع فهو علم يقوم على الدراسة الموضوعية للظواهر الاجتماعية أي أنه يتفهم السلوك الإنساني داخل إطار الجماعة ويدرس الإنسان في علاقته مع ثقافة مجتمعه وبيئته ، ويحلل ذلك تحليلا علميا دقيقا ، ويوجد القوانين لما

يقوم بدراسته ، مما يعين الأخصائيين الاجتماعيين على رسم خططهم الاصلاحية ، قبل مباشرتهم الإصلاح حتى يكون عملهم مبني على أساس سليمة .

ولتوضيح ذلك نذكر أن علم الاجتماع يدرس - مثلا - الأسرة من حيث هي نظام اجتماعي ومدى تأثيرها بأحوال المجتمع ونظمها الأخرى ، وفي مجال التطبيق يدرس مشكلاتها وأسبابها - كالطلاق وتعدد الزوجات، أما علم أو فن الخدمة الاجتماعية فيهم برس خطة الإصلاح الاجتماعي. ومن هنا يظهر لنا مدى الارتباط الوثيق بين علم الاجتماع وعلم الخدمة الاجتماعية. ويجب أن يوضع في الإعتبار أننا لانقصد أن نضع الخدمة الاجتماعية في مرتبة أدنى من علم الاجتماع ، لأننا لم نقم بتقييم العلمين ، وإنما نقصد فقط أن نبين الفرق بينهما .

9- الدين :

الدين هو الجاذب المقدس في حياة الأفراد والاحساس به (إنساني فردي) ويهتم فقهاء وعلماء العلوم الدينية بالدين على أساس الذود أو الدفاع عن عقيدة من العقائد أو نيرير طقس من الطقوس الدينية ، ويقوم رجل الدين بدور الواعظ أو المبشر أو الداعي لعقيدة أو مثل معينة ، ويدرس الظاهرة الدينية ذاتها .

إلا أن للدين أيضا جانب مقدس في حياة الجماعة ، والإحساس به كذلك اجتماعيا ، لأنه لا يتضح ولا يتمو ولا يمكن القيام بشعائره إلا في جماعة . وقد أثبتت الدراسات الأنثروبولوجية أن رؤساء القبائل المتأخرة كانت لهم سلطة روحية بجانب سلطتهم السياسية كذلك فإن الأشكال الأولية للجماعات البشرية لم تستطع أن تحقق وحدتها وتكاملها وترابطها وتضامنها إلا عن طريق عواطف صوفية تضم عناصر اجتماعية . وهذا يقرر علماء الأنثروبولوجيا ⁽¹⁾ أن الوحدة الاجتماعية تعد في آن واحد هيئة صوفية وسياسية واقتصادية وثقافية وتشريعية وقضائية وفنية . ومن هنا يدرس علماء الاجتماع الدين من زاوية كونه ظاهرة إجتماعية لها طقوسها ومعتقداتها

هذه الزاوية يستطيع علم الاجتماع القانوني أن يقدم إسهامات إلى علم الاجتماع نفسه ، كما يستطيع أيضاً أن ينمي المعرفة بالذات بالنسبة لممارسة القانون ، وطالما أن المعرفة بالذات متصلة بالنمو الأخلاقي إتصالاً وثيقاً فإنه يكون أكثر الإسهامات الخاصة بعلم الاجتماع أهمية. ويدرس عالم الاجتماع القانوني الحقيقة الاجتماعية الكلية للقانون ، ويهتم بالقوانين من زاوية تأثيرها في النظم الاجتماعية المختلفة وتأثيرها بها. كما يعالج التأثيرات التي تمارسها عدد من الظواهر الاجتماعية على القواعد والنظم القانونية كالتنشئة الاجتماعية، وأنساق القيم، والتقطيعي، والسلوك الجمعي، والتغيرات السكانية.

ويدرس كذلك تطور النظم القانونية التي يستعملها المحامون والقضاء للوصول إلى الأحكام والعوامل الاجتماعية التي أدت إلى هذا التطور. كما يدرس قواعد معينة كالحقوق المتبادلة بين القاضي والمحامي والتركيب الاجتماعي للنظام القضائي الذي يتضمن المدعى والمدعى عليهم وهيئة الدفاع والقضاة، وتصور رجال القانون لذواتهم أو أدوارهم ومراكماتهم ومكانتهم كما يتناول مسلك مهنتهم وأمور أخرى تؤثر في التراهنة، وكذلك الدعوى شبه القانونية وتوقعات الطبقات المختلفة لها.

وللتوسيح الفارق بين علم القانون وعلم الاجتماع القانوني ، نذكر أن علم القانون يدرس الملكية من حيث أنها حق يتنتقل بالبيع والشراء والميراث والهبة والوصية. بينما علم الاجتماع ينظر إلى الملكية باعتبارها ظاهرة اجتماعية فيبحث عن نشأتها وتطورها وأشكالها والآثار الاجتماعية المترتبة على السياسة العامة لتوزيع الملكيات وأثر ذلك على نظم الحكم، وعلى انقسام المجتمع إلى طبقات اجتماعية ، وما يترتب على ذلك من مشاكل اجتماعية .

11- علم الأخلاق :

الأخلاق علم معياري **Normative** يبحث فيما يجب أن يكون عليه السلوك الإنساني. ويهتم بالإجابة عن تساؤلات حول موضوع الخير الأسمى للإنسانية ، والحق والواجب ، والصواب والخطأ.

وكذلك المشكلات التي تشيرها مثل الالتزام الأخلاقي، ومعنى الفضائل، وتبين لنا الخير والشر ، والعلاقة بين خير النفس الإنسانية وخير الآخرين .

وهذه كلها مسائل فلسفية ، إذ لا توجد نظرية متفق عليها بشأن مثل هذه المسائل، وهي تختلف حسب خلق الفيلسوف وعمق تفكيره ، فإذا قلنا أن السعادة هي الهدف الأسمى لحياة الإنسان، فإنه يمكن معارضته هذه بعبارة تقرر أن الناس يجب أن لا يبحثوا عن السعادة ، كذلك فإن منهج دراستها يخرج عن منهج الأسلوب العلمي وحدوث الإثبات والإستقراء والواقعية ، فكافة الدعوى الأخلاقية إنما تدور حول القيم ، وليس في استطاعتنا أن نؤكددها أو ندحضها إلا عن طريق تقديرنا الشخصى لقيمتها .

ولهذا يمكن أن يكون للأخلاق تاريخ وفلسفة ، ولا يمكن أن يكون للأخلاق علما، الأخلاق إذن هي فلسفة ، أما علم الاجتماع فهو علم .

دعى هذا عدد من علماء الاجتماع أن يدع جانبا القيم والقواعد الأخلاقية ، ويقتصر على ما هو موجود بالفعل تمشيا مع روح العلم. ولكن من الواضح أنه من العبث تجاهل الاعتقادات في المثل العليا لأنها قطعا تؤثر في السلوك والتغير الاجتماعي وعليه نظر عدد من علماء الاجتماع إلى القواعد الأخلاقية على أنها فئة من الظواهر الاجتماعية، فدور كaim أراد أن يعمل من الأخلاق علما وضعيًا - أي يدرس الظواهر والنظم الأخلاقية في المجتمعات الإنسانية ويحاول أن يستخلص منها القوانين التي تخضع لها هذه الظواهر، ويرى أن للظواهر الأخلاقية كل صفات الظواهر الاجتماعية كالعوممية والاستقلال ، كما أنها ملزمة وليس صادرة من الفرد، وإنما من المجتمع .

وذكر ماكifer⁽¹⁾ هذا الصدد: إن الذين يريدون من علم الاجتماع علما طبيعيا لا دخل له بالقيم الأخلاقية إنما يسقطون من الحساب تلك الخصائص المتعلقة بالعلم

1- رم ماكifer : الجماعة (دراسة في علم الاجتماع) - ترجمة محمد علي أبو درة ولouis اسكندر - راجعه د. محمد حسن الساعاتي - 1968.

الذى يعالجه هذا العلم فى محاولة يائسة لتقليد العلوم التى لا تتصف بهذه الخصائص. ويضيف أنه لا يمكن أن يهتم بالمجتمع اهتماما صحيحا إلا إذا أقمت اهتمامك به على أساس أنه يحقق قيم إنسانية . وذلك لأن أهداف الناس هي التي رسمت أشكاله أساسا وهى التي يعتمد عليها نعوه كل الاعتماد . إن وجود المجتمع نفسه يعني وجود هدف أخلاقي لدى أعضائه. وهذا فإن رجل الاجتماع الذى يفتقر إلى الاهتمام الأخلاقي ولا يهتم بالظروف الاجتماعية قياسا إلى القيم لا يعدو أن يكون رجلا مظهريا وسطحيا في علمه .

ولكن - ما هي اهتمامات عالم الاجتماع في مجال علم الأخلاق ؟

يهتم عالم الاجتماع في مجال علم الأخلاق بين نتائج هذا العلم ومشكلات التنظيم الاجتماعي والنمو الاجتماعي ، ويبحث كذلك في المدى الذي تكون فيه الظروف الاجتماعية القائمة والعلاقات الراهنة بين الناس من أهم العوامل التي تدفع أو تعوق تحقيق المثل العليا ، وإلى أي مدى يمكن أن يحدث تغير إجتماعي تتحقق فيه هذه المثل – ذلك أن الأخلاق جزء من السلوك الإنساني وتتأثر بنمو النظام الاجتماعي والعوامل الاقتصادية والسياسية ، وبالمعتقدات الدينية والتقدم العلمي الشامل ، فكل فرد منا يتلقى العناصر الأساسية لضميره الأخلاقي من الوسط الاجتماعي الذي يولد وينشأ فيه، وذلك عن طريق الثقافة العامة والتثقيف المنظم بتأثير عادات المجتمع وعقائده وحكمه . وأخيرا يمكن القول أنه مادام عالم الاجتماع لا يخلط بين ما يريد وجوده وبين ما هو موجود ، وما دام لا يسمح بتقديره الذاتي – أن يشوه الحقيقة الموضوعية ، فإن مالديه من علم الاجتماع وما لديه من علم الأخلاق لن يتصارعا .

12- التربية :

مجاهدا التربية والتعليم ، ويهتم علم الاجتماع بما من زاوية كونها إحدى الظواهر الاجتماعية ، فهي ليست من صنع فرد معين ، ولكنها تمثل ضرورة إجتماعية لابد من قيامها في المجتمعات البشرية ، وهي تؤثر وتتأثر بغيرها من النظم الاجتماعية الأخرى ، وهي نتيجة للتفاعل الاجتماعي في الماضي والحاضر ، وهي سلطة إجتماعية تتمثل في

تربية شاملة عقلية وجسمانية وأخلاقية وهي هدف إلى ربط الفرد بالمجتمع ، حتى يشعر بالتضامن والتماسك مع مجتمعه ، ويعرف أنه مرتبط مع أقرانه في المجتمع بتراث إجتماعي واحد وهي تختلف من مجتمع إلى مجتمع ، ومن عصر إلى عصر في المجتمع الواحد. وعليه تعتبر التربية إحدى الظواهر الإجتماعية ، وهي إذن فرع من فروع علم الاجتماع ، بل ومن أقدم فروعه .

13- اللغويات :

يهم علم اللغويات بتحليل اللغات في زمن معين ، ويدرس النظم الصوتية وقواعد اللغة والمفردات ، وفي هذا يعتمد عالم اللغة على اللغة الكلامية . كما يهم بالجانب التاريخي والمقارن للغة ، حيث يدرس علم اللغويات العلاقات التاريخية بين اللغات التي يمكن متابعة تاريخها عن طريق وثائق مكتوبة .

هذا وتوجد علاقة وثيقة بين علم اللغويات وعلم الاجتماع ، فاللغة – دون شك – خاصة بالجماعة ، وهي موجودة قبل وجود الفرد ، والفرد يولد بلا لغة ثم يكتسبها من الجماعة باعتبارها تراثا جماعيا ، وليس في هذا الميراث أى نوع من الاختيار ، فهو لا يملك التدخل في اختيار مفرادها أو تنظيم قواعدها ، وهي وسيلة من وسائل تنظيم المجتمع الانساني، وتقوم بدور فعال في تماست المجتمع ، وهي القوة المغناطيسية التي تقرب بين الأفراد، وهي الوسيلة التي مكنت الإنسان بأن يحفظ بأجزاء من التراث الاجتماعي، وهي كذلك خاضعة للتطور، شأنها شأن المجتمع، والدليل على ذلك موت اللغة اللاتينية، ولكن الحقيقة أنها لم تمت ، بل تغيرت واشتقت منها لغات أخرى ، أبرزها اللغة الفرنسية والإيطالية والأسبانية .

كذلك توقف الناس عن استعمال لغات كثيرة، ومن ذلك لغة (كورنوال) Cornish، وهي لغة كلتية كان يتكلّمها أهل الجزر البريطانية ثم حلّت محلّها الإنجليزية. وكذلك اللغة القبطية في مصر والبربرية في أقطار شمال أفريقيا. فقد حلّ محلّها اللغة العربية. وقد أدرك مالينوفسكي عندما كان يدرس المجتمعات البدائية أن دراسته لن تصح دون معرفة الوظيفة التي تقوم بها اللغة في المجتمع، ووصل إلى أن

وظيفة اللغة ليست مجرد وسيلة للتفاهم أو التوصيل ، بل هي حلقة في سلسلة النشاط الإنساني المنظم ، وهي جزء من السلوك الإنساني ، وهي ضرب من العمل وليس أدلة عاكسة للفكر فاصطياد اللغة في المجتمعات الدينية كالصلة والدعاء ومخاطبة الله أو المعبود أو آية كائنات مقدسة أبعد من أن يكون نقلًا للفكر.

كذلك توصل بعض العلماء إلى أن هناك علاقة بين وجود اللغة وبين الجنس ومن ذلك العالم " فريدريك سوللر Fredrec Sollar " ⁽¹⁾ ، إذ صنف اللغات طبقاً للمميزات الإثنوغرافية واستعرض لغات الشعوب المجده الشعر واحدة واحدة ، ثم لغات الشعوب ناعمة الشعر . كما توصل بعض العلماء إلى أن اللغات الهندوأوروبية اسمى من سواها كالسامية والخامية . والحق أنه لا علاقة بين سوء اللغة والخطاطها ، وبين الميزات الجنسية كلون الشعر أو تبعده أو نعومته ، ولون العينين ، ولون البشرة . وشكل الرأس والجمجمة وفي هذا يقول العالم اللغوي الأمريكي " هوتيفن " لاينفي الخلط بين المميزات الجنسية المختلفة التي لا يمكن تحصيلها إلا بالدم وبين النظم من لغة ودين وثقافة ، هذه التي تعد أحياناً قابلة للنقل ، تعار وتتبادل .

14- علم الجمال :

يجسم الفن طائفة واسعة من التجربة الإنسانية ، والعواطف ، والمعتقدات ، والأفكار ، ويعبر عنها في صور جمالية تناطح الحواس وتوقظ الإستجابات العاطفية

1- د. محمد العران . اللغة والمجتمع - رأى ومنهج - ص ص 76-77 .

2- التفاصيل أنظر المراجع الآتية :-

1- Cottschalk . D.W. - Art and the social order .University of Chicago press.

2- Edman , Irwin – Arts and the Man , New American Library 1949.

3- Hauser .Arnold –the sociology of Art, Vintage Book 1957.

4- James Barnett – The Sociology of Art in sociology today by martin and others – Hardest Torchbook Editor, New York 1965.

5- plekanov, G . V. Art and Social Life Laurence and wishart L.L.D.1658.

6- Sewter .A.G.-The possibilities of Art –Social press, 1945.

والفكرية في العقل البشري . وربما أمكن لأغراض الدراسة تقسيم هذا الميدان من ميادين الثقافة إلى الفنون الجميلة: وهي الموسيقى والأدب والفنون المرئية ، والفنون المركبة Combined Arts كالرقص والمسرح والأوبراء ، والفنون التطبيقية Applied Arts التي تتضمن بعض الأنواع الخاصة كالخزف وتصميم النسيج والرسم الدقيق . كذلك هناك الفنون الواسعة الإنتشار والتي تمثل في السينما وموسيقى الجاز وقصص المجلات والتمثيليات الإذاعية والتلفزيونية ⁽¹⁾ .

هذا ولا تستطيع عملية الخلق الفني أن تنقص من أهمية القوى التاريخية التي تحدد أشكال الفن ، وبمعنى آخر فإن قوى الأفعال الاجتماعية خلال فترة زمنية معينة هي التي تحدد عملية الخلق الفني . إذ لا يقوم الإختراع الفني على التصورات فحسب - كما هو حال عملية الترفيه أو شرود الذهن أو التفكير فيما هو فوق الطبيعة وإنما تقوم عملية الخلق الفني على تحليل كل الرموز الاجتماعية . وعليه تفترض تجارب تختلف كل مرة عن الأخرى حسب اختلاف العلاقات الاجتماعية والعواطف والمشاعر . وهكذا يعالج الفن نموذج معين من المجتمعات ⁽²⁾ .

وتعتبر عملية الخلق هذه، ووظيفة الفن بكواصره المختلفة أساس علم اجتماع الجمال وهو علم حديث نسبيا، يستند إلى المساهمة في حل بعض المشكلات السسيولوجية الفنية ، كطبيعة التفاعل الاجتماعية ، وأساليب التغير الثقافي . ويعنى لدراسة الفن - بجميع أنواعه - أن تلقي ضوءاً كبيراً على هذه الظواهر الاجتماعية لأن وجودها يعتمد على نقل المعانى ، والفن يهتم في جوهره الحقيقي بالتعبير عن العواطف والأفكار ونقلها في صورة رمزية ولا شك أن دراسة ما يجب على الفنان أن (يقوله وكيف يقوله ، وكيف ستقبل رسالته من جانب الجمهور) يمكن أن تزيد فهمنا لعملية الاتصال الاجتماعي الواسعة التي تجعل المجتمع شيئاً ممكناً .

1- محمد محمود الجوهري وآخرون : المراجع السابق ص 449

2 -Giam Duxi jnaud , ; sociologie l'Art p.59.

وعلاوة على ذلك يمكن أن يكون الفنان المبدع نفسه بؤرة مفيدة لدراسة التغير الاجتماعي والثقافي ، لأنه غالباً ما يكون حساساً بدرجة زائدة لما يعترى النظام الاجتماعي من توترات ، ومن الراجح أن انتاجه سوف يعكس إحساسه هذا.

هذا ويمكن لعالم الاجتماع أن يدرس الفن ومعايير الجمال من زاوية ارتباطها بالحياة الاجتماعية، ويوجه جهوده نحو دراسة العلاقات الاجتماعية والأبنية الاجتماعية ومعايير والأدوار التي تميز بها مهنة الفنان، ذلك أن الدراسة السociologique للفن تساهم في فهم كل البناء الاجتماعي والتغير الثقافي .

الظنيات الفكرية لعلم اجتماع الفن :

نذكر في هذا المقام مؤلفات مدام دى ستيل De Stael⁽¹⁾ خاصة كتابها بعنوان " عن الأدب من حيث علاقاته بالنظم الاجتماعية" ، ونشرت عام 1850 وهو يتناول علاقة العصر Race والماضي بالأساليب الأدبية ، وكذلك آثار المرأة والدين على الفن. وأكملت مدام دى ستيل أن أدب أي مجتمع من المجتمعات يجب أن ينسجم مع المعتقدات السياسية السائدة في ذلك المجتمع .

وكان ترى أن الروح الجمهورية الصاعدة في السياسة الفرنسية يجب أن تعكس في الأدب بتقديم شخصيات المواطنين والفلاحين في أعمال جادة – كالترابيدية مثلاً. بدلاً من قصتها على الكوميديا . كما ترى أن الأدب يجب أن يصور التغيرات الهامة في النظام الاجتماعي .

وكان ماركس يرى أن نظام الإنتاج الموجود في وقت معين يحدد مضمون الفنون وأسلوبها في ذلك المجتمع. ويرى كذلك أن التفضيل الفني مختلف تبعاً للوضع والنظرة الطبقية. وهكذا نجد مثلاً أنه بينما كان الفلاح الإنجليزي يغنى ويرقص للأغاني الشعبية كانت الأرستقراطية تحقر هذا النوع من الموسيقى مفضلة عليه الأنسودة الغزلية. وعرض أرنست جروس Gross في كتابه بعنوان " بدايات الفن " الصادر

(1) د. محمد محمود الجوهري وآخرون : المرجع السابق ص 451 - 494 .

عام 1893 - القضية التي مؤداها أن الفن يعكس مرحلة التنظيم الاقتصادي التي يعيش فيها المجتمع .

وناقش جروس تغير وظيفة الفن من العصور القديمة حتى الحضارات الحديثة . وقدم الرأى الذي مؤداه أن أهم وظيفة إجتماعية للفن عند الشعوب البدانية هي التوحيد بالمجتمع ، بينما يستهدف الفن عند الشعوب المتحضره - علاوة على ذلك إثراء العقل والعواطف السمو بها .

والفنان من وجهة نظر علم الاجتماع - يولد في مجتمع ذي ثقافة خاصة . وينشئه مجتمعه تنشئة إجتماعية بطريقة تؤثر في شخصيته ، كما تؤثر - بوجه خاص - في إتجاهاته إزاء الفن ، ودخوله إلى العالم الفني عن طريق التدريب الرسمي ، أو التلمذة ، أو جهوده الفردية . وما أن يتخذ الفنان الفن حرفة له حتى نجده يعمل في الفرع الذي اختاره ، مستخدماً الأساليب الفنية ، والتراث والقيم والموراد التي يقدمها له مجتمعه . فهذه الأشياء "تنتقل" اجتماعياً ، وعلى الفنان أن يستخدمها أو أن يتذكر أساليب جديدة يغير بها عن آرائه ، وقيمه وعواطفه الفنية .

وإذا ما أراد أن يعيش كفنان ، فإن عمله كفن يجب أن يتخذ رد فعل مناسباً للدى جزء على الأقل من جمهور الفن ، ولذلك يتوصل إلى هذا يجب أن يجذب انتباه جمهور معين ، ويفرض هذا بدوره الإتصال المستمر بالمؤسسات والأجهزة المختلفة العاملة في هذا الميدان ، مثل المعارض الفنية ، دور النشر ، وحان الأوركسترات السيمفونية ، ذلك أن هذه الأجهزة قادرة على تحديد أي الأعمال الفنية يمكن أن يكون قادراً على التأثير في جماهير الفن ، واستجاباته الجماهير والنقاد .

وهذه تحدد بشكل مباشر مصير العمل الفني ، وقد تدفع الفنان إلى أن يغير أسلوبه في الرسم ، أو الكتابة أو التأليف الموسيقي .

15- علم الاجتماع الريفي والحضري والصناعي :

يختص كل منها بدراسة الحياة الإجتماعية في ميدان (الريف أو الحضر) أو المصانع، فقد اهتم علماء الاجتماع بالفروق الملحوظة بين المدينة والريف ، كما بذلوا جهوداً

متباينة لوضع نظريات حول هذه الفروق حيث نجد من **Maine** يصور ثنائية تقابل بين مجتمع يقوم على أساس المكانة **Status** وآخر يبني على التعاقد **Contract** ، كما نجد دور كايم **Durkheim** يعرض ثنائية بين مجتمع يسود فيه التضامن العضوي **Mechanical Solidarity**، وآخر يسع فيه التضامن الالي **Organic** ويطرح توينير **Tonnies** مقابلة بين مجتمع تشيع فيه روابط القرابة وال العلاقات الأولية . وآخر تسود فيه علاقات المصلحة والتعاقد . كما يعرض بيكر **Pecker** ثنائية تقابل بين مجتمع مقدس **Sacred** وآخر علماني **Secular** .

أما سوركن وزمرمان فقد ميزا بين الريف والحضر طبقا للأسس الآتية:-

1- الفروق المهنية Occupational Differences

2- الفروق البيئية Environmental

3- حجم الموقع Community size

4- كثافة السكان Density of Population

5- تجانس السكان population on Homogeneity or Heterogeneity وذلك من حيث الخصائص النفسية والاجتماعية واللغة والمعتقدات وأغراض السلوك .

6- الفروق في شدة الحراك Social mobility

7- الفروق في اتجاه الهجرة Social mobility

8- شكل التباين الاجتماعي Social Differentiation

9- أنماق التفاعل الاجتماعي Systems of Interaction

وتعكس هذه الجهود اهتمام علماء الاجتماع بمشكلة الفروق الريفية الحضرية .

وقد أدى ظهور علم الاجتماع الحضري إلى ظهور علم الاجتماع الصناعي الذي يغير المصنع مجتمعا. ويهتم علم الاجتماع الصناعي بدراسة العلاقة المتبادلة بين الصناعة والمجتمع المحلي، باعتبار أن التنظيم الصناعي لا يوجد في فراغ ، وإنما يتوقف

قدر كبير من فهمنا لدیناميکيات البناء التنظيمي ، وطابع الحياة الاجتماعية داخل تنظيمات العمل على إدراکنا للإطار المجتمعي الذي يحيط بالتنظيم والقوى العديدة التي تربطه ببناء المجتمع .

وفي ضوء هذا التوجه بعض البحوث نحو تفسير الظواهر الاجتماعية في المجتمع الصناعي من خلال وضعها في السياق المجتمعي الأكثر شيولا .

16- علم الاجتماع التطبيقي :

يحاول علم الاجتماع التطبيقي الاستفادة بالقوانين والنظريات الاجتماعية في ميادين الاصلاح الاجتماعي .

خاتمة :-

تبين العلاقة بين علم الاجتماع العام والعلوم الاجتماعية الخاصة ، ويمكن تلخيص ذلك في أن كل علم إجتماعي خاص ينفرد بجزء من العالم الاجتماعي ، أي يتناول ما للرابطات من أنشطة خاصة في حد ذاتها بينما يعالج علم الاجتماع العام هذا العالم ككل . وهو لا يهتم بتفاصيل كل جزء من هذا العالم إلا بالقدر الذي يوضح له الأسس العامة ، ثم يدرس الأثر المتبادل بين هذه النظم وبقية النظم الاجتماعية الأخرى . وتكون مهمة علم الاجتماع حينئذ ربط النتائج العامة التي يصنعها كل علم من العلوم الاجتماعية الخاصة بعضها في البعض الآخر ، أو على حد تعبير كارل مانheim^(١) أن علم الاجتماع يهدف إلى تسييق النتائج العامة التي تصل إليها العلوم الاجتماعية الخاصة على اعتبار أنها تتفرع من أصل واحد .

وبالرغم من الاعتراف بأن الظواهر الاجتماعية تشكل ميدان علم الاجتماع ، إلا أن إبراز كل ظاهرة ودراستها كفرع مستقل اتجاه انصرف عنه كثير من العلماء ، فكل موقف اجتماعي ينطوي على تداخل عدد من الظروف لا يمكن ردها إلى سيادة ظاهرة واحدة . وقد ترتب على ذلك أن ازداد الاتجاه إلى النظر للمواقف الاجتماعية أو الفعل الاجتماعي أو النسق الاجتماعي أو الوحدات كوحدات أساسية متكاملة في البحث السسيولوجي .

وختاماً نذكر أن علم الاجتماع ينفرد ببعض المسائل التي لا تدخل في نطاق تلك العلوم مثل الأسرة وما يتفرع عنها من موضوعات كعلاقتها بالسلوك الديموجرافي ، والسكان ، وما يعتريهم من تغيرات ، وعلاقة ذلك بالتغير الاجتماعي والاقتصادي ، والقوى العاملة وعلاقتها بالبناء السكاني والتنظيم الاجتماعي . كما يدرس السلوك الاجتماعي ، والمشاكل الاجتماعية مثل الجريمة والانحراف والفقر .

الفصل الثاني

ماهية العلاقات العامة

تعريف العلاقات العامة :

من الصعب علينا في العلوم الاجتماعية النظرية منها والتطبيقية وضع تعريف شامل جامع مانع لمصطلحات تلك العلوم إذ ما زالت هذه العلوم تفتقر إلى لغة علمية، وإلى القدرة على تحديد المفاهيم والتصنيف الجيد ، حتى تصبح علوماً كسانر علوم الطبيعة . وفي هذا الصدد تذكر لوسي مير Lucy Mair⁽¹⁾ في مقال لها أصدرته تحت عنوان "لغة العلوم الاجتماعية" .

أن الكثير من مصطلحات العلوم الاجتماعية ما زالت حتى الآن يكتنفها الغموض والاضطراب فليس هناك اتفاق بين علماء الاجتماع حول تحديد تلك المصطلحات. فاختلفوا في مفهوم (الطبقة) و ماهية (البناء الاجتماعي)، وكثيراً ما نشبت الخلافات العلمية بين علماء الاجتماع والأثربولوجيا حول مفهوم (النظام) (والنسق system) وكثيراً ما ازدادت حرارة الجدل حول إمكان توصل علم الاجتماع إلى القانون السييولوجي *sociological law* أو استحالة إمكانه ، أو حول الفروق بين البناء *structure* و "التنظيم organization" أو التمييز بين " الوظيفة " والعملية "، داخل إطار البناء .

أما لغة العلوم الطبيعية ، فتمتاز بال موضوعية والتجريد ، فنحن - مثلاً - لا يمكن أن نجد تعارضاً في وجهات النظر بين علماء الطبيعة أو الكيمياء حين يدرسون " الحرارة " أو " الضوء " أو حين يتكلمون عن " الفلزات "، و "اللآلئ "، و لغة العلوم الاجتماعية للأسف الشديد ما زالت لغة كيفية *qualitative* ، وكثيراً ما تتأثر بالبراعة الذاتية *subjective* على حين أن لغة العلم هي لغة كمية *quantitative* هدف أصلاً إلى تكميم أو قياس الظاهرات والواقع العلمية .

وتعريف المصطلحات هو مجموعة من الخبرات يحاول المختص أن يضع مفهومه في صورها ن وفي كلمات قصيرة ، ومن ثم فإن التعريف الذي يصلح في وقت مضى قد لا يصلح في وقت آخر ، لذلك فإن هذه المصطلحات والمفاهيم لا تظل ثابتة . وإنما تخضع للتغيير والتطور. وعليه يظهر نوعان من التعريفات ، تعريف نظري *theoretical*، وتعريف إجرائي *operational* . والتعريف النظري هو تصور الموضوع أو المصطلح في ضوء عبارات تصورية يفترض فهمها. أما التعريف الإجرائي فهو بين الاجراءات والمقاييس التي يستخدمها الباحث. فالتعريف الإجرائي للطول يشير إلى كيفية قياس طول الفرد ، والتعريف الإجرائي للحقد يتضمن اختبارات المسافة الاجتماعية⁽¹⁾.

ولعل هذا هو السبب في قيام المتخصصين بتقسيم التعريف من وقت لآخر مع وضع تعريف جديد إذا اقتضت ذلك الدراسة التي قاموا بها . وعموماً فإن التعريف المناسب للعلم أو المهنة ، هو ذلك التعريف الذي يشمل الأهداف العامة والوسائل والأدوات والعمليات في كلمات متناسبة قليلة لتوضيح ذلك⁽²⁾.

وكان هذا هو حال العلاقات العامة والتي تعد ظاهرة اجتماعية . حيث أنها من أهم الجوانب التطبيقية لعلم الاجتماع الحديث . وتفسير ذلك أن الإنسان لا يعيش في عزلة عن الناس ، بل تقتضي ظروف الحياة الاتصال بالآخرين والتعاون معهم . وفي أثناء هذا الاتصال إما أن يترك الشخص أثراً حسناً لدى بقية الناس وإما أن يترك أثراً سيئاً ، فإذا ترك أثراً حسناً ساعدته هذا على قضاء أعماله بسرعة وبأقل مجهود ، والعكس صحيح .

1- د. حسين عبد الحميد أحمد رشوان - العلم والبحث العلمي - دراسة في مناهج العلوم. ط2، ص ص 118-117

2- انظر . د. أحمد كمال أحمد . العلاقات العامة ص 21 وانظر عزيز محمود الشاعريل وسمير حسن منصور . العلاقات العامة والإعلام في الدول النامية ص 14 .

وهكذا فتكيف الأفراد والجماعات مع الواقع الاجتماعي أمر هام وضرورة لا غنى عنها من أجل الصالح العام. كذلك الأمر بالنسبة لأية منظمة ، فهي لا تعيش بمعزل عن الجمهور وعن المجتمع المحيط بها ، فهي تحتاج اليه ، وهو يحتاج اليها ، ولابد من وجود علاقات طيبة بينهما، وتعرف كل منها بأهمية الدور الذى تقوم به كل منها ، وبدون الصلات الطيبة بين المنظمات وبين الجمهور المتصل بها أو المجتمع المحيط بها لا يمكن لهذه المنظمات أن تضمن لنفسها السلام والإستقرار. وكلما كبر حجم المنشآت بعدت الشقة بينها وبين جمهورها ، والمجتمع المحيط بها، وأصبحت الحاجة إلى تعرف آراء الآلاف أو الملايين من الأفراد والجماعات لكي ترسم سياستها بما يلائمهم ، ثم تقوم بشرحها لهم بغية كسب ثقتهم واحترامهم وتأييدهم .

كذلك فإن الحكومات الديموقراطية تسعى إلى التعرف على رغبات الجمهور وكسب ثقتهم وتأييدهم ، لأنه هو الذى سيقوم بتنفيذ السياسات التي ترسمها ، وعليه يتوقف زوالها أو بقائها .

فلقد شابت مصالح الناس وتبينت اتجاهاتهم ورغباتهم ، وزادت العلاقات الاعتمادية بين المنظمات، كما زالت قوة الرأى العام ، وأصبحت الحاجة ملحة لفهم دوافع ومطالب الأفراد والجماعات ، وأضحى كسب تأييد وتعاون وثقة الآخرين عن طريق الإقناع جزءاً من العمل اليومي للمدير في أي نوع من أنواع المنظمات من اجتماعية أو دينية أو سياسية أو إقتصادية ، إذ أدركت هذه المؤسسات أنها لا يمكن أن تتحقق نجاحاً إذا باتت بعيدة عن الجمهور أو عزلت نفسها ومن هنا نشأت الحاجة في عصرنا الحالي إلى إسناد هذه المهمة – مهمة إقامة علاقات طيبة بين منشأة وجمهورها إلى أناس متخصصين في هذه الناحية .

وبذلك أنشئت إدارة العلاقات العامة في الوزارات والمنشآت المختلفة ، والتي أصبحت من ضروريات وقتنا الحاضر⁽¹⁾ وقد ظهر مصطلح العلاقات العامة قرابة

1- انظر. د. حسن محمد خير الدين. اصول العلاقة العامة من الناحيتين النظرية والتطبيقية ص 9 - 10

نهاية القرن التاسع عشر ، وشاع استخدامه من شيوخه بين رجال الأعمال ، إلا أنه يستخدم لوصف مجموعة متنوعة وواسعة من النشاطات ، مما ألبسها غموض وإبهام⁽¹⁾

Fها هو قاموس وبستر⁽²⁾ Webster's new collegiate dictionary يعرف العلاقات العامة بأنها مجموعة من النشاطات يقوم بها هيئة أو اتحاد أو الحكومة أو أي تنظيم في البناء الاجتماعي من أجل خلق علاقات جيدة وطيبة وسليمة مع الجماهير المختلفة التي تتعامل معها كجمهور المستهلكين والمستخدمين وحملة الأسهم ، وكذلك الجمهور بوجه عام ، وذلك لتفسير نفسها للمجتمع حتى تكتسب رضاه .

وأهم ما أشار إليه هذا التعريف هو أنه لم يقصر العلاقات العامة على نوع معين من المؤسسات أو الأجهزة أو على نوع معين من المهن ، بل انه أوضح أن العلاقات العامة تمارس في كافة المؤسسات والأجهزة المختلفة سواء كانت حكومية أو غير حكومية، صناعية أو غيرها.

كما أن هذا التعريف أهتم بتوضيح الهدف من العلاقات العامة وهو تكوين علاقات طيبة بين تلك المؤسسات وبين الجماهير التي تتعامل معها أو تتصل بها حتى تكتسب تلك المؤسسات في النهاية رضاء المجتمع الذي تعيش فيه . كما أن هذا التعريف لم يغفل التوعين من الجماهير سواء كانت الجماهير الخارجية مولين او مستهلكين او الجماهير الداخلية أي اوئل تلك العاملين في هذه المؤسسات⁽³⁾ .

ويؤخذ على هذا التعريف أنه اعتبر العلاقات العامة نشاط من جانب المؤسسات ، واستخدام كلمة نشاط فيه خلط بين مفهوم العلاقات العامة او إستخدامها كمرادف لبعض وظائفها مثل الإعلام والدعاية والإعلان عن المنظمة . ولكن مفهوم العلاقات العامة أوسع وأشمل من مفهوم هذه المصطلحات . كذلك فإن هذا التعريف اعتبر

1-David finm. Public relations and management, p. 1.

2 -Bertrand r . Canfield & frogier. Moore, public relation principles case and problem p.4.

3 - د. محمد مجت كشك . العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية ص 6

العلاقات العامة نوعا من النشاط الانساني دون ان يضفي عليها طابع الفن أو العلم فهو لم يحدد الأسس العلمية التي تقوم عليها العلاقات العامة باعتبار أن العلاقات العامة لا تقوم على الارتجال ، بل اهـ تقيس وتحلل وتحخطط وتتفـذ و تتبع وتقـيم ، ويـتطلب للقيام بها أخصائيون مدربون على عملـياتها.

ومن التعريفات ما اعتبرت العلاقات العامة جهودا تبذل، فقد عرفها كريستيان ⁽¹⁾ B.CHRISTIAN بأنـها: الجهدـات التي تبذل للتأثير على الجمهور عن طريق وسائل الإعلام المختلفة حتى تكون لديـها فكرة صحيحة عن المؤسـسة فيـسانـدوـها في أزـماـتها ويعـضـدوـها في أهدـافـها ويشـجـعـوها في نـشـاطـها.

وـعرفـها معـهـدـ العـلـاقـاتـ العـامـةـ⁽²⁾ بـأنـهاـ الجـهـودـ المـخـطـطـةـ وـالمـقـصـودـةـ وـالمـدـعـمـةـ لـأـيـجادـ المـخـافـظـةـ عـلـىـ التـفـاهـمـ المـتـبـادـلـ بـيـنـ الـمـنـظـمةـ وـجـهـورـهـاـ.ـ وـيـعـدـ مـصـطـلحـ الجـهـورـ لـفـظـةـ مـنـاسـبـةـ،ـ ذـلـكـ أـنـ الـعـلـاقـاتـ العـامـةـ هـتـمـ بـجـمـيعـ فـنـاتـ الـجـمـعـمـ الـتـيـ يـتـصـلـ بـهـاـ،ـ وـالـعـلـاقـاتـ العـامـةـ تـعـمـلـ عـلـىـ كـسـبـ ثـقـةـ الجـهـورـ فـيـ الإـنـجـازـاتـ الـتـيـ تـقـومـ بـهـاـ المؤـسـسـةـ،ـ وـإـرـازـةـ الـجـمـودـ وـالـعـدـاءـ وـسـوـءـ الـفـهـمـ.ـ وـهـىـ تـخـلـفـ عـنـ وـسـائـلـ الـإـتـصـالـ الإـغـرـائـيـةـ الـتـيـ يـقـدـمـهـاـ الـاعـلـانـ.

ونـضرـبـ مـثـلاـ لـذـلـكـ إـذـاـ أـرـادـتـ مـؤـسـسـةـ أـنـ تـقـومـ بـإـصـلاحـ أوـ تـعـيـدـ طـرـقـ ،ـ وـكـانـتـ هـنـاكـ حـفـرةـ عـلـىـ طـولـ الـطـرـيقـ،ـ فـمـنـ الـوـاجـبـ عـلـيـهـاـ أـنـ تـضـعـ لـوـحـةـ كـتبـ عـلـيـهـاـ اـسـمـ الـمـؤـسـسـةـ وـتـحـذـيرـ الـمـارـةـ وـالـسـيـارـاتـ وـاسـفـهـاـ لـوـجـوـدـ هـذـهـ الـحـفـرةـ وـذـلـكـ مـاـ يـغـرسـ فـيـ الـأـفـرـادـ شـعـورـاـ طـيـباـ نـحـوـ الـمـؤـسـسـةـ،ـ وـإـنـسـانـيـةـ مـوـظـفـيـهاـ .ـ

وـرـغمـ انـ التـعـرـيفـ يـتـقـقـ مـعـ سـابـقـهـ بـاـنـ الـعـلـاقـاتـ العـامـةـ هـىـ الـجـهـودـ ،ـ إـلاـ أـنـهـ أـوـضـعـ أـنـهـ مـجـهـودـ مـدـرـوسـ وـمـخـطـطـ .ـ وـفـيـ هـذـاـ إـشـارـةـ وـاضـحةـ إـلـىـ أـنـ هـذـهـ الـجـهـودـ قـائـمـةـ عـلـىـ

1- د. عـادـلـ حـسـنـ .ـ الـعـلـاقـاتـ العـامـةـ صـ 5

2- See Herbert and Peter Lloyd, public Relations, p.7. And see Frank Jefkins, planned public relations. P.204. and see David Finnop. P.cit. p.1

أسس علمية من الدراسة والتحليل والتخطيط ، كما يتضمن التعريف أن هذه الجهود ليست جهوداً وقية، بل جهوداً مستمرة⁽¹⁾

وحاول كثير من علماء الاجتماع وعلماء النفس الوصول على تعريف محدد للعلاقات العامة ومفهوم حديث لها . وكان تعريفها القديم : أنها الجهد الإدارية المخططة والمرسومة المستمرة ، لتنظيم العمل من قبل المنشآت والتي تهدف إلى إقامة وتدعيم التفاهم المتبادل بين المنشأة وجمهورها ، حتى يتتسى تكيف المنشأة في المجتمع الذي توجد فيه. وفي ضوء هذا التصور تصبح العلاقات العامة أكثر من مجرد الإعلان عن سلعة، كما تتضمن أن تكيف المؤسسة مع الموضوعات والاحتاجات ومستويات المجتمع الديمقراطي⁽²⁾.

وهناك تعريف شائع للعلاقات العامة وأكثر نوعية عرضته مجلة العلاقات العامة الأمريكية public Relations News ، وفيها تشير إلى أن العلاقات العامة وظيفة إدارية تقيم اتجاهات الجمهور ، وتحقق سياسات وتصرفات الفرد أو التنظيم مع المصلحة العامة، وتضع وتنفذ برامج عمل للفوز بشقة الجمهور وتقبله للمؤسسة .

وفي ضوء هذا التعريف ، فالعلاقات العامة هي جزء من نشاط أي مؤسسة . وهي مستمرة وليست عملاً وقيا⁽³⁾ وقد اقترح بعض العلماء تعرضاً للعلاقات العامة ، فهي في نظرهم فلسفة اجتماعية للإدارة يتم التعبير عنها بسياسات المؤسسة ومارسها وإنجازها ، ويتوفر لديها وسائل اتصال متبادلة مع جمهورها واجتهاد وكفاح من أجل إيجاد التفاهم المتبادل والشهرة الطيبة .

1- انظر د. محمد عبد الله عبد الرحيم العلاقات العامة ، ص 15، وانظر د. محمد هجت كشك. المرجع السابق ص 8.

2- see Gerre jonees, public Relations for design professionals p.17.

وانظر د. محمد محمود الجوهري ، العلاقات العامة والإعلام في الإدارة والإعلام ص 8 .

3 - see frank . jofkins, Planned public Relations , op .cit., p.204.

And see Bertrand R. Confield & Frazier Moore, op.cit.p.5.and see David finn, op.cit.p.1.

ويتم هذا التعريف عن أربعة عناصر رئيسية هي : أولاً : أنها فلسفة إدارية ذات طبيعة اجتماعية ، وثانياً : أنها تعبر عن فلسفة في سياسة اتخاذ القرار ، وثالثاً : فهي العمل الذي ينبع عن هذه السياسات ، ورابعاً : فهي لديها وسائل اتصال تسهم في خلق هذه السياسات وتقوم بشرحها وتوضيحها وتدافع عنها ، وتروج لها عند الجمهور وذلك من أجل تحقيق التفاهم المتبادل والسمعة الطيبة⁽¹⁾ وهذا التعريف الأخير غير واضح وغير محدد ، فالقول بأن العلاقات العامة هي فلسفة إدارية تسير عليها منظمة ما لايساعد كثيراً على توضيح نشاط العلاقات العامة .

وهناك من يعتبر العلاقات العامة عملية ، فقد قدم سيدل T.C.Seidel⁽²⁾ تعريفاً للعلاقات العامة يقول فيه : إن العلاقات العامة عملية مستمرة يتم بها توجيه أي مؤسسة أو منظمة للفوز بشقة مستخدميها وعملائها والجمهور عموماً وذلك للتفاهم معهم جميعاً . وقد قلنا أنها عملية مستمرة لأنه رأى الجمهور في الصواب والخطأ ، وفيما يجب وما لا يجب دائماً في تغير وتطور مما يستدعي الإستمرار في قياس وتحليل رأيه في الخدمات المقدمة والطرق المستخدمة في الجمعية أو المؤسسة أو المنظمة . ويقصد بالمنظمة هنا كل فرد أو هيئة أو مؤسسة عامة أو خاصة ، حكومية أو أهلية تمارس نشاطاً من أي نوع ، ومن أي لون في مواجهة جمهور معين ، وتم هذه العملية عن طريقين الأول : هو النشاط الداخلي القائم على النقد الذاتي لتصحيح الأوضاع الداخلية ، والثاني : هو النشاط الخارجي الذي يستفيد بجميع وسائل الاتصال الممكنة . وأول تعريف دقيق لمفهوم العلاقات العامة ، وضعه المعهد البريطاني للعلاقات العامة عام 1948 بانها " الترويج لإيجاد التفاهم والصلات القوية بين المنظمة وأفرادها وأى مجموعة من المجموعات أو الأفراد أو المنظمات ، وما ينبع عن هذا التفاهم من إقامة سمعة طيبة وعلاقة مستمرة .

1-Bertrand R. Canfield & Frazier Moor, op.cit p.5.

2-أنظر د. إبراهيم إمام . في العلاقات العامة والإعلام . ص 3 وأنظر د. عبد المنعم شوقي . تنمية المجتمع وتنظيمه ص 189.

ويختلف المؤرخون والمشتغلون بالعلاقات العامة فيما إذا كانت العلاقات العامة فنا إجرائيا تكتيكيا لا يرقى إلى مرتبة العلم أم علما ينطبق عليه مضمون العلم من حيث النظرية والمنهج ، والحكم على ذلك يجب أن يتفق أولا على معنى الفن ومعنى العلم . فالفن مجموعة من الأعمال الإنسانية المنظمة تتخذ وسيلة لغاية معينة ، أو صناعة من الصناعات التي يزاوها الإنسان لغرض معين ، فالفنان لا يعمل عملا لذاته، بل يقصد به شيئا آخر أو غرضا معينا، وتقسم الفنون إلى فنون نفعية مادية ورفيعة أو جميلة . والفنون النفعية كالملاحة والتجارة والعمارة والجراحة والزراعة والصناعة. ومن الفنون الرفيعة أو الجميلة الرسم والتصوير والموسيقى والغناء والتمثيل والرقص التوقيعي، أما العلم فهو مجموعة من الحقائق المنظمة المتحدة الموضوع الثابتة السديلي العقلى أو التجربى ، وبمعنى آخر فهو تنظيم المعرفة لطبيعة الظواهر والعلاقة بينها . إلا أنه من الواجب أن نعرف أن العلم والفن متصلان اتصالا وثيقا ، فليس من المتصور أن يقوم علم بدون فن ، أو يرقى فن دون علم . ويتجلى ذلك في العلوم التطبيقية التي تظهر فائدتها في التطبيق الفنى . على أن الفن يعتمد في الغالب على علم أو علوم مختلفة .

فالتجارة تعتمد في رقيها على علم الاقتصاد والرياضيات ، والملاحة تعتمد على الرياضيات وخطيط البحار وهكذا ، والخلاصة أن العلم ينطوى على الإدارة او المعرفة **Consists of knowledge science** والفن ينطوى على العمل **Art** ⁽¹⁾ **Consists of doing**

وتشير بعض التعريفات إلى أن العلاقات العامة فن ، والمقصود بالفن ، الفن المهارى، وليس الفن بالمعنى الجمالى. والفن المهارى هو القدرة على التعامل مع الناس، ومسايرتهم ، ومجاراهم **The art of getting along with people** أي أنها تحتاج إلى مهارة ولباقة وحسن تصرف وإلى تجديد وابتكار مستمر حسب مقتضيات

1- د. محمد محمود الجوهري . العلاقات العامة بين الإدارة والإعلام ص ص 4-6.

الظروف والموافق ، وهي فن في كيفية التعامل مع الجم眾 ، والحصول على رضاه ومحبته وكسب ثقته وتأييده.

ويتحقق ذلك عن طريق الاتصال بالجماهير لنقل الحقائق إليهم ، وتفسير هذه الحقائق حتى تلقى هذه المؤسسات والهيئات تأييد الجماهير لها . فها هو بلومفيليـ D. Bloomfield يرى أن العلاقات العامة هي فن التأثير على الآخرين لسلوك نفس الطريق الذى تبعه كما عرف هوارد بونهام Howard Bonham⁽¹⁾ بمجلس إدارة جمعية الصليب الأحمر الأمريكية العلاقات العامة بأنها فن التفاهم مع الجم眾 مما يؤدى إلى زيادة الثقة بالأفراد والمنظمات .

وهناك من التعريفات ما اعتبر العلاقات العامة علما له قواعده وأصوله ، فهي تعنى بدراسة سلوك الأفراد والجماعات وقياس وتحليل الرأى العام ، بقصد تنظيم العلاقات الإنسانية على أسس من التعاون والحبة والوعى . ويتضمن التخطيط العلمي لبرامج العلاقات العامة ، ويهتم بالتوصيل الجيد للمعلومات من الهيئة التي يعنيها الأمر وبين جمهورها بقصد تحقيق المصلحة المتبادلة بينها والوصول إلى درجة عالية في المساعدة الكلية والمشاركة الوجدانية .

ويرى أصحاب هذا الإتجاه أن المجتمعات قدما لم تكن بحاجة إلى هذا العلم لأن العلاقات العامة كانت عادلة وبسيطة . وبتقدم الحضارة وما صاحب التصنيع من تخصص وتقسيم العمل، بدأت المجتمعات تتعقد ، وبالتالي العلاقات الاجتماعية بين الأفراد والجماعات .

ونتيجة لهذا كان ضروريا أن يحدث توازن في المجتمع ، قوامه التفاهم المتبادل والتساند الوظيفي بين الأعضاء . ومن هنا كان هدف العلاقات العامة متمثلا في رعاية العلاقات الإنسانية السليمة بين أعضاء المؤسسة من جانب وبين المؤسسة والجماهير من جانب آخر . إذ يهتم علم العلاقات العامة بالكشف عن الأسس والمبادئ التي

1- د. جيل أحد توفيق . مذكرة في العلاقات العامة ص 9.

تساعد على إقامة علاقات مفعمة بالثقة بين فئات الشعب المختلفة بقصد نجاح المنشروقات التفعية^(١).

ويؤخذ على موضوع دراسة وتفسير السلوك الإنساني أنه – أي السلوك الإنساني بحر واسع ليس له حدود، وغير صحيح أن العلاقات العامة تدرس النشاط الإنساني كله.

وهناك وجهة نظر أخرى تعتبر أن العلاقات العامة هي علم وفن أو مهارة فيها هو ركس هارلو وبلاك R.Harlow & Black ، وكذلك موسوعة المعارف الأمريكية يشير إلى أن العلاقات العامة هي علم وفن فهي علم من ناحية أنها تستند إلى علم الاجتماع الإنساني ، وهي علم من حيث أنها تتبع الأسلوب العلمي في البحث والتشخيص ، وهي فن إذا نظرنا إليها من الناحية التطبيقية أي من الناحية التنفيذية، كما يدخل في تشكيلها جوانب ذاتية ، حيث أن أساليب تطبيق مبادئ هذا العلم تختلف من أخصائى إلى أخصائى آخر متاثرة بمنهجه واستعداداته وطريقه إعداده .

ومن حيث البناء اللغظى فان كلمة "علاقات" تعنى عملية الصلة والإتصالات والارتباطات التي تتوفر بين هيئة والجماهير المعاملة معها . اما كلمة "عامة Public" تعنى كل جماعة او شريحة من المجتمع تكون المنظمة على علاقة بها ، وذلك مثل جمهور العاملين أو العملاء، أو الموردين، أو حملة الأسهم، أو المولين، أو الهيئات الحكومية .

ولسنا بحاجة إلى أن نشير إلى أن بعض الجماهير التي تدخل في نطاق علاقات هيئة واحدة ، قد تكون متعارضة المصالح . وبالتالي فإن مشاكل العلاقات العامة بالنسبة لـ هيئة او إدارة تبدأ بالتعرف على الجماهير المختلفة وفهمها وإدراك توقعاتها ، والعمل على استمرار الصلات بينها وبين الهيئة في حالة طيبة .

ويرى بعض الكتاب أن العلاقات العامة الطيبة يمكن التعبير عنها بالمعادلة الآتية:-

1- د. غريب سيد احمد . ديناميات العلاقات الاجتماعية ص 99.

الأداء الحسن + الأخبار الصادقة = علاقات طيبة ^(١)

وجملة القول فإنه يمكن استخلاص النقاط الآتية من تعريفات العلاقات العامة وهي:

- 1- العلاقات العامة علم يستعين بالأسلوب العلمي ، ويستند إلى النظريات العلمية والخبرات المكتسبة والتجارب المدروسة .
- 2- العلاقات العامة فن بمعنى أنها تعد تطبيقات للعلوم الاجتماعية وتعتمد على مهارات خاصة في تطبيق النظريات المختلفة ، واستعدادات فردية تختلف من متخصص لآخر .
- 3- تحتاج العلاقات العامة إلى متخصصين على مستويات مختلفة يتخرجون من خلال معاهد وكليات متخصصة ، فهم يقومون بتحديد وتقدير الرأى العام من الزاوية التي هم المنظمة وتعلق بها ، كما افهم يقدمون النصائح والمشورة إلى المديرين بالنسبة لطرق التعامل مع الرأى العام .
- 4- تعد العلاقات العامة وسيلة لتدريب وإعداد الجماهير لتقبل أفكار وآراء جديدة أو القيام بمسؤوليات مطلوبة .
- 5- تتضمن العلاقات العامة التفاهيم بين المؤسسات وجماهيرها ، وتعمل على الترابط وتحقيق التعاون بينها.
- 6- تستخدم العلاقات العامة أدوات الاتصال والاعلام والبحوث العلمية لتحقيق أغراضها .
- 7- أصبحت العلاقات العامة ضرورية ولابد من وجودها في جميع المؤسسات ، وعلى كل المستويات؛ فهي تدخل في مجال التجارة والصناعة والإدارة والتعليم

والصحة والجيش وغيرها ، كما توجد في المجتمعات المتقدمة والنامية على السواء ، وبين الجماهير في مختلف المجتمعات⁽¹⁾.

فلسفة العلاقات العامة :

العلاقات العامة متعددة بتنوع أوجه النشاط الإنساني، وتعدد الجماهير أو الجماعات الصغيرة في المجتمع الإنساني. فهناك العلاقات العامة الحكومية ، والتجارية ، والعسكرية ، والسياسية .

ولكن كل هذه الأنواع والأقسام تجمعها فلسفة ومبادئ عامة واحدة ، و تستند إلى أصول فنية واحدة، وليس في حقيقتها إلا تطبيقاً لقواعد العامة للعلاقات العامة مع مراعاة الظروف والأحوال في المجال الذي تطبق فيه، فالوسائل التي تبع في العلاقات العامة واحدة، والأدوات واحدة ، كوسائل الاتصال الكبرى بالجماهير ، وهي وكالات الأنباء والصحافة والإذاعة والتلفزيون والسينما، أو غير ذلك من الوسائل الأخرى كالاتصالات الشخصية.

وهي جيئاً تعمل على بلورة الأفكار، وتقريب الأذهان. والعلاقات العامة بجميع أقسامها تقف على اتجاهات الجمهور، وتدرس نفسية وطرق التأثير فيه ، وقيادة الرأى العام، وطرق التعامل معه وكسب ثقته. أما ما هو مثار اختلاف ، فهو الجمهور الذي تتجه إليه العلاقات العامة .

و تستند فلسفة العلاقات العامة على مجموعة من المبادئ والحقائق هي :-

1- ترتكز فلسفة العلاقات العامة على حقيقة علمية مؤداها أن الإنسان كائن اجتماعي بطبيعته ، لا يمكن أن يعيش بمفرده عن الآخرين وقد أثبتت الكثير من البحوث العلمية أن الإنسان يعجز عن إشباع جميع حاجاته الكثيرة البيولوجية والنفسية بنفسه، أما الاحتياجات الاجتماعية فلا تقوم أساساً بدون وجود الإنسان مع

1- انظر محمد مجتبى كشك . العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية . ص ص 14 - 15 وانظر محى محمد وسمير حسن منصور ، المرجع السابق ، ص ص 17 - 18

آخرين من البشر، وهكذا تنشأ علاقات مختلفة مع غيره من الناس هو في أشد الحاجة إليها لأشباع احتياجاته المختلفة المتعددة .

2- إن الإنسان كائن اجتماعي متفرد ومتغير من وقت لآخر ، ورغم أنه يتشابه مع غيره من بني البشر، إلا انه توجد اختلافات في جميع الاتصالات مع بني الإنسان⁽¹⁾.

3- إن الإنسان كائن اجتماعي يتعامل مع غيره ومع المواقف الاجتماعية ، يعني انه يؤثر ويتأثر بالمواقف الاجتماعية . ولهذا فإن انعدام الاتصال المباشر بين الطرفين أو توقفه يؤدي إلى انعدام عنصر الايجابية الذي يعتبر أساس ديناميكية العلاقات العامة ، كذلك فإن رد الفعل أو الاستجابة التي يظهرها العملاء يؤثر تأثيرا عميقا في برامج المؤسسة وفي سياستها ، بل وفي أسلوب العمل .

4- إن الإنسان يتميز بالعقل والتعقل . ومعنى هذا أن الإقتناع يرتفع به إلى مستوى الإنسان بينما هبط به السيطرة والأمر والضغط والإرهاب والقسر إلى مستوى الآلة مما يقتضي احترام آدمية الإنسان ومحاولة إقناعه حتى يوضع الإنسان في مكانه الحقيقة .

5- ترتكز العلاقات العامة على الجانب الإنساني . فالإنسان هو الذي يرتكز عليه برامج العلاقات العامة وخططة الإعلام سواء كان عضوا في جماعة أو مواطنا في المجتمع ككل. فمن غير المنطقى أن تبدأ المؤسسة أو المنشأة بتحسين علاقتها مع الجمهور الخارجي ، وعلاقتها مع جمهورها الداخلى على غير مايرام ، فيجب أولا خلق روح الجماعة ، والتعاون بين أفراد المؤسسة على اختلاف مستوياتهم الإدارية، ثم بعد ذلك يبدأ في تنمية توطيد العلاقة الحسنة بين المؤسسة وجمهورها الخارجي ، مما يسعده على كسب تقدير الرأى العام الخارجي ، وزيادة فرص نجاح المؤسسة . ويتحقق ذلك بتوفير البرامج الاجتماعية والترفيهية المناسبة لهم ، وتحسين ظروف

1- انظر محمد هجت كشك العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية . ص 207 .

العمل للعاملين، والسعى لتدريبهم، وإشراكهم في الإدارة وإتاحة الفرص أمامهم للخلق والإبتكار.

6- ترتكز العلاقات العامة على ركائز اجتماعية . ولذلك يجب أن تضع كل هيئة أهدافها بحيث يتوافق مع ظرف المجتمع وأهدافه العامة ، واحترام رأى الجماهير . وتقوم العلاقات العامة بتدريب جماهير المؤسسات الداخلية والخارجية على تحمل المسئولية الاجتماعية ، فهي عن طريق تصويرهم بامكانيات المؤسسات ومجدها والصفات التي تواجهها تستطيع أن تساعدهم على تحمل مسئولية السياسة العامة للمؤسسة. كما تقوم الهيئة بتبييض جهور المتعاملين معها بالخدمات التي تؤديها، وشرح له كيفية تنفيذ القوانين ، وتوضح مسئولياتهم حيالها ، وتحديد مدى المساهمة التي يمكن أن يقدمها المواطن للارتفاع بمستوى الخدمات العام . ومن هنا يظهر عنصر التماسك بين جماهير المنظمة الداخلية والخارجية . وبهذا تكون العلاقات العامة أهداف اجتماعية يمكن تحقيقها عن طريق برامج العلاقات العامة .

7- يكون الناس اتجاهاتهم وأرائهم بصدّ مختلف الأمور ، كما أنهم يكوّنون هذه الآراء وتلك الاتجاهات سواء بذلت هيئة ما محاولات للمساعدة في تكوين هذه الاتجاهات والأفكار أو لم تبذل ، وقد يتبع الناس اتجاهات خاطئة ، أو يكون لهم ميول متعارضة ، ولذلك فمن الضروري أن تناول المؤسسات والهيئات العمل على تكوين رأى عام سليم ، وتحويل الميول المتعارضة إلى ميول مشتركة ، وذلك عن طريق عمليات الأخبار الصادقة والهادفة . وتظهر أهمية هذا التوفيق في أوقات الأزمات والكوارث والمحروbs ، حين ينهض مجموع المواطنين بواجبهم إزاء مجتمعهم .

8- وتبدو أهمية العقوبات السياسية للعلاقات العامة في الحكومة وتظهر هذه الصفة السياسية في سعي العلاقات العامة إلى إثارة إهتمام المواطنين بشئون بلدتهم عن طريق شرح الأهداف والاتجاهات العامة للدولة وخططها التنموية . ومن ناحية أخرى تهدف العملية الإخبارية في العلاقات العامة إلى وضع الحقائق والبيانات عن النشاط الحكومي أمام نظر الجمهور مما يساعد على توجيه وتكوين رأى عام حقيقي أساسه المناقشة

المستنيرة القائمة على المعلومات الصحيحة. وهذا يحقق نوعاً من الرقابة الشعبية على أعمال ونشاط الأجهزة الحكومية بما يتمشى مع المبادئ الديموقراطية ، ولا يدع مجالاً للسيطرة أو الدكتاتورية ، مما يتبع الفرص للابتكار الشخصي وبعض المقترنات التي تظهرها الخبرة والتعامل مع الأفراد والجماهير، فالمديرون لا يستطيعون أن يفرضوا سياستهم الذاتية دون إشراك هيئة الإدارة والأخصائيين في العلاقات العامة معهم في تحمل المسئولية^(١).

٩- تستند العلاقات العامة إلى الجانب الأخلاقى : فهى تسعى إلى تنمية إيمان الجمهور برسالة الهيئة أو المؤسسة ، وهدف إلى تنمية الثقة والاحترام ، إذ كثيراً ما يقع أخصائى العلاقات العامة غير المدرب في أخطاء جسمية يترتب عليها إحساس العملاء أن مؤسستهم لا تعطيهم العناية الكافية ، ولا تهى لهم أسباب احترام الذات ، وهذا ما يحطم برامج العلاقات العامة ، ويزدري إلى انعدام الثقة الضرورية لنجاح هذا البرنامج ، ومن أجل هذا يجب أن ترسم أعمال المؤسسة بالصدق سواء من ناحية الشكل أو الجوهر .

ونقصد بالصدق من ناحية الشكل أن تكون المقومات الظاهرة لأساليب الاتصال الفردى والجماهيرى من النوع الذى يدعو بطبيعته إلى الثقة . أما من ناحية الجوهر فمعنى به أن يكون المضمون مستنداً على حقائق تدعمها الوثائق والبحوث والدراسات التجريبية والرقمية. كما يجب أن ترسم أعمال المؤسسة بالأمانة، وأن تتفق أعمالها مع أقوالها . كما يجب أن يلتزم العاملون في العلاقات العامة بالقيم الأخلاقية في جميع تصرفاتهم ، وأن يتبعوا في برامجهم عن وسائل الغش والخداع والتضليل والدعائية الكاذبة.

١- انظر د. عبد الكريم درويش . ود. ليلى تكلا ، المرجع السابق ، ص 488 .
وانظر د. محمد طلعت عيسى ، العلاقات العامة - مبادئها وتطبيقاتها ، ص 18

10- تستند العلاقات العامة إلى مبدأ التنظيم : والتنظيم هو السير وفقا لنظام معين . فاهيئة أو المؤسسة يتلزم عليها أن تتعاون مع الهيئات الأخرى . ومن هنا نشأت الحاجة إلى تنظيم الاتصال بين الهيئات وبعضها للاتفاق على أسس التعاون بينها لا سيما في برامج العلاقات العامة .

ولاشك ان السعي لافهام الناس فكرة معينة أو تعرفهم بمؤسسة أو شركة أو بفرد يحتاج إلى تنظيم ، إذا أريد للتنظيم أن يصيّب توفيقاً وجّب وضع خطة تقوم على تقدير الهدف والموارد . ولكلّ نصيحة خطة للتنظيم لابد من تعريف طابع الجهد الذي لأجله ينشأ هذا التنظيم ، هل يكون هذا الجهد طويلاً المدى أو قصير ، كما ينبغي مراعاة المدى الجغرافي لذلك التنظيم أن يشمل الوسائل المادية الصالحة لأداء العمل أداء ناجحا ، ثم يأتي دور تمويل التنظيم الذي هو على الدوام مشكلة لا تبعث على الرضا ، فالميزانية ينبغي أن تكفي لتهيئة جميع الموارد والقوى البشرية في الخطة المرسومة . ويجيء دور المعدات لأنها لازمة لتنظيم العلاقات العامة . فوسائل الاتصال العصرية المتاحة لا تعمل بدون الآلات الازمة ، فإذا أريد مخاطبة الذهن البشري تم ذلك بواسطة بعض الوسائل الآلية كالكلمة المطبوعة أو الكلمة المنقوله التي تنتقل بالأسلاك وموجات الإثير التي تتفاوت بين صورة تظهر على شاشة التليفزيون ، وصورة تظهر على سداده زجاجة اللبن . بل إن حاسة الشم يستعان بها للوصول إلى الرأى العام عن طريق العطور الجميلة ⁽¹⁾ .

11- اتباع طريقة البحث العلمي : من المبادئ الأساسية للعلاقات العامة إتباع طريقة البحث العلمي في حل أي مشكلة من مشكلاتها .

فطريقة البحث العلمي مبنية على المنطق ، وتحاول الوصول إلى مبادئ عامة عن طريق التحليل الدقيق والبعيد عن كل تحيز . وتبدأ طريقة البحث العلمي بتعريف المشكلة تعريفاً دقيقاً ، فمتي عرفنا المشكلة حددنا سبل جمع البيانات التي تفيد في

حلها ، ويلى تعريف المشكلة تحديد الهدف من البحث الذى سنقوم به . ثم تحديد محور البحث من حيث الزمان والمكان . ويلى ذلك جمع المعلومات المتعلقة بالمشكلة ، وهذه إما تكون في حيازة المنشأة ، أو من الممكن الحصول عليها من هيئات أخرى حكومية أو غير حكومية، ثم طريقة الإستقصاء الميداني . والخطوة الأخيرة هي تبويب النتائج واختبار صحتها ثم تحليلها والتخاذل قرار بشأنها . وإذا اتبعنا طريقة البحث العلمي سالفة الذكر أمكننا الوصول إلى قرار سليم مبني على الواقع ⁽¹⁾ .

هذا وقد حاول أسبلى وهوتن⁽²⁾ أن يحددا المبادئ الأساسية للعلاقات العامة في المؤسسات التي تهدف للربح فحصرها في 53 وسيلة هي :-

- 1- إعداد خطة أو سياسة للعلاقات العامة موضحة المثل العليا للمؤسسة في شكل كتيب يمكن توزيعه على المستخدمين بحيث يمكنهم أن يتفهموا أهداف الإدارة في العلاقات العامة .
- 2- تشكيل مجلس فرعى للإدارة يتكون من الصف الثانى للإداريين فى كل إدارة من الإدارات الهامة، وتحمیل هذا المجلس مسئولية تنفيذ برنامج تقدمي للعلاقات العامة.
- 3- إخراج " تقرير سنوى " يوزع على المستهلكين والمساهمين ، يشرح سياسة المؤسسة وتجاربها ، إلى جانب تلخيص نواحي التقدم التي أحرزها .
- 4- إعداد تفسير صريح ومبسط عن المركز الراهن للمؤسسة لتوزيعه على المستخدمين ، مؤكدا الخدمة التي تؤديها المؤسسة بوجه عام وللمجتمع الخلائق بوجه خاص .
- 5- تخصيص حيز معين في كل عدد من أعداد نشرة الموزعين لبيان الإجراءات التي تتخذها الإدارة بشأن طلبات الموزعين .

(1) د. حسن محمد خير الدين . أصول العلاقات العامة من الناحتين النظرية والتطبيقية ص ص 25-26

(2) د. محمد طلعت عيسى . العلاقات العامة كادة للتنمية ص ص 174-181 .

- 6- تحديد فترة في كل عام، تفتح فيها المؤسسة أبوابها لاستقبال أصدقاء المستخدمين والعمال ومودعيهم ، حتى يمكنهم أن يشاهدو المكان الذي يعمل فيه أصدقائهم ، ولكن يقابلوا الأشخاص الذين يعملون من أجلهم .
- 7- إدخال عادة الاهتمام بأعياد ميلاد جميع المستخدمين والعمال الذين امضوا في خدمة المؤسسة أكثر من عشرة أعوام وذلك بنشر هنئة لهم في صحيفة المجلة.
- 8- دعوة بعض الجماعات الترفيهية المحلية وغيرها لتنظيم حفلات قصيرة للمودعين أثناء زيارتهم لمصانع المؤسسة . ومن المستحسن تقديم بعض المرطبات لهم أو دعوتهم لتناول الغذاء .
- 9- إعداد مجموعة من الخطابات المعنونة التي تميز كل إدارة من إدارات المؤسسة لاستخدامها في الاتصالات البريدية مع المستهلكين الحاليين والجدد عند مخاطبتهم لها أو تصدر المبيعات إليهم .
- 10-إقامة حفل سنوي بمناسبة رأس السنة لأطفال المستخدمين والعمال وأصدقائهم .
- 11- تخصيص مبلغ معين في كل عام للإعلانات الخاصة بالمؤسسة في الصحف المعنية بالصناعة التي تمارسها المؤسسة ، هذا بالإضافة إلى المجهود العادي الذي يبذل للنهوض بالمؤسسة.
- 12- تشجيع الإداريين ، وعلى الأخص مديرى الفروع في أن يمارسو نشاطهم بالأندية المحلية والمنظمات الدينية والأخوية ، وبذلك تتزايد الاتصالات الشخصية بين المؤسسة والقادة في المجتمع المحلي .
- 13- دعوة ممثلى الصحف من المحررين إلى وليمة غداء أو عشاء سنوية حتى يمكنهم أن يتقابلوا مع هيئة الإدارات في المؤسسة .
- 14- تعريف مدير المؤسسة بعض البرامج الإنسانية في الإصلاح الاجتماعي والتأكيد من أن الصحافة على علم بنشاطه .

- 15- تشجيع هيئة الادارة على التعاون مع محرر الصحف المعينة بشئون الصناعة في إعداد موضوعات تتناول سياسة الادارة وأساليبها .
- 16- تنظيم عرض الفانوس السحرى للمستخدمين والعمال عن صوت المؤسسة بصورة تجعلهم يقدرون أهمية الإتصالات التليفزيونية في كسب أصدقاء المؤسسة.
- 17- تدريب بعض الإداريين على تحرير الخطابات الودية لكي يطبعوا المستخدمين والعمال بطابع يمكنهم من كسب ود الجمهور ، وتحقيق العلاقات الطيبة بين المؤسسة وجمهورها .
- 18- تعيين مراقب لراسلات المؤسسة لفحص الرسائل التي تحمل اسم المؤسسة ، والتأكد من أنها تعد باسلوب ودى لطيف . ومن المفيد منح جوائز لأحسن الرسائل التي كتبت خلال الشهر مع إعلانها في لوحة النشرات .
- 19- اتباع سياسة إرسال خطاب ترحيب يحمل توقيع أحد رؤساء المؤسسة لجميع العملاء الجدد .
- 20 - قيام أمين صندوق المؤسسة بكتابة مذكرة عن العملاء الذين يسددون حساباتهم في مواعيدها المحددة ، حتى يمكن إشعار هؤلاء العملاء بتقدير المؤسسة لذلك .
- 21- استخدام أنساب الطرق للإبقاء على رضاء العملاء الذين يحسون بالرضا عن أعمال المؤسسة ، لأنهم يعتبرون في الواقع محركين قادرين على استمرار نجاح المؤسسة.
- 22- اتخاذ موقف انشائي تجاه المنافسين ، وعدم استخدام الأساليب الهدامة على الإطلاق . ويتحقق ذلك بالقيام بدور فعال في نشاط الجماعات أو الغرف الصناعية التي تضم المؤسسة وما فيها.
- 23- يجب أن تفحص الشكاوى بدقة بعرفة احد رؤساء المؤسسة ، وألا يوكل أمر هذه الشكاوى إلى موظف صغير قد يفشل في اغتنام الفرصة لكسب صديق للمؤسسة.

- 24- المحافظة على سياسة واسعة النطاق في أمور التشغيل ، دون ، أى تحيز عنصري أو ديني ضد الأقليات .
- 25- أن يجعل المؤسسة من أهدافها إيجاد بعض الأعمال للرجال والنساء الذين تتجاوز أعمارهم 40 سنة ، ومن المهم أن يعرف الرأى العام أن المؤسسة تقوم بذلك النوع من الخدمة المدنية .
- 26- اتباع برنامج منظم للبقاء على إعلام المساهمين بسير الأمور في مؤسساهم ، حتى يتيسر لهم الحديث الواعى عنها مع أصدقائهم .
- 27- العلاقات العامة الطيبة تعتمد على العلاقات العمالية السعيدة . وهذا فمن الممكن نokin العامل الذى يحس بالضيم او الأذى أن يسمع المستنولون شكواه .
- 28- تنظيم مسابقات ذات جوائز لتحسين المنتجات والخدمات التى تقدمها المؤسسة على أن تكون هذه المسابقات مفتوحة يمكن للجمهور وللمستخدمين والعمال أن يشتراكوا فيها ، ويعلن أسماء الفائزين في الصحف الأخلاقية .
- 29- الاستعانة بمحرر متخصص في شئون الصناعة لكتابة مقال أو سلسلة مقالات عن تاريخ المؤسسة ونشاطها ، والتأكد من أن هذه المقالات قد أتيح لها أوسع مجال للنشر والتوزيع .
- 30- إعداد خاتم لبعض الحالات المدروسة في أساليب الإدارة وسياستها لتوزيعها على المدارس أو الكليات التى تستخدم هذه الدراسات في تشغيل خريجتها كلما أمكن ذلك .
- 31- تشجيع الإداريين الذين لديهم موهبة مخاطبة الجماهير فى أن يوضحاو أهدافها وسياستها في أندية الروتارى ، والغرف التجارية وغيرها . على أن يكونوا مزودين بالصور الفوتوغرافية والأرقام والمعلومات التى تساعدهم في مهمتهم .
- 32- إعداد أفلام قصيرة – في حوالى 20 دقيقة – عن الأنماط أو الصناعة يمكن أن تزود بها أندية الشباب وغيرها من الهيئات بالمجتمع المحلي، ومداومة هذه الأفلام.

- 33- التعاون مع التجار والموزعين في إعداد معارض تاريخية وتعليمية تبين الدور الذي يلعبه إنتاج المؤسسة في رفع مستوى المعيشة ، وفي المساعدة في تحسين الوضع الاجتماعي.
- 34- تتبع الأنبياء المتعلقة بكتاب الشعوب ، وتلقيح أحد المسؤولين بكتابة خطابات مناسبة لهم ، ويمكن أن ترسل هذه الخطابات في مناسبات الترقية أو ما شابهها .
- 35- إذا كانت المؤسسة تستخدم التجار في التوزيع فمن المهم اتباع منهج يساعد على الاحتفاظ بالإتصال المنظم بهؤلاء التجار ، فاتصالاتهم المباشرة مع الجمهور تمكنهم من أن يكونوا أداة تعريف بالمؤسسة .
- 36- أن تحرص المؤسسة على أن توجه دعايتها إلى الخدمة العامة وإعلام الجمهور، ولا تحرف الدعاية إلى الأنانية ، كما أن عليها أن تضع دائمًا نصب أعينها أن الخدمة الأفضل تؤدي إلى ربح أوفى .
- 37- يهتم الجمهور بالتعرف على أساليب المؤسسة في معاملة مستخدميها ويمكن تجنب المؤسسة لجمهورها المعارض بالأرض المختلفة فتقل جمهورها أساليبها في معاملة المستخدمين، ولا تجعل هدفها – الاستفادة من هذه المعارض – تحسين المبيعات فقط .
- 38- المدير الناجح يساعد المؤسسة على تحقيق أهدافها بسهولة ، لذا فمن المهم أن يدخل المدير المسؤول في اهتماماته الجوانب الإنسانية في مجتمعه المحلي ، وأن يستعين بصحيفة محترمة تساعد في نشر أفكاره واهتماماته .
- 39- إدخال الأموال التي تصرف عادة في النشاط الترفيهي وتوجيهها إلى برامج منظم للعلاءات . ويلاحظ أن هذا النوع من البرامج تقدم الصحافة بالحصول عليه ونشره .
- 40- استخدام العمال القدامى في معاونة المؤسسة للحصول على عملاء جدد ، وذلك بتخصيص جوائز مناسبة للتعاون المثمر في هذا الشأن . فهذا الأسلوب يجعل من الأصدقاء غير المهتمين بهذه المسائل أداة حركة فعالة .

- 41- الاهتمام بالمنظمات النسائية وتوجيه جانب من برامج العلاقات العامة نحوها.
- 42- أن تحرص المؤسسة في كل مرة يتقدم فيها أحد العملاء بطلب كمية كبيرة من السلع، على أن توجه له خطاب، فمن الخطأ أن تعتبر طلبات العملاء أمرا مسلما به.
- 43- الموزعون خير وسيط بين المؤسسة وجمهور المستهلكين ، وهذا فمن المهم التأكد بأن الموزعين على علم جيد عن المؤسسة، وبالحقائق التي قد تساعدهم في تحقيق رضا المستهلكين .
- 44- في مناسبة الأعياد السنوية الهامة للمؤسسة ، يحسن تشجيع الصحفة الأخلاقية على إصدار طبعة خاصة بهذه المناسبة ، وتوزيع نسخ منها على جميع المساهمين والمستهلكين وأصدقاء المؤسسة.
- 45- تنظيم مسابقات بين المستخدمين والعمال لتحسين مساكنهم ، بمنحة جوائز لأحسن المساكن جاذبية في تأثيرها ، والعمل على تقديم الجوائز في أحدي اوقات غذاء المستخدمين والعمال ، ودعوة الصحف في هذه المناسبة .
- 46- دعوة أبناء العملاء لزيارة مصانع المؤسسة أو مخازنها ، فهؤلاء الصغار رجال الغد ، وعلى تأييدهم يتوقف جانب كبير من نجاح المؤسسة في المستقبل. ومن المفيد ان تنظم المؤسسة أسبوعا لأبناء العملاء لتحقيق أسباب رضاهم عن المؤسسة.
- 47- تشجيع المستخدمين والعمال الناينين على تنظيم أحد الأندية الترفيهية أو الإشتراك في بعض ألوان النشاط الخارجي تحت رعاية المؤسسة لتشجيع روح الترابط الجماعي بينهم ، فالمستخدمون والعمال هم حجر الزاوية في برنامج العلاقات العامة .
- 48- تدريب السائقين المشغلين بالمؤسسة على أن يراعوا أصول القيادة وأن يحرصوا على حياة الغير ، فالسائق العنيد الطائش يمكن أن يتسبب في عداوة ما بين عشرة إلى اثنتي عشرة شخصا كل يوم . وتدبر بعض المؤسسات إلى حد تكليف سائقيها بالتوقف وتقديم المساعدة الالزمة لقادة السيارات الذين يحتاجون إلى المساعدة وتحرص مؤسسات أخرى على عرض أفلام على سائقيها لإرشادهم إلى أنساب الطرق لقيادة السيارات .

- 49- اختيار بعض الإداريين في المؤسسة للمساهمة في نشاط الهيئات المحلية كالاحتفالات القومية ، وتنظيم حملات جمع المال للأعمال الخيرية وغير ذلك ، فشتون المجتمع المحلي تستلزم معاونة رجال الأعمال الذين خبروا الحياة الاجتماعية . هذه الاتصالات المباشرة بين المؤسسة والمجتمع المحلي تعود بفائدة كبيرة على المؤسسة وإنجها .
- 50- كسب صداقه كل فرد يتقدم للإتحاق بالمؤسسة، وحقى إذا لم تتمكن المؤسسة من تشغيل هؤلاء الأفراد ، فيمكن إشعارهم باهتمام المؤسسة بأمرهم حتى ينصرفوا وهم يعتقدون أن المؤسسة تعتبر بالنسبة لهم مكاناً ودياً إنسانياً.
- 51- اختيار مكان معين أو شعار معين يعطى المؤسسة طابعاً خاصاً في أذهان الجماهير كأن تضع المؤسسة ساعة كبيرة في أعلى برج في مبنها ، أو أن ترفع أكبر علم على ساربتها أو أن تضع ترمومتراً كبير الحجم في مدخلها ، أو أن تزود مجاهها الخارجي بنافورة جذابة وغير ذلك من المظاهر التي يمكن أن تعرف بها المؤسسة بين الجماهير .
- 52- منح جوائز أو تقديم ميداليات للأفراد المسؤولين عن الأعمال البارزة كعمليات البحث والصيانة وتنمية المبيعات وتقليل النفقات وتحسين الإنتاج .
- 53- تعتمد بعض أنواع النشاط لتحسين علاقات العمل أو التقدم الفني ، ذلك بنشر الكتب التي تتضمن المعلومات أو المراجع أو الأساليب التي تساعد المؤسسة في الوقوف على كيفية الاستفادة بإنجها بصورة أفضل .

أهمية العلاقات العامة :

تبرز أهمية العلاقات العامة في أن المنشآت الصناعية تنتج العديد من السلع التي تستهدف وصوها إلى أيدي المشترين والمستثمرين ، وهي في ذلك ترتبط بال媿وردين والمنشآت الأخرى التي تتعاون معها ، وتندها باحتياجاتها المختلفة . بالإضافة إلى احتياج جمهورها الداخلي التي يتمثل في الموظفين والعمال إلى من يربطهم بالمنشأة وأهدافها ويخبئهم فيها ، ويزيد من إخلاصهم وولائهم لها .

ويبدو أهمية العلاقات العامة في أن المنشأة تسعى دائماً إلى تمية هذه الاتصالات وتكوين الآراء حول السلع التي تنتجها المؤسسة . وإذا لم تكن إدارة العلاقات العامة في المنشآت الصناعية على مستوى علمي عالٍ من الخبرة والكفاءة ، فلا شك أن علاقتها مع جمهورها الداخلي والخارجي سوف تتأثر بذلك وقد يحدث أن تواجه المنشأة بعواقب سلطة وصعبة تحتاج إلى القدرة واللباقة والحكمة في معالجتها ، حتى لا يظهر أى رأى مضاد ، أو كراهة للمنشأة ومتناهياً . خاصة في مجالات المنافسة والتي يسعى فيها المنافسون إلى إطلاق الشائعات والتلوين ضد المنشآت الأخرى . وهذا تبرر أهمية العلاقات العامة في مواجهة هذه الصعوبات .

وتبدو أهمية العلاقات العامة كذلك في المنشآت الخدمية ، فقد تكون الخدمة التي تقدمها غير ضرورية بالنسبة للفرد ، أو قد يكون هناك بدائل لها ، مما يصعب من دور العلاقات العامة . فإذا ما أهملت شركة طيران - مثلاً - الاهتمام بعملياتها ، وعجزت عن تقديم الخدمات لهم على الوجه المرضي ، أو عدم قيام طائراتها في مواعيدها المحددة . فلا شك أن أمام الجمهور بدائل تمثل في شركات الطيران الأخرى التي تقدم أحسن الخدمات بنفس التكلفة ، بل وربما أقل .

ويتبين أهمية العلاقات العامة في مجال المنظمات الحكومية حيث تقوم بدور هام في تحسين العلاقات بين الحكومة أو الوزارة والجمهور ، فعن طريقها ينمو الشعور بالمسؤولية لدى المواطنين ، وبالتالي تحويلهم إلى جمهور إيجابي متعاون مع الحكومة . ولقد نمت العلاقات العامة كمفهوم إداري وكوظيفة حيوية في الدول المتقدمة خلال

الثلاثين عاما الماضية . و تظهر أهمية العلاقات العامة من حيث أنها تؤدي وظيفة هامة و حيوية للإدارة العامة، إذ أصبح من واجب الإداريين أن يخبروا الجماهير بسياستهم، و يجسوا نبض الرأي العام قبل هذه السياسات ، ومن حقهم أيضا أن يردوا على النقاد ، و يبرروا تصرفاهم التي تشغله الرأى العام ⁽¹⁾ .

وقد ظهرت الحاجة إلى العلاقات العامة على أثر التغير الكبير الذي حدث في المجتمعات الحديثة، فقد تميز المجتمع الحديث بتغيرات واسعة في شكله وتكوينه وطبيعته من النواحي السياسية والإقتصادية والاجتماعية. ولعل أهم هذه التغيرات:-

1- ازدياد كبير في قوة ونفوذ الرأى العام خاصة في المجتمعات الديمقراطية ، وهذا التطور في تزايد مستمر من يوم لآخر ، فحتى تستمر الحكومات في الحكم لابد من أن تبذل محاولات لكسب ود الجماهير الشعبية . وتأيد الجمهور للحكومة وثقته فيها ومحبته لها عامل أساسى لنجاح الحكومة . وتحاول الحكومة المساهمة في تكوين رأى عام سليم واعى عن طريق عمليات الأخبار الصادقة ، الهدافة إلى تعليم الجمهور الطرق السليمة للحصول على الخدمات التي تؤديها الأجهزة الحكومية . وبذلك تسعى الوزارات والمصالح والهيئات الحكومية المختلفة إلى تحقيق التفاهم بينها وبين الجماهير المعاملة معها . وبالإضافة إلى ذلك ، فقد ظهرت قوى مختلفة تحاول كل منها جذب الرأى العام لها مثل النقابات المهنية المختلفة ، والاتحادات والغرف التجارية ، والجمعيات التعاونية وغيره . لذلك كان لابد من الاهتمام بالرأى العام و دراسته والتعرف على خصائصه وتوجيهه الوجه الصحيحة بما فيه صالحه وصالح المجتمع ومنظمه ، كذلك الحال بالنسبة للمؤسسات ، فحتى تنجح في أعمالها لابد أن تكون على إتصال دائم بالجماهير التي تعامل معها والمجتمع الذي تباشر فيه نشاطها .

2- كبر حجم المؤسسات الصناعية والتجارية وازدياد التنافس بينها، فأصبح وجود الشركات الضخمة ذات التجهيزات الآلية الكبيرة التي يعمل عليها ألف

العمال ، تنتج إنتاجا ضخما من السلع . وتعامل مع الملايين من البشر في بقاع العالم المختلفة من مظاهر المجتمع الحديث . هذه التغيرات في حجم المؤسسات جعلها في حاجة ماسة إلى أن تحقق اتصالات سليمة بهذه الأعداد الكبيرة من الجماهير المختلفة . وأن تنظم برنامجا وترسم خططا تسير في ضوئها في علاقتها العامة .

3- في ظل التحول الصناعي والتجاري الضخم ،نظم العمال أنفسهم في نقابات تجمع كلمتهم وتدافع عن مصالحهم . وأصبحت هذه النقابات في الأمم الصناعية المتكلم الرسمي للعمال ، وأصبح لها من القوة والنفوذ ما جعل أصحاب الأعمال يخشون بطشهما ويقبلون مراضاتها . وتتبع النقابات لتحقيق مطالب العمال طريقين ، أولا : طرق الضغط على أصحاب الأعمال مستخدمين في ذلك الإضراب . ثانيا: طرق الإقناع – أي اقناع الرأي العام حتى يلمس أفراده عدالة قضيتهم فينضم إلى صفوفهم ويضغط بدوره على أصحاب الأعمال والشركات لتحقيق مطالب العمال ، وفي هذه الحالات لا بد لأصحاب الأعمال والشركات من مواجهة ضغط النقابات بضغط مماثل ، ومقاومتها بنفس السلاح الذي شهerte في وجهها ، وهو اكتساب الرأي العام ولا شك أن الغلبة في النهاية ستكون لمن يفوز بثقة الرأي العام⁽¹⁾ . وهكذا تبدو أهمية دور العلاقات العامة .

4- التحول الذي حدث في المجتمعات من إعتماد اقتصادها على الزراعة إلى الاعتماد على الصناعة صاحبه تحول أيضا في السكان أنفسهم ، فانخفضت نسبة سكان الريف ، وارتفعت نسبة سكان الحضر ، وأصبح هذا التحول يحتاج إلى جهود إعلامية ضخمة لمواجهة التغير الاجتماعي والعمل على استقرار المجتمع وتحقيق مصالحة⁽²⁾ .

5- تطورت وسائل الإعلام والنشر تطورا ضخما نتيجة للتقدم الفكري والفكري الكبير، فهناك تقدم فني في الطباعة ، وتطور فني في إخراج الصحف والمجلات ، كما ظهرت وسائل إعلام لم تكن معروفة فيما مضى كالأفلام السينمائية والراديو

1- د. جلال حسن . المرجع السابق. ص 9

2- د. محمد مجتبى كشك . العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية . ص 53

والتلفزيون، مما سهل مهمة العلاقات العامة في الاتصال بالجماهير المختلفة في الأماكن المختلفة واستخدام الوسائل الملائمة مع الجماهير المتعددة ، وفي الأوقات المناسبة .

اهداف العلاقات العامة :

تعارض معظم الهيئات والمنظمات أعمال العلاقات العامة سواء توافر لديها إدارة أو قسم للعلاقات العامة أم لم يتوافر ، وسواء أعدت برامج للعلاقات العامة أم لم تعدد .
وحتى في حياتنا الشخصية يعمل الفرد على تحسين علاقته مع الآخرين ⁽¹⁾

ولا تقتصر العلاقات العامة على نوع واحد من النشاط ، بل أن مجالها يتبع لكافة أنواع النشاط الخاص والعام جميع الميادين من زراعية وتجارية وصناعية وتشمل علاقات العمل وتحسين ظروفه ورفع الكفاءة الإنتاجية للعاملين والتعليم ، والانسجام مع المظاهر الحامة للإدارة الصناعية . والإهتمام بالعامل كإنسان له حاجاته المادية والصحية والثقافية والترفيهية والاجتماعية والنفسية .

وتعمل العلاقات العامة على تحقيق عدد من الأهداف ، فكل حملة من حملات الإعلام ينبغي أن تركز على سلسلة متكاملة من الأهداف والأغراض توضح سلفاً، فتحقق هدف وراء هدف في سلسلة مرتبة .

والنتيجة العامة هي تحقيق الأهداف جيلاً، وفي النهاية بلوغ الهدف الأسمى الشامل المراد. وإذا لم تحدد هذه السلسلة من الأهداف سلفاً ، فإن النتيجة ضياع الوقت والجهد والمال ، وبالتالي الفشل الذريع.

ولما كان من المأثور أن تضارب مصالح الجماهير ، فواضح إذن أن أي هدف يرجى بلوغه إنما ينبغي أن يكون وسطاً بين هذه المصالح المتضاربة . وينبغي كذلك تعين الأهداف في ضوء الاتجاهات الاقتصادية والاجتماعية الغريضة السائدة بين الرأى العام. كما ينبغي أن تكون تلك الأهداف معقوله من حيث الجهد والمال والموظفين الذين يسعون إلى تحقيقها . ولعامل الوقت أثر كبير في تعين أهداف العلاقات العامة . ومن

الأمثلة على ذلك تنظيم حملة جمع التبرعات ، ونظرًا لضيق الوقت تبسط الأهداف ، فكلما قصر الوقت تعين تبسيط الأهداف المباشرة^(١)

ويمكن تلخيص تلك الأهداف في الآتي :-

١- هدف العلاقات العامة إلى التوعية بالأهداف العامة للدول ، وتعليم الجمهور عن السياسة العامة ، ومسؤولية في تنفيذها . كما هدف المنظمات إلى التوعية بأهدافها ، وأسلوب وعمل ونوع نشاطها وخططها للجماهير . كما تسهل التنسيق بين مجهودات الأفراد ، فعندما يعرف كل شخص في المجموعة الأهداف المطلوب الحصول إليها ، فإنه يعلمون معاونين في الوصول إليها . وتعد الأهداف مقياس للتقويم والرقابة طالما أنها تحدد المطلوب عمله . وتؤدي أيضًا إلى عمليات تعديل استراتيجيات المنظمة . وهكذا فإن انعدام الهدف أو عدم وضوحه وتحديده يعتبر أحد العوامل الأساسية التي تبعد كثيراً من المجهود في هذا المجال .

ومن الأمثلة التي توضح هذه الأهداف ما يلى :

- أ- أن تكون الشركة رائدة في صناعة ما في بعض الأسواق المتازة .
- ب- أن يجعل المستهلك يشعر برضاء مستمر وتزايداً في الأسواق الحالية والجديدة.
- ج- أن تنتج ربحاً مناسباً ، بحيث تستطيع أن تدفع عائداً معقولاً لحملة الأسهم، وأن توفر الموارد اللازمة للتوسيع واستقرار الشركة في المستقبل .
- د- أن تعتبر الشركة مواطناً صالحاً في المجتمع الذي تعمل فيه ، وتزيد إحساسها بالمسؤولية الاجتماعية تجاه الجماهير المختلفة ، والمجتمع بصفة عامة .
- هـ- تحقيق السمعة الطيبة للمنظمة وتدعم صورها الذهنية .

٢- هدف العلاقات العامة إلى إقامة علاقة طيبة ، وزيادة فرص التفاهم المتبادل والتوفيق والإنسجام بين المنظمة والجماهير، سواء كان هذا الجمهور داخلياً كالعاملين

بالمنظومة حتى يشعروا بالرضا والارتياح ، وترتفع الروح المعنوية بينهم ، فيرتفع إنتاجهم ، وينمو إحساسهم بالإنتماء . ويأتى ذلك عن طريق تنفيذ برنامج كبير للشقق والارشاد ، وآخر للتدريب على الأعمال الجديدة ، وتحسين ظروف العمل ، ووضع نظام عادل منصف مناسب للتعويض ، والثبت من أن الأجور وغيرها من مزايا العمل تتناسب مع متوسط الأجور الصناعية أو تفوقها ، وتفهيمهم حقيقة ما يدور حولهم ، وتعريفهم لماذا يجلس هذا الموظف في مكتب فخم بينما يجلس آخر في مكتب أقل فخامة . ولماذا يرتدي العمال هذا النوع من الملابس دون غيره . وعموماً فإن العمال ينبغي أن يتمتعوا بظروف عمل صحية ووسائل للراحة ولا بد من أن نحترم آرائهم ومقتراحاتهم . والوصول إلى الجمهور الداخلي ليس أمراً صعباً ، حيث أن علاقات العمل توفر اتصالاً يومياً .

هذا بالإضافة إلى تشجيع الأنشطة الثقافية والاجتماعية والصلات والأنشطة الرياضية ، وحل المشكلات الخاصة بالعاملين ، ويفيد هذا الاتصال من الإدارة العليا . ويمكن أن يكون الاتصال على كافة المستويات الإدارية في المنظمات الكبيرة والصغيرة على السواء ويتمثل الجمهور الخارجي في اتحادات العمال والمستهلكين والموردين والموزعين، والبنوك ومنافذ البيع والتصریف، وكذلك أفراد المجتمع حيث من الممكن إقامة المستشفيات والمدارس والمساجد . ويفتدى التوافق إلى علاقتها بالمنظمات الأخرى حتى تكون العلاقات بين المنظمات بعضها وبعض تعتمد على المنافسة الشريفة ، وعدم هدم جهود المنظمات الأخرى . وتؤدي برامج العلاقات العامة دوراً كبيراً في التوفيق بين الميل المتباعدة للأفراد والجماعات ، وتعمل على تعديل الاتجاهات السلبية لدى الجمهور إلى اتجاهات إيجابية بناءً كما أنها تنقل أفكار وأراء الجماهير واتجاهاتها نحو المنظمة إلى الإدارة ، وتقوم بتصحها وإرشادها حتى تتمكن من تعديل سياسة المنظمة وخططها بما يتاسب مع ما تتوقعه الجماهير من هذه المنظمة . ويفتدى التوافق والانسجام الذي تسعى إليه العلاقات العامة إلى علاقتها مع أجهزة الإعلام .

3- تسعى العلاقات العامة إلى القيام بالأعمال المتعددة التي تقوم بها الإدارات الأخرى ، ومساعدتها . فهي تقوم مثلاً بمساعدة إدارة العلاقات الصناعية باجتذاب المتأذين من الموظفين والعمال وهي تشجع الاتصال بين المستويات العليا في الإدارة

المستويات الدنيا ، وبالعكس . وهي تساعد إدارة المبيعات في ترويج منتجات المنظمة سواء المنتجات الحالية أو الجديدة .

4- هدف العلاقات العامة إلى رفع الكفاية الانتاجية بتوفير العامل المادي والمعنوى وزيادة الفوائد التي تعود على أصحاب الشركة وعماها ومستهلكي منتجاتها والجماعات التي تعمل فيها، وذلك عن طريق وضع برنامج لتحسين المصانع والمنتجات، والاستغناء عن الآلات البالية . وكذلك العمل على إنتاج السلع الجديدة في أقرب موعد يتناسب مع الإنتهاء من الاختبارات الالزامـة ، وإعادة تنظيم الأعمال المكتبية ، وزيادة منافذ التوزيع ⁽¹⁾.

5- هدف العلاقات العامة إلى إقامة علاقات ودية مع المساهمين وهؤلاء ينحصر اهتمامهم في تأمين استثماراً لهم ، والوقوف على أحدث تطورات الانتاج والمشروعات التوسعية والأسواق الجديدة . ومن ثم ينبغي إخاطتهم علمًا بجميع خطط الشركة ومشروعاتها مع تعليلها وتبيان ما يتظر أن يعود عليهم من منفعة من حيث ضمان أموالهم المستثمرة ، ومن حيث فائدة كافية لرأس المال.

ويمكن التعرف على رغبات المساهمين بوسائل متعددة ، فمثلاً اجتماعات الجمعيات العمومية تهيئ للشركة فرصة طيبة للتتحدث مع المساهمين والإلام بوجهة نظرهم، كذلك من الخطابات التي يرسلها المساهمون لإدارة الشركة يمكن معرفة كثير من الرغبات ، ولآراء . وقد تلجأ بعض الشركات لعمل استقصاء لآراء المساهمين ورغباتهم عن طريق إرسال قائمة بالبريد تحتوى على عدد من الأسئلة للإجابة عليها ، أو يمكن توجيه هذه الأسئلة بواسطة مندوبي قسم العلاقات العامة عن طريق مقابلات شخصية ، ولا يعني ذلك مقابلة كل المساهمين بل يكتفىأخذ عينة ممثلة لهم ⁽²⁾.

1- انظر ادوارد . بيريز وآخرين . العلاقات العامة فن . ص 51 .

2- د. حسن أحمد توفيق - العلاقات العامة ، ص 128

6- تهتم العلاقات العامة بتلقي رغبات الموزعين وملحوظاتهم ومقتراحاتهم ، خاصة فيما يتعلق بطريقة التعبئة أو التغليف أو فنات الوزن أو طريقة التشكيل والعرض. والموزعون هم حلقة الاتصال بين المؤسسة والعميل ، وهم كل من يتعامل مع السلعة من وقت خروجها من المصنع إلى أن تصل إلى يد المستهلك. وكثيراً ما كانت قراراتهم واتجاهاتهم ذات أثر حاسم في مستقبل المؤسسة الصناعية ، ومن ثم يقع على أكتافهم كسب ونجاح المؤسسة أو فشلها . وهذا تعرض العلاقات العامة على هيئة هيئة اساليب الاتصال المباشر بينهم وبين المؤسسة.

7- تهتم العلاقات العامة بإنشاء الصلات الطيبة بين المستهلكين والمؤسسة ذلك أن الترويج للمؤسسة يؤدي إلى الترويج للسلع . ولاشك أن المستهلك هو سيد السوق ، فمن أجل المستهلك تنتج السلعة ، وبفضل المستهلك تدور عجلة الانتاج ، ويشجع المستهلك وإقباله على السلعة يعيش المنتج . ومن ثم لا بد من الاستجابة إلى رغباته ، فهو قوة رئيسية تؤثر في نجاح الشركات أو فشلها .

8- تهدف العلاقات العامة إلى تنمية الشعور بالمسؤولية الاجتماعية والقومية لدى المواطنين ، ومساعدتهم على تحمل المسؤولية في رسم السياسة العامة للمنظمة ، وحل مشاكلها .

وظائف العلاقات العامة :

عرفت العلاقات العامة باعتبارها نشاط رسمي تقوم به المنظمات بعد أن تقرر لهم ميزانية خاصة بها . وقد لاقت فكرة تحصيص ميزانية لنشاط العلاقات العامة اعتراضات كثيرة عند الإدارة العليا .

ولكن من هم رجال العلاقات العامة ؟ وماذا يفعلون ؟ وما هو عملهم ؟ فقد نعى كثير منهم بأنهم متحدثون لقون ، ويعدون الناس بالكثير ، ولكنهم لا يفعلون إلا القليل . وهم يسعون في غالبية الأمر إلى الحصول على مكافآت شخصية ، حتى ولو كان ذلك على حساب الشركة التي يعملون بها .

وقد اقترحت المنظمات والمؤسسات إنشاء إدارات وأقسام للعلاقات العامة بعد أن أكشفوا أنها من أهم أقسام المؤسسة وأنها حيوية، وذات تأثير فعال، وأنها تستطيع أن تحل المشكلات التي تواجه المؤسسات، وحتى المؤسسات التي ليس لديها قسم العلاقات العامة ، فإنها تلجأ إلى مكاتب ومستشارى العلاقات العامة من الخارج ، وذلك نظير أجر . ومن هنا بدأت وظيفة ومسئوليّات إدارات وأقسام العلاقات العامة¹ .

وتبدو أهمية وضرورة تحديد وظائف وأنشطة العلاقات العامة في أن عدم تحديد هذه الوظائف يتربّع عليه النظر إلى نشاط العلاقات العامة على أنه عمل فرد في المنظمة ، ولا يحتاج إلى أفراد متخصصين لأداء هذه الوظيفة وأن كل من يتميّز إلى المنظمة يستطيع القيام بهذا العمل ، ويمكن القول بأن المنشآة ككل يجب أن تكون موجهة بالعلاقات العامة ، ولكن هذا لا يعني عدم وجود إدارة متخصصة تكون مسؤولة عن تخطيط وتنفيذ أنشطة العلاقات العامة ، كما يزدّي عدم تحديد نشاط العلاقات العامة إلى الخلط بينها وبين غيرها من الأنشطة الأخرى مثل الإعلان والدعاية؛ مما يتربّع عليه زيادة الصراعات بين إدارة العلاقات العامة والإدارات الأخرى مثل (إدارة التسويق) حول مدى أحقيّة كل إدارة في ممارسة النفوذ والرقابة على هذه الأنشطة .

وليس لقسم العلاقات العامة سلطة على بقية أقسام المنشآة ، وبذلك لا يكون من سلطة مدير أو رئيس قسم العلاقات العامة إعطاء أوامر للأقسام الأخرى ، فهو يرسل وجهة نظره إلى الأقسام المختلفة في شكل مقترنات واستشارات ، والجهة التي تصدر منها الأوامر الإدارية الخاصة بأعمال العلاقات العامة هي الإدارة العليا للمنشآة مثلثة في عضو مجلس الإدارة أو أي عضو آخر يكلف بالإشراف على أعمال العلاقات العامة² .

وفي الواقع ، فإن نجاح إدارة العلاقات العامة في أعمالها ووظائفها يستلزم الإلمام بالواجبات الأساسية التي تلقى على كاهلها . وفي الواقع مختلف مسئوليّات هذه الإدارة من منظمة إلى أخرى، وذلك حسب طبيعة وحجم المنظمة والظروف المحيطة بها.

1- See David finn, op.cit.p.p.17-18 and See Gerre jones, p.25.

2- د. صلاح الدين عبد الباقى ، العلاقات العامة من الناحتين العلمية والعملية . ص 26 .

و عموماً تقتصر إدارة العلاقات العامة بالبيئة أو الناحي الإجتماعي ، ومن ثم فإن العاملين في مجالها يجب أن يهتموا اهتماماً كبيراً بالنظريات والاكتشافات التي سيخرجها علماء الاجتماع ، وعلماء الإدارة . ويذهب العديد من الكتاب إلى أن هناك همس وظائف أساسية للعلاقات العامة ، وهي البحث ، والتخطيط ، والاتصال ، والتنسيق ، والتقويم .

أولاً : البحث:

تقوم العلاقات العامة بجمع وتحليل وبحث دراسة اتجاهات الرأى العام لجماهير المؤسسة أو الهيئة ، ومعرفة آرائهم واتجاهاتهم حتى يمكن الحصول على حقائق صحيحة . وبالنسبة للجامعة يمكن معرفة اتجاهات الرأى بين الأساتذة والطلبة وأولياء الأمور . وفي الجيش يمكن معرفة الرأى بين الجنود والضباط وغيرهم من الفتيان . وفي الشركات والوزارات تدرس اتجاهات الرأى العام بين الموظفين والعمال .

وبالإضافة إلى ذلك تفاصيل اتجاهات الرأى العام بين الجماهير الخارجية كالمستثمرين والمستهلكين والتجار . وتدرس العلاقات العامة كذلك التطورات المستمرة التي تحدث في الأوضاع الاقتصادية والإجتماعية والسياسية . وتقوم كذلك ببحث وتحليل وتلخيص جميع المسائل التي تهم الإدارة العليا ورفعها إليها .

وتشمل الأبحاث كذلك المبادئ الفنية للعلاقات العامة ، وتحليل وسائل النشر كالصحافة والإذاعة والسينما ، وتقدير مدى نجاح الحملات الإعلامية التي تقوم بها ، وتحديد أي الوسائل الإعلامية أكثر فاعلية . هذا فضلاً عن البحوث التي تتناول التطور الذي يطرأ على العلاقات العامة ، وتدرس كذلك آراء واتجاهات قادة الرأى في المناهج كالمعلمين ، ورؤساء النقابات ورجال الأعمال وغيرهم⁽¹⁾ .

ثانياً : التخطيط :-

حيث يقوم جهاز العلاقات العامة برسم السياسة العامة للمؤسسة ، كذلك رسم السياسة والبرامج الخاصة بالعلاقات العامة في إطار السياسة العامة للمؤسسة، وخططتها في ضوء البحوث والدراسات التي يقوم بها الجهاز وذلك بتحديد الأهداف، والجماهير

المستهدفة وتصميم البرامج الإعلامية من حيث التوقيت وتوزيع الاختصاصات على الخبراء ، وتحديد الميزانية تحديداً دقيقاً ، مما يعاون في إدخال تعديلات على السياسة العامة للمؤسسة . وبالإضافة إلى ذلك فهي تقوم بشرح سياسات المنشأة للجمهور ، أو أي تعديل أو تغيير بغية قبوله إياها ، والتعاون معها.

ثالثاً: التنفيذ:

أى القيام بتنفيذ الخطط والاتصال بالجماهير المستهدفة ، وتحديد الوسائل الإعلامية المناسبة لكل جمهور ، وعقد المؤتمرات ، وإنتاج الأفلام السينمائية والصور والشرايخ Slides ، والاحتفاظ بمحكمة تضم البيانات التاريخية ، وإقامة الحفلات ، وإعداد المهرجانات، وإقامة المعارض والباريات المختلفة ، وتنظيم الندوات ، والمحاضرات ، والأحاديث ، والمناظرات .

وإنجهاز العلاقات العامة وظيفة إدارية، فهو يقدم الخدمات لسائر الإدارات ومساعدتها على أداء وظائفها المتصلة بالجمهور . فهي مثلاً تساعد إدارة شئون العاملين في اختيار الموظفين والعمال وتدريبهم ، والنظر في وسائل تشجيعهم وترقيتهم وحل مشاكلهم. وإعداد ما يلزم للعناية بصحتهم ورياضتهم وثقافتهم . كما تسهل العلاقات العامة لقسم المبيعات مهمة إقامة علاقات طيبة بالموزعين والمستهلكين من خلال تعرفها على اتجاهات الجمهور نحو السلع أو الخدمات التي تنتجها أو تقدمها المؤسسة إلى عملائها .

وهي تسهل مهمة الإدارة القضائية في عرض الحقائق المتصلة بالقضايا المختلفة على الرأي العام . وتشترك إدارة العلاقات العامة في إعداد التقارير السنوية عن المركز المالي للمؤسسة ، وآخرتها في صورة جذابة ، يفهمها المساهمون والمستهلكون وغيرهم ، وكذلك تساعد إدارة المشتريات في إقامة علاقات طيبة بالمعهددين وغيرهم من مصادر الانتاج .

وتعمل العلاقات العامة على تنمية العلاقات مع المؤسسات والجماعات الأخرى الموجودة في المجتمع ، وذلك عن طريق الكشف عن المجالات ذات الفائدة المشتركة،

فإذا أريد - مثلاً - أن يقام معرضاً ناجحاً للكتاب، فإن المعرض ينظم بحيث يتلائى مع رغبات أمناء المكتبات وأصحابها^(١). كما تقوم بتعريف الجمهور بالمنشأة وتشرح السلعة أو الخدمة التي تنتجها بلغة سهلة بغية اهتمام الجمهور بها.

وتسعى العلاقات العامة إلى إقامة علاقات طيبة مع قادة الرأى في المجتمع ، بوضع الحقائق أمامهم سواء في مكتبة المنظمة أو مكتب الإعلام ، أو الدوريات السنوية . كما تعمل على إقامة علاقات طيبة مع معهد التدريب حتى يتسعى تدريب موظفيها وعمالها في هذه المعاهد بمساعدات التعليم ، والسماح لطلاب المعاهد بزيارة المنظمة.

وتساعد العلاقات العامة الجمهور على تكوين رأيه ، وذلك بعده بكافة المعلومات ليكون رأيه مبنياً على أساس من الحقائق الصحيحة. كما تعمل على إحداث تغيير مقصود في اتجاهات الرأى العام وتحويله إلى صالح المؤسسة . وهي تحد المنشأة - كذلك بكافة التطورات التي تحدث في الرأى العام .

رابعاً: التنسيق:-

تعمل العلاقات العامة على التنسيق بين الإدارات المختلفة لتحقيق التفاهم بين بعضها وبعض، كما تعمل كحلقة اتصال وأداة تنسيق بين الموظفين والشخصيات المختلفة، وبين المستويات الدنيا والمستويات العليا. كما تنسق بين إدارة التسويق والمستهلكين ، وإدارة المشتريات والموردين ، والمؤسسة وحملة أسهمها .

خامساً: التقويم :

ويقصد به قياس النتائج الفعلية لبرامج العلاقات العامة، والقيام بالإجراءات الصحيحة لضمان فعالية البرامج وتحقيقها لأهدافها .

بناء | دارة العلاقات العامة وتبعيتها :

من الصعب رسم نظام معين لإدارة العلاقات العامة في منشأة من المنشآت ، فهذه تختلف من منشأة لأخرى حسب حجم المنشأة وطبيعة اعمالها ، ففي حال صغر حجم

المؤسسة - مثلاً - يقوم المدير بنفسه أو بواسطة معاون له ضمن العاملين في المؤسسة بأعمال العلاقات العامة .

كما يختلف جهاز العلاقات العامة حسب مدى فهم القائمين بالإدارة فيها لأعمال العلاقات العامة ، ومن ثم يختلف البناء التنظيمي لإدارة العلاقات العامة من جهة إلى أخرى . فالوحدات التنظيمية التي تدخل في بناء إدارة علاقات عامّة للقوات المسلحة قد تختلف عنها في وزارة الزراعة والإختلاف هنا قد يكون ضرورة يستدعيه اختلاف الأهداف واختلاف الخطط واختلاف البرامج والجماهير .

كذلك الأمر بالنسبة لتبعة العلاقات العامة ، فقد تستند هذه المهمة إلى أحد مديري الإدارات كإدارة الأفراد أو إدارة المبيعات أو إدارة الإعلانات ، أو قد توزع المسئولية بينهم وفي بعض المنشآت الأخرى نجد أن هناك إدارة كاملة للعلاقات العامة يرأسها مدير يتبع عضو مجلس الإدارة المتذبذب مباشرة ، وتشمل عدة أقسام من بحوث وتحقيق وإلى تنسيق وانتاج .

ويتصل أعمال العلاقات العامة اتصالاً مباشرًا بالأهداف والسياسة العامة التي تنتهي إليها الإدارة . وعلى ذلك فإن أعمال العلاقات العامة يجب أن توضع في التنظيم العام للمنشأة على مقربة من الإدارة العليا وتحت إشرافها المباشر ، فيكون مدير العلاقات العامة مستولاً أمام رئيس مجلس الإدارة ، وأن يكون بالقرب من الأفراد الذين يشغلون المراكز ذات المسئولية الكبيرة ، في المؤسسة حتى يمكنه أن يحقق أحسن نتائج ، وأن يكون على مستوى مديرى الإدارات الأخرى ⁽¹⁾ .

ومن ناحية أخرى ، فإن تحصيص مدير أو قسم لإدارة أعمال العلاقات العامة لا يعني أن هذا الشخص أو هذا القسم هو الجهة الوحيدة التي تقوم بأعمال العلاقات العامة فحسب ، ذلك أن العلاقات العامة عملية مستمرة يشترك فيها الجميع من المدير

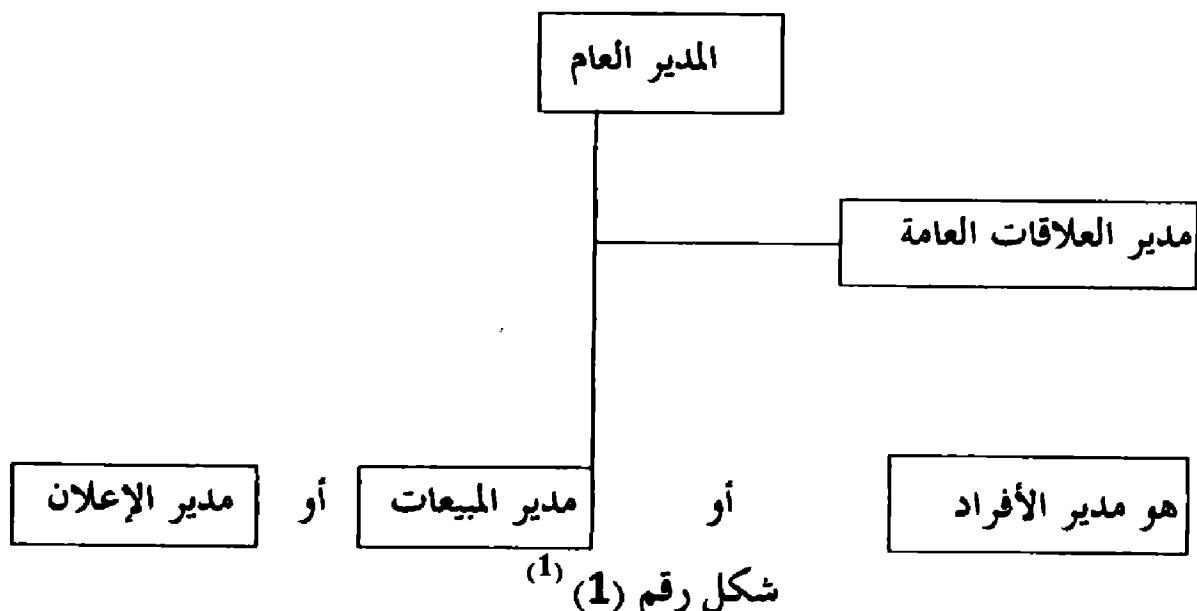
1- انظر د. صلاح الدين عبد الباقى : المرجع السابق ذ من 25-26 .

, See Robert D, Ross, op cit, p .62.

العام حتى عامل النظافة ، ومن ثم فإن على مدير العلاقات العامة أن يشجع ذوى المهارات الأدبية والفنية من غير العاملين بإدارة العلاقات العامة على المشاركة في بعض البرامج الخاصة بالعلاقات العامة .

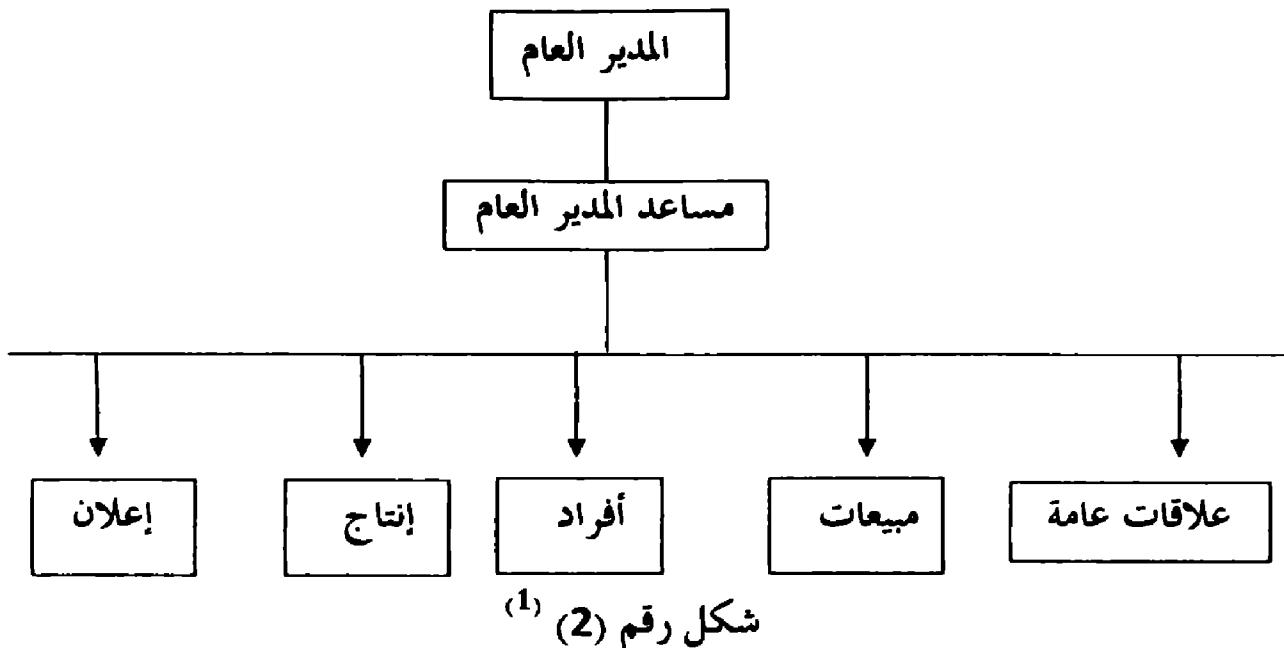
ومن ثم فإن كل ما نقصده من تخصيص مدير أو قسم لإدارة أعمال العلاقات العامة هو وضع هذه الأعمال تحت إشراف الخبراء المتخصصين لمساعدة بقية رؤساء الأقسام بالنشأة في تحسين صلامتها مع فئات الجمهور المختلفة ، أى أن قسم العلاقات العامة يعتبر من الأقسام الإستشارية .

وفيما يلى عدد من النماذج المقترحة لمكان العلاقات العامة في الخريطة التنظيمية . وقد رووى فيها أن يكون مديرها بالقرب من الأفراد الذين يشغلون المراكز ذات المسئولية الكبيرة في المؤسسة . حتى يمكن أن يحقق أحسن نتائج .

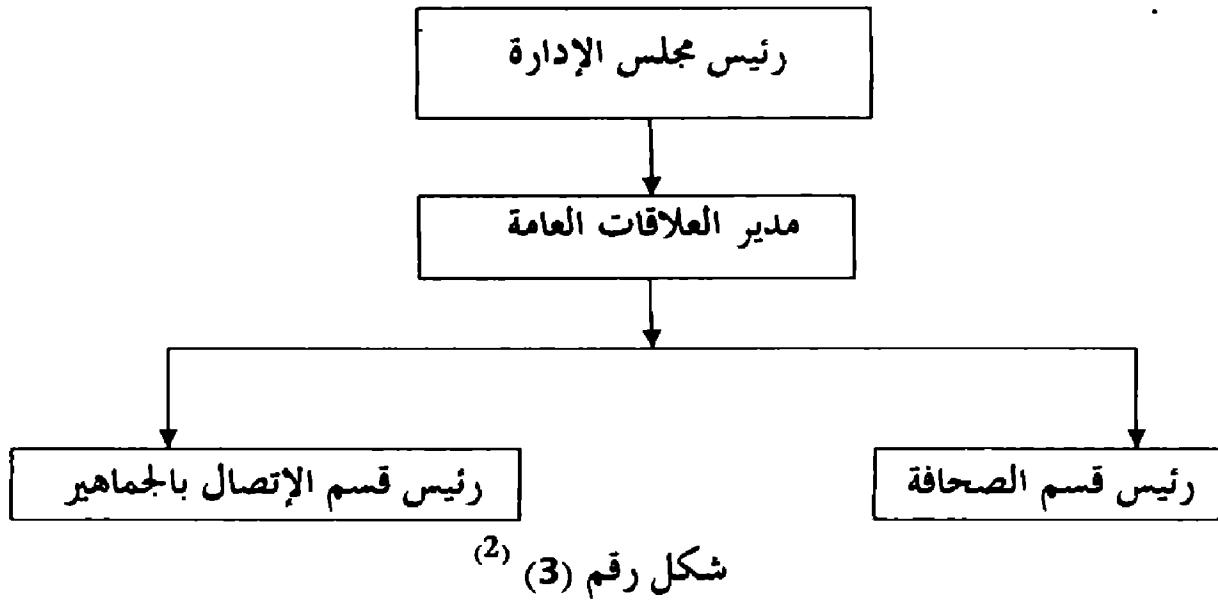


وفي الشكل الثاني يتصل مدير العلاقات العامة بمساعد المدير العام اتصالاً مباشراً ولكنه يساوى مرکز مديرى الإدارات الأخرى ، وبذلك يسهل عليه التفاهم معهم إذا كانوا يعقدون جلسات دورية بانتظام لتقدير سياسة الشركة . والشكل التالي ذلك :

1- أحد عسكر آخرون . العلاقات العامة في المؤسسات الاجتماعية ص 152 .



وقد تقسم إدارة العلاقات العامة إلى قسمين كما هو مبين في الشكل رقم (3) :



وقد يقوم بأعمال العلاقات العامة مدير تتبعه عدة أقسام ، وذلك في حالة اتساع
مشروعات وبرامج وخطط العلاقات العامة والمدعمة بامكانيات مادية مناسبة .
ويكون اتصال هذا المدير مباشرة ووثيقا بالإدارة العليا . ولمدير العلاقات العامة الحق

1- د. إبراهيم إمام . فن العلاقات العامة والاعلام ص 90 .

2- د. إبراهيم إمام . فن العلاقات العامة ص 90 .

في حضور جلسات مجلس الإدارة بالمنشأة إذا لم يكن عضواً فيه⁽¹⁾. والرسم التالي يوضح هذا النموذج.

صلاحية رجل العلاقات العامة :

لكي يصبح رجل العلاقات العامة صالحًا لأداء عمله يجب أن يفهم الاتجاهات والتطورات التي تحدث في الرأي العام . كما يجب أن يكون على علم تام بسياسات الإدارة ومشكلاتها ، وأن يؤمن إيماناً كاملاً بعمله ورسالته التي يؤديها ، متيقظاً لما يدور حوله داخل المؤسسة وخارجها من أحداث تتيح له طرق الاستفادة من كل فرصة لخدمة الجمهور وتحقيق مصلحة له سواء بنقل المعلومات إليه أو بالرد على ما يعين له من أسئلة . أو بالاستجابة للاحظاته المعقوله ، أو بأداء خدمة واقعية له.

وهذه اليقظة أيضاً تتيح له فرصة البت السريع في العمل ، وهي صفة أساسية لرجل العلاقات العامة ، ففي دقائق يتطلب الأمر من رجل العلاقات العامة أن يبيت مثلاً في مدى أثر نشر خبر في نفوس الجمهور أو في مشكلة تتعلق بفرد من الأفراد أو في اقتراح باتخاذ إجراء من الإجراءات .

وهو يقتضى هذا البت السريع سينصرف على الفور دون تردد ولهذا فإن الظروف تدفعه دفعاً إلى أن يحصل على أكبر قدر ممكن من الثقافة بكل ماحوله وبنفسية الجماهير وبوسائل التأثير فيها ، وبالتنظيمات الإدارية والفنية التي تمكنه من أداء عمله على الوجه الأكمل ، ونجاح المؤسسة التي يخدمها⁽²⁾.

ولابد من توفر شروط في القائمين بأعباء العلاقات العامة . وتنقسم هذه الشروط إلى ثلاثة أقسام :

- أولاً : شروط موروثة .
- ثانياً : شروط تعليمية .

1- د. عادل حسن . المرجع السابق ص. 151 .

2- د. محمد خير الدين . أصول العلاقات العامة من الناحتين النظرية والتطبيقية ص 57 - 60

ثالثاً: شروط مكتسبة .

أولاً : الشروط الموروثة:

وهي تتعلق بالدّوافع الفطرية . والدّوافع الفطرية هي الأساس الأول للسلوك الإنساني . وتنظر هذه الدّوافع بعد الولادة مباشرة ، ولا تكون نتيجة خبرة أو تعلم أو تجربة ، ذلك لأن يكون شخصيته مكتملة ، ونضج عاطفي وذاكرة قوية وعقل منظم ، ومؤديا ، لبّا ، سريع الخاطر ، مخلصا حازما ، شجاعا ، مقداما ، متفائلا ، هذا وقوه غريزتى الاستطلاع وحب الاستطلاع من الواجب توافقها في المشغل بالعلاقات العامة .

ثانياً : الشروط التعليمية:

وهو يتضمن الحد الأدنى من المستوى التعليمي ، وكذلك التعلم والتدريب الجامعي والذى يؤهل المتخصص في العلاقات العامة للعمل في هذا المجال . ولاشك ان التعليم الأكاديمى يساعد على نجاح رجل العلاقات العامة .

ويستحسن أن يكون الشخص قد حصل على درجة جامعية في التجارة أو الآداب أو القانون ، وأن يكون قد حصل على المواد الآتية : اللغات - الصحافة - علم النفس - علم الاجتماع - علم الأجناس - الفلسفة - المنطق - الإدارة العامة - القانون - الاقتصاد - إدارة وتنظيم المشروعات - التسويق والإعلان - الإحصاء النظري والتطبيقي - العلاقات العامة - المبادئ والتطبيق وغيرها من المواد .

ثالثاً: الشروط المكتسبة :

وتختلف هذه عن الدّوافع الفطرية ، في أنه لا يولد الإنسان مزود بها ، ولكنها تكون نتيجة لحياة الفرد في بيئه معينة وتأثره بها .

ونتحقق كل الشروط التعليمية والمكتسبة صفات يحتاج إليها المشغل بالعلاقات العامة هي: القدرة على الإدراك الواضح ، وعلى التنظيم ، والحكم العادل الموضوعي ، والقدرة على تقدير المواقف والتنبؤ ، وعلى مقاومة الضغوط ، والمرونة ، والقدرة

على التعامل في المشاكل المختلفة⁽¹⁾. وتحقق الشروط الثلاث السابق ذكرها أن يكون العامل في مجال العلاقات العامة اجتماعياً بطبيعة ، وعندئذ القدرة على الاقناع والإغراء وعلى الكتابة والخطابة ، وأن يعترف بالخطأ إذا وقع فيه ويرجع عنه .

ومنذ سنوات أجرى قسم وسائل الاتصال في جامعة جنوب داكونا South Dkona استفتاء لأخصائي العلاقات العامة عن المهارات والصفات التي يجب أن يتصف بها رجل العلاقات العامة. وظهرت نتائج هذه الدراسة في مجلة العلاقات العامة الصادرة في سبتمبر 1972 . وجاء فيها ما يقرب من 90% من المبحوثين أكدوا على أن القدرة على الكتابة هي أكثر المهارات أهمية. وذكر أحد المبحوثين أنه في كل مرة يقوم فيها بعمل فإنه ينتهي بكتابة كلمات على ورق. وقد يكون ذلك في شكل خطابات ، وخطب ، ومطبوعات ، وقصص ونشرات وتقارير .

وتأتي مهارة المعرفة بفن التصميمات المطبوعة بعد القدرة على الكتابة. ويقصد بالتصميمات المطبوعة القدرة على تنفيذ مشروع من خلال تصور الفرد له ثم القيام بطبعه. وقد ذكر أحد المديرين أن كثيراً من المشرع يتأخر تنفيذها بسبب كثرة التكاليف ، أو لأن من يقوم بها لا يعرف شيئاً عن فن الطباعة .

أما المهارات الأخرى فقد جاءت كما هو مبين وحسب أهميتها :

- 1- القدرة على التنظيم .
- 2- القدرة على الحديث .
- 3- القدرة على التعامل مع الناس .
- 4- معرفة بالأمور الاقتصادية والمالية .
- 5- تمييز الأخبار والقدرة على تعقلها⁽²⁾.

1- Sam Back , practical Public Relations P.P.185- 186 .

2-Gere Jones , op. 32.

التمييز بين العلاقات العامة وأوجه النشاط الأخرى :
الفرق بين العلاقات العامة وال العلاقات الإنسانية :

يوجد اختلاف بين العلاقات العامة والعلاقات الإنسانية ، فالعلاقات الإنسانية ترتكز على العنصر البشري ، والاعتبارات الإنسانية ، واهتمام بالتكامل بين الأفراد في محيط العمل بالشكل الذي يدفعهم وتحفزهم إلى العمل بانتاجية وتعاون ، مع حصولهم على إشباع حاجاتهم الطبيعية والنفسية والاجتماعية . وتعنى مراعاة الاعتبارات الإنسانية في العمل أن تأخذ الإدارة في اعتبارها المطالب الأساسية للإنسان في الحياة .

ويرى سكوت Scott⁽¹⁾ أن العلاقات الإنسانية تشير إلى عمليات حفز الأفراد في موقف معين بشكل فعال يؤدي إلى الوصول إلى توازن في الأهداف يعطى المزيد من الإرضاء الإنساني ، كما يساعد على تحقيق مطالب المشروع . أى تؤدي العلاقات الإنسانية إلى إرتفاع في الإنتاجية ، وزيادة في الفعالية التنظيمية، وأفراد سعداء يشعرون بالرضا عن أعمالهم .

ويمكن أن نستخلص مما سبق ذكره ثلاثة أهداف رئيسية للعلاقات الإنسانية هي :

- 1 - أن تعمل على تنمية روح التعاون بين الأفراد والمجموعات في محيط العمل .
- 2 - أن تحفز الأفراد والمجموعات على الإنتاج .
- 3 - أن تمكّن الأفراد من إشباع حاجاتهم الاقتصادية والنفسية والاجتماعية .

إذا عكست الإدارة من تحقيق هذه الأهداف للعلاقات الإنسانية ، فإن النتيجة تكون نجاح المجهود الجماعي للأفراد في محيط العمل . ولذلك يمكن تعريف العلاقات الإنسانية باختصار بأنها تنمية مجهود جماعي منتج للمشروع ومنتج للأفراد في نفس الورقة⁽²⁾

1- د. صلاح الشتواني - إدارة الأفراد وال العلاقات الإنسانية . ص 497

2- نفس المرجع ص 498 - 499

الفرق بين العلاقات العامة والشئون العامة:

يوجد خلط بين العلاقات العامة والشئون العامة . فقد جرت بعض الهيئات على إنشاء أجهزة تقوم بنشاط العلاقات العامة ، وتطلق عليها خطأً تسمية إدارة الشئون العامة . والشئون العامة تعنى موضوعات مختلف تختلف باختلاف الناس ، وهى تعنى الأمور التي قم الرأى العام. مثل الأمور السياسية، والحكومية، الانتخابات للمجالس النيابية ، وكذلك العلاقات العامة مع المجتمع المحلي ، ومشاكل الهجرة ، والتوطن ، وسياسة الأسعار ، وما إليها . وفي حدود هذا المفهوم تدرس الجامعات بالخارج ضمن برامج " الشئون العامة Public Affairs " المشاكل الدولية ، والمواضيع الهامة المعاصرة ، والعلوم السياسية الاقتصادية، والإدارة العامة.

وهكذا يبدو الاختلاف بين مفهوم "الشئون " ومفهوم " العلاقات " التي تعنى كما أوضحنا سلفا – الاتصالات .

الفرق بين العلاقات العامة والإعلام :

نقصد بالإعلام نشر الحقائق والأراء والأفكار بين جماهير الهيئة والمؤسسة سواء الجمهور الداخلي أو الخارجي للمؤسسة . ومن وسائل الإعلام الأساسية الصحفة والإذاعة والسينما والتليفزيون و المحاضرات والندوات . ولقد سبق أن رأينا أن أحد تعاريف العلاقات العامة يرى أنها إعلاما يقدم إلى الجمهور ، وإقناعا يوجه إلى الجمهور ، ومجهودات يبذل من أجل تحقيق التوافق والتكامل بين التوجهات وتصرفات كل من المنظمة وجهورها. والحق أن الإعلام يعتبر جزءا أساسيا وأداة هامة من أدوات العلاقات العامة. وعلى ذلك فإن العلاقات العامة كعملية اجتماعية تستخدم وسائل الإعلام المختلفة في برامجهما لتحقيق أهدافها .

الفرق بين العلاقات العامة والإعلان : Advertisement

تستخدم حملات الإعلان العديد من وسائل الاتصال مستهدفة بذلك الوصول إلى أكبر عدد من المستهلكين للإعلان عن بيع بأقل الأسعار وتحتفل العلاقات العامة عن الإعلان من ناحية أن الأخير يلجأ إلى شراء مساحة في دوريات ، أو جزء

من الوقت في الإذاعة والتلفزيون، وذلك من أجل التعبير عن وجهة نظره أو الإعلان عن بيع المنتجات. والتي قد تتفق أو لا تتفق مع وجهة نظر الناشر أو المذيع. ذلك أن القارئ أو المستمع يستقبل رسالة مدفوعة الأجر .

وقد تعطى الإعلانات سمعة طيبة للمصنوع أو السلع ، وهذا فإن الإعلان يعد عاملا مساعدا لبرامج العلاقات العامة. ومع ذلك فإن الإعلان يختلف عن العلاقات العامة، وإن كان يلعب دورا ملمسا في برامج العلاقات العامة⁽¹⁾.

الفرق بين العلاقات العامة والدعاية : Publicity

يخلط البعض بين العلاقات العامة والدعاية. ويرجع هذا الخلط إلى اتحاد أهدافهما، وهو الاتصال بالرأي العام ومحاولة بلورته وتعديلها والتأثير فيه . فالدعاية هي أحد أنواع الاتصالات تستخدم كقوة للسيطرة على أفكار أفراد المجتمع وتوجيههم الوجهة التي حددت لهم عن طريق استغلال عواطفهم وغرائزهم ، ويتم ذلك من خلال وسائل الاتصالات العامة – مثل ذلك حين تنظم إحدى الشركات حملة دعاية لتغيير مفهوم الناس عن طبيعة السلعة التي تنتجها ، فحين ثار جدل حول مدى اتفاق مشروب الكولا مع الشريعة الإسلامية ، سارعت الشركة المنتجة لشرب البيسي كولا وقتذاك إلى تنظيم حملة دعاية من خلال وسائل النشر للتأكيد على صلاحية وطهارة المشروب دون أن تفصح عن شخصيتها .

وفي ضوء هذا يختلف الإعلان عن الدعاية في أن المعلن يفصح عن شخصيته في الإعلان ويدعو القارئ (المستمع) إلى إتباع سلوك محدد ، وبالتالي يرتبط اسمه في ذهن القارئ بضمون الرسالة الإعلانية . أما في حالة الدعاية فإن القارئ لا يستطيع تحديد مصدر المعلومات المرسلة إليه .

1 -See Frank jofkin .planned public relations p.15 and see bolly rice public relations for public fibraries p. 2.

وهكذا تعمل الدعاية على تكوين الأخبار وإخفاء بعض الحقائق أو تغيير بعضها الآخر . وبوصفها هذا فهي وسيلة متميزة لاتند الجمهور سوى بالمعلومات التي تتفق ووجهة نظر المسؤولين عنها بأى ثمن وبأى وسيلة ، بينما تهدف العلاقات العامة عن طريق الأخبار الصادقة والتعليم والممارسة وإيقاع الجمهور وتحقيق تعاونه معها على أساس الثقة والتفاهم المثمر⁽¹⁾ .

مشكلات العلاقات العامة :

تجابه المؤسسات الاجتماعية والاقتصادية في وقتنا الحاضر، وفي العالم أجمع مشكلات كثيرة و مختلفة. وكثيراً ما تجد المؤسسات نفسها في الوقت الحاضر في موقف يتطلب نصيحة المستشار الخارجي للعلاقات العامة ومن أمثلة تلك المواقف:

- 1- الرغبة في الانتاج في مؤسسة أخرى ذات إنتاج مماثل لتوحيد الجهد لمواجهة منافسة شديدة .
- 2- مؤسسة صناعية تجابه متاعب قد تكون نتيجتها تدخل من جانب الحكومة أو صدور تشريع لعلاج الموقف .
- 3- مؤسسة ترغب في تغيير إسمها لإعتبارات جوهرية .
- 4- مؤسسة صناعية تواجه هديداً من العاملين فيها بالإضراب إذا لم تجب مطالبهم هذه المطالب التي غالباً تدور حول الأجور أو الأجزاء أو بعض الميزات العينية .
- 5- مؤسسة صناعية هجرها خيرة الفنانين أو الباحثين ترغب في اجتذاب سواهم
- 6- مؤسسة صناعية تصبح موضوع تحقيق لجنة برلمانية .
- 7- مؤسسة صناعية تتعرض لهجوم من بعض الساسة أو قادة ، الرأى العام ، او تتعرض لحملات صحفية بسبب طبيعة الصناعة ذاتها (تلوث الهواء أو الماء أو الأصوات المزعجة) .

- 8- مؤسسة صناعية تجربة بعض مشكلات الضريبية .
- 9- مؤسسة صناعية يصبح بعض إنتاجها موضوع النقد أو الشكوى من جانب المستهلكين أو الهيئات .

مثل هذه المشكلات أو غيرها غالباً ما تتطلب من الإدارة أن تقرر أحد أمرين : إما أن ترى أن إدارة العلاقات العامة بما قادرة على علاج الموقف .

وإما أن ترى ضرورة الالتجاء إلى مستشار خارجي للعلاقات العامة⁽¹⁾

الفصل الثالث

تاريخ العلاقات العامة

ليس هناك اتفاق بين العلماء على تحديد تاريخ العلاقات العامة . إلا أنهم اتفقوا على أن مصطلح العلاقات العامة لم يصاغ ، وتدرس دراسة علمية منتظمة إلا في القرن العشرين في أمريكا ، وعلى يد إدوارد بيرنيز Edward L. Bernays . وما لاشك فيه أن العلاقات العامة قديمة قدم الإنسان ، وتطورت بتطور الحضارات والمدنيات . ومن ثم لا يمكن القول أنها ترتبط بتاريخ ظهور الصحافة أو وسائل الطباعة، فالإنسان بطبيعته كان اجتماعي ، لا يمكن أن يعيش بمفرده عن الآخرين ، ومن ثم نشأت علاقات بين أفراد المجتمع نتيجة تفاعلهم مع بعضهم البعض في أوجه الحياة اليومية ، وظهر رجال ونساء مارسوا أعمال العلاقات العامة ⁽¹⁾ .

ولكن الجديد في الموضوع هو :

- 1- ظهور المنشآت الكبيرة بما لها من مصالح وتعقد هيكل الصناعة ، وزيادة ابعادها عن الاتصال المباشر بجماهيرها .
- 2- ظهور شبكة واسعة ومعقدة من وسائل الإعلام لم تكن معروفة من قبل .
- 3- ازدياد قوة الرأى العام وبروز الحاجة إلى التأييد الجماهيري .
- 4- اشتداد الطلب على حقائق المعلومات من جانب الجمهور نتيجة لانتشار التعليم والثقافة .

العلاقات العامة في العصور القديمة :

أول هذه العلاقات التي كونها الإنسان كانت مع أسرته التي ولد فيها ، ثم اتسعت هذه الوحدة الاجتماعية حتى صارت عشيرة تتكون من عدد من الأسر يتسبّب أفرادها

¹ –See charles S. Steinbreg, the Creation of Consent. Public Relation to practice p .12. And See Herbert & Lloyd, op.cit p.1. And See Allen H. Center, public Relation to Action, p .57.

إلى أصل واحد . وكان شيخ العشائر ورجال الدين يقومون في بادئ الأمر بدور الحكم بين العشائر ، ويتولون وجهة نظرهم ، ويحاولون إقناع الطرف الآخر بحقوقهم . ولقد كانت القبائل في المجتمعات البدائية تحاول دائماً أن تتماسك وتعاون عن طريق التفاهم المشترك ، وتحتفي بإقامة علاقات بينها وبين القبائل الأخرى درءاً للحروب والقتال والاتجاه إلى القوة ، وأن تقوم الاتصالات الودية لإقامة الصلح الذي كان يتم تارة باتفاق الطرفين مباشرة ، أو عن طريق الاحتکام إلى طرف ثالث يرجع عليه الخصمان للفصل بينهما ، ونشأت بذلك فكرة التحكيم .

وكان رئيس القبيلة يتولى عمليات الإعلام بين أعضاء قبيلته ، فيدعوه إلى الخروج لعمليات الصيد والفنص والدفاع والقتال ، أو حفلات الزواج ، وحفلات تكريس المراهقين . ويحرص رئيس القبيلة في كافة المناسبات على تدعيم العلاقات الداخلية بين أعضاء القبيلة . ويفصل في منازعاتهم ، حتى يسود السلام بين قبيلته والقبائل المجاورة .

وقد يستعين رئيس القبيلة برجل قوى الحجة أو إلى السهرة والأطباء ومن يجيدون فنون التعبير البدائية من إنشاء وتوقيع ورقص وقرع الطبول وغير ذلك . فقد كان الشاعر يقوم بدور الإعلام بمفاسخ القبيلة وأثارها وأحداثها ، ويقوم بعمليات الإعلام والشرح والتفسير .

وهكذا يمكن القول أن وظيفة العلاقات العامة قد وجدت منذ وجد الإنسان ، وأنها بدت في نشاط رؤساء القبائل أولاً ، ثم استندت إلى شخص متخصص يجيد فنون التعبير والتأثير والإقناع ، ومع ذلك فإن وسائل البدائي مثيرة للإنفعالات والغرائز . أما الخبر الحديث فينبغي أن يتوجه بالتأثير على عقول الناس ، وإن كان للإنصاف للبدائي أن نقول أن بعض خبراء الدعاية ورجال الإعلانات ، من صور عارية ، وأخبار مثيرة ، ومهماويل كثيرة ، وقصص جنسية ، وألوان صاحبة ، وعجائب الطبيعة ⁽¹⁾

1- انظر د. إبراهيم إمام . فن العلاقات العامة والإعلام . ص 23 . وانظر د. إبراهيم إمام العلاقات العامة والمجتمع . ص 27 . وانظر د. نبيل صادق وآخرين . العلاقات العامة في المؤسسات الاجتماعية ص 29 . وانظر د. محمد مجتبى كشك . العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية . ص من 28 - 29 .

العلاقات العامة في مصر الفرعونية :

وتغطي كثیر من الاكتشافات بين آثار قدماء المصريين الثامن عن مدى اهتمام ملوك الفراعنة بالاتصال بالأهالي في كافة المناسبات . فقد كانت الجهد تبذل للترويج لحكم مصر . ووصف قدماء المصريين الواقع الحربي وانتصاراتهم الكبرى للجمهور . كما سجلوا ووصفو البعثات التجارية ، والمشروعات الكبرى التي تتولاها الحكومة كحفر الترع ، وإقامة الجسور التي تحمى القرى من الفيضان ، وتعبيد الطرق . وغير ذلك من الأعمال . وبذل المصريون القدامي مجهودات لإعلام الشعب بقوانين الدولة أو لاكتساب تأييد الرأى العام للملوك والكهنة والحكام مستخدمين في ذلك المحاضرات والخطب . وكذلك بينوا المواقف الدينية والخلقية التي تثير إعجاب الناس . وقام الكهنة باعلام الأحكام الإلهية للناس ، كما نقلوا للملك المظالم التي يتعرض لها الشعب .

وقد اتقن الفراعنة سياسة اختيار الوقت المناسب للقيام بالإتصال بالجماهير ، إذ اخذوا المواسم والأعياد فرصة لنشر الأنباء والتعليمات . فقد كانت مواسم الرى من خير المناسبات لنشر الأنباء والتعليمات الشفوية على الناس . ولا شك أن أعمال الزراع في هذا الموسم كانتتمكن من نقل الأخبار عبر النيل كلها . وكان الأفراد بمتابعة أعمدة التليفون أو التلغراف الحديثة ، إذ ترى الأخبار خلال رؤوسهم جميعا ، إلى أن تصل من أقصى البلاد إلى أقصاها . وقد نجحت هذه الجهد البدائية في تعبئة المشاعر وخلق طبقة من الموالين والأنصار⁽¹⁾

وإستخدمت مصر الفرعونية أوراق البردي في النشرات التي كان يصدرها فرعون وأمراؤه لخاربة أشياء ضارة أو لإظهار محاسن مواقف وأشياء أخرى . كما كانوا يستخدمون واجهات المعابد وجوانبها لنقش التعاليم الدينية ، كما كانوا يصوروون عليها بعض الأحداث البارزة التي تشير إلى جوانب سياسية أو إقتصادية أو دينية ، كما حدث عندما اعتلى الملك مينا العرش ثم توحيد الوجهين القبلي والبحري حيث أعلنت

1- د. محمد محمود الجوهري : العلاقات العامة في المؤشرات الدولية . ص 116 .

هذه المناسبة في لوحة تذكارية تبين ذلك ، واستخدموا في ذلك الرموز التي تشير إلى توحيد الوجهين بان وضعوا تحت العرش نبات الردى المخلوب من الجنوب مع زهر الزئبق المخلوب من الشمال .

وكما حدث عندما قام أختاتون بنشر دعوته إلى دينه الجديد واتخذ من عبادة آتون (قرص الشمس) ، والتي حلت محل ديانة آمون ، محوراً لديانته ، واختيار وسيلة للإعلام تعبّر عن جوهر الدين الجديد بأن صور قرص الشمس تخرج منه الأشعة ، وينتهي كل شعاع بكيف تغّير البركة ، وتفشت تعاليم دينه الجديد على واجهات المعابد وحوائطها وأقيمت المسالات ، وذاع صيت الدين الجديد بفضل مجهودات الكهنة في الشرح والتفسير والتبشير⁽¹⁾ .

العلاقات العامة في بابل وأشور (العراق القديمة) :

اهتم ملوك وحكام بابل وأشور بالتأثير في عواطف الناس وأفكارهم ومعتقداتهم واتجاهاتهم في أوقات الأحداث والانقلابات السياسية والعسكرية والإقتصادية، والثورات، عندما يتطلب الأمر مزيد من التفسير والشرح، لتكييف الأذهان مع الإتجاهات الجديدة. وكان الملك حمورابي يدعو عماله وموظفيه في الأقاليم للحضور إلى بابل في الأعياد والمناسبات وخاصة عيد جز القمح . ففي هذا الوقت يستطيع أن يدفع أوامرها وتعليماتها .

ولا شك أن هذا الاختيار فيه دليل على احكام خطة التوقيت ، أي اختيار الوقت المناسب للحملة الإعلامية ، وذلك عن أسس فن العلاقات العامة الحديثة . واستخدام الأشوريون اللوحات الطينية المصورة ، والتي تروى حوادث انتصارتهم وما فعلته جيوشهم في التكيل بالأعداء ، ويعرضونها في قصورهم وشوارعهم الكبيرة . ولا شك

1- انظر د. إبراهيم إمام العلاقات العامة والإعلام ص 24 - 26 ونظر د. محمد مجت كشك . العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية ص 30.

أنما كانت تعمل عمل المتصقات واللافات والتماثيل إلى يومنا هذا . ووُجِد في العراق إعلانات يرجع تاريخها إلى 1800 ق. م، ترشد المزارعين عن وسائل زيادة إنتاجهم ، والتخلص من الآفات الضارة بمزراعاتهم . وهذا الإجراء يشبه في فكرته ما تقوم به وزارة الزراعة في الوقت الحاضر .

العلاقات العامة عند اليونان القدامى :

توضّح تسجيلات اليونان القدامى اهتمامهم الكبير لنفوذ الرأى العام . وكانت أعمال العلاقات العامة جزءاً متكاملاً من أعمال الحكومة ، وأكثر اتصالاً بالجماهير من العلاقات العامة في الحضارات الشرقية القديمة في مصر وبابل وآشور وفارس ، كانت الأضواء تسلط على أعمال الملوك والأفراد والكهنة والحكام . كما كانت الدعاية توجه إلى الطبقات الأرستقراطية ، أما عند اليوناني فقد بدأت الأضواء تسلط على بعض القادة وأعضاء مجالس الشيوخ والشعراء ، والفنانين وغيرهم .

وقد عرف اليونان أهمية الإعلام والنشر وطرق التأثير في الجماهير ، فكان يجمع في ركابه طائفة الخطباء والشعراء والمفكرين . وكان اليونانيون يسمحون للشعب بأن يوضح آراءه وأفكاره للمسؤولين، وذلك لإنشاء علاقات من المودة والثقة بينه وبينهم.

العلاقات العامة عند الرومان :

اعتمدت الحضارة الرومانية القديمة والقائمة على المدن المشيدة كل الاعتماد على كسب ثقة الناس وتأييدهم بنفس الطريقة التي اتبعها اليونان في مناقشتهم ومحاورتهم المشهورة . وعرف الرومان الشئ الكثير عن إرادة العامة وإرادة الجماعة ، واهتموا اهتماماً بالغاً بالرأى العام ، ويتجلى ذلك في عباراتهم المشهورة " أن صوت الشعب من صوت الله " ، " The Voice of People is The Voice of God " ، " وإرادة الشعب هي إرادة الله " ولعل أبلغ أمثلة على الإعتراف بقوة الرأى العام في عهدهم ما طبع على الحوائط ، فقد نُفِّشَ على واجهة مجلس الشيوخ العبرة التالية " مجلس الشيوخ والشعب الروماني . " The Senate and The Roman People

وكان عظمة العصر الأوغسطي بادية في كتابات الشعراء والأدباء ، وفي توجيهاتهم وتعليماتهم ونصائحهم للشعب . وإذا أمعنا النظر في قصائد الشاعر الروماني فرجيل المسماه بالريفيات *Georgies* لـ Vergil لوجدنا أنها ضرب من نشرات العلاقات العامة ذات الأسلوب الأدبي الرفيع . فقد حاول هذا الشاعر في قصائده أن يقنع الناس بضرورة الاهتمام بالريف والعمل في المزارع لانتاج المحاصيل الازمة لأهل المدن التي أخذت تتکاثر في هذا العصر ، ومثل هذه النشرة يمكن أن تصدر من أي وزارة كالزراعة أو الشئون الاجتماعية في الدولة الحديثة .

واستغل يوليوس قيصر " الواقع اليومية *Acta Diurna*" التي بدأت في الظهور سنة 59 ق. م. لتسجيل نشاط مجلس الشيوخ ، وعرض أعمال أعضائه وأقوالهم على الجمهور .

واستغل الإمبراطور أوغسطين صحيفة الواقع اليومية التي كانت تكبر الزوج الذي يعول أسرة كبيرة ، وتشن على الأسر المتربطة ، وتسخر من الانتحار وتزدرى روح الهزيمة، وبذلك ترفع من الروح المعنوية بين أفراد الشعب، وهذه أهم وظائف العلاقات العامة. ومن الجدير بالذكر أن الصحافة الألمانية على عهد هتلر ، والصحافة الإيطالية على عهد موسوليني ، كانتا تقومان بنفس الدور الذي قامت به " الواقع اليومية ".⁽¹⁾

العلاقات العامة في العصور الوسطى :

كانت المجتمعات الأوروبية في العصور الوسطى تعاني من ظلم الملوك، وجور الكنيسة ، وطغيان رجال الدين ، أما العلاقات بين الملوك والأجراء فكانت تقوم على النظام الإقطاعي البغيض في أبشع صوره ، فقد كان الفلاحون كالعيid ، يساقون كالأغنام ، ويباعون ويشترون كجزء من الأرض التي يفلجونها.

أما الكنيسة فكانت تصادر حرية الفكر ، وتضطهد كل مجدد تسول له نفسه البحث أو الدراسة . وهكذا رأت ظلمات الجهل والعسف والإضطهاد . وكان البابا

يصدر من وقت لآخر قوائم متعلقة بالكتب التي ينبغي على المسيحي ان يقرأها دون غيرها، وقوائم الكتب التي تعرض القارئ للكفر . وحددت الكنيسة عقوبة من ثبت عليه تهمة قراءة الكتب المتنوعة ، فكانت الحرمان، وتلك عقوبة قاسية تجعل صاحبها موضع احتقار الجميع إذ أنه يعتبر عدوا للجماعة المسيحية ، ويحظر دفنه في مقابرهم بعد موته ⁽¹⁾ ومنذ الثورة البروتستانتية – عمات هذه الكنيسة الجديدة على تخريج متخصصين في الدعوة الدينية والتبرير عن طريق إنشاء معهد خاص بذلك ، ومن هنا أخذ الاهتمام يتوجه نحو العلاقات العامة ويتسع وأمكن استخدامها في المجالات الدينية بجانب الحالات الاقتصادية والسياسية وذلك عن طريق الكتاب والمؤلفين وغيرهم من ساهموا في النشر والإعلام لكسب ثقة الجماهير وتأييدهم وتعاونهم وتعضيدهم . ثم حذرت الكنيسة الكاثوليكية حذوها لكسب تأييد الجماهير التي تأخذ بالمذهب الكاثوليكي ⁽²⁾.

وظهرت النقابات الحرافية في العصور الوسطى ، وقامت تلك النقابات بمارسة العلاقات العامة ، فأثرت في الرأي العام ، ونظمت العلاقات العامة بين العمال والصناع من جهة ، والجمهور العام أو الأهالي من جهة أخرى . وما لبثت طوائف العمال الصناعية والتجارية أن أصبحت احتكارا . بغيضا تستغل العمال بدلا من حياتهم ، وتغش المستهلكين بدلا من رعاية مصالحهم ، وهكذا يمكن القول بأن العلاقات العامة في المجتمعات العصور الوسطى الأوروبية ، كانت تعانى من التدهور والفساد ، وتتردى في ظلمات العصب والجهل .

العلاقات العامة في الحضارة الإسلامية :

استطاعت الحضارة الإسلامية أن تطور مفهوم العلاقات العامة بفضل اعتمادها على البرهان والإقناع والحججة في نشر الدعوة الإسلامية ، وكذلك حرصها على الشورى في الحكم والإنسانية في معاملة الناس ، وعرف المسلمون وسائل الإعلام ،

1- د. إبراهيم إمام . فن العلاقات العامة والإعلام ص 32 - 33 .

2- د. محمد مجت كشك ، العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية ص 34 .

وطرق التأثير في النفوس، وكانت تلاوة القرآن الكريم ، ماتزال أسمى الطرق لرفع الروح المعنوية بين الناس في أيام السلم وال الحرب على السواء . وكان المقرؤن يقومون بتلاوة القرآن الكريم في المساجد والمنازل والحوانيت . وفي أثناء الاحتفالات ، فإذا أغاث على البلاد مغير ، كانت آيات القرآن الكريم محمضة للشعب مشجعة له على الصمود في وجه الأعداء . ومعلنة أن الجنة للشهداء في الدفاع والكفاح .

وقد لعب الشعراء دورا هاما في التوجيه والإرشاد ، والتأثير في النفوس . وكانت القصائد الشعرية تحث على الجهاد والاتفاق في سبيل الله ، أو تعلن تأييدها لأحد المذاهب أو الفرق الإسلامية في تلك العهود كالخوارج والشيعة والحزمية وأهل السنة، وتدعى الناس إلى اقتداء مذهب من تلك المذاهب التي يؤيدها الشاعر.

وقد لعبت الخطب الدينية دورا خطيرا في العلاقات العامة في العصور الإسلامية، فقد كان الخطباء يقومون إلى جانب الإرشاد الديني ، بالتوجيه الاجتماعي والسياسي. ولاشك أن تردید المسلمين الدعاء لل الخليفة له مغزى التأييد المتواصل ، والتعبير عن الثقة كل جمعة . فالمساجد برمّانات محلية تتجدد فيها الثقة بالحكم كل أسبوع .

وثمة حقيقة أخرى اكتشفها المسلمون في مجال العلاقات العامة منذ زمن بعيد . فقد كان أحمد بن طولون يؤمن بضرورة إختيار أئمانه ومستشاريه من البلاد التي يحل بها ، فهم يستطيعون التأثير فيهم بطريقة لا تتأتى لغيرهم . وهذا ما يفعله اليوم خبراء العلاقات العامة ومديرو الإذاعات ودور النشر، عندما يوظفون صحفيين ومذيعين من أهل البلاد التي يوجهون إليها الدعاية والإعلام . وحق تزول العلاقات العامة أثر في نفوس الناس وكسب الرأى العام ، فقد كانوا يتخيرون الوقت المناسب ، مثل المولد والاحتفالات والأعياد والمواسم . وكان الخليفة يركب جوادا ويستر في المراكب أيام السبت والثلاثاء والجمعة ، وفي شهر رمضان ، ويومي عيد الفطر والأضحى ، ويقيم الأسمطة ، ويزع الإنعامات في المناسبات الدينية ، وهذه الأعمال جمعيا تدخل في صميم العلاقات العامة . ولا تزال الشركات والمؤسسات والهيئات

الحكومية والأهلية تعنى بها عنابة فائقة ، فتشترك في المعارض العامة ، وتحفل بالأعياد والمواسم الدينية والقومية .

وما من شك في أن الأزهر الشريف من أعظم الآثار التي تخلد عبقرية الفاطميين في العلاقات العامة . فقد أنشئ هذا المسجد في بادئ الأمر لإنشاء علاقات واتصالات طيبة بسائر المسلمين ، والدعوة للشيعة وال الخليفة . واستطاع الخليفة العزيز الفاطمي أن يحول هذا المسجد إلى جامعة للشيعة ، تدرس فيها العلوم المختلفة ، ويروج في ثنايا ذلك المذهب الشيعي . وهذا الخليفة يجرى الأرزاق على طلاب العلم الذين وفدوا من جميع نواحي العالم الإسلامي من مراكش وتونس وجاءه وأفريقيا والصين وغيرها⁽¹⁾

العلاقات العامة في العصور الحديثة :

ظهرت العلاقات العامة باعتبارها نشاطاً مستقلاً مع بداية الثورة الصناعية ، وما صاحبها من توسيع ضخم في العمل والتجارة . ففي القرن الثامن عشر ظهر في إنجلترا جوناثان سويفت Jonathan Swift وDaniyal Difwoy Daniel Defoe واستخدما طرقاً عائلة تلك التي تستخدمها العلاقات العامة في أيامنا هذه في نشر أفكارهم . وينطبق نفس الحال على أعمال هكسلي Huxley بنشره للأفكار الثورية النظرية الدارونية . أما كتابات تشارلس ديكنز Charles Dickens فقد عرض فيها للشروع الاجتماعية التي ظهرت في عصره .

ولم تعرف العلاقات العامة بمفهومها الحديث إلا في أوائل القرن التاسع عشر ، وأوائل القرن العشرين . فقد نتج عن التقدم الصناعي في المجتمعات الغربية ظهور المؤسسات الصناعية الضخمة التي تعتمد على الإنتاج الوفير ، واستخدام ألف من العمال ، وكان أصحاب الشركات والاحتياكات ينظرون إلى العمال على أنهم آلات أو أجزاء من الآلات التي تعمل للإنتاج دون توقف . أما المستهلكون فلم ينظر إليهم المحتكرون إلا على أنهم مرتع للعيش الثمين أو فرائس وضحايا للإستغلال وامتصاص

الأرباح . ولا يمنع الأمر بطبيعة الحال من استغلال هؤلاء الضحايا أو غشهم ، كبيع اللحوم الفاسدة ، أو رشوة قادة الجيش والزعماء وغيرهم في سبيل تموين الجيش بمواد فاسدة .

ومن ناحية فقد تضاعف أعداد الجماهير التي تعامل مع هذه المؤسسات ، وانتشرت هذه الجماهير في مساحات شاسعة من البلاد الأمر الذي شكل صعوبة أمام أصحاب الأعمال في الاتصال بهذه الجماهير العديدة، خاصة وأن هناك تعارض بين مصالح أصحاب الأعمال ومصالح هذه الجماهير، وخاصة جماهير العاملين في هذه المؤسسات. وقد دفع ذلك أصحاب الأعمال إلى البحث عن أسلوب لكسب ثقة الجماهير والحصول على رضاها ، وتأييدها . ومن ثم استخدمت أخصائيين للقيام بهذه المهمة، وأستخدمت في ذلك وسائل الاتصال والإعلام المختلفة التي طرأ عليها تغيرات ضخمة ، مما سهل عملية الاتصال بكافة الجماهير في كافة ارجاء العالم في وقت قصير، ولم تكن هذه الوسائل متاحة من قبل .

وحق هيئات الاجتماعية والجمعيات الخيرية والمؤسسات الصحية ، فقد اشتدت حماسها في الاستعانة بفن العلاقات العامة ، سواء جمع التبرعات أو إعلام الرأى العام وتنويره و المشاركة في حل المشكلات .

وامتدت هذه الحماسة حتى شملت هيئات الدينية نفسها ، فنجد أن رجال الدين يعلنون في أمريكا سنة 1918 أن تنظيم النشاط الإنساني يحتاج دائما إلى المزيد من النشر والإعلام. وقد استعانت العلاقات العامة بالعلوم الاجتماعية والنفسية في دراسة الجماهير التي تعامل معها المؤسسات المختلفة . وخصوص هذه الجماهير ، وكيفية قياس الرأى العام حتى يمكن أن تستخدم الوسائل التي تناسب مع خصائص هذه الجماهير.

فياندلاع الحرب العالمية الأولى ظهر أن الجمهور في واد و الحكومة في واد آخر . وبصدق ذلك على جميع الحكومات في البلاد التي تعرضت للحرب. وظهر من الضروري العمل على إزالة أي عنصر من عناصر سوء التكيف ، ولجذب إهتمامات

الجمهور ، ومشاركته في المجهود الحربي . وقد تغيبت هذه المرحلة بظهور التدخل الحكومي ونشاط الحكومات في مجال العلاقات العامة . كما ظهرت الأساليب التي تقوم على تطبيق المنهج العلمي في استخدام أساليب قياس اتجاهات الرأي العام ، وطرق جمع الحقائق ثم تحليلها للعمل الذي يعتمد بصورة أساسية على المعلومات الدقيقة للموقف .

وخلال الأزمة الاقتصادية التي حلت بالعالم سنة 1935 انتهى الخبراء إلى أن المبادئ الأصلية للعلاقات العامة هي الصراحة والأمانة والاعتراف بالمسؤولية الاجتماعية . واستقرار الرأي على ضرورة العناية بجماهير المؤسسات الداخلية كالعمال والمستخدمين ، والخارجية كالمستهلكين والمعهددين وغيرهم⁽¹⁾ .

وفي خلال الحرب العالمية الثانية تطور فن العلاقات العامة تطوراً كبيراً بفضل الفرص الكثيرة ، والميزانيات الضخمة التي رصدتها الدول التجارية لكسب تأييد الشعوب . وأدت مكاتب العلاقات العامة أثناء الحرب العالمية الثانية خدمات داخل البلاد لاتقل عما قدمته الجيوش في ميادين القتال ، حيث قامت بمهام مقابلة الرأي العام بالتوسيع والتوضيح والتفهم والإثارة للإتصاف بالشجاعة . والتحمل والصبر والإصرار . لقد كانت الجبهة الداخلية في منتهى الخطورة ، إذ ثبت أن اهياز الجبهة الداخلية في بعض دول أوروبا أنهى عملية القتال . وكان إشعار بالتسليم والهزيمة ، مما جعل الحكومة إلى الاستعانة بخبرات فنية واستشارية وعملية في حقل العلاقات العامة لرفع الروح المعنوية في الشعب وإثارة تحمسه وتزويده بأهم صفات التحمل والصبر والعناء حتى لا تنهار الجبهة الداخلية ، وحاربت نشاط الأعداء في سبيل تحطيم الروح المعنوية أو محاولة إثارة التذمر من تزايد الأعباء المالية ، وقلة المواد الغذائية ، وعدم رفع الأجور لمقابلة ارتفاع الأسعار⁽²⁾ .

1- د. إبراهيم إمام ، فن العلاقات العامة والإعلام . ص 51 .

2- د. خليل الغلايفي : مبادئ الإدارة العامة . ص 132 .

وكان الاعلام الموجه إلى الملاليين اضخم تجربة شهدتها فن العلاقات العامة خلال هذه الحرب ، هذا وما كانت الدول الحديثة تستطيع إجراء ذلك لو لا التقدم العظيم في فنون الإعلام . والطباعة ، والإخراج ، ودراسات الألوان ، وطرق التأثير الإذاعية والسينمائية . وهذه هي الدول الأوربية وأمريكا تتسابق في التودد إلى الشعوب المختلفة ، تحطب ودها ، وتطلب تأييدها ، عن طريق الصحافة والإذاعة والسينما والملصقات وغيرها .

وهكذا فإنه لو لا تلك التجارب الضخمة التي أتاحتها ظروف الحرب لما قدر لفن العلاقات العامة أن يبلغ ما بلغه من نضج واستواء . فما من مؤسسة إقتصادية أو جمعية خيرية أو مرفق حيوي ، أو جامعة من الجامعات إلا وتعترف اليوم بأهمية العلاقات العامة ، مثل اهتمام الهيئات الحكومية بها سواء بسواء ، وقد ثبت نهائياً أن العلاقات العامة دعامة ضرورية في إدارة المؤسسات وتنظيمها فهي لا تقل بحال عن عمليات الإنتاج والتوزيع والتمويل .

وهكذا إذا كان العقد الأول من القرن العشرين قد تميز بمحاولات زيادة الاتصال والتوعي في المصانع والمؤسسات ، كما امتازت فترة ما بين الحربين بالنشاط الكبير في مجالات البيع والتسويق ، فإن أهم ما يميز الفترة الأخيرة منذ الحرب العالمية الثانية ، هو العناية الفائقة بالعلاقات العامة ، وأهميتها في الميادين الاقتصادية والاجتماعية والتربيوية وغيرها⁽¹⁾ .

وكانت الولايات المتحدة الأمريكية سباقة في مجال العلاقات العامة ، سواء بالنسبة إلى عدد المتخصصين في هذا المجال أو نوع العمل الذي يؤدى . فمع الزيادة الضخمة في عدد السكان ظهرت الحاجة إلى تنمية وسائل الاتصال خاصة بالنسبة لرجال الصناعة ، وانتشرت الدعاية والإعلام . واستخدمت الشركات الكبرى متخصصين يرعوا في إنتاج الإعلانات ، وفن الاتصال بالجماهير .

1- د. إبراهيم إمام . فن العلاقات العامة والإعلام . ص ص 51-52 .

ويعتبر كندال A. Kendale من أوائل العاملين في هذا الميدان . فبحكم منصبه كمستشار رئيس الجمهورية امكنته إصدار صحيفة باسم The Goloba لعرض وجهة نظر الحكومة في المسائل العامة على الجمهور ، ولإعلام الشعب بنشاط الحكومة في الميادين المختلفة .

وفي بداية القرن العشرين ظهر شاب أمريكي هو Ivy Loe وكان أحد رواد العلاقات العامة . فهو واضح أنسها ودعائمها . وبدأ حياته كمندوب صحفي في مجلة العالم The World، ثم عين في وظيفة بمكتب الصحافة الخاص بلجنة الديمقراطية الأهلية Dam cratie National Committee في عام 1904 .
ولاحظ "لي" أن الشركات المساهمة ، والأعمال التجارية والصناعية كانت تميل إلى الانطواء والعزلة في ذلك الوقت ، فلم يبذل أصحابها أو مدبروها أى جهد يذكر لنشر سياساتهم وإعلام الجمهور بأغراضها ، مما ترتب عليه فشل الكثير منها . وقد استطاع "لي" أن يقيل رجال الأعمال من عشرتهم وينفذهم من غضب الجماهير لا على أساس مصطلح خادع ، أو دعاية كاذبة . أو كتابة مقالات ممتعة ، أو خطب طويلة ، وإنما أساليب تتفق مع المبادئ الأخلاقية ، والصالح العام . وتعتمد على الصدق والأمانة ، ووضع برنامج شامل للأخبار، وأكده "لي" أن نجاح هذه المؤسسات يتوقف إلى حد كبير على درجة ثقة الجمهور فيها وتأييده لها.

ونادي "لي" بضرورة معاملة المستخدمين والعمال معاملة إنسانية ومنحهم الأجرور المجزية ، وبذلك تتحقق للمؤسسة جانب هام من جوانب علاقتها الداخلية مع العاملين بها . وكذلك ينبغي أن تعمل على رعاية مصالح الجماهير الخارجية. وأنهى "لي" بشئ جديد إلى عالم التجارة والصناعة ألا وهو الإعلام والنشر . ويقول في ذلك: إن مهمة العلاقات العامة مهمة مزدوجة تتلخص في نقل اتجاهات الرأى العام بصرامة وأمانة دون لف ودوران ، وليس الإعلان عنها كما يتخيل البعض . وأوضح كذلك أن قيام المؤسسة بدراسة الرأى العام ، واستطلاع اتجاهات الجماهير نحوها يمكنها من رسم سياستها على أساس سليم ، وتعديل هذه السياسة لما يستجد من تغيرات في

الاتجاهات والآراء ، وبما يتفق مع الصالح العام ، وترفيه المجتمع . وبتحقق هذا الجانب الخارجي تكون المؤسسة قد نجحت في تدعيم علاقتها مع جماهيرها الداخلية والخارجية.

وكتب أدوارد بيرنيز Edward Bernays كتاباً عن استخدام العلاقات العامة للتأثير على الرأي العام بعنوان "بلورة الرأي العام Crystallization Public opinion" وأشار فيه إلى وجود ثلاث وظائف رئيسية للعلاقات العامة هي :

1- مساعدة الجمهور على التكيف Adjustment ، والتكيف هنا يعني التقبل عن طريق الإقناع بال الصحيح والمشورة الموجه إليه .

2- الإعلام Information ، وتعتبر فكرة الإعلام هي المميز الأصلي للعلاقات العامة بصورتها العلمية ، إذ يستلزم ذلك تحليل الرأي العام .

3- الوظيفة الثالثة هي المتابعة Persuation ، أي جذب اهتمامات الجمهور والعمل على حفظ مستوى هذه الاهتمامات ، يعني أنه إذا ظهرت سلع أو خدمات بديلة . فإنما لا تؤثر في تقليل وجه الاهتمام التي كانت توجه إليه السلعة أو الخدمة القديمة .

وفي وقتنا الحالي لا يقل عدد الكليات والمعاهد التي تدرس العلاقات العامة في أمريكا عن المائة والخمسين وكانت جامعة بوسطن في مقدمة الجامعات التي أنشأت معهداً خاصاً لدراسة العلاقات العامة في سبتمبر 1947 . وفي نفس العام منحت جامعة سيراكيوز الأمريكية أول درجة علمية في العلاقات العامة ، هي درجة الماجستير . وفي سنة 1948 منحت جامعة بوسطن درجة الدكتوراه لثلاثة من الخبراء في العلاقات العامة الجديدة .

وبدأت العلاقات العامة في المملكة المتحدة في الإزدهار بإنشاء معهد للعلاقات العامة البريطاني عام 1948 ، وفي عام 1970 ظهر اتحاد العلاقات العامة الإيطالي ، وهو يتكون من أربعينية عضو ، وعمل هذا الاتحاد على تقدم المهنة . وفي عام 1972

أنشأت جامعة ميلانو درجة علمية للعلاقات العامة مدة دراستها ثلاث سنوات ، وتوجد في إيطاليا حالياً ما يقرب من ثلاثين توكيلاً للعلاقات العامة ، وعشرة مكاتب استشارية . وثلاثمائة مدير للعلاقات العامة ، وفي إستراليا بدأ نشاط العلاقات العامة عام 1950 ، وفي بلجيكا أنشئ أول مركز للعلاقات العامة عام 1952 .

وفي عام 1955 أنشئت جمعية العلاقات العامة الدولية International Public Relations Association وبدأت بتنظيم عدة مؤتمرات بهدف مناقشة أسس ومبادئ العلاقات العامة، وتقسيم مستوى الممارسة ومشاكلها، وذلك بقصد تحسين وتطوير أداء الوظيفة

وفي جمهورية مصر العربية ، ومنذ القرن الحالي ظهرت في مصر احزاب سياسية مثل الحزب الوطني بزعامة مصطفى كامل في سنة 1906 ، وحزب الأمة بزعامة أحمد لطفي السيد، وحزب الرأى بزعامة الشيخ على يوسف، واهتمت هذه الأحزاب بإصدار الصحف لها لنشر أخبارها وإعلام الجمهور بالأمور المختلفة التي تمر بها البلاد.

وفي خلال الحرب العالمية الثانية تنبه المصريون إلى أهمية استخدام الوسائل الإعلامية التي يستخدمها العالم ، كما أهتمت بها المؤسسات الاقتصادية الأجنبية التي كانت تعمل في مصر. وقد اتسمت هذه الفترة برواج الصحافة وظهور مجلات مثل المصور وروزاليوسف لشرح الجوانب السياسية والعسكرية للشعب. كما أنشأت بعض الوزارات مكاتب لمناقشة الأخبار التي تنشرها الصحف والرد عليها. وكانت هذه المكاتب أول شكل من أشكال العلاقات العامة التي أنشأها الحكومة، ثم تطورت هذه المكاتب الصحفية الملحقة بالوزارات إلى أن أصبحت إدارات هامة للعلاقات العامة ، وذلك بحكم الأنظمة الجديدة .

وفي نوفمبر 1952 أنشئت وزارة الارشاد القومي التي شملت الإذاعة ، والفنون الجميلة ، والسياحة ، ثم أنشئت مصلحة الإستعلامات كمصلحة تابعة للوزارة . وفي يناير 1953 قرر مجلس الوزراء إنشاء مكاتب الشئون العامة في الوزارات والمصالح

باشر العلاقات العامة . وكان أول الوزارات التي اهتمت بهذا النشاط الصحة . والتربيـة والتعليم ، والداخلية ، والتجارة ، وفي عام 1955 أنشئ داخل مصلحة الاستعلامات قسم الرأي العام والإعلام بقصد برامج إعلامية ناجحة ، وكذلك تدريب العاملين في هذا المجال في الجهاز الحكومي . ثم بدأ تدريس العلاقات العامة في كلية التجارة بجامعة القاهرة ، ولكن من الجانب الاقتصادي ، وتطبيقاته في إدارة الأعمال . أما تدريس العلاقات العامة من النواحي الاجتماعية والسياسية والاقتصادية والاجتماعية ، فبدأ لأول مرة في فبراير عام 1958 بقسم الصحافة بجامعة القاهرة .

قد عقد أول مؤتمر للعلاقات العامة في مصر عام 1962، وذلك لوضع تعريف واضح لها وتحديد أهدافها وشرح الغرض منها ، وتحديد وظائفها للقائمين بنشاط العلاقات العامة⁽¹⁾ .

1- د. محمد عبد الله عبد الرحيم . المرجع السابق . ص ص 24 - 25 .

الفصل الرابع

عملية العلاقات العامة

تمهيد :

العلاقات العامة ليست نشاطاً عشوائياً ، ولنست نشاطاً وقياً يبدأ فقط حين تقع المؤسسة في أزمة مع جمهور نوعي من جماهيرها ، وينتهي بانتهاء هذه الأزمة . ذلك لأن أنشطتها طويلة المدى ونتائجها بعيدة الأثر .

إن العلاقات العامة تتفاعل مع الإنسان ، وآراء الإنسان وموافقه واتجاهاته وليس من السهل تفسيرها أو تعديلها بين يوم وليلة ، ولعل ذلك سبباً جوهرياً لضرورة برامج العلاقات العامة⁽¹⁾ .

ولكن ما هو المقصود بالخطيط ؟

الخطيط اتجاه عالمي ، وأسلوب علمي يتبع في معظم دول العالم لتحقيق أهدافها ، ولذلك أصبح التخطيط ضرورة حتمية للنهوض بتلك المجتمعات .

والخطيط لا يستهدف فقط تحقيق ما يجب أن يكون ، وإنما يرمي إلى الوصول إلى أقصى ما يمكن أن يكون وبذلك يكون التخطيط أسلوب ومنهج ووسيلة لإحداث تغييرات مقصودة ، ولتحقيق أهداف معينة ، وذلك بتبعة جميع الموارد والطاقات البشرية والمادية والتنظيمية لتحقيق أهداف مرغوب فيها ، ومتفق عليها بأقل تكلفة ممكنة ، بأدنى جهد ، وفي أقصر وقت مستطاع .

والخطيط وقد أصبح أسلوباً علمياً ومنهجاً وفناً، فإنه يتضمن في حقيقته عمليات تهدف إلى إحداث تغييرات اجتماعية واقتصادية مقصودة . وتتضمن تلك العمليات :

1- الدراسة لتوضح الأهداف المطلوب الوصول إليها ، ويمكن في صونها تحديد الاحتياجات والموارد ومتابعة وتقديم الخطة التي اعتمدت بناء على عمليات التخطيط .

1- د. محمد نجت كشك . العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية ص 165 .

2- الرؤية او التعقل وعدم التهور حتى يمكن تقدير أهمية الدراسات التي تجري والنتائج التي وصلت إليها . واستخدام ذلك بتمعن سواء عند وضع الخطة أو عند تنفيذها وتقويمها .

3- التدبير أي الصبر والمثابرة في العمل . وبذل الجهد ليمكن الوصول إلى الغايات المطلوبة والنتائج السليمة .

4- الخبرة وهي لا تأتي اعتماداً بل تحتاج إلى تدريب وتعلم نتيجة مواجهة الموارد المختلفة . والتجارب الكثيرة، وهذه الخبرة يجب توافرها سواء كانوا مهنيين أو قيادات شعبية . لأن قرارات هذه اللجان توقف إلى حد كبير على خبرة أعضائها وفطنتهم .

5- التفكير أو الفكر وهو نشاط تجري عملياته في المخ والجهاز العصبي ، وهو يحتاج إلى ذاكرة وفطنة وذكاء⁽¹⁾

تخطيط العلاقات العامة :

تسعى المنظمات وإدارات العلاقات العامة إلى وضع خطة ، فالخطط أمر ضروري في ميدان العلاقات العامة . فكما أن المهندس يهتم لتشييد قطرة أو بناء عمارة بإعداد جميع التفصيلات صغيرها وكبيرها قبل أن يقدم على شراء المواد الازمة ، وإقامة المباني ، فكذلك ينبغي تخطيط العلاقات العامة بكل عنابة ، وبأدق التفصيل وبدون التخطيط في مجال العلاقات العامة لا يمكن القيام بأى نشاط ناجح . فقد ولت الأيام التي كانت فيها العلاقات العامة لا تخرج عن كونها مجرد نشرات تصدر . وأفلام تعرض ، وبرامج تذاع ، وحفلات تقام ، ومؤتمرات تعقد ، دون رابط بينها ودون خطة توجهها إلى هدف واحد مشترك .

والواقع ان إدارة العلاقات العامة ترسم سلفاً خطة للبرنامج بأسره ، وتشمل سنة أو سنتين أو أكثر ، ذلك أن أي نشاط سليم للعلاقات العامة إنما يعتمد على التخطيط الناجح لتحقيق فائدته القصوى . والتخطيط في العلاقات العامة كما هو الحال في

أنواع التخطيط الأخرى يبني وينسق ويوجه الموارد والطاقات والقوى البشرية والمادية والمالية والإدارية المتاحة ، حاضراً ومستقبلاً ، لتحقيق جميع الأهداف المتفق عليها بحيث تكون هذه الأهداف مترابطة ومحددة ومرسومة في إطار واحد تتم في فترات زمنية مقدرة ، وعلى أن يكون ذلك في أقصر وقت ممكن ، وبحيث يلم كل فرد في إدارة العلاقات العامة بأعماله، والمسؤولية الملقاة على عاته ، ومتى يبدأ وينتهي العمل منها . والتخطيط بذلك يعني القدرة على التنبؤ والتوقع ، أو بمعنى آخر هو رؤية مستقبلية تتلزم بالعلم . وهو كذلك نشاط عقلى إرادى يوجه لاختيار أمثل استخدام ممكن لمجموعة من الطاقات الخاصة لتحقيق أغراض معينة في فترة زمنية محدودة . وتبدو الخطة الجيدة في قدرتها على رفع معتنيات الجماعة عن طرق الوفاق والوحدة ، والرغبة في تحقيق أهداف التنظيم . وتساعد القيادة الحسنة على تأدية ذلك .

ويعمل التخطيط الناجح على تغيير مشاعر الجماهير ، وعلى مستشار العلاقات العامة أن يعترف بالدور الذي يقوم به التخطيط في تهيئة أساليب قبول أهدافه . فإذا حدث أن قسى الجمهور على جامعة بغير حق ، قائلًا أن قسم اللغة الإنجليزية فيها ضعيف . فسيكون جزء من التخطيط على النحو التالي :

- 1- تشجيع قسم اللغة الإنجليزية على أن يرفع صوته في كل إجتماع .
- 2- دعوة الحاضرين إلى الجامعة كضيف على قاعدة تبادل الأساتذة .
- 3- دعوة محاضرين بارزين معروف عنهم علو الكعب في تعليم اللغة الانجليزية ليتحدثوا إلى الطلبة وإلى الجمهور بوجه عام .
- 4- تراعي الجامعة في الكتب المقررة التي تنشرها أنجح الطرق لتدريس اللغة الانجليزية مع اعطاء أستاذة الجامعة فضل التعديلات التي يدخلونها على البرنامج .
- 5- عرض أعمال قسم اللغة الإنجليزية على الجمهور ، وذلك بنشر أحاديث مع رئيس القسم ، أو أستاذة يحملون فيها مدى ما تحقق من تقدم ونجاح ويتحدثون عن مشروعات الغد .

6- نشر البحوث أو الدراسات أو المشروعات الخاصة التي تعد في قسم اللغة الإنجليزية ، فإن لم تكن هناك بحث من هذا النوع ، كان في وسع الجامعة أن تشجع على إجرائها .

اسس ومبادئ التخطيط للعلاقات العامة :

١- يجب ان يكون التخطيط للعلاقات العامة متمشيا مع التخطيط القومي الشامل في المجالات الدبلوماسية والعسكرية والاقتصادية والاجتماعية والنموذجية ، كما ينبغي أن يتمشى مع احتياجات الجمهور الحقيقة والاتجاهات وأفكاره ، وأن لا يتعارض مع أهداف المجتمع – فليس من المناسب قيام المؤسسة ببرنامج إعلامي يشجع الجمهور على التوسع في الاستهلاك بما يمثل عبنا إقتصاديا على الأسرة والمجتمع كله .

- يستند التخطيط للعلاقات العامة إلى الدراسة المنظمة والبحوث العلمية الدقيقة القائمة على التجريب . فإدارة العلاقات العامة تبدأ بجمع المعلومات وبحث المشكلات ودراسة آراء الجمهور وأتجاهاته ، ثم تبني خططها بعد ذلك على أساس واقعي ، ويحدد أهدافه وغاياته على ضوء الدراسات والأبحاث.

3- تستند العلاقات العامة على المبادئ الأخلاقية والإنسانية ، فالصدق والأمانة مبدأً أساسياً في كل تخطيط للعلاقات العامة . وقد يجمع بعض المستفتين في العلاقات العامة إلى إثارة العواطف على المعارضة بضربات قوية كاسحة ولكن هذه السياسة ليست بالمتلبي دائماً .

فلا ريب في أنه إذا وعد برنامج للعلاقات العامة بشئ ثم جاءت الهيئة أو المؤسسة فتجاهلت ذلك الوعود وهيجت على سياسة أخرى مغایرة للسياسة المرسومة فلا لوم على الجمهور ولا تشريب إذا نظر إلى مشروعات المستقبل نظرة تحقيير وشك . والتخطيط للعلاقات العامة يجب أن يتوجه إلى الفكر والعقيدة والعادات والتقاليد والقيم والاتجاهات والرأي العام ، وإلى الروح المعنوية للجماهير ، ويهدف إلى تغيير

السلوك . كما يرتكز التخطيط إلى عامل نفسي . فالجماهير جلبت على أن تحب أن تعرف سلفاً ما هو مطلوب منها أو لها على حد سواء .

4- التخطيط للعلاقات العامة عملية ديمقراطية ، يعني أن الجماعة كلها تشارك فعلاً فيها . وبهذا يشعر كل أفراد الجماعة أهم ملتزمون بالخطة التي شاركوا في وضعها والاشراك في التخطيط عملية يتعلم الفرد منها كيف يتحمل المسئولية سواء في مرحلة التخطيط أو عند التنفيذ ، ولقد ثبت من بحوث أخيرة أن الاشتراك في وضع الخطة هو أفضل طريقة للالتزام بالقرارات التي تتخذ لوضع الخطة موضع التنفيذ^(١)

5- ويشترط في التخطيط للعلاقات العامة أن يكون حيوياً متدفقاً مستمراً ، فلابد من مراجعته بانتظام لتجديده حسب الظروف . ويعني هذا أن تخطيط العلاقات العامة يجب أن يتسم بالمرونة ، لأنه من العسير أن تكون قاطعاً في برنامجك ثابتاً عليه لا يتحول عنه . فالمرونة تمكن من إدخال أية تعديلات على الخطة كلما تغيرت الظروف ، وتفق المرونة في برامج العلاقات العامة إذا توافرت العوامل الآتية :

أ- منح سلطة تغيير البرنامج للمسئول عن العلاقات العامة والإعلام وفقاً لظروف العمل والمراحل التي يمر بها البرنامج أثناء التغيير .

ب- يجب أن يراعي في البرنامج وخطوات التنفيذ أنها قابلة للتعديل ولا توضع هذه البرامج والخطوات بصفة جامدة غير قابلة في المستقبل لإدخال تعديل عليها حتى لو دعت الظروف إلى التعديل .

ج- يجب أن يكون البرنامج كفيلة حيث الثقة في الجماهير ، ولا تثير فيها القلق إذا لم تقم المؤسسة بتنفيذ البرنامج المعتمد يعني أن تكون الجماهير مستعدة لقبول التغيير في أسلوب وخطوات ومحتويات البرنامج بدون إيجاد نوع من التساؤل أو القلق .

6- والتخطيط للعلاقات العامة يجب أن يترجم إلى برامج تفازية واستراتيجية وتقنيات الاتصال بالجماهير للتقييم لمعرفة مدى النجاح أو الفشل وتحقيق الأهداف المنشودة وتقييم المخرج منها . وبرامج العلاقات العامة يمكن أن تكون برامج وقاية لصيانة المؤسسة من الأخطار ، والصعوبات التي تواجهها ، كما يمكن أن تكون برامج العلاقات العامة علاجية لحل المشكلات التي تحدث والأزمات التي تظهر من المؤسسة والعاملين بها وجمهورها الخارجي . والاتجاه الحديث في العلاقات العامة هو عدم إهمال الجانب الوقائي وجعله في قائمة الأولويات .

7- اختيار الوسائل التي تستخدم في الإعلام ، ويعنى هذا استخدام وسائل الإعلام المناسبة التي يكون فيها فاعلية في التأثير في الجماهير . ولا شك أن كل وسيلة من هذه الوسائل تحقق غايات معينة توجه إلى فئات خاصة من الجمهور تتناسب مع ظروفهم . ويمكن تعين نوع الجمهور من حيث مستوياته العلمية والاجتماعية ومدى الإقبال أو الصدق الذي يديه الجمهور والثقافات التي تستلزم استخدام نوع معين من الوسائل الإعلامية دون غيرها .

8- مبدأ مراعاة الانتشار السريع والتوسيع التدريجي ، هناك آراء مختلفة في هذا المبدأ ، ففريق من خبراء الإعلام وال العلاقات العامة يرى ضرورة اتباع مبدأ الغزو السريع للجماهير ، بمعنى أن تبدأ البرامج الإعلامية وال العلاقات العامة واسعة شاملة تبذل طاقة هادبة وفنية كبيرة ، وتستخدم فيها ألوان عديدة من أساليب التأثير والتسويق للوصول إلى تأييد الجماهير . ثم يعقب هذا التوسيع نوع من الانكماس التدريجي بعد أن توطد أركان المؤسسة وتكتسب لها جماهير كثيرة ، ويعرف هذا الاتجاه ببدأ الانكماس في البرامج .

وهذا المبدأ في تقديرنا لا تتحقق مع أخلاقيات عملية العلاقات العامة لأن الغزو السريع والسيطرة الخاطفة على الأفكار والاتجاهات يعتبر نوعا من الانتهازية الداخلية ولا تأخذ بهذا المبدأ الانتهازى سوى التجمعات الرأسمالية الانتهازية التي تحرص على كسب ثقة جمهورها واستمرار هذه الثقة ونموها وازدهارها من وقت لآخر فإنها تسر

وفقاً لمبدأ آخر يقوم على أساس الإنتشار التدريجي والتتوسيع النسبي ومبدأ البرامج في حدود ضيقية بتنفيذ البرامج زمنياً ومكانياً حتى يتيسر أن يغطي البرنامج كافة فئات جماهير المؤسسة وكافة المناطق التي تمارس نشاطها فيها . ومن الناحية الزمنية ، يراعى تحديد مواعيد تنفيذ الخطة ، فإن حملة إعلانية موجهة للمزارعين الذين يقومون بزراعة القطن - مثلاً - يجب أن تنفذ في الوقت المناسب عند زراعة القطن أو قبل جنى الحصول . كذلك فإن تحديد الوقت المناسب لتقديم برامج إلى ربات البيوت يجب أن يراعي الوقت المناسب الذي يمكن لربة البيت الاستماع إليه عن طرق الإذاعة خلال فترة الصباح المناسبة أو فترة المساء بعد قضاء الأعمال المنزلية والإنتهاء منها . وهناك موضوعات ذات طابع زمني لا تصلح إلا في ظروف و مجالات معينة . فمثلاً نشرة تناول عيد الأم أو دخول الطلبة إلى الجامعات ، أو تناول التطعيم ضد مرض وبائي ، وهذه النشرات تكون ذات طابع زمني بمعنى أن اختيار الوقت الملائم لنشرها يساعد على نجاح هذه النشرة .

9- تحصيص ميزانية محددة للبرامج الإعلامية في إطار الميزانية العامة للمؤسسة، وبحيث تتناسب مع البرامج المطلوبة ، ومن المتفق عليه ألا تشكل هذه المصروفات عبنا ثقيلاً على المؤسسة أو تؤثر على مستوى الخدمات التي تقدم للعاملين (الجمهور الداخلي للمؤسسة) .

أهداف التخطيط للعلاقات العامة :

يعتمد التخطيط للعلاقات العامة على الأهداف التي يضعها خبير العلاقات العامة نصب عينيه . ويقصد بالهدف صورة ذهنية من الحالة المستقلية ، أو كما يشير البعض بأن الأهداف القرية المدى والبعيدة المدى التي تساير الأيديولوجية الاجتماعية والتي ترسم الخطة الإعلامية من أجل تحقيقها . لذلك لابد من البداية أن تكون الأهداف ممكنة التحقيق ، وفي إطار الوسائل والإمكانيات المتاحة ، ويجب أن لا تنسى عمل حساب طوارئ .

وهناك هدفان رئيسيان للتخطيط في العلاقات العامة يمكن أن يتفرع عنها أهداف فرعية كثيرة :

الهدف الأول :

هو تحسين العلاقات وتيسير سبل الاتصال بين ثلاث مجموعات رئيسية ، هي المستهلكون ، وأصحاب رؤس الأموال ، أى حل الأسهم ، ثم العاملون في المؤسسة . وضمان حسن العلاقات العامة بين المجموعات الثلاث هذه هو أمر بالغ الأهمية للعلاقات العامة في أية مؤسسة صناعية .

الهدف الثاني :

هو الترويج لسلعة أو انتاج مابين جمهور المستهلكين في عالم إشتدت وتشتد فيه المنافسة يوما بعد يوم .

هذا ومن الضروري القيام بالبحوث الازمة للوقوف على أوجه الخلاف إن وجدت بين الأهداف و موقف الجماهير منها ، والثغرات التي بين الأهداف ، و موقف الجماهير يتعين سدها قبل الشروع في وضع الخطة . وفي وسع خبر العلاقات العامة أن يستعين بكافة وسائل الاتصال المتاحة له ليدنى الجماهير من الهدف الذي وضعه نصب عينيه .

العوامل المؤثرة في التخطيط :

تلخص المتغيرات الأساسية التي تحكم عملية التخطيط للعلاقات العامة في الأغراض أو الأهداف، والأولويات، والميزانية، والاعتمادات المالية، والموارد والإمكانيات المتاحة، والوقت المتاح للتنفيذ أو المحدد له .

كذلك فإن الشعور السائد بين الجمهور له أهمية كبرى، والواقع أن هيئة جو من الشعور الطيب أمر ضروري هام. وما دمت قد عرفت شعور الجمهور ، فقد صرت في موقف يطوع لك أن تتصرف وفقا له ، ولا بد طبعا من الاعتراف بأنه ليس من المستطاع تغيير شعور الجمهور بين عشية وضحاها . وقد يدعو الأمر إلى تغيير أهدافك أنت ⁽¹⁾ .

مراحل التخطيط للعلاقات العامة :

يتضمن التخطيط للعلاقات العامة سلسلة متتابعة ومتراقبة من الخطوات والمراحل الخمسة الآتية :

المراحل الأولى : تحديد الهدف :

يبدأ التخطيط بتحديد أهداف العلاقات العامة في المنظمة . فبدون وجود أهداف، وعدم تحديد المستوى المراد إنجازه ، ومعايير الإنعام أو الكمال يعني عدم وجود حواجز نحو ما يمكن أن يطلق عليه تقدم. وبدون الأهداف العملية (القابلة للتحقيق) المحددة سيكون هناك تقدم محدود، وسيركز الناس على ما هو ضروري دون بحث عن مجالات التحسين ولذلك فإن عمليات الربط المستمرة بين المثل العليا والأهداف تعطى أملاً في مستقبل أفضل .

وهناك عدة أقسام للأهداف منها الأهداف الأولية ، والأهداف الثانوية أو أهداف رئيسية وأخرى فرعية. وتتركز الأهداف الأولية حول تحسين الكفاية الإنتاجية ، مع الحافظة على الروح المعنوية، وشعور الأفراد بالرضا عن أعمالهم. أما الأهداف الثانوية فهي أوجه النشاط المؤثرة في معنويات الأفراد وفي كفاياتهم الإنتاجية ، فيجب العمل على وضع الفرد المناسب في المكان المناسب ، وتحديث الأجور العادلة مقابل الكميات المناسبة من العمل .

وتصنف الأهداف كذلك إلى أهداف بعيدة ووسطى وقريبة ، ومن أمثلة النوع الأول الأهداف العامة طويلة الأجل، وهذه تمثل في زيادة الفوائد التي تعود على أرباح المساهمين وعمالها ومستهلكي منتجاتها، والجماعات التي تعمل فيها ، وذلك عن طريق وضع البرامج لتوسيع المصانع وتحسين المنتجات ، فتؤدي مثل هذه البرامج إلى أرباح المساهمين ، واستقرار الموظفين والعمال، وتخفيض أسعار السلع . ومن الأهداف الطويلة الأجل أيضاً الاحتفاظ بعلاقات طيبة ومستمرة مع كل من ترتبط مصالحهم بالمؤسسة، كالعمال والمستهلكين والموزعين والمساهمين وغيرهم من جمahir المؤسسة والمساهمة في نهضة المجتمع .

أما الأهداف المتوسطة، فهي المرحلة الوسطى بين الأهداف البعيدة والأهداف القريبة. وهي تمتاز بطابع التنفيذ والتطبيق ، ومنها مثلا إنتاج السلع الجديدة في أقرب وقت ممكن مع هيئة وسائل التسويق والترويج وتحسين المنتجات الحالية وتحسين الآلات وإعادة تنظيم العمليات والأساليب .

أما النوع الثالث فهو الأهداف المباشرة أو العاجلة أو القريبة التي يبدأ بها التنفيذ ، وهذا النوع من الأهداف يتعلق بكل أوجه نشاط المؤسسة ، واتصالها بفئات الجماهير المختلفة فمثلا فيما يتعلق بالعمال نجد الأهداف المباشرة الآتية : الاحتفاظ بعلاقات ودية صريحة مع رؤساء النوادي ونقابات العمال والمعاهد وغيره في جميع الأوقات ، والإقدام السريع على تنفيذ البرامج التدريبية الخاصة بتدريب العمال على الأعمال الجديدة ، والاعتزاز بثقتهم ، والمشاركة في حل مشكلاتهم والاستماع إلى آرائهم وتجديده نظم التأمين الاجتماعي والإهتمام بالمعاشات والمكافآت ، ومراعاة تحسين ظروف العمل وفقا لأحدث النظم .

هذا وينبغي أن تكون هذه الأهداف واقعية – أي قابلة للتحقيق، ويلزم أن تكون صريحة ومحددة تحديدا دقيقا بما لا يدع مجالا لأى غموض أو لبس في الفهم والتفسير ، وذلك حتى يفهمها الجميع ، وتوجه أعمالهم نحو تحقيقها. ويشرط أن يضع خبير العلاقات العامة نصب عينيه عوامل الجهل أو التعامل الذي قد تكون سائدة بين الجماهير التي يتعين التعامل معها. وعليه أن يعمل جاهدا على إزالة تلك الفساد ، وينبغي عند تحديد الأهداف مراعاة تحقيق الموازنة بين مصالح الجماهير المختلفة التي تعامل معها ، والتي قد تتضارب فيما بينها .

وينبغي تحديد الأهداف في ضوء الاتجاهات الاقتصادية والاجتماعية السائدة بين الرأي العام. تلك الاتجاهات التي تختلف من وقت لآخر، كما تختلف من منطقة جغرافية إلى أخرى. وينبغي أن تأتى الأهداف في ضوء الوقت والجهد والمال اللازم لتحقيقها ، وبما يتاسب مع الإمكانيات المادية والبشرية .

هذا ولا يجوز اعتبار الأهداف ثابتة لاتقبل التبديل ولا التغيير . ومن ثم ينبغي عدم التردد إطلاقاً في تعديل سياسة خاصة بهدف معين أو حق إبقاء تلك السياسات متى عفى عليها الدهر⁽¹⁾ .

المرحلة الثانية : جمع البيانات :

تثل خطة جمع المعلومات وتحليلها المدخل العلمي في التخطيط للعلاقات العامة . وتعنى بهذه المرحلة جمع المعلومات والإحصاءات والبيانات الكافية عن المشاكل المتصلة بالعلاقات العامة وأبعادها الحقيقة ، وكذلك اتجاهات الجماهير وعملية جمع الحقائق أو المعلومات تحدد أساس التحليل .

ويمكن الحصول على معلومات وإحصاءات لها قيمتها من النشرات الحكومية والتجارية والزراعية الصناعية والجرائد والمجلات والمكتبات وغيرها ، مع الإحتفاظ بلف يحتوى على أسماء المراجع التي يمكن الالتجاء إليها للحصول على حقائق وبيانات معينة ، ومن هذا الملف يمكن استخلاص المعلومات والنشرات الداخلية والمعارض وغيرها من وسائل الإعلام المختلفة . ويمكن الاستماع كذلك إلى آراء ومعتقدات الأفراد أصحاب الشأن فيما يتعلق بالسياسات التي تتبعها إدارة المؤسسة . ويحدد خبراء العلاقات العامة نوع الجمهور الذي يمكن أن تلجأ إليه للبحث عن البيانات المطلوبة ، والمعروف أن هناك تغير في رأى الجمهور من جيل لآخر بل ومن وقت لآخر بسبب الأحداث السياسية والاقتصادية والاجتماعية، وبسبب ارتفاع الوعي بينهم ، كما تختلف الآراء حسب السن والجنس والجنسية وموقع السكن .

وتتمثل أهم المعلومات اللازمة للتخطيط للعلاقات العامة ما يلى :

1- المغيرات البيئية ، وهي التغيرات الاجتماعية والاقتصادية والقانونية السائدة في المجتمع ، والتي توجه تخطيط النموذج الاتصالى وتؤثر فيه .

1- انظر د. جيل أحمد توفيق . المرجع السابق . ص 104 .

2- دراسة فئات الجمهور المستهدف التي ستوجه إليه الحملة الإعلامية أو الدعائية باعتبار أئم سيحددون طبيعة مضمون الرسائل الإعلامية ، والوسائل التي تستخدم، وأساليب الإعلامية ، طبقاً لأعدادهم ونوعيّاتهم ومستوياتهم .

3- دراسة الوسائل الاتصالية المتاحة للتعرف على أفضل الوسائل التي يمكن استخدامها⁽¹⁾

المرحلة الثالثة : مرحلة وضع وتصميم الخطة :

ونعني بها رسم سياسة العلاقات العامة ، فلتحقيق العلاقات العامة لابد من وضع الخطة المناسبة ، والخطة بدورها يجب أن تحتوى البرامج المختلفة التي تساهم مجتمعة في بلوغ هذه الأهداف ، وتبين خطوات العمل تفصيلاً ، وكذلك أنساب الأساليب والوسائل لتحقيق أهداف العلاقات العامة ، كما أن خطة العمل ترتبط عادة بالمدة الزمنية الازمة لتنفيذها .

المرحلة الرابعة : مرحلة تنفيذ الخطة :

وفي هذه المرحلة يتم تفاصيل الخطة التي سبق الاتفاق عليها وتحتوي الخطة عموماً على البرامج التفصيلية . ويجب أن يتم تنفيذ الخطة على أساس الالتزام بأهدافها ، واحترام ما نصت عليه من وسائل وإجراءات لتحقيق هذه الأهداف ، إذ بدون هذا الالتزام ستحدث التراخي والإهمال . كما يجب أن يراعى في تنفيذ الخطة توزيعها توزيعاً مناسباً مع الأجهزة والأقسام المختلفة المسئولة عن عمليات التنفيذ لخطوة العلاقات العامة بالمؤسسة .

وخلال هذه المرحلة تم عملية الاتصال - أي نقل وتبادل المعلومات من وإلى الجماهير المعينة لإقناعهم بفكرة معينة أو تصحيح أفكار خاطئة أو توضيح وجهة نظر المؤسسة لهم . والاتصال هو العامل الذي يربط المجتمع بعض ، وقد يكون بالكلمة أو النغم أو بالرمز أو بالصورة أو بها جميرا .

1- انظر د. سمير محمد حسن . الإعلام والاتصال بالجماهير ص 76 .

خامساً : الرقابة والقييم :

إن التحديد والتتنفيذ لا يكفيان، وإنما يجب على مسؤول العلاقات العامة أن يتأكد أن الأهداف قد أمكن بلوغها. وهذه هي وظيفة العلاقات العامة. فالرقابة هي مواكبة عملية تنفيذ الخطة ، والتأكد من سيرها طبقاً للتعليمات ووفقاً للخطة المرسومة ، والتأكد من أن الأهداف الموضوعة والخطط والسياسات والإجراءات يتم تفيذهما ، وتحقق هذه المرحلة من كشف الانحرافات وتحديد المسئول عن الانحراف .

وتظهر الحاجة إلى الرقابة الحقيقة في أن الأهداف والخطط والسياسات يقوم على إدانته الأفراد. وهم قد يزدونه في ظروف مختلفة بأدوات مختلفة، وفي مناطق مختلفة وفي أوقات مختلفة ، وذلك من المحتمل أن تتشابه الأمور التي يتم فيها أداء العمل . ومعنى هذا أن هناك احتمالات لظهور الانحرافات، وبعض هذه الانحرافات قد يكون خطيراً، وبعض الآخر أقل خطورة ، ودرجة الخطورة تحددها في الواقع درجة الانحراف عن المعايير الموضوعة⁽¹⁾ .

أما التقييم فهو عملية تقدير الموقف والحكم على فاعلية وكفاية العملية ، ويبحث قيمة النتائج التي تم التوصل إليها من تنفيذ البرنامج المرسوم ، ودرجة تأثير الوسائل الإعلامية المختلفة التي استخدمت في نفوس وتصرفات الجماهير .

وعند القيام بالتقييم فإن هناك عدداً من الأسئلة يجب البحث عن إجابات لها ، وهي:

1- إلى أي مدى - يساهم هذا النشاط بشكل محدد في تحقيق أهداف المشروع، وما هي هذه الأهداف ؟

2- هل نحصل على ما يساوى أموالنا بالنسبة لكل إنفاق ؟

3- هل التكلفة متوازنة مع الإنجازات ، ما هي هذه الإنجازات بالتحديد ؟

- 4- وبالنسبة لمجموع المفق على العلاقات العامة ، إلى أى مد تحتاج إليه؟ ولماذا ؟
- 5- هل تم التخطيط للبرنامج بشكل كاف ؟
- 6- هل فهم المعينون العمل المطلوب منهم أداته ؟
- 7- هل تعاونت جميع الإدارات والمديرين مع إدارة العلاقات العامة ؟ وهل تشجع نشاطها وتقدر أهميتها بالنسبة لها ؟
- 8- كيف كان من الممكن الوصول إلى نتائج أفضل لو اتبعت طرق بديلة ؟
- 9- هل تم التوصل إلى جميع الجماهير المختلفة ؟
- 10- هل حصلت على الدعاية الكافية قبل وأثناء وبعد ان تمام البرنامج ؟
- 11- هل كان في الإمكان عمل تعديلات أحسن بالنسبة للظروف غير المرئية ؟
- 12- هل ظل البرنامج في حدود الموازنة الموضوعة له ؟ وإذا كانت الإجابة لا فلماذا ؟
- 13- ماهي الإجراءات التي اتخذت مقدما لقياس النتائج ؟ هل كانت كافية ؟
- 14- ماهي الخطوات التي اتخذت لتحسين البرامج المشابهة المستقبلة في ضوء القياس الحالى ؟
- 15- وأخيرا هل نجحنا⁽¹⁾ ؟
- ولاشك أن النتائج التي يصل إليها التقييم كخطوة هائية في أنشطة العلاقات العامة ذات تأثير بالغ على مستقبل العلاقات العامة داخل أي مؤسسة لأنها تعطى الدليل المادى المحسوس على أن العلاقات العامة حققت الأهداف والأغراض التي كانت تتبعها .
- ومن الملاحظ أن هناك تكامل بين هذه المراحل أو الخطوات الخمس .

1-أنظر د. محمد عبد الرحيم . المرجع السابق ص ص 181 - 182 .

العقبات التي تعرّض عملية التخطيط للعلاقات العامة :

يجب أن يتتبّع العاملون في أجهزة العلاقات العامة إلى أن هناك بعض العقبات التي تعرّض عملية التخطيط وأهمها ما يلى :

- 1- عدم اعتراف الإدارة في بعض المؤسسات بامكانيّة الأخذ بالخطيط في ممارسة أنشطة العلاقات العامة .
- 2- إفتقار إدارات العلاقات العامة في بعض المؤسسات إلى الموافقة الصريحة على الأهداف التي تضعها والتي تتطلّب تنفيذ أنشطة محددة بامكانيات وطاقات معينة في مدى زمني محدد .
- 3- شعور بعض رجالات العلاقات العامة بافتقارهم إلى الوقت الذي يضيع تحت ضغط العمل اليومي بمشكلاته المتعددة .
- 4- الإحباط الذي يتعرّض له رجال العلاقات العامة داخل المؤسسة نفسها خلال محاولتهم لتبادل الجهود والتنسيق مع الإدارات الفرعية .
- 5- نظرة بعض رجالات العلاقات العامة للتشرّب باعتبار الهدف النهائي والقيمة الفعلية لنشاط العلاقات العامة بالمؤسسة .
- 6- عمليات التخفيض المستمر لميزانيات العلاقات العامة في كثير من المجتمعات، ومن بينها مصر بدعاوة "ترشيد الإنفاق" او تخفيض المصاريف دون إدراك لدور العلاقات العامة بمفهومها الصحيح في ترشيد الإنفاق وزيادة الإنتاج ⁽¹⁾ .

1- انظر د. علي عجوة . الأسس العلمية للعلاقات العامة ص 103 - 104 وانظر د. نبيل صادق وآخرين . المرجع السابق ص 149 .

برنامج العلاقات العامة :

البرنامج هو تفصيل الخطة تفصيلاً دقيقاً بحيث يجعلها معدة للتنفيذ ويقوم مدير العلاقات العامة باختيار الموضوعات التي تحقق هدف المنظمة ، والتي يدور حولها الإعلام والشخصيات التي يسعى للإتصال بهم . كما أنه ينظم جميع التسهيلات الالزامية لتنفيذ البرنامج .

والمعروف أن اختيار الموضوع يتصل اتصالاً وثيقاً بالمناخ الذي تعمل فيه المنظمة ، وبطبيعة العمل في المؤسسة ، فإذا كنا نعد برنامج لشركة تبيع الألبان ومستخرجاها . فمن الواضح أن الموضوعات لابد أن تدور حول الصحة والطفل والغذاء الكامل والأمية والقوة . وينطوي إعداد البرنامج على بيان الميزانية العامة وينبغي أن يتناسب البرنامج مع عدد الموظفين الالزامين لتنفيذ البرنامج ، وبحيث يكونوا من المتخصصين ، فنجاح البرنامج في تحقيق أهدافه يرتبط بنوع الخبرة المهنية ، والدرأية الكافية لدى القائمين به . وقد يستخدم - مثلاً - بعض المساهمين كدعوة مهرة في ميدان المساهمين ، أو بعض الموزعين القادرين على جذب الموردين ذوى الصفات الحسنة . وعلى أن يعرف كل موظف واجباته بدقة ووضوح ، ومدير العلاقات العامة هو المسئول عن توزيع الاختصاصات على سائر الأقسام ، وهو يستشير رؤساء الأقسام لاختيار الخبراء الالزامين لتنفيذ البرنامج .

ويجب أن يكون لكل برنامج هدف ، إذ لا معنى إطلاقاً لبرنامج لا يهدف له ولا غاية منه . وينبغي أن تكون الأهداف المحددة واقعية ، إذ لا جدوى إطلاقاً من تحديد هدف ما إذا كان ذلك الهدف غير عملي أو بعيد المال ، كما يجب أن تكون الأهداف صريحة وواضحة .

هذا وينبغي أن يتضمن البرنامج المتكامل للعلاقات العامة النقاط الآتية :

- 1- تاريخ المؤسسة .
- 2- أغراض المؤسسة .
- 3- المثل العليا التي يهتدى إليها .

- 4- النجاح الذى أحرزته المؤسسة والعقبات التى تصادفها .
- 5- الخدمات التى تؤديها بنجاح ، والمحاولات التى تصادف التوفيق .
- 6- حاجات المؤسسة .
- 7- مشروعاتها فى المستقبل .
- 8- من سيقوم بتنفيذ البرنامج ؟
- 9- ماهى وسائل الاتصال التى ستستخدم ؟
- 10- تكاليف البرنامج .

البحث العلمي في العلاقات العامة :

لما كانت برامج العلاقات العامة تعتمد على حقائق ثابتة بدلاً من الاعتماد على التخمين، فالدراسة العلمية والبحوث المنظمة هي التي تشير لنا الطريق إلى نتائج سليمة وهي التي تكشف لنا كيفية تفكير الناس، والحالة التي يعيشون فيها. وتستخدم البحوث العلمية في مجال العلاقات العامة مع المستخدمين، والمساهمين ومعرفة مجموعات المساهمين بحسب الموقع الجغرافي ، أو عدد الأسهم المملوكة ، أو النوع ، أو السن ، أو المهنة ومعرفة آرائهم ورغباتهم ، وتحديد عادات القراءة للمطبوعات الخاصة بهم. كذلك يمكن استخدام البحث العلمي لدراسة العلاقات العامة مع الموزعين والهيئات الحكومية وغيرها، ومعرفة طرق الاتصال المختلفة مع هذه الجماهير كما يمكن استخدام البحث العلمي في التعريف على المشاكل مثل البطاقة الموسمية ، ومستويات الأجور ، وإيجادات العمال ، وارتفاع اسعار السلع ومستوى جودتها ، ودرجة توفرها في السوق .

والبحث العلمي من وجهة نظر العلاقات العامة هو نوع من النشاط البشري يهدف إلى إستقصاء الحقائق والمعلومات وقياس الرأى العام ، وتفسيرها والاستفادة بنتائجها .

ويحقق البحث مزايا أهمها :

1- يبين للإدارة وجهة نظر الجمهور لأخذها في الإعتبار عند وضع سياسة المنشآة.

2- يعطى الفرصة للجمهور لإبداء وجهة نظره عن المنشآة و سياستها وإدارتها، وهو بذلك يرضي نزعة الناس في التعبير عن آرائهم الشخصية تجاه المنشآة ، وذلك وحده يرفع من تقدير الناس واحترامهم للمشرفين على إدارة المنشآة.

3- يبين للمنشأة درجة نجاح سياستها الإدارية و مرتلتها في نفوس الناس ويكشف لها مواطن الضعف والقوة .

4- الدراسة العلمية تكشف عن نزعات الناس المختلفة وأسباب ذلك الاختلاف، وتساعد على وضع الحلول للتغلب عليها و السيطرة على الموقف لصالح المنشآة⁽¹⁾.

ويمر البحث العلمي للعلاقات العامة بالمراحل الآتية :

تحديد المشكلة :

يجب بادئ ذي بدء التعرف على المشكلة و تحديد طبيعتها ومدى عمقها ، مع عدم الخلط بين أصل المشكلة وعوارضها . فالفشل في تحديد المشكلة المراد حلها قد يوجه الباحث إلى وجهات خاطئة ، وفي ذلك ضياع للوقت والجهد والنفقات ، بالإضافة إلى عدم التمكن من الوصول إلى حلول مناسبة . ولاريب أن فهم المشكلة هو أصعب جانب من جوانب البحث المنظم .

الغرض من الدراسة :

ويلي تحديد المشكلة الغرض من الدراسة ، فالتعرف على طبيعة المشكلة يجرنا إلى تحديد الغرض من البرنامج . ويجيب الغرض من الدراسة عن سؤال مؤداه – ما المقصود من البحث ؟ هل هو دراسة آراء الجمهور المرتبطة بالمؤسسة أو الشركة ؟ وتنقسم الأهداف إلى أهداف رئيسية وأهداف فرعية . فإذا كان الغرض العام هو دراسة آراء العمال والموظفين من المنشآة ، فالأغراض الفرعية قد تكون معرفة رأى

1- د. صلاح الدين عبد الباقى . المرجع السابق . ص ص 69 - 97 .

الموظفين عن سياسات الأجور بالمنشأة ، أو معرفة وجهة نظرهم عن نظام الترفيه أو نظام التأمين والادخار .

تحديد المنهج :

يحدد أخصائى العلاقات العامة المنهج الذى سوف يستخدمه . والمنهج هو مجموعة الخطوات المنظمة والعمليات العقلية الوعائية والمبادئ العامة والطرق الفعلية التي يستخدمها الباحث لفهم الظاهرة موضوع الدراسة . ومن ثم فالمنهج يجب على سؤال مؤداه كيف يمكن حل مشكلة البحث والكشف عن جوهر الحقيقة . والوصول إلى قضايا يقينية لا يشوبه احتمال أو شك .

وقد يستخدم الباحث المنهج التاريخي ، والتاريخ الذى نعنيه هنا ليس مجرد مجموعة من الأحداث . وليس سرد حياة الملوك أو الأمراء ، كما أنه ليس تسلسلا للغزوات والمعارك، بل هو ترجمة لحياة الشعوب وتطورها الحضارى . وقد يستخدم المنهج المقارن، والمقارنة – كما يقول ... إميل دور كايم – هي " نوع من التجريب غير المباشر " وهي تستخدم في الحالات التي يصعب فيها إجراء تجارب دقيقة .

وقد يستخدم منهج التجربة ، والتجربة هي ملاحظة الظواهر بعد تعديلها تدريجياً
كثيراً أو قليلاً ، أي التحكم في الظروف والشروط عن طريق بعض الظروف
المصطنعة . يقول عنها لاناو ماكيت⁽¹⁾ : أننا في الملاحظة قد ننتظر حدوث الظاهرة
في مجرى الطبيعة ، فإذا حدثت فإننا نكتفى بعلاقتها كما حدثت ، أما في التجربة
ففنحن الذين نتطلع إلى ظاهرة أو ظاهرة بشرط اخترناها مسبقاً للتحقق من صدق
فرض طرأ على عقولنا .

وقد يستخدم المنهج الاحصائى ، ويعنى المنهج الاحصائى تجميع المادة العلمية تجميعاً كاماً، وهو بذلك يعكس نتائج البحث العلمي في صورة رياضية بالأرقام والرسوم البيانية، أى في صورة كمية، ومن ثم تسهل المقارنة . وقد يستخدم منهج

١- د. علي عبد المعطي محمد . فلسفة العلوم ومتاهجها ص 382 .

بحث الحاله . والباحث المتبع لهذا النهج يأخذ عينات تمثل الجماعة التي يقوم بدراستها . ثم يجرى البحث على هذه الحالات المختارة وأخيراً يطبق ما وصل إليه من نتائج على المجموعة كلها . وللعينة نماذج ذكر منها العينة العشوائية البسيطة Sample ، والعينة العشوائية المنتظمة ، والعينة الاجتماعية الطبقية ، و العينة العنقودية ، والعينة المساحية .

وقد يستخدم المسح الاجتماعي . والمسح - كما عرفه هويني - هو محاولة منظمة لتحليل وتأويل الوضع الراهن لنظام اجتماعي أو جماعة أو لمنظمة . والمسح يركز على قطاع عرضي من الحاضر ، ولفترة من الزمن كافية لدراسته ، والهدف منه الحصول على مجموعة من البيانات وتأويلها وتعديدها ، وكل ذلك بهدف التطبيق العملي في المستقبل القريب .

ادوات جمع المعلومات :

يبدأ الباحث بعد ذلك باختيار أداة أو أدوات جمع المعلومات والبيانات التي يريد أن يحصل عليها . وهناك وسائل متعددة لجمع المادة العلمية والبيانات . وقد يلجأ الباحث إلى أكثر من واحد منها حسب موضوع البحث . ومن هذه الوسائل :

1- المراجع :

وهي قراءة وتحليل الكتب والوثائق والسجلات والصحف والمجلات والنشرات والمواد الإذاعية وغيرها من مواد النشر والاعلام ، وكذلك تحليل الاحصاءات والدراسات والأبحاث الرسمية والأهلية .

2- الما ثنات والوسائل :

برز بعض الأخصائيين المعاصرين بروزاً واضحاً في مادتهم ، ومجال تخصصهم وكثيراً ما نجد إسم الواحد منهم يتصل إتصالاً وثيقاً بموضوع ما . وفي مثل هذه الحالات يجب على الباحث أن يسعى إلى أحد هؤلاء المتخصصين ليهتدى بآرائه حول نقطة ما ، ويستفغ بتوجيهاته .

ويعد الباحث نفسه بإعداداً تاماً لهذه المقابلة لتنظيم الأسئلة التي سيطلب الإجابة عليها والنقاط التي يريد إيضاحها ، ثم يدون الإجابة تدويناً دقيقاً منظماً ثم يعرضها عليه ليوافق عليها قبل نشرها . وإذا لم يتمكن من المقابلة الشخصية بعد الشقة ، فالواجب أن تتم الاتصالات بطريقة المراسلة .

3- الملاحظة :

وهي طريقة جمع المعلومات بالمشاهدة المباشرة يقوم الباحث باللإحاظة ثم يدون ما توعيه ذاكرته من مشاهدات .

4- المقابلة والإختبار الشخصي Interview :

وهي تقوم على المقابلة والاجتماع وجهًا لوجه بين الباحث والباحثين كل منهم على حدة ، ويجمع منهم المعلومات عن طريق أسئلة يلقاها السائل ، لمعرفة رأى الجيب في موضوع محدد بالذات ، أو الكشف عن اتجاهاتهم الفكرية ومعتقداتهم الدينية . ويلجأ الباحث إلى هذه الأداة عندما يريد التعمق في دراسة بعض الحالات الفردية . ومن مميزات هذه الطريقة المرونة التي تمكن الباحث من الحصول على مزيد من المعلومات والبيانات من خلال مناقشته للمبحوث . ويستخدم الباحث حواسه ، مثل حاسة السمع ، والمقابل الماهر هو الذي يستطيع أن يلاحظ حركات المبحوث ، والتي قد تشير إلى توتر أعصابه ، وإلى انفعالاته . وهو يلاحظ شكل المبحوث ، ونوع ملابسه ، مما يمكن من المقارنة بين ما يقوله المبحوث ، وبين حقيقته وطبيعته .

ويؤخذ على طريقة المقابلة أنه قد يصعب أحياناً أن يعبر المبحوث عن أفكاره لأنفعالاته أو خوفه ، أو شعوره بالذنب ، أو حزنه . ولهذا فإن واجب المبحوث أن يحافظ على توفر نوع من الود مع المبحوث ⁽¹⁾. كما أن الباحث يعاني من التصورات والذكريات الكاذبة للمبحوث ، وتصور إدراكه . ويؤخذ على هذه الطريقة كذلك

البطء ، فهى تحتاج إلى وقت طويل ومجهد شاق ، وتكليف باهظة للوصول إلى البيانات الالزمة .

الاستبيان Questionnaire :

وهي استماراة تحتوى أسللة يجيب عليها المبحوث . ويوجد أنواع مختلفة من الاستمارات ، فهناك جدول البحث Schedule، وهي استماراة أو كشف يعرف بصحيفة الاستقصاء تحتوى بعض الأسئلة عن الموضوع المراد بحثه وتتماً الصحيفة بمعرفة أفراد البحث في مواجهة الباحث ، إذ يتصل الباحث بأفراد البحث، ويشرح لهم الغرض من هذا البحث ، وبين لهم طرقة ملء الكشوف ، ثم يجمعها منهم ثانية بعد أن يدونوا إجاباتهم فيها وتميز هذه بأن كلمات الأسئلة تحمل نفس المعنى بالنسبة للمبحوثين .

أما الطريقة الثانية فهى تعرف بطريقة كشف البحث أو كشف الأسئلة ، وهى تختلف عن جدول البحث ، حيث لا يجتمع السائل بالجipp ، إذ ترسل إلى الجمهور عن طريق عدد من المندوبين ، أو تنشر على صفحات الجرائد والمجلات .

ومن مميزات هذه الطريقة :-

- 1- تعتبر أقل الطرق تكلفة وبذلاً للمجهود .
- 2- تمكن الباحث من الحصول على بيانات من أكبر عدد من المبحوثين ، وفي أقل وقت ممكن .
- 3- تمكن الباحث من الحصول على معلومات قد يصعب الحصول عليها بطرق أخرى .

أما عيوبها فتتلخص في الآتي :-

- 1- لا تستخدم مع الأمين أو الذين لا يجيدون القراءة والكتابة .
- 2- قد لا يهتم المبحوثين بالإجابة على الأسئلة بطرق جديدة ، أو قد لا يرسلون إجاباتهم إلى الباحث - فمثلاً تراوحت نسبة العائد من الاستمارات في أمريكا ما بين . % 50، %10

- 3- يفقد الباحث اتصاله الشخصى مع المبحوثين ، وهذا يحرمه من ملاحظة الأفعال وردود الأفعال واستجاباتهم للأسئلة البحث .
- 4- قد تحمل المعانى والمصطلحات أكثر من معنى وليس هناك فرصة للتأكد من فهم الفرد للإصطلاحات والكلمات الواردة في الأسئلة .
- وعند عمل كشف البحث يراعى الآتى :-
- 1- يجب أن تكون الأسئلة محددة العدد ، وبالقدر الكافى الذى يخدم أغراض البحث . وهذا يعني الاستغناء عن كافة الأسئلة التي قد لا يستفاد من نتائجها ، كما يجب الإبتعاد عن الأسئلة المعروفة إجابتها .
- 2- يجب أن تكون الأسئلة واضحة ، وسهلة الفهم ، وخالية من الغموض ، وأن تتناسب لغة الأسئلة من حيث السهولة والبساطة مع درجة المستوى التعليمى للعينة ، وأن يكون لكل سؤال معنى واحد لجميع أفراد البحث مهما كان اختلاف بينهم .
- 3- يجب أن ترتقب الأسئلة تدريجياً من الأسهل إلى الصعب ، وأن تكون متتمشية في ترتيبها مع المنطق ، والتسلسل الطبيعي لتفكير الفرد – أي لا ينفله ترتيب الأسئلة من موضع آخر بدون مقدمات – ولذا يجب أن تجمع الأسئلة الخاصة بكل مرحلة مع بعضها البعض .
- 4- يجب الإبتعاد عن الأسئلة غير المحددة أو التي تحمل أكثر من معنى ، فمثلاً لو سألنا شخصاً هذا السؤال – إلى أي الهيئات تنتمي ؟ هذا السؤال غير محدود ، وتختلف الإجابة عليه لأن أفراد البحث لا يعرفون المطلوب من هذا السؤال – أهي هيئات سياسية أم دينية أم علمية ... الخ .
- 5- يجب أن تتطلب الأسئلة إجابات قصيرة لاحتاج إلى مجهد ذهني . ومن المستحسن أن تكون إجابات الأسئلة (نعم) أو (لا) ، ويضع الباحث العلامة (✓) أمام الإجابة التي تتطبق عليه .
- 6- يجب الإبتعاد عن الأسئلة المثيرة أو الخارجية كالتعرض لأسرار الأسرة كما ينبغي تفادي الأسئلة الإيحائية التي توحى بإجابات معينة . يجب كذلك تجنب الأسئلة التي تتيح

التحيز الشخصى عند الإجابة عليها . فمثلا لا يجوز توجيه مثل هذا السؤال . هل أنت ذكى ؟ لأنه ليس من المتوقع أن تكون الإجابة بالنفي .

7- يجب عدم إدماج سؤالين أو أكثر في سؤال واحد . فمثلا لا يصح توجيه سؤال بهذه الطريقة . هل أنت عضو بأحد النوادي الرياضية ؟ وما هي الرياضة التي تمارسها ؟ بل ينبغي تقسيم هذا السؤال إلى سؤالين .

8- من المستحسن تكرار بعض الأسئلة بصيغ مختلفة حتى يمكن التأكد من صحة البيانات .

9- توضيح وحدة الشئ ، فعند سؤالك لشخص ما دخله يجب ذكر المبلغ بالجنود المصرية مثلا ، وقيمة الدخل في اليوم أو الأسبوع أو الشهر أو السنة .

10- يجب أن يكون كشف البحث شاملًا لجميع الأسئلة الالزامية للبحث ، حتى لا يلجأ الباحث لأفراد البحث مرة ثانية لاستكمال بيانات اتضحت ضرورتها ، ولم يكن كشف البحث حاويًا لها .

11- يجب أن يكون حجم الاستثمارة مناسبا ، ونوع الورق جيدا يتحمل الكتابة ، ولونه مقبولا ، والطباعة جيدة حتى تسهل قراءتها ، كما يوضع على غلاف الاستثمارة موضوع البحث ، واسم الهيئة المشرفة عليه ، وما يفيد سرية البيانات .

12- قبل استخدام الاستثمارة يجب اختيارها للتأكد من صلاحتها ويتم ذلك بتوسيع عدد محدود من الأسئلة على عينة صغيرة ، ومن إجابات هذه الاستثمارات يمكن معرفة الأخطاء ، والتعرف على الصعوبات التي يواجهها المبحوثين . فقد تكون هناك بعض الأسئلة التي تحمل أكثر من إجابة ، أو تكون هناك أسئلة غير واضحة أو معروفة ... الخ ، وهذا يستدعي تعديل الاستثمارة قبل استخدامها .

تطبيل البيانات وتفسيرها :

وإذا ما انتهى الباحث من جمع المادة العلمية، يدخل في مرحلة مراجعتها ، والتأكد من صحتها، وكذلك مراجعة الاستثمارات، فقد تكون موضوع شك بالنسبة للباحث نفسه ، أو موضوع شك بالنسبة للمادة العلمية .

ويقوم الباحث بعد ذلك بتحليل المادة العلمية، أى تقسيم المشكلة موضوع الدراسة إلى مجموعة من المتغيرات أو عناصر أو قضايا أكثر بساطة . والقضية البسيطة هي ما أعرف بوضوح ماذا تعنى، ولاشك أن تحليل الحقائق يساعد على وضوح الأفكار التي يسعى إليها البحث العلمي، وهو وبالتالي يؤدي إلى استخلاص النتائج ، فعند وصف عينة بحث، فإننا نخللها إلى الجنس، والسلالة، والعمر، والدين ، والدخل، والتعليم .

ويقوم الباحث بعد ذلك بتصنيف البيانات ، أى بوضع كل فرد في فئة خاصة به ، بحيث يسهل معرفته وتمييزه عن غيره ، وبمعنى آخر فالتصنيف هو وضع المشاهدات المشاهدة في مجموعات ، بحيث تشتراك المشاهدات في داخل مجموعة معينة في خاصية تمييزها عن المشاهدات في المجموعات الأخرى .

و يأتي بعد ذلك دور التبويب ويقصد به وضع البيانات في شكل جداول إحصائية بسيطة، وفي شكل رسومات بيانية . ويقوم الباحث بعد ذلك بتفسير الظواهر أى تعليلها، وتعيين مختلف الشروط التي تسقى الظاهرة وتصاحبها – أى إيجاد العلاقة والارتباط بين الأحداث ، والتي تقوم على إرتباط بين السبب والسبب .

ويخرج الباحث بعد ذلك بنتائج بحثه ، وهى ترتتب ترتيباً منطقياً – أى توضع في شكل قضايا منسقة مبنية ثانيتها على أولها ، وثالثتها على ثانيتها . وفي ضوء هذا يكون الباحث قد كونَ رأياً عن الظاهرة ويصوغ هذا في جملة قصيرة تتسم بالتعجم العلمي. ومثل هذا يقال له "قانون أو "نظيرية " ، وهو يعبر عن علاقة بين متغيرين أو أكثر . ويمكننا من التنبؤ بالمستقبل .

وباقى أخيراً دور التوصيات والمقررات ، وهى التي تبني على النتائج التي توصل إليها الباحث .

الفصل الخامس

الجمهور والرأي العام

الجمهور :

تحتاج المنشآت صغيرها وكبیرها إلى ثقة الجمهور ، ومن هنا نرى أن المنشآت على اختلاف نشاطها في حاجة إلى تعرف آراء الجمهور ، ومدہ بالمعلومات لکسب ثقته وتأییده ، ويطلب هذا دراسة الجمهور دراسة وافية .

ولكن من هو الجمهور ؟ وكيف يتحد الناس في جماعات صغيرة ووحدات كبيرة تعبر عن رأيها ؟ وما هي أهمیته بالنسبة لواضعي برامج العلاقات العامة ؟

الجمهور في نظر خبراء العلاقات العامة جماعة من أفراد تقع في محیط نشاط متشاہة أو مؤسسة معينة تؤثر عليها وتأثر بها، وتتسم بطبع میز ، وینمو بين أفرادها مجموعة من الشعارات والرموز ، ويوجد بينهم مصالح متشابهة ، ويربط بينهم روابط معينة ، وكلما ازدادت هذه الروابط توافقاً كانت الجماعة أكثر تجانساً .

ويختلف الجمهور في حجمه وتكوينه حسب طبيعة المشكلة التي تعالجها ، فقد يكون صغيراً في بعض الأحيان ، وقد يكون كبيراً. فالجماعة الخاصة بمؤسسة تربوية جماهيرها واسعة النطاق قوامها الطلاب الحاليون والسابقون وطلاب المستقبل وأولياء الأمور ، وجماهير من المؤسسات التربوية التي لها صلة بالمؤسسات والهيئات الرسمية ذات الصلة بها وحررروا الصحف ومذيعوا محطات الإذاعة والتلفزيون وهكذا يتسع جمهورها .

ويتمى المهندسون إلى جماعة متجانسة تعمل في نفس المهنة ، وإذا كان أحدهم متخصصاً في الهندسة السمعية ، فهو يتمى إلى جماعة فرعية تنطوى تحت جماعة أكثر اتساعاً وهي جماعة المهندسين .

ويختلف الجمهور حسب الخصائص السكانية - العمر ، حيث ينقسم الناس إلى فئات عمرية مختلفة ، ويمكن أن يوجه برنامج العلاقات العامة إلى فئة دون أخرى ، كما يختلف الجمهور حسب الجنس ، حيث ينقسم إلى ذكور وإناث ، وينقسم كل

منهم إلى متزوجين ، وغير متزوجين ، مطلقين ، وأرامل . وسكن العقارات ينقسمون إلى ملاك ومستأجرين . كما ينقسم الناس على راكبي دراجات وراكبي سيارات ، وراكبي ترام ، وأنوبيس ، ومشاة . والبرنامج السياسي قد يكون عاماً لكل الناس ، وقد يكون خاصاً بمن يتبعون إلى حزب سياسي معين وهناك البيض والزنوج⁽¹⁾

كما ينقسم الجمهور إلى جمهور قومي وجمهور محلي . وينقسم كذلك إلى جمهور داخلي وجمهور خارجي . ويكون الجمهور الداخلي من الأفراد الذين يعملون في خدمة المنشآة مثل مجلس الإدارة ، والرؤساء ، والموظفين والعمال . وهذه أول فئة يجب دراستها وتحسين علاقتها بالمنشآة بها وتوطيدتها .

أما الجمهور الجمهور الخارجي فإنه ينقسم إلى فئات كثيرة منها الجمهور بصفة عامة The General Public ، وجمهور المستهلكين ، وجمهور المساهمين ، وجمهور الصحافة، وجمهور الموزعين .. الخ . وفي ضوء هذا يتضح أهمية تحديد الجمهور تحديداً واضحاً في كل مرة تقوم فيها بدراسة مشكلات معينة .

الرأي العام :

تمهيد :

الرأي العام هو المادة الخام الذي تعمل فيه العلاقات العامة ، وحيث تسعى العلاقات العامة دوماً لاعلى تنميته سواء فيما يتعلق بالنظم الاجتماعية أو الاقتصادية أو السياسية ، كما تعمل على دراسته وتحليله ، ومعرفة طبيعته ، وكيفية تكوينها ، وطرق التأثير فيها ولعل أهم سمات المجتمعات الحديثة الاعتراف بأهمية الشعوب ، واعتبار الرأي العام الفيصل النهائي في الشئون العامة من سياسية واقتصادية واجتماعية . ومع أن للرأي العام وجود معنوي لأنراه ، فإن ذلك لا ينقص شيئاً من قوته ، شأنه في ذلك شأن الضغط الجوى الذي لا نراه ولكنه موجود .

1 - See Charles S.Steinberg .op .cit .p .44
And See here Jones , op .cit .pp .35 -36

تعريف الرأى العام :

بالرغم من أن مصطلح الرأى العام لم يستخدم بهذا المعنى إلا في أواخر القرن الثامن عشر ، نتيجة لظهور الجماهير الغفيرة بسبب النمو السكاني السريع حينذاك ، فإن المناقشات القديمة المتعلقة بالرأى العام لا تختلف كثيراً عن المناقشات الحديثة من حيث إدراك مدى التفود الذي يفرضه الرأى العام على تصرفات الإنسان وحياته اليومية ، فقد سماها مونتسكيو " العقل العام *Espirit General* " ، وسماها روسو الإدارة العامة *Volonte Generale* أما الاختلاف الوحيد بين المناقشات القديمة والمناقشات الحديثة في هذا الصدد فهو ذلك الذي يتعلق بإدراك مدى التفود الذي يفرضه الرأى العام على تصرفات الساسة والفلسفه⁽¹⁾ .

وقد صبّغه العلامة تارد *Tard*⁽²⁾ بصبغة فردية ، واعتبره محض تقليد . ففي كل مجتمع من المجتمعات أفراد يمتازون بمواهب خاصة وقدرة على الإبتكار والتتجدد .. فتسرى موجة بين أفراد المجتمع الآخرين نحو تقليد هؤلاء الأفراد النابئين وهكذا يتكون الرأى العام .

ويؤخذ على هذه النظرية الآتي :-

1- أنها تغفل الجانب الروحي ، فاك إتصال روحي بين أفراد المجتمع هو أساس تضامنهم .

2- لا يعتمد الرأى في تكوينه على التقليد والمحاكاة ، بل على وسائل أخرى هي مكونات الرأى العام كالصحافة ، والخطابة ، والإذاعة ، والخطابة .. الخ .

3- الظاهرات الاجتماعية يفسر بعضها البعض الآخر ، أي تفسر بظواهر إجتماعية أخرى ، ولا يجوز تفسيرها بعوامل نفسية أو حيوية . وعلى هذا فلا يجوز تفسير ظاهرة القيادة بinterpretations نفسية كالتقليد وخلافه .

1- انظر د. محمد عبد القادر حاتم . الرأى العام وتأثيره بالإعلام والدعابة ص 12 .

2- د. أحمد الخشاب د. كرم حبيب برسوم . علم الاجتماع - الجزء الثاني ص ص 138 - 139 .

وعرف ماكينون W.A.Mackinon (1828) الرأى العام بأنه رأى في موضوع ما يضمره الأشخاص المتميزون بالذكاء وحسن الخلق ، وهو يتسم بالانتشار التدريجي فيقتنيه كل الناس تقريراً حتى لو تباينوا في مستواهم التعليمي. أما لاويل L.A.Lawell فيعرف الرأى العام بأنه قبول لواحدة أو اثنين أو أكثر من وجهات نظر متضاربة يقبلها العقل والمنطق باعتبارها حقيقة⁽¹⁾.

ويرى كولي⁽²⁾ : أن الرأى العام لن يكون تجمعاً لأحكام فردية مختلفة ، ولكنه تنظيم تعاوني يتم عن طريق الإتصال والتآثر المتبادل والمشترك ، وربما يختلف الرأى العام عن افتراض أن الأفراد ربما يكونون في تفكير معين كأفراد منفصل لواحد منهم عن الآخر، بيد أن هذا يتلاشى حين نرى أن الرأى العام بمثابة سفينة تبني عن طريق مئات من الرجال لا يستطيع واحد بعنه بنائها على انفراد.

اما ليونارد دوب Leonard Dob⁽³⁾ ، فيرى أن الرأى العام يعني التحالفات وموافق الناس ازاء موضوع يشغل بهم بشرط أن تكون هذه الجماهير في مستوى اجتماعي واحد.

وذهب جتربرج Ginsberg⁽⁴⁾ ، الرأى العام بصفة إجتماعية ، ففي رأيه أن الرأى العام رغبة مبهمة تسود المجتمع وتهدف إلى المحافظة على كيان المجتمع . فهو ظاهرة إجتماعية ، وينتاج تلقائياً من تفاعل مجموعة الآراء المختلفة التي تسود بين أفراد المجتمع ، وتبليور في شكل موضوعات معينة .

وهكذا يختلف الرأى العام عن الرأى الخاص ، فالرأى العام هو رأى الجماعة ، أما رأى الخاص فهو رأى فرد .

1- William Bentom (publisher) . Encyclopaedia Britannica . p.831

2- د. غريب سيد احمد . المدخل في دراسة الجماعات الاجتماعية ص 171 .

3- د. حسين محمد على . العلاقات العامة في المؤسسات الصناعية ص 35 .

4- د. أحمد الخشاب د. كرم حبيب برسوم . المرجع السابق ص 139 .

وعرفه البيج Albig بأنه ثمرة تفاعل الآراء والأفكار داخل أي جماعة من الناس. وعرفه جيمس برايس في كتابه الديموقراطية الحديثة ، بأنه : اصطلاح مستخدم للتعبير عن مجموع الآراء الذين يدين بها الناس إزاء المسائل التي تؤثر في مصالحهم العامة والخاصة⁽¹⁾

وجملة القول فالرأي العام إنما يعبر عن آراء الجماهير بعد المناقشة والجدل بين الأفراد، فهو ليس التجاها إنفعاليا يصدر من جمهور الدهماء التي تجتمع اجتماعا مؤقتا، وإنما هو حكم عقلي يصدر من جمهور من الناس يشتراكون بالشعور بالانتماء Togetherness ، ويرتبطون بصالح مشتركة – إزاء موقف من المواقف أو تصرف من التصرفات ، أو مسألة من المسائل التي يثار حولها الجدل بعد مناقشة عقلية .

والرأي العام ليس مجرد رد فعل بسيط أساسه العرف والتقاليد ، بل على العكس من ذلك قد ينطوي على الخروج على التقاليد . فهناكوعي وتفكير للمشكلات . فالجماعة – مثلا – قد تواجه بمشكلة من المشكلات تتطلب حلها . وتتصل برغبات الجمهور وحاجاته ، فيهب القادة لتحديد المشكلة وإلقاء الضوء عليها ، واقتراح ما يروننه حلها .

ويعلن المختصون والمعنيون بالأمر ملخص خبراتهم ومعلومتهم ، ثم يدور النقاش الحر من كل جانب ، وفي كل مكان ، وتنزج الأفكار بالعواطف ، وتحتلط التحيزات بالحقائق ، وتصارع المصالح والمبادئ ، وتصدر الأحكام المختلفة . ويكون الرأي النهائي للجماعة هو حصيلة الاحتكاك بين هذه القوى جميعها بما فيها من أفكار محافظة وأخرى تقدمية. وهكذا تعبر الجماعة عن رأيها العام. وعلى أساس هذه الأحكام ومدى صحتها ولياقتها يرجى للجماعة أن تبقى وتعيش. أما إذا كانت هذه الأحكام الجماعية قاصرة فما تصبح معها هدم وفناء للجماعة⁽²⁾ .

1- د. محمد محمود الجوهري . العلاقات العامة في المؤسسات الدولية ص 155

2- د. إبراهيم إمام – العلاقات العامة والمجتمع ص ص 172 – 173 .

ولما كان من الصعوبة بمكان اتفاق جميع الناس على موضوع ما أو مسألة من المسائل ، فإنه يمكن القول أن الرأي العام هو رأى الأغلبية Majority ونحوه معين من الفكر والقول يعم ويسود على النماذج الأخرى. وتتضمن فكرة الرأي العام مع ذلك أن ثمة رأياً متفقاً عليه من غالبية الأفراد، وهو ما يسمى بالرأي الغالب، وليس معنى ذلك أن لا تكون هناك آراء متعددة للأقليات Minority Opinion، وتلك الآراء الخاصة لاتعوق أن تطلق على الرأي السائد لدى معظم هذه الجماعات والجماعات الفرعية رأياً عاماً. حيث لا يوجد رأياً عاماً بطريقة مطلقة أو عامة ، ولكنه الحد الأقصى لمجموع الآراء^(١)

وقد يظل الرأي العام كامن غير ظاهر لأسباب سياسية أو إجتماعية ، ولكن لا يليث أن يظهر بشكل انفجار عندما تزول الأسباب المعاقة لظهوره^(٢)

مكونات الرأي العام :

الواقع أن عملية تكوين الرأي العام من العمليات المعقدة التي تمتد جذورها في مجالات مختلفة. ويكون الرأي العام نتيجة التفاعل بين مجموعة من العوامل الفسيولوجية والوظيفية والاجتماعية والنفسية التداخلة بحيث يمارس كل منها أثراًها في تكوين الرأي العام . وهذه العوامل هي :

أولاً: العوامل الفسيولوجية والوظيفية :

هناك سمات جسمية تؤثر في عقلية الفرد وأفكاره ، فالمريض تكون أفكاره عليلة ، وقد تكون نظرته للحياة متشائمة . ومن الدراسات المأمة في مجال بحث تأثير فصائل الدم ، والعصارات القلوية والحمضية وأثرها على شخصية الإنسان . كما أجريت أبحاث كثيرة تدور حول السمات الجسمية الأخرى مثل خصائص الجمجمة التي عندها علماء الجريعة من أمثال لومبروزو بدراساتها . وقد أتضح أخيراً أن الفدد الصماء

1- انظر د. غريب سيد أحد . ديناميات العلاقات الاجتماعية ص 137 - 138 .

& See Daniel Katz & others. *Public Opinion and Propaganda* , p.3.

2- د. إبراهيم إمام . الإعلام والإتصال بالجماهير ص 308 .

وما تفرزه من هرمونات تؤثر تأثيراً مباشراً على نفسية الفرد ، فعندما يزداد نشاط الغدة الدرقية - مثلاً - يصبح الفرد متوتراً وقليل الاستمرار وسريع الغضب.

ثانياً : العوامل النفسية :

هناك عوامل نفسية تؤثر في تصرفات الفرد وفي سلوكه ، فقد يكون الإنسان متصفًا بالحب لأن غريزة الحب قوية لديه ، أو أنه لم يكتسب بعد صفات التسامي والإعلاء Sublimation. وينطبق نفس القول بالنسبة لغيرائز أخرى كالغريزة الجنسية أو حب الاستطلاع أو السيطرة أو غيرها . وتلعب الأهواء دوراً بالغ الأهمية في بلورة الرأى العام، وذلك حسب الظروف السائدة . ففي غمرة الحب - مثلاً - يتقبل الناس آراء، ويعتقدون في صحتها وأهميتها، بينما يشكون فيها في وقت السلم، أى في الظروف العادلة. وحتى في الأحوال العادلة يتاثر الرأى العام بأفكار لاشعورية دون أن يعرف الناس. فاللاشعور يؤثر في توجيه افكارنا وآرائنا بصدق عمل أو حادثة أو فكرة وذلك تبعاً لخبراتنا السابقة لما مر بنا من انفعالات وصدمات⁽¹⁾.

ثالثاً : الثقافة :

وهي تمثل مجموعة العادات والتقاليد والقيم وأساليب الحياة التي تنظم حياة الإنسان داخل البيئة التي يعيش فيها ، فأفكار الشخص الذي نشأ في بيئه متربة غير أفكار شخص نشأ في بيئه مغيرة . وللعادات المكتسبة أثناء عملية التنشئة الاجتماعية المختلفة لها أثراً على ما يصدره الفرد من أحكام ، وما لا شك فيه أن الدين والتعليم والعادات المكتسبة تؤثر في نفسية الفرد وما يصدر عنه من أفكار وآراء . ويتأثر الرأى العام تأثيراً شديداً باتجاهات الجماعات الأولية وقيمها . ويبدو ذلك في رفض المصريين - مثلاً - قبول الهزيمة في أحلك الأيام مرت بتاريخ بلادهم بعد نكسة يونيو 1967 ، وخرجوا بدافع من قيمهم وتقاليدتهم الدينية والوطنية والسياسية والعائلية يومي 10,9 يونيو عام 1967، يعلنون في قوة عدم استسلامهم للإياس ، واستعدادهم

لمواصلة النضال . كذلك فعل العرب في كل مكان بدافع قيمهم الوطنية والشرف والإيمان السياسي والإنساني ، وبرزت المقاومة العربية ، واشتد عودها وما لبثت أن ابقطت الرأي العام العالمي نفسه .

ومن ناحية أخرى فإن زيادة ثقة المجتمع والخفاض نسبه الأمية تساعده على تكوين رأى عام . كما أن الإنسان العادى بمعتقداته الراسخة - دينياً وسياسياً وإقتصادياً - لا يمكن أن يتقبل أى مناشدة دعائية تتعارض مع معتقداته . وقد فطنت أجهزة الدعاية إلى خطورة وجود الجماعات ذات الترقيات العنصرية والسياسية والمذهبية في إثارة الانفعالات الجماهيرية ، وتهيج الخواطر والترويج لأفكار معينة ، فأخذت تستغلها في نطاق واسع في الإعلام والثقافة والاتصال الشخصى عن طريق النكت .

وليس غريباً أن يشب الطفل المولود في روسيا شيوعاً ، ويشب الطفل المولود في أمريكا ميلاً إلى النظم الرأسمالية والنشاط الاقتصادي غير الموجه ، ولا غرابة أن نجد الزنوج كسامي ، والعرب متخلفين ، والإيطاليين مجرمين ، واليهود ماكرين بخلاء وجناء ، والأيرلنديين منحرفين حالمين . والإنسان الأبيض منصف عظيماً ، الإنسان الملون حقيراً مهضوم الحق .

وهكذا فإن الثقافة تعد من أخطر العوامل المؤثرة في الرأي العام تجاه موضوع معين . ومثال ذلك أن كراهية الأميركيين البيض للزنوج كانت نتيجة عناصر ثقافية خضعوا لها في الماضي ، حيث ظروف الثقافة التي يتعرض لها الطفل الأميركي تكتبه الاتجاه العدائي ضد الزنوج .

رابعاً : النسق السياسي :

تسمح الديمقراطية بذريع وانتشار الرأي العام ، ولا تعمل هيئات في الحفاء . كما تعمل الديمقراطية على قيام حرية الفكر والاجتماع والتعبير عن الرأي بين افراد المجتمع ، وذلك على عكس ما هو موجود في ظل الديكتاتورية . وبالإضافة إلى ذلك فإن الحريات العامة ، وهي حرية الرأي ، وحرية الصحافة ، والكتابة ، وحرية الاجتماع ، وحرية العمل وغيرها تعد من مكونات الرأي العام .

ويعتبر وجود رجال الأعمال والقادة الذين يتميزون بالقدرة على التأثير على الآخرين من العوامل الهامة في تكوين الرأي العام ، وذلك لما يتميزون به من قدرة على معرفة الرأي العام ، ومعرفة مشاعر وأحاسيس الجماهير . وحينما توفر ثقة الجماهير في القائد ، فإنه يصبح أداة قوية وفعالة في تغيير اتجاهات الجماهير والتأثير فيهم ، وتكون الرأي العام الذي يؤيد القضايا التي يدعوا إليها .

خامساً : الأحداث والمشكلات :

تعتبر الحوادث والمشكلات والأزمات التي يتعرض لها مجتمع معين من العوامل الهامة التي تعمل على تكوين اتجاهات جديدة للرأي العام فمهما قيل عن عبرية جوبنر ، فالحقيقة أنه لا هتلر ، ولا حوبنر ، ولا غيرها من الدعاة والعباقرة كانوا يستطيعون تحويل ألمانيا إلى النازية دون اعتماد على الأزمة الاقتصادية ، والشعور بالقلق وعدم الأمان بين صفوف الشعب الألماني فالتغيير الثوري ليس حركة فجائية تحدث في فراغ ، ولكنه تعبير عن ظروف موضوعية ، وأحداث سياسية وإقتصادية واقعية ، وهذه الأسباب نجحت الثورة الشيوعية في الاتحاد السوفيتي وأمكن صياغة الوعى الجديدين طبقة البروليتاريا . ولم يكن إتجاه الصين الشعبية إلى الشيوعية نتيجة الدعاية أو التعاليم الماركسية وحدها ، ولكن حكم تشانج كاي تشيك الفاسد ، وظروف البلاد المتردية خلقت حالة من عدم الرضا ، استغلها الدعاة استغلالاً طيباً ، فنجحت الثورة . وقد يكون الرأي العام مؤقتاً كالذى يحدث نتيجة مشكلة بين أصحاب العمل والعمال عند مناقشة الأجور مثلاً ، ففى هذه الحالة يزول الرأي العام بزوال المشكلة .

سادساً : الإعلام والدعاية :

الإعلام هو العمليات التي يترتب عليها نشر المعلومات وأخبار معينة تقوم على أساس الصدق والصراحة ، واحترام لقول الجماهير وتكون الرأي العام عن طريق تنويره . أما الدعاية فهي العمليات التي تحاول تكوين رأي عام عن طريق التأثير في شخصيات الأفراد من خلال دوافعهم وانفعالاتهم ومفاجآتهم بالأخبار والتهويل فيها

وتقديم الوعود الكاذبة . ومن هنا فإن كلا من الإعلام والدعاية ووسائل الاتصال من صحفة وإذاعة وسينما ومسرح ومجتمعات عامة تعد قوة إيجابية فعالة لها تأثيرها الناجح في تكوين الرأي العام ، فالدعاية قد عجلت من هزيمة الألمان في الحربين العالميتين ، كما تلجم بعض أجهزة الدعاية السياسية إلى جعل بعض الجماعات الثانوية كالاتجاهات المهنية ، والاتحادات الطلاب ، والمحافل الماسونية ، والجمعيات الدينية ، منافذ أو مسارب تسرى فيها الدعاية الحربية ، وتفرز اتجاهات.

سابعاً : الشائعات :

وهذه الأحاديث والأقوال والأخبار والروايات التي يتبادلها الناس ويتناقلونها دون التثبت من صحتها أو التحقق من صدقها . ويميل كثير من الناس إلى تصديق ما يسمعونه ثم يأخذون في تردده ونقله، وقد يضيفون إليه بعض التفصيلات الجديدة⁽¹⁾.

درجات / أنواع الرأي العام :

ينقسم الرأي العام إلى درجات ، فهناك من يرى أنه ينقسم إلى :

- 1 الرأي العام المسيطر
- 2 الرأي العام المستير أو القاري
- 3 الرأي العام المقاد

وال الأول هو رأي القادة والزعماء والحكومات في أغلب الأحيان ، والثاني رأى الطبقة المثقفة في الأمة ، وهي الطبقة القادرة على الدرس والمناقشة ، والثالثة رأى السواد الأعظم من الشعب من لا يستطيعون متابعة البحث أو الدرس . ومن الباحثين من رأى أنه ثلاثة أنواع ، ولكنه حددتها على النحو التالي :

- 1 الرأي العام الكلى .
- 2 الرأي العام المؤقت .
- 3 الرأي العام المنقاد .

والأول يتصل إتصالا قويا بالدين ، والأخلاق العامة ، والعادات والتقاليد وغيرها من الأشياء الثابتة في الأمة ، ويمتاز هذا النوع بالثبوت ويشترك فيه السواد الأعظم من الناس. والثاني ما تثله الأحزاب السياسية والهيئات العامة والخاصة ، وذلك عندما تسعى لتحقيق هدف معين . والثالث هو النوع المتقلب كتقلب الجو ، وعليه تعيش الصحف اليومية والإذاعة .

وقد رأى فريق آخر من الباحثين أن الرأي العام أربعة أنواع أجملها في الآتي:

1- رأى الأغلبية .

2- رأى الأقليات .

3- الرأي الساحق .

4- الرأي الجامع .

فالرأي الأول هو رأى الجماعة حين ينقسم إلى هذين القسمين : أغلبية وأقلية . وقد تحول الأولى إلى الثانية ، وقد يحدث العكس . ومن أجل هذا كان لرأى الأقلية وزن كبير في الأمة. وذلك أن أصحاب الأقلية إنما يعتمدون على بذل الجهد الكثيرة في سبيل الوصول إلى الأغلبية ، وبهذه الجهد تنتفع الأمة ، أما الرأي الثاني فهو رأى الأقليات الكثيرة حين تتفق أحيانا مع رأى معين في ظرف معين، وهدف معين . ولكن قد يفضي هذا النوع من الرأي بالأمة إلى التحول السريع من أقصى اليمين إلى أقصى اليسار ، ومن أجله قد تسقط وزارة ويعقبها أخرى ، ويستمر الحال هكذا حتى تتمكن إحدى الأقلية من أن تصبح أغلبية .. أما الثالث فكثيرا ما يكون نتيجة لإندفاع الشعب ، أو نتيجة لتكاسله في بحث المشكلات العامة ، فالشعب إذا وصل إلى الرأي الساحق عن طريق البحث أو الدرس فإنه يكون في مثل هذه الحالة قد بلغ الذروة ، ولكنه في الواقع قلما يصل إلى ذلك . والرابع هو الرأي الذي تجمع عليه الأمة وما ورثته من عادات ونزوات ومعتقدات ، وهذا الرأي هو ما يسمى بالإتجاه العام أو الترعة العامة ، وهو شئ لا ينافس في العادة ، وإذا تعرض أحد لمناقشة عرض نفسه للخطر الخدق ، ومع هذا يستطيع عدد قليل من القادة في كل أمة أن يقنعوا

أمّهم بفساد جزء من أجزاء هذا الرأي الجامع ، بشرط ألا يمس هذا الجزء أصلاً من أصول الدين أو العقيدة ، فمثلاً يمكن أن ينادي مصلح من المصلحين في أمريكا بفساد فكرة التمييز بين السود والبيض ، وإن كان ذلك يحتاج من مثله إلى صبر طويل وكفاح مرير وعمل متواصل ^(١) .

ويرى البعض أن الرأي العام ينقسم إلى درجات هي :

١- موافقة إجتماعية .

٢- موافقة عن طريق التراضي .

٣- موافقة عم طريق التصويت .

٤- موافقة عن طريق الضغط .

أما الموافقة الإجتماعية فهي لا تحدث إلا بين أفراد بعض الهيئات الخاصة، كما يحدث غالباً بين جمهرة العلماء نحو اكتشاف معين أو اختراع جديد، أو كاتفاق أفراد قبيلة ما على موضوع يخصهم وذلك لصغر حجم المجتمع القبلي . وهذه الدرجة من الرأي العام نادراً ما تحدث في المجتمعات المتقدمة نظراً لتشعب الآراء والأفكار وكثرة السكان .

وفي الرأي العام عن طريق التراضي يتازل كل فريق عن جزء من رأيه نحو موضوع معين مع علمه التام بصواب رأيه وذلك في سبيل الوصول إلى رأي واحد، وحل مشكلة هذا الموضوع على أية صورة كما يحدث بتصدّد الشؤون الاقتصادية .

والرأي العام عن طريق التصويت ، أي الأغلبية الذي يسود، وهذه الدرجة من الرأي العام ينتج عنها كبت وآراء خفية معارضة قد تؤدي إلى عدم استقرار المجتمع .

وقد يجيء الرأي العام عن طريق الضغط لأنّه يضغط قائد الجماعة على أفراد جماعته ويحملهم على قبول رأي معين ، وهذه الدرجة أقل درجات الرأي العام دواماً،

ولا يعتبر هذا النوع رأيا عاما بالمعنى الصحيح ، إذ أنه مبني على الكبت والضغط ، لا على حرية الفكر والرأي ⁽¹⁾.

ويقسم البعض الرأي العام إلى الآتي :-

1- الرأي العام الظاهر × الرأي العام الباطن .

2- الرأي العام الثابت × الرأي العام المتغير .

والرأي العام الظاهر هو تعبير مجموعة من الناس عن اتجاهاتهم وآرائهم، إزاء مشكلة تعبرها صريحا بحيث تتوافر الحرية ولا يخشى الناس أن يعبروا عن آرائهم بصرامة. والرأي العام الباطن أو غير الظاهر، وهو عكس الأول ، أى الرأي العام غير المعبّر عنه لأن أفراد الجماعة يخسرون التعبير عن آرائهم واتجاهاتهم ، لأنها ضد القانون أو المعايير الاجتماعية المتعارف عليها .

والرأي العام الثابت هو المستمد من العادات والتقاليد . أما المتغير فهو الذي يتكون نتيجة الحملات الإعلانية والترويجية والإعلامية والدعائية ، إلا أنها يجب أن نلاحظ أن الثبات والتغيير مسألة نسبية ، ففي حين تتغير العادات والتقاليد بعضها الزمن إلا أن للتغيير دورا طويلا . كذلك الرأي العام المبني على حملات الإعلان والترويج يمكن أن يظل ثابتا لمدة طويلة ، باستمرار الحملات الموجهة إلى الأفراد ⁽²⁾

1- د. أحمد الخشاب ود. كرم حبيب برسوم . المرجع السابق ص 136.

2- د. محمد حسن محمد خير الدين . العلاقات العامة من الناحيتين النظرية والتطبيقية ص ص 71-72.

الفصل السادس

الإعلام ووسائل الاتصال

يخلط بعض الباحثين بين مصطلح الإعلام ، ومصطلح المعلومات ، باعتبار أن المعلومات هي المادة الخام للإعلام ، وأن الإعلام عملية تنطوي على مجموعة من أوجه الشاطئ من بينها تفاعل المعلومات وتداوها .

ويخلط البعض بين الدعاية *Propaganda* والإعلام . ومرد هذا الخلط إلى اتحادهما في الهدف وهو الاتصال بالرأي العام ، ومحاولة بدوره وتعديلاته والتأثير فيه . ومع ذلك تختلف أهدافها ومسكلها ، فبينما يقوم الإعلام على الوضوح والصراحة والصدق والأمانة ودقة الأخبار ، حيث أنه يذكر حقائق بعضها سار وبعضها غير سار ، وهو يهتم بذكر مصادر المعلومات ، ويعمل على خدمة الصالح العام . أما الدعاية فقد دأبت على التهويل والبالغة ، وهي ليست في حاجة إلى ذكر المصدر .

وهكذا إذا كان الإعلام يقوم على المناقشة وال الحوار والاقناع ، فإن الدعاية تقوم أساساً على الاستمالة والإغراء والسيطرة على النفس البشرية عن طريق تزيين ما ت يريد أن تزيينه أو تشويه ما ت يريد أن تشوّهه ، فالإعلام يتبع نزعة ديموقراطية ، أما الدعاية فتتبع نزعة استبدادية بطبيعتها . ولم يكن من قبيل المصادفة أن تصدر النظارات الأولى للدعاية مع تطبيقها المبكرة عن لينين في الاتحاد السوفيتي ، وعن هتلر في ألمانيا النازية ⁽¹⁾ .

وهناك فرق جوهرى بين الدعاية والإعلام فالدعاية تستغل سذاجة الجماهير وتؤثر في غرائزها وانفعالها بأساليب الإيهام والاستهוא المختلفة ، بغرض السيطرة على الرأي بما يخدم أهداف الداعية ، ودون أن يتتبّع الجمهور إلى الأسباب التي دفعته إلى تبني هذه الأفكار واعتناق هذه الآراء والاتجاهات والمعتقدات ، ودون أن يبحث عن الجوانب المنطقية لها . أما الإعلام فيخاطب العقل لا الغرائز ، ويقوم على التأثير والتثقيف . كذلك من الخطأ القول أن الإعلام هو العلاقة العامة ، ذلك أن الإعلام لا

يعدو أن يكون وظيفة من وظائف العلاقات العامة ، وأداة أو وسيلة لتحقيق برنامج العلاقات العامة وأهدافها . ولا يشغل الإعلام الجانب الأكبر من نشاط العلاقات العامة، كما يظن أولئك الذين يسرفون في إصدار النشرات والكتب والمجلات والأفلام وغيرها من وسائل الإعلام .

وفي ضوء هذا – ما هو الإعلام ؟

الإعلام هو نشر الحقائق الثابتة الصحيحة والأخبار والمعلومات السليمة الصادقة ، والأفكار والأراء ، والإسهام في تنوير الرأي العام ، وتكوين الرأي الصائب لدى الجمهور أو جماهير المؤسسة الداخلية والخارجية في الواقع والقضايا الموضوعات والمشكلات المثارة والمطروحة، وبحيث يعبر هذا الرأي تعبيراً موضوعياً عن عقلية الجماهير واتجاهاتهم وميولهم، وذلك باستخدام وسائل الإعلام المختلفة كالصحافة والإذاعة والسينما والمخضررات والندوات والمعارض والحفلات وغيرها ، وذلك بغية التفاهم والإقناع والتأييد .

وبذلك يمكن ربط الهيئة والمؤسسة بالمجتمع والجماهير ، والوصول إلى التكيف والانسجام المنشودين بين سائر جماهير المجتمع .

وقد عرف العالم الألماني "أوتوجراف"⁽¹⁾ الإعلام بأنه : التعبير الموضوعي لعقلية الجماهير ولروحها وميولها واتجاهاتها في نفس الوقت والمقصود بموضوعية الإعلام أنه ليس تعبيراً ذاتياً من رجل الإعلام ، فدوره في المجال الإعلام يختلف عن دور الأديب أو الفنان ، إذ يعتمد التعبير الموضوعي على الحقائق والأرقام والاحصائيات .

المبادئ الأساسية للإعلام :

تمتاز وسائل الإعلام بانتشارها وتغطيتها ، إذ أنها تصل إلى كل بيت في المجتمع . وهناك شبه اتفاق لا يختلف عليه أحد تقريراً في أساسيات العمل الإعلامي ، وفي المبادئ والأسس التي يقوم عليها . وهي : -

1 – انظر : د. عبد اللطيف حزرة ، الإعلام له تاريخه ومذاهبه ، ص 23 . وانظر : محمد سيد محمد ، الإعلام والتنمية ص 51 .

1- الجانب الإنساني والاهتمام بالإنسان :

فالإنسان هو هدف البرنامج الإعلامي سواء كان مواطناً في مجتمع أو عضواً في جماعة ، أي أن الإنسان هو المستهدف في هذه البرامج سواء لتغيير اتجاهاته وتعديلها أو تصحيح أفكاره ، أو تكوين اتجاهات جديدة .

لذلك يجب أن تكون رفاهية الإنسان وصالحة العام هو الهدف الأساسي الذي تسعى إليه برامج الإعلام بحيث تدرك الجماهير أن ما يقدم من معلومات وحقائق لهم إنما تعني وتتضمن النفع والفوائد التي تعود عليهم وعلى مجتمعهم بالدرجة الأولى .

2- مناسبة الوسائل الإعلامية المستخدمة للجماهير :

يستلزم ضرورة التأكد من ملائمة الوسيلة الإعلامية لجمهور معين دون الآخر . ومثال ذلك قد لا تفي رسالة إعلامية مكتوبة لجمهور من الناس غير ملم بالقراءة والكتابة ، بل الأفضل استخدام عرض سينمائي مثلاً .

3- مناسبة الوسائل الإعلامية المستخدمة للجماهير :

ولنجاح الرسالة الإعلامية يجب ت المناسب الرسالة الإعلامية السنوية المتنوعة سواء على المجتمع القومي أو المجتمع المحلي ، أو على مستوى منظمات أو جماعات . وذلك من حيث المستوى الاجتماعي والثقافي ، والمستوى الاقتصادي ، حتى يمكن أن تصل إلى الهدف التي تسعى إلى تحقيقه من خلال البرامج الإعلامية .

4- اختيار الوقت المناسب لنشر الرسالة الإعلامية :

لابد وأن يراعي في نشر الرسالة الإعلامية وإذاعتها ، الوقت المناسب لمن توجه إليهم ، وعلى سبيل المثال قد لا تعطي الرسالة الإعلامية هدفها أثناء العمل الذهني أو اليدوي بجموعة من الأفراد ، فقد لا تجدي الرسالة الإعلامية في مثل هذه الظروف⁽¹⁾ .

1 - عمى محمود حسن وسمير حسن منصور ، المرجع السابق ، ص ص 51 - 52 .

5- صدق ووضوح الرسالة الإعلامية :

: ولنجاح الرسالة الإعلامية يجب أن تتصف بالصدق والوضوح والدقة والصراحة والبساطة . وأن تجرب من الذاتية ، وتحلى بالموضوعية ، مدعمة بالأرقام والاحصاءات ، وذلك حتى لا يترك مجالا للتساؤل حول نقطة أو شرح لفظ معين .

6. الاعتماد الناجم على المصادر الموثوق بها :

الإعلام الناجح هو الذي يعتمد على المصادر موضوع الثقة التامة لدى الجماهير ، لأن المعلومات مهما بلغت من أهمية لا تكتب لها النجاح إذا كان مصدرها غير موثوق في صدقه . بل يجب على المصدر أن يمتلك القدرة على الإنتاج والتأثير .

7- الجمهور الموجه إليه الرسالة :

يجب أن يعبر البرنامج الإعلامي عن الجمهور الذي يوجه إليه الإعلام ، وعلى أن يبدأ بجمهور المؤسسة الإعلامية حتى يتعرف الجميع على أهداف وأغراض هذه المادة الإعلامية ، وحتى يكونوا دعاة هذه البرامج خارج نطاق المؤسسة من جانب ، وتبثيت الثقة والولاء والانتماء إلى المؤسسة التي يعملون بها .

8- العلاقة المتبادلة بين المؤسسة والجماهير :

فالبرنامج الإعلامي الناجح هو الذي يقوم على تبادل العلاقة بين طرف الإعلام سواء المؤسسة التي تقوم بنشر البرامج الإعلامية التي تهدف إلى تحقيق الهدف من الرسالة الإعلامية ، أو من الجماهير التي بدورها المستقبل لهذه البرامج ، بل يجب أن يكون لرد فعل الجماهير وآرائهم ، ومقترناتهم أثر في تعديل وتغيير البرنامج الإعلامي مستقبلا حتى يتاسب مع هذه الجماهير .

9- التكرار وتاكيد المكاسب :

إن تكرار المادة الإعلامية شرط ضروري لنجاح البرنامج الإعلامي بحيث لا يكون هذا التكرار ميلا ، بل يمكن أن تعرض الرسالة الإعلامية في أشكال وطرق مختلفة بأسلوب مشوق يحوز على جذب وانتباه الجماهير .

10- دور القيادات في المجتمع :

لا بد أن تلعب القيادة دورها في تبني أفكار المادة الإعلامية بعد التأكيد من صدقها، وتعمل على ذيوعها ، وانتشارها في المجتمع . ولما كانت هذه القيادات تحظى بمكانة مرموقة ، ولهن قوة التأثير على الآخرين ، فلابد من الاهتمام بهم في حمل الرسالة الإعلامية ، والعمل على نشرها ، وذиوعها حتى يتحقق المدف المطلوب .

11- التقويم :

ويعني التقويم الوقوف على ما أخرجته الحملات الإعلامية من حيث السلبيات التي يجب تلافتها في الحملات المستقبلية ، والإيجابيات التي يجب تأييدها والتمسك بها لنجاح البرنامج الإعلامي ، والتقويم هنا قد يكون بعد كل مرحلة إعلامية ، أو قد يكون بعد انتهاء الحملات الإعلامية . كما يفضل أن يكون هناك تقييم جزئي لجميع المراحل ، وتقييم هائي لها لضمان الهدف الإعلامي ⁽¹⁾ .

تطهيل عملية الإعلام :

لاشك أن الإعلام يلعب دوراً خطيراً في العلاقات العامة ، وخاصة عندما تزيد أن نزيل بعض الأوهام العالقة بأذهان الجماهير، أو تصحيح بعض المعلومات الخاطئة ، أو تعالج التحيزات الناتجة عن الجهل. ولكن مع ذلك نؤكد أن الوسائل الإعلامية على أهميتها الكبرى في برامج العلاقات العامة ، إلا أن النشر لا يغطي لذاته ، وإنما هو وسيلة يستغلها الخبراء للتتفاهم والإتصال بالجماهير.

وتعتبر عملية الإعلام عملية اتصالية :

مرسل (الإعلامي) ، ومستقبل (الجمهور)، عن طريق وسيلة إعلامية ، (الصحيفة، أو الإذاعة ، أو التليفزيون أو السينما . إلخ) تنتقل بواسطتها الرسالة الإعلامية (في شكل رموز لغوية ومصورة) من طرف آخر .

وتتضمن الرسالة الإعلامية عمليات نفسية كثيرة . فالرسالة الإعلامية (كمثير) لكي يستجيب لها المستقبلون الاستجابة المرجوة لابد وأن تكون شيقة غير مملة تتناسب مع مكونات شخصية الفرد ، وتفق مع مطالبة الشخصية القومية وال المجال النفسي الذي يوجد فيه الفرد والجماعة ، أو الجماعات ، والخبرة وغير ذلك من محددات الاستجابة . كذلك فإن الاستجابة للرسالة الإعلامية تتوقف على ما إذا كانت الرسالة بسيطة أم مركبة، مباشرة أو غير مباشرة ، كافية أو غير كافية واضحة أو غامضة ⁽¹⁾ .

وإذا حللنا جميع وسائل الإعلام المختلفة لوجدنا أن العامل المشترك بينها جميعاً هو الرمز ، سواء كان هذا الرمز صورة أو كلمة ، أو إشارة ، أو راية ، أو حركة ، أو غير ذلك فالرمز هو جوهر وسائل الإعلام وعمودها الفقري وبدونه لا يمكن أن تعمل .

ويمتاز الإنسان بأنه الكائن الوحيد الذي يستعمل الرموز للدلالة على المعاني أو التعبير عن عواطفه وأفكاره ،حقيقة أن الحيوان يستطيع أن يتفاهم مع غيره بالحركة والإشارة والنباح أو العواء ، كما هو الحال في ممالك النمل والحل ، إلا أن الإنسان هو الكائن الحي الوحيد الذي استطاع أن يطور هذه الوظائف العصبية الدنيا باستعمال اللغة وغيرها من الرموز .

ولا شك أن الإنسان الذي طور اللغة من مجرد صراخ أو ضجيج للتعبير عن انفعالات ساذجة كالخوف والفرح والحزن ، إلى ألفاظ تحمل المعاني المختلفة لم يكن ليفعل ذلك إلا بعد تجارب عديدة ، وخبرات طويلة ، اثبتت له أن اللغة هي خير وسيلة للتعامل مع أقرانه ، وللتعرف على البيئة والسيطرة عليها ⁽²⁾ .

1 - د. نبيل صادق وآخرين ، المرجع السابق ، ص ص 121 - 123 .

2 - د. إبراهيم إمام . العلاقات العامة والمجتمع ، ص 244 .

وسائل الاتصال :

تمهيد :

لا نستطيع في حياتنا ومعاملاتنا اليومية من تجارة وزراعة وصناعة وتعليم وثقافة وإجراءات قانونية وغيرها أن نستغني عن استخدام وسائل الاتصال ، ولقد قدر البعض أننا نقضي 70٪ من حياتنا مستخدمنا وسائل الاتصال ، سواء عن طريق الاستماع ، أو التحدث ، أو القراءة ، أو الكتابة ، سواء كنا أعضاء في العائلة ، أو المدرسة ، أو النادي ، أو في هيئة دينية ، أو في مصنع ، أو مكتب ، ونجا هنا في هذه الأدوار يعتمد اعتماداً كبيراً على استخدامنا لوسائل الاتصال⁽¹⁾ .

والإنسان لا يحتاج إلى الاتصال فحسب ، ولا يستخدمه فقط ، بل إنه يجده من حوله في كل مكان وفي كل لحظة من لحظات حياته اليومية ، فهو قد يستيقظ في الصباح على صوت الساعة المنبهة أو المذيع أو ربما على صوت أحد ينبهه إلى الاستيقاظ ، وفي كل هذه الحالات فإنه يكون قد تلقى رسالة أو معنى يشير إليه بالإستيقاظ⁽²⁾ .

والاتصال في المجتمع الحاضر تمثل الاستمتاع الذي يحفظ تماسكه فالصرخة الأولى للطفل عند ولادته هي اتصال حيث يقول "أنا حي" . ومن وقتها إلى نهاية العمر فإن حركة العين أو الأصبع أو الرأس هي اتصال . ومع أن هذه الرموز لا تأخذ شكل الكلمات الحقيقة، إلا أنها تنقل معنى، أي تقوم بالإلخار أو الإبلاغ بفصاحة⁽³⁾ .

ووسائل الاتصال أدوات هامة لوظيفة العلاقات العامة . فتعرف الناس على أهداف المنظمة وأنجازاتها إنما يتم من خلال وسائل الاتصال . والاتصال ضروري لإيصال المعلومات التي تبني عليها القرارات التي هي أساس الإدارة ، وب بدون الاتصال

1 - Alan Black, Communications, p.p. 1-2.

2 - د. سامية محمد جابر ، الاتصال الجماهيري والمجتمع الحديث ، النظرية والتطبيق ص 27 .

3 - د. محمد عبدالله عبد الرحيم ، المرجع السابق ، ص 150 .

لن توجد قرارات حيث أنه لازال لإيصال هذه القرارات بعد اتخاذها ، للإدارات المختلفة التي ستقوم بتنفيذها⁽¹⁾ .

ولقد تناولت النظريات الإدارية عبر التاريخ أهمية ودور ووظائف وسائل الاتصال "فتشتر برنارد" Chester Bernard (1930) يوجه الأنظار نحو ضرورة تعرف الناس على أهداف المؤسسة . ولكي يتم فلا بد من وجود طريقة توصل بها هذه الأهداف إلى الناس . وبين هربرت سيمون (1950) الدور الهام الذي تقوم به وسائل الاتصال – فيدوها يفتقر المجتمع والمؤسسة إلى التنظيم ، ويخلوا المجتمع من وجود جماعة تؤثر في سلوك الأفراد⁽²⁾ .

ولهذا تسعى إدارات المؤسسات وأقسام المستخدمين فيها إلى تدريب أفرادها على الاتصال مع الآخرين بأسلوب أكثر فاعلية. فالباعة يدرّبون على الاتصال مع المتعاملين والمستهلكين ، وأفراد قسم المستخدمين يدرّبون على الاتصال مع وحدات الجيرة في المجتمع المحلي، وفي أي منظمة توجد شبكة من الاتصالات تربط بين أعضائها وتنشر بينهم المعلومات والحقائق والأفكار حتى يكونوا على بينة ودرية بعمليات الأمور فيها. وبالتالي يتوفّر لهم المناخ الذي سيساعدهم على أداء أعمالهم بمستوى الكفاءة المطلوبة⁽³⁾ .

مفهوم الاتصال :

تعددت وجهات نظر العاملين في المهن وال المجالات المختلفة عن المقصود بالاتصال ، فكل منهم ينظر إليه بما يتمسّى مع مجال عمله والأهداف التي يعمل من أجلها . كما تختلف هذه التعريفات تبعاً لجوانب السلوك الإتصالي التي تكون موضعاً لتأكيده

1 - See Robert S.Ross, op,cit. p.1.

وانظر د. عمرو غنام . ود. علي الشرقاوي ، المرجع السابق ، ص 476 .

2 - George E. Berkley, Thje Graft of Public Administration, p.240.

3 - See Robert S.Ross, op,cit. p.1.

وانظر د. عمرو غنام . ود. علي الشرقاوي ، المرجع السابق . ص 476 .

واهتمامه . ومع ذلك فقد أجمع خبراء العلاقات العامة على أن الاتصال طريق مزدوج الاتجاه ، ولذلك فهو أقوى العوامل التي تضمن لطرفين أن يفهم كل وجهات نظر الآخر ، فيعمل على تحقيق رغباته ويجمعها في ذلك الصالح المشترك لها .

والاتصال كما ذهب الكتاب هو عملية يقتضاها يمكن نقل الأفكار من فرد إلى فرد ، فقد أوضح "فلويد بروكر - Floyde - Proker" ⁽¹⁾ أن الاتصال هو أي عملية لنقل "فكرة" أو "مهارة" أو "حكمة" من شخص لآخر .

ولعل تعريف الاتصال بأنه عملية "نقل" لم تلق استحساناً كبيراً ، إذ أن كلمة نقل قد تاسب الأشياء أو الماديات أكثر من المعنيات فعندما تقول أنك نقلت جهاز التلفزيون من حجرة في منزلك إلى حجرة أخرى مثلاً ، فإن نتيجة هذا النقل أن الحجرة الأولى أصبحت خالية من الجهاز حين أصبحت الحجرة الثانية بها الجهاز بعد أن كانت خالية منه ، مثل هذه النتيجة لا تحدث بالنسبة للمعلومات أو الأفكار التي تريده تعريفها لشخص آخر يجهلها . فالمعروف أن الأفكار لا تنقل أبداً لا تستخرج من عقلية شخص لتدخل أو لشغل عقلية شخص آخر - أي أنه ليست هناك عملية فقد من جانب واحد من جانب آخر ، وإنما ما يحدث هو مشاركة بين الأفراد ، لهذا يقال أن كلمة "نقل" ليست مناسبة برغم كثرة تداوتها في هذا الشأن .

ويعرض كذلك على كلمة "فكرة" ، فالمعروف أن ما يتعلمته الإنسان يتضمن جوانب كثيرة من المعلومات والأفكار والمفاهيم والمهارات والمبادئ والقيم والاتجاهات وعلى هذا فإنه عندما نقوم بتعليم الآخرين أو إرشادهم ، فإن موضوع التعليم يتضمن عادة مثل هذه الجوانب ، ومن هذا يتبيّن أن كلمة "فكرة" وإن كانت صحيحة ليست شاملة أو معبرة عن كل ما يمكن أن يحدث نتيجة الاتصال .

ويُفترض كذلك على هذا المفهوم بأنه حدد الاتصال بأنه لا يحدث إلا بين شخص وآخر . فالاتصال قد يحدث في بعض الحالات كما هو الحال عندما يبحث أخصائي

اجتماعي حالة عميل يواجه مشكلة وفي حاجة إلى معاونة أو عندما يتحدث موظف مع زميله تليفونيا عن بعض مشاكل العمل ، ولكن قد يحدث اتصال أيضا بين جماعة وأخرى مثل ما يحدث عندما يتناقش عدد من الخبراء مع جهور معين في شكل ندوة أو مؤتمر . ومن ثم يتبين أن عبارة من شخص آخر وإن كانت صحيحة إلا أنها ليست شاملة أى أنها قاصرة ⁽¹⁾ .

وعرف "جون ديوي" الاتصال بأنه عملية مشاركة في الخبرة وجعلها مألوفة بين اثنين أو أكثر من الأفراد . كما يعرفه مصطفى بدران وحسين الطويحي بأنه عملية يتم بمقتضاهما توصيل فكرة أو خبرة لدى شخص آخر حيث تصير مشتركة بينهما أو مشاعرة . فهو عملية تؤدي إلى المشاركة في الخبرة ⁽²⁾ .

وكلمة "مشاركة" أدق من الكلمة "نقل" من الناحيتين اللغوية والعلمية ، ذلك لأنها تعني أن الموجه أو الخبير لا يفقد ما يقوم بتعليمه أو توجيهه للآخرين من أفعال أو مهارات مثلا ، وإنما تعني أن يشركهم معه فيها بالدرجة والمستوى الذي يريد ، فهو يغير ويعدل في أسلوبه حتى يتأكد من أنهم فهموا ما يقصده أي من حدوث عملية مشاركة بين الطرفين في فكرة أو مهارة معينة . وعندئذ يقال أنه حدثت عملية اتصال . أما إذا لم تتحقق هذه المشاركة فإن ما يحدث لا يعود عن كونه عملية تفاعل فقط ⁽³⁾ .

وذهب البعض إلى تعريف الاتصال بأنه عملية تفاعل - أي عملية تأثير وتأثر متبادل يمكن الإنسان من أن يكون كائنا اجتماعيا . فقد وصف القاموس عملية الاتصالات **Communication** بأنها التفاعل أو الاتصال بالكلمات والخطابات والرسائل، وتبادل الأفكار والأراء . ومن ذلك أيضا التعريف الذي مؤداه أن الاتصال هو العملية التي تتضمن تبادل الحقائق ، والأفكار ، والآراء ، والمفاهيم ، والاتجاهات بين

1 - محمد محمد عطية ، وسائل الاتصال في المجالات الاجتماعية ، ص 12 - 13 .

2 - د. محمد بهجت كشك . الاتصال ووسائله في الخدمة الاجتماعية . ص 7 .

3 - محمد محمد عطية ، المرجع السابق ، ص ص 5 - 6 .

شخصين أو أكثر باستخدام صيغة أو أكثر من صيغ التعبير بحيث يفهم كل طرف ما يعنيه الطرف الآخر .

ونستنتج من هذا التعريف ثلاثة نتائج أساسية هي :

1- أن الاتصال عبارة عن نظام للتفاعل .

2- أن الاتصال يتطلب استخدام صيغة أو أكثر للتعبير عن مضمون الرسالة وتحويلها باستخدام وسيلة أو أكثر من وسائل الاتصال .

3- أن الاتصالات عملية اجتماعية ⁽¹⁾ .

وفي مجال الإدارة يعني الاتصال إنتاج أو توفير أو تجميع البيانات والمعلومات الضرورية لاستمرار العملية الإدارية ونقلها أو تبادلها أو إذاعتها بحيث يمكن للفرد أو للجماعة إحاطة الغير بأمور وآخبار أو معلومات جيدة أو الناشر في سلوك الأفراد والجماعات أو التغيير أو التعديل من هذا السلوك أو توجيهه وجهة معينة . وتم هذه العملية عادة في صورة متبادلة من الجانين لا من جانب واحد بمعنى نقل أو إعطاء البيانات والمعلومات إلى الآخرين وبالعكس ⁽²⁾ .

وخلال القول فإن الكلمة إتصال **Communication** مشتقة من الأصل اللاتيني **communicare** أو **Common** ، وتعني بالإنجليزية **Common** ، وبالفرنسية **Communis** ، أي ما هو عام أو مألف أو شائع أو مشترك ، ففي العائلة الحيوانية والطيور والأسماك يوجد الاتصال بينها وبين أقرائها ، ومن ملاحظة الإنسان العادي للخيول والكلاب وحركة النمل والنحل يمكن أن ندرك ذلك .

وهكذا فإن الاتصال هو النشاط الذي يستهدف تحقيق العمومية أو الذيع أو الإنتشار أو الشيوع أو المألوفة لفكرة أو موضوع أو منشأة أو قضية ، عن طريق انتقال المعلومات أو الأفكار أو الآراء أو الاتجاهات من شخص أو جماعة إلى أشخاص

1 - د. رفاعي محمد رفاعي ، السلوك الإنساني في التنظيم ، ص 71 .

2 - محمد محمد عطية ، المرجع السابق ، ص 91 .

أو جماعات باستخدام رموز ذات معنى موحد ، ومفهوم بنفس الدرجة لدى كل من الطرفين، ويتمثل ذلك في الجرائد والمجلات، والكتب، والتلفزيون ، والإذاعة والصور المتحركة، والكتيبات، والتقارير، والنشرات، والخطابات، والمذكرات، والخطب، والأحاديث .

وبهذا فإن الاتصال هو إشتراك الغير في أفكارك ، وهو أساس كل تفاعل إعلامي اجتماعي ثقافي حيث يتيح نقل المعارف والمعلومات، ويسهل التفاهم بين الأفراد والجماعات، ومن هذه الأنشطة الإعلام بأنواعه ومستوياته الدعاية بأنواعها. والدعوة والإعلان، وال الحرب النفسية، والتي تستهدف كل منها غايات وأهداف معينة .

نظريات الإعلام ووسائل الاتصال :

يصل العقل البشري إلى التعميم ، ففضله يكشف العقل البشري فيضاً من المشاهدات ، وفيضاً من الخصائص والظروف في قنوات محددة وتقسيمات قليلة .

ويعرض الحديث عن الإعلام للتعميم ، حيث أنه يعكس الظروف التي يعيشها المجتمع ، فهو مرآة صادقة له . ويمكن القول في شيء من التعميم أو الإعلام المعاصر يتمثل في إتجاهات ومذاهب نظرية . وأساس الاستخدام لإصطلاح نظريات الإعلام هو وضع مجموعة من القواعد والأشكال والأنمط التي تتشابه في الخواص والسمات واللامامح ومن هذه النظريات الآتي :

١- نظرية السلطة :

ويطلق عليها البعض نظرية التسلط أو النظرية التسلطية وهي أولى نظريات الإعلام ظهوراً ، فقد ولد الإعلام الحديث في النصف الثاني ، من القرن الخامس عشر عقب اختراع الطباعة في ألمانيا ، وهي مجتمع تسلطي آنذاك ، وقد ارتكزت التسلطية في عصر النهضة الأوربية على مذهب الحق الإلهي الذي اعتمد عليه الملوك في الحكم وتوارثه النبلاء ، كما ارتكزت على الكنيسة الرومانية التي تزايدت قوتها في العصور الوسطى ، واستطاعت الكنيسة لفروع عده أن تسسيطر في بلاد كثيرة على الرأي وعلى التعبير .

ولكن كيف مارس الحكام خطتهم الإعلامية في ظل نظرية السلطة؟ نجيب على هذا التساؤل بأن القائلين بنظرية السلطة المطلقة للحاكم ينظرون إلى الإعلام على أنه من الأمور التي ينبغي أن يتصرف فيها فرد آخر غيره، ويرغم أن أنصار هذه النظرية يؤمنون بالفارق بين الأفراد من حيث قدراتهم الجسمية أو العقلية، ولكنهم يبنون على هذه الفرق حكماً يتلخص في أن ذوي المعرفة من العلماء والحكماء وذوي التجربة أو الإطلاع هم وحدهم أصحاب الحق في السيطرة الحقيقة على غيرهم من أفراد المجتمع في ظل الحكم ووفق مشيئته ورضاه.

2- نظرية الحرية :

تأخذ هذه النظرية تسميتها من تسمية النظام الاقتصادي الحر أو الليبرالي. وهذه النظرية هي وعاء الإعلام في الولايات المتحدة الأمريكية، وفي أوروبا الغربية واليابان، ومن يأخذ من الدولة المتقدمة بالنظام الاقتصادي الحر.

ولقد نشأ المفهوم الغربي للحرية في مجال الإعلام في حماية المفهوم الرأسمالي للحرية في مجال الاقتصاد. وكما تطور مفهوم الحرية الاقتصادية من حماية الفرد إلى حماية الاحتكارات تطور أيضاً مفهوم حرية الإعلام من حماية الحقوق الديمقراطية إلى حماية المكاسب الاحتكارية.

وكان مفهوم الحرية في بداية ظهور هذه النظرية تنصب على تأكيد قيمة الفرد من حيث هو فرد وحقه في ممارسة نشاطه الاقتصادي بأقل قدر ممكن من تدخل الدولة والتأكيد على فكرة الحقوق الطبيعية للإنسان، وهي الحقوق التي تقوم منها حرية العبادة، وحرية التعبير، أو حرية الصحافة بمعناها الشامل للإعلام.

وهذه الحرية تقوم على تصورات منها أن الإنسان من حقه أن يتعرف على الحقيقة وأن يسعى إلى معرفتها والاهتمام بهذه المعرفة. ومنها أن الوسيلة الوحيدة لمعرفة الحقيقة هي النقاش الحر، وكلما تضاربت الآراء، وكلما تعدد الخلاف حولها، واتيح لكل ذي رأي أن يعرض رأيه كلما أمكن للرأي الصائب أن يبرز ويغلب. ومن هذا المعنى للحرية ضعف سلطان الدولة على الصحافة وفتح الباب لظهور

نظيرية الحرية في الإعلام ، ثم شابها ما شابه النظام الاقتصادي ، والاجتماعي الليبرالي من سطوة الاحتكارات وخطرها⁽¹⁾ .

3- النظيرية الماركسية :

وتعتبر هذه النظيرية وسائل الاتصال سلاحاً قوياً للسيطرة على الجماهير ، وجعلهم يخضعون خضوعاً إرادياً طوعياً للإتجاه الشيوعي ، وأن على وسائل الإعلام في ظل هذه النظيرية أن تخدم النظام السياسي القائم عن طريق الإعلام وعليها كذلك تقع مسؤولية توير الجماهير بالحقائق والأرقام .

ويرى أعداء هذه النظيرية أنها صورة جديدة من صور السلطة ، بينما يراها أصحابها أنها تضع وسائل الإعلام في موقع الجهاد والكفاح لتقديم الشعب ورعايته مبادئه وأهدافه .

4- وتنطوي نظيرية أخرى على اقتراح يفيد بأن وسائل الاتصال الجماهيري تعتبر قوة للتكامل وللإنفصال والفردية في المجتمع ، وقد قدم هذه الإجابة "كارلي W. Carey" في مقالته عن "ثورة الاتصال ومحترفو الاتصال".

5- وهناك نظيرية تشير إلى أن معرفة آثار وسائل الاتصال الجماهيري يمكن أن تتحقق بواسطة تحديد قدرتها على القيام بعملية "صقل" الأفكار والصور ، والوعي في المجتمع الصناعي . حيث أشار "جرينر Gerbener" إلى العملية الرئيسية في وسائل الاتصال الجماهيري ، على أنها عبارة عن عملية النشر Publication بالمعنى الحرفي لهذه الكلمة والذي يقصد به تعميم الأفكار على الجمهور بحيث تصبح منتشرة في كل قسم من أقسامه⁽²⁾ .

1 - محمد سيد محمد ، المرجع السابق ، ص ص 131 - 135 .

2 - د. سامية محمد جابر ، المرجع السابق ، ص 153 .

أهداف الاتصال :

تحدد أهداف الاتصال في أنها تقدّم المُرْؤوسيْن بمعلومات عن المؤسسة وأهدافها والخطط والسياسات والإجراءات الواجب إتباعها ، كما أنها تعمل على تشجيع الأفراد على النجاح في إنجاز أعمالهم . فالإعلام الصادق يؤدي إلى تفهم المُرْؤوسيْن لكل ما يحيط بالمؤسسة ، والتعليمات الخاصة بإجراءات التنفيذ ، كما أنها تحبّطهم علمًا بالمشكلات أو المواقف التي تواجهه تنفيذ الخطة . ومن ناحية أخرى تعتبر الأساس في معرفة مشكلات العاملين ، ومقترنًا بهم سواء بالنسبة للمشكلات أو ظروف العمل في المنظمة⁽¹⁾ .

عملية الاتصال :

على الرغم من البساطة التي بها عملية الاتصال ، فهي في حقيقة الأمر عملية معقدة . إنها عملية اجتماعية تتم في التنظيم بشكل أساسي بين وحدات اجتماعية (فردية / جماعات) ، وليس بين كيانات مادية ، وهذه الخاصية من شأنها حتّى على عدم تناول موضوع الاتصال بمفرده عن الإطار الاجتماعي والنفسي لكل من أطراف الاتصال .

وتضم عملية الاتصال العناصر الرئيسية الآتية :

Source, Sender, communicator	1- المصدر أو المرسل
Massage	2- الرسالة
Means, Chanel medium	3- وسيلة الاتصال
Receiver	4- المستقبل
effect response- feed back	5- رد الفعل / الاستجابة

1- المصدر / المرسل :

تبدأ عملية الاتصال بالمصدر ، فهو المسئول عن إعداد وتجهيز المعلومات والمفاهيم والأراء أو المباديء أو الاتجاهات التي يحتاج من يتعامل معهم من الأفراد أو الجماعات

1 – Allen H. Center, Public Relation, Ideas in Action p.4.

وانظر : د. عمرو غانم . ود. على الشرقاوي ، المرجع السابق ، ص 477

في موقف معين . وهو المسئول عن هيئة الظروف المناسبة المؤدية إلى تعديل سلوكهم إلى أفضل . وقد يكون هذا المصدر فرداً كالرئيس الإداري الذي يود إبلاغ أمور معينة إلى مروعه ، أو مدرساً ، أو موجهاً في المؤسسة . وفي حالات أخرى قد يكون المرسل منظمة أو هيئة مثل هيئة الصحافة أو هيئة الإذاعة⁽¹⁾ .

ويقوم المرسل بوظفين أو لها تحديد الفكرة ، ودراستها ، وتحديد اختيار الأسلوب أو الشكل أو الوسيلة أو اللغة المناسبة ، وثانيها : قيامه بالشرح أو توضيح هذه الفكرة أو المهارة لمن هم في حاجة إليه .

ويتوقف تأثير المصدر على كيفية إدراك الجمهور لجذارة المصدر بالثقة **Source of Credibility** لهذه الثقة . ولا شك أن هذا يتحدد بناء على درجة خبرة المصدر واستحقاقه قبولاً أكبر من ذلك الذي تلقاه رسالة مشهورة ومحترمة في نظر الجمهور تصادف واحتراماً ، ووجد أيضاً أن الاتصالات المفترضة بأسماء المعلقين أو الكتاب أقوى من تلك المفترضة باسم الصحفة أو المجلة فقط . كما تتوقف قدره المصدر على درجة جاذبيته **Source of attractiveness** ، وكذلك على قوته **Power** التي يتمتع بها ، وهي تشير إلى قدرته على ممارسة الشواب والعقاب⁽²⁾ .

2- الرسالة :

وهي فحوى أو مضمون الرسالة الذي ينقله المصدر إلى المستقبل من خلال الوسيلة - أي الأفكار أو المفاهيم أو المهارات أو المباديء أو القيم أو الاتجاهات ، أو أمراً، أو إقتراحًا، أو شكوى. ومن الضروري إدراك فحوى الرسالة ، فنفس محتوى الاتصال قد لا يعني بالضرورة نفس الشيء بالنسبة لمختلف الأفراد والجماعات ، وذلك بسبب تأثير العوامل الاجتماعية والنفسية ، هذا والرسالة المعنوية يجب أن

1 - انظر : د. إبراهيم عبد العزيز شيخا . الإدارة العامة (العملية الإدارية) ص 183 .

2 - د. محمد عبد الله عبد الرحيم ، المرجع السابق ، ص ص 152 - 154 .

تدعمها الأعمال أو النتائج ، فالحقائق وحدها لا تغري ، ومع ذلك فإن الحقائق والمعلومات يمكن أن تؤدي دوراً له دلالته في تحريك وترشيد السلوك. كما أن تقديم البيانات بعد أن تظهر الحاجة إليها يكون له أثر أكبر مما لو حدث العكس .

3- وسيلة الاتصال :

وهي الطريقة التي يتم بها تحقيق الاتصال ، وقد تكون رمزاً أو شكلأً أو اللغة المكتوبة أو المقبولة . ويستعملها المرسل ليعبر بها عن رسالته أو ما يرغب في توجيهه من أفكار أو مهارات . وقد تكون هذه الوسيلة اللفظية كالمحاضرة والمحادثة والمناقشة والندوة ، والخطابات والمذكرات والتقارير والكتب . وقد تكون غير ذلك كالرسم التوضيحي والصور الفوتوغرافية والنماذج والعينات والإعلام . والمرسل الناجح هو الذي يستعمل كل وسيلة في الموقف الذي يناسبها.

4- المستقبل :

وهو الذي يهتم به المرسل ويوجه إليه ما يحتاجه من أفكار أو مهارات أو مبادىء بقصد إشراكه معه فيها . وتعديل سلوكه في الوجهة المرغوبة ، والمرسل إليه أو المستقبل قد يكون الرئيس أو المرءوس ، وقد يكون شخصاً واحداً ، أو جماعة من المستمعين مثل أعضاء مجلس الإدارة ، أو أعضاء أسرة ، وقد يكون المرسل إليه جماعة غير محدودة مثل المشاهدين لبرنامج تليفزيون المستمعين لبرنامج إذاعي ، وقراء جريدة يومية ⁽¹⁾ .

5- رد الفعل / الاستجابة :

يلاحظ أن مضمون الاتصال الواحد بسبب إدراك الناس له بمعانٍ مختلفة ، ومن ثم فإن الأثر سيكون مختلفاً أيضاً ، ويرجع ذلك لعدة عوامل هي :

- أن الأثر الذي يمكن أن يحدثه الاتصال يعتمد إلى حد كبير على المشاعر والاتجاهات التي يكونها كل طرف حيال الطرف الآخر ، فالرئيس الذي تعود أن

يقف مواقف عدائية من مرؤوسيه لن يصدقه مرؤوسيه بسهولة إذا وعدهم بتعضيد مطالبهم لدى المستويات العليا ، كذلك إذا تعودت الجماعة في رئيسها نكسة للعقود، وعدم الوفاء بها ، فإنه يصعب عليها تصديقه في أي وعد جديد .

ب- إن الأثر الذي يمكن أن يحدثه الاتصال يتوقف على مدى التوافق بين أهداف واهتمامات أطراف الاتصال . فالمدير الذي ينحصر الجزء الأكبر من وقته واهتماماته لأهداف ومشاكل العمل ، ولا يعطي إلا القليل للأهداف والمشاكل الإنسانية لمرؤوسيه يتحمل أن يكونوا أقل استجابة له بسبب شعورهم بتفاوت الأهداف والاهتمامات .

ج- إن الأثر الذي يمكن أن يحدثه الاتصال يتوقف على درجة الثقة بين أطرافه . فكلما زادت الثقة بين أطراف الاتصال كلما ساعد ذلك على وجود اتصالات أكثر حرية دون قيود مما يعطي فرصة أفضل للتّفاهم المتبادل . وعلى العكس من ذلك فإن عدم وجود ثقة متبادلة بين أطراف الاتصال يجعل كل منهم متحفظا فيما يمكن قوله للطرف الآخر ، مما يصعب من عملية الفهم المشترك .

د- إن أثر اتصالات الرئيس بمرؤوسيه يتوقف على مقدار التعضيد والتّأييد الذي يحصل عليه الفرد من جماعته في العمل ، فكلما شعر الفرد بقوة تأييد ومساندة جماعة العمل كلما كان ذلك أكثر أمنا ، وأكثر حرية في مناقشة رئيسه وتبادل الرأي معه ، وهذا من شأنه أن يؤدي إلى وجود اتصالات أكثر فاعلية بسبب توافق الفرصة الأفضل للفهم المتبادل من ناحية وعدم حاجة المسؤول لأي سلوك دفاعي ضد اتصالات الرئيس من ناحية أخرى ⁽¹⁾ .

العوامل المؤثرة في الاتصال الجيد :

إن العامل الهام في الاتصال هو الإعداد الجيد، وذلك بالتعرف على الجمهور ورغباته واتجاهات سلوكياته. كما يتوقف نجاح الاتصال على الإرسال الجيد بحيث

1 - د. رفاعي محمد رفاعي ، المرجع السابق ، ص ص 91 - 92 .

يصل فعلاً إلى المرسل إليه (المستقبل) في الوقت الملائم ، وكذلك على قدرة الرسالة على جذب انتباه الجمهور ، وبحيث تكون محل اهتمامهم ، ومن الممكن فهمها . ومن شروط الاتصال الجيد الصراحة والوضوح وعدم التحريف حتى يتم الاقاء بلا مجال للشك ، وكذلك إختيار الوسيلة المناسبة بحيث تلائم الجمهور ويستطيع استيعابها ، والدراسة الجيدة للجمهور أو المرسل إليه من ناحية طبائعهم وآرائهم واتجاهاتهم ، وتجنب الواقع في خطأ عفوياً ، وحتى إذا حدث يجب سرعة معالجته وتصحيحه ، كما يجب متابعة الاتصال للتأكد من تمام التنفيذ وحل العقبات والمشاكل التي يقابلها الراسل .

معوقات الاتصال :

أشار باسيت Basset إلى العديد من المشاكل والمعوقات التي تعوق عملية الاتصال . فقد تقدمت اللغات بدرجة أكبر من مفهوم مفردات الأخبار ، وأصبحت اللغة تتسم بالغموض، وكلمة أخلاق Moral كلمة غامضة ، فهل الفرد ذو الأخلاق هو ذلك الذي يطيع القانون ؟ أو الذي يمتنع عن سرقة ممتلكات الآخرين ؟ أو من كان محل ثقة زوجته ، أو من يحسن إلى القراء ؟ أو من يمتنع عن شرب الخمر والتدخين ، والرقص وسب الناس ؟ وينطبق نفس الحال على سلوك الجماعات .

وكثر من الكلمات التي تستعمل من خلال عملية الاتصال تتسم بالغموض، ويختلف معانيها عند جميع الناس باختلاف ثقافتهم . وبعض الكلمات هي رموز تشير إلى الأشياء مثل كلمة السيارة، والطايرة ، والعصا ، والكرسي ، ومثل هذه الكلمات تفهم بنفس المعنى عند جميع الأفراد ، ولكن هناك كلمات مجردة ، تتحمل أكثر من معنى، وهي ما زالت تتسم بالغموض فكلمة "ديمقراطية" يفهمها الناس بطريق مختلفة ، وينطبق نفس الحال على كلمة "دوافع" .

ويختلف الناس في قدرتهم على الإدراك . ويعود ذلك معلقاً لعملية الاتصال . ويفيد ذلك واضحاً في اختلاف تصور وإدراك الناس لموضوع ما . ويرتبط الإدراك بالقدرة على الفهم والتمييز كما يتأثر الإدراك بالشعور والإحساس والاتصال . ولا

شك أن رد فعل الفرد لوسيلة الاتصال يتوقف على قدرة إدراكه ، وفضيلاته . كما يختلف أفراد مجتمع يعيشون في ظل ثقافة معينة في إدراكيهم لجهود الاتصال عن أفراد مجتمع آخر يعيشون في ظل ثقافة أخرى وتختلف وجهات نظر رجال الأعمال عن الإدارة عنه عند العمل . كما يؤدي اختلاف الإدراك إلى ظهور مقتراحات مختلفة فيما يتعلق بالمشاكل الاقتصادية أساسها التضخم ، بينما يعتبر البعض الآخر أن المشكلة الاقتصادية أساسها الأهميّات الاقتصاديّ . ولا شك أن الاختلافات الإدراكية تعد عائقاً للاتصال الجيد بين الجماعات المختلفة في المجتمع ، مثل رجال الأعمال ، ورجال الحكومة ، وأساتذة الجامعات ، وطلابها وما إلى ذلك⁽¹⁾ .

تقسيم وسائل الاتصال :

لنشر الحقائق والأفكار والأراء والمعلومات يستخدم الإعلام أدوات وأساليب متعددة المستويات ومختلفة . وقد تعددت وسائل الاتصال ، وانختلف العلماء في تصنيفها.

ومن هذه التقسيمات أنها تضم مجموعتين رئيسيتين هي :

المجموعة الأولى :

وتضم أدوات مثل الصحف والمجلات والنشرات والكتب والملصقات بأنواعها ، وتسمى مجموعة الكلمات المكتوبة .

المجموعة الثانية :

وتضم مجموعة من الكلمات المقالة أو المنطقية مثل الراديو والتلفزيون والسينما والمسرح والدورات والمحاضرات والمؤتمرات⁽²⁾ .

وهناك من يقسم وسائل الاتصال إلى ثلاثة أنواع هي :

أولاً : الاتصال الشخصي :

تمثل وسائل الاتصال الشخصي في التليفون والرسالة الشخصية والاجتماعات الدورية ، ويعتبر الاتصال الشخصي من أهم أشكال الاتصال التقليدية في المناطق

1 - Robert S. Ross, op.cit. P.p. 116 – 118.

2 - د. محمد سيد فهمي . الإعلام من المنظور الاجتماعي ص 14 .

الريفية والقرى بصفة خاصة، ومعظم المناطق غير الحضرية بصفة عامة . وتمثل أبرز أشكال الاتصال الشخصي في القرى والمناطق غير الحضرية في الأشكال الرئيسية التالية :

- تأثير رجال الدين على نسبة عالية من المواطنين ، ودرجة الاحترام العالية التي تلقاها أفكارهم وآرائهم وتفسيراتهم بين الأفراد .
- تأثير الأفراد المتعلمين على درجة عالية نسبياً بالقياس إلى أفراد المجتمع من التعليم والثقافة ، ووجود درجة عالية من التقدير لآرائهم وأفكارهم ، فضلاً عن الالتفاف حولهم أثناء عملية قراءة الصحف على مسامع مجموعة كبيرة من المتعلمين والإذنات التام⁽¹⁾ .
- تأثير ذوي النفوذ وكبار السن في المجتمع المحلي .
- تأثير بعض الفئات المهنية في المجتمع المحلي على الرغم من انخفاض مستواها المعرفي والثقافي⁽²⁾ .

ثانياً : وسائل الاتصال الخاصة :

وهي تلك الوسائل التي تنتجهها وتصدرها أجهزة العلاقات العامة داخل مؤسسة معينة ، ويعنى لرجل العلاقات العامة التحكم فيها منذ البداية ، وهي تتكون من صحيفة المؤسسة ، والمراسلات ، ومجلات الدار ، والنشرات ، والملصقات ، ولوحة الإعلانات ، والمرفقات ، والاجتماعات والمؤتمرات ، والخلفيات ، والرحلات ، والمعارض .

ثالثاً : وسائل الاتصال العامة :

وهي تلك الوسائل التي ليس لرجل العلاقات العامة أدنى تحكم فيها ، وعليه أن يقبل الشروط التي يعللها عليه أصحاب الوسائل الإعلامية المستعملة ، وأن يتنافس مع غيره في الحصول على أحسن مكان أو أنساب وقت وفقاً للشروط التي تضعها

1 - د. محمد سيد فهمي . الإعلام من المظور الاجتماعي . ص 14 .

2 - د. سمير محمد حسين . المرجع السابق . ص ص 126 - 127 .

إدارة هذه الوسائل، وهي تشمل الصحافة والإعلانات المدفوعة ، والإذاعة ، والتليفزيون، والسينما، والمهرجانات ، وغيرها مما تنتجها مؤسسات النشر وال العامة لعرضه على الجمهور .

كما يقسم البعض وسائل الاتصال إلى الأقسام الثلاثة الآتية :

اولا : الوسائل السمعية :

وهي التي تتأثر بها حاسة السمع ، وتمثل في الخطاب في المحافل والاجتماعات والمحاضرات والندوات والمؤتمرات الهاتفية ، والبرامج الإذاعية ، وأشرطة التسجيل عن الحاضرات ، والأسطوانات الموسيقية والفنانية ، والأناشيد الوطنية ، والأغاني الشعبية ، والترتيل الديني ، والأذان عند المسلمين ، والأجراس في الكنائس عند المسيحيين ، وفي المعابد عند اليهود ، وكذلك الشائعات التي تلوّكها الألسن .

ثانيا : الوسائل البصرية :

وتضم كل الوسائل التي تقدم أساساً حسياً بصرياً من الحقائق والأشياء للتعرف على شكلها أو لونها أو حجمها مثلاً. وتتمكن هذه الوسائل الفرد من مشاهدة هذه الأشياء أو ما يشبهها والتعرف عليها. فالفرد هنا لا يتعامل مع كلمات يقرؤها أو يسمعها، وإنما مع ما يشاهده عن هذا الشيء، ومن أهم هذا النوع الصور الفوتوغرافية، والصور الشفافة ، والصور اليدوية والأفلام السينمائية والرسوم التوضيحية⁽¹⁾

ثالثا : الوسائل المطبوعة / المكتوبة :

وتشمل الصحف، وال المجالات، والدوريات الأخرى، والكتب، والكتيبات، والنشرات، والخطابات، والإعلانات ، واللافتات ، والملصقات ، ولوحة الإعلانات ، والوسائل ، والراسلات ، ومجلات الدار ، والإعلانات المدفوعة .

ويمكن تقسيم وسائل الاتصال عموماً إلى ثلاثة أنواع هي :

- 1 - الوسائل المكانية .
- 2 - الوسائل الزمانية .
- 3 - الوسائل المكانية والزمانية .

يقصد بالوسائل المكانية تلك التي تشغل حيزاً في مكان ما كالمطبوعات والصور والفنون التشكيلية ، وهي جميرا وسائل بصرية أو منظورة أما الوسائل الزمنية فهي التي تسلسل في وقت زمني كالإذاعة والتليفزيون ، وهي وسائل شفوية أو سمعية . وتعتبر الأفلام الناطقة والتليفزيون والمحادثات الشخصية المباشرة وسائل مكانية زمانية لأنها تشغل حيزاً مكانياً ووقتاً زمانياً في نفس الوقت ، وهي وسائل سمعية بصرية ⁽¹⁾ .

ومن الواضح أن هذا التقسيم يسمح بعض التداخل بين الأقسام الرئيسية . ففي التليفزيون والسينما - مثلاً - توجد الأقسام الثلاثة مجتمعة . كما قد يستعين الحاضر بوسائل مركبة . وقد يصاحب بعض الكتب في الوقت الحاضر شرائط تسجيلية وأسطوانات تحمل من الوسيلة مجموعة من الأقسام الثلاثة ، وقد دفعنا إلى هذا التقسيم الرغبة في حصر الوسائل التي ترتبط معاً بخصائص مشتركة ، فيسهل علينا تناولها وشرح تأثيرها في مجال العلاقات العامة .

وبصفة عامة لا يمكن تفضيل أي نوع من هذه الأنواع على الآخر إلا بعد معرفة طبيعة الموضوع ، وطبيعة الجماهير ، والظروف المختلفة ، والعوامل المتشعببة بالموضوع الإعلامي المطلوب . ويؤثر على اختيار الوسيلة التي يمكن استخدامها عدداً من العوامل التالية أو مجموعة منها :

1 - سرعة الوسيلة : حيث أن كل وسيلة من الوسائل تختلف عن الأخرى في سرعتها في إيصال الرسالة ، فإذا كانت الرسالة أو المعلومات المراد إبلاغها تتضمن بضرورة سرعة وصولها إلى المرءوسين ، فلن تتحقق فاعلية الاتصال إلا إذا تم استخدام الوسيلة التي تحقق السرعة المطلوبة لإيصال الرسالة في التوقيت المحدد .

- 2- درجة سرية المعلومات : ويطلب الأمر في هذه الحالة استخدام الوسيلة التي تكفل الحفاظ على سرعة الرسالة المراد إبلاغها .
- 3- تكلفة الرسالة : تعتبر التكلفة من العوامل المؤثرة في تحديد الوسيلة التي سيتم استخدامها . وترتبط تكلفة الوسيلة بالسرعة ، ودرجة أهمية الرسالة المطلوب إيصالها .
- 4- عدد من ترسل لهم الرسالة : يرتبط اختيار الوسيلة بالعدد المطلوب توصيل الرسالة إليه ونوعيته والخصائص الشخصية التي يتمتع بها . وبطبيعة الحال سيتم اختيار الوسيلة التي تعطي المدى الذي ترغب الإداراة في توصيل الرسالة إليه وفقاً لنوعية هذا العدد ⁽¹⁾ .

أولاً : الكلمة المسموعة / المقوله :

تتخذ الكلمة المسموعة / المقوله أشكالاً متعددة فمن أحاديث اجتماعية أو مهنية أو تجارية إلى مناقشات برلمانية إلى بيانات مختصرة يدلي بها في الصحف، إلى مناقشات في التليفزيون إلى خطب عامة ومحاضرات ومناظرات ، إلى مكالمات تليفونية ، وغير ذلك من وسائل الاتصال الشفوي .

والكلمة المسموعة / المنطقية من أقدم وسائل الاتصال، وأقلها تكلفة في نقل المعلومات . وهي أداة ذات تأثير في مجال العلاقات العامة ، وتحقق مزاياها :

- تتيح فرصة كافية للاستفسارات والإيضاحات بين أطراف الاتصال حول المحتوى الرئيسي للاتصال مما يعطي فرصة أكبر لوحدة الفهم .
- تكون من استخدام بعض صيغ التعبير الرمزية إلى جانب الكلمات للتعبير عن مضمون الرسالة كحركات اليد ، والجسم ، والإشارات ، والإيماءات ، وتعبيرات الوجه ، ونبرات الصوت بالشكل الذي يعطي معان تعجز في كثير من الأحيان أية كلمات في التعبير عنها .

1 - انظر إدوارد لـ بيرنر . المرجع السابق ، ص ص 214 - 215 . وانظر : د. محمود محمد الجوهري : دليل العلاقات العامة للمؤسسات والشركات ص ص 155 - 188 . وانظر د. عمرو غنام . ود. علي الشرقاوي ، المرجع السابق، ص 487 . وانظر محمد غريب البغدادي ، العلاقات العامة ووسائل الاتصال بالجماهير ، ص 113 .

- 3- يساعد الاتصال الشفهي من تمكين كل طرف من أطراف الاتصال على تلقي رد الفعل الفوري لحديثه لدى الطرف الآخر .
- 4- أن الكثير من الأفراد يمكنهم التعبير عن أنفسهم وما يخلج أحشائهم مشافهة أكثر من قدرتهم على ذلك بأية وسيلة مكتوبة .
- 5- إن الاتصال الشفهي يتيح فرصة كافية لتبادل المشاعر ، وتوفير أساس الفهم ، والثقة المتبادلة بين أطراف الاتصال ^(١) .

ويجب على أخصائي العلاقات العامة أن يكون متعرساً على هذا النوع من الاتصال، والحديث فن يستحق أن يلقى عناية ، وهناك متحدثون ليقولون عندهم دائماً ما يقولونه، وينبغي أن يعرف المتحدث ماذا يعني، وأن يحمل العقل عدة أفكار، ويمكن توجيه بعض الأسئلة في هذا المجال : هل فهمت الموضوع الذي يعنيه المتحدث ؟ وينبغي أن يكون موضوع الحديث مختصراً بقدر الإمكان . بالإضافة إلى ضرورة الاهتمام بموضوع الحديث وترتيبه ، وأن اختيار الكلمات التي تعبير عن لب الفكرة . وتوضح كل نقطة بقدر المستطاع، ومن الواجب أن تتوخى الصدق ، وتحري الموضوعية، وهناك ملاحظة هامة وهي أن مستمعنا يتضمن لنا الآخطاء ويضع يديه على النقاط التي تتجنب الخوض فيها ، ولذلك لزم أن نكمل الموضوع ، ونبذل كل جوانبه وزواياها . وهناك بعض القواعد الهامة التي يجب أن يضعها المتحدث في اعتباره ، وهو أن يضع أفكاره في جمل قصيرة ، ويستخدم وسائل الإيضاح ونماذج مصورة، أو الاستعانة بلهجات الصوت التي تقرب المعنى وتيسر وصول الفكرة ، ويمكن تلخيص ذلك في النقاط الآتية :

- 1- ينبعي أن يتتجنب المتحدثون السرعة في التحدث .
- 2- ينبعي أن يستخدموا الصور والرسوم التوضيحية والكلمات البسيطة بقدر الإمكان .

1 - د. رفاعي محمد رفاعي . المرجع السابق . ص 84

And See Bertrand R. canfield & H. Frayier Moore, op, cit, p. 146.

3- يجب أن يستغلوا تأثير نبرات الصوت في تحقيق الوضوح والتأكد⁽¹⁾.

و قبل أن تبتدع مكبرات الصوت والميكروفون ، كان الأمر يحتاج إلى أكثر من حلاوة النغم في المحادثة . فكان على المتكلمين الذين يواجهون جمهوراً سياسياً أن يرفعوا أصواتهم ، بل يصرخوا . أما اليوم فلم يعد هذا ضرورياً .

وهناك وسائل آلية تستطيع أن تنقل الصوت دون أن تضع على المتكلم عيناً جديداً . وما عليه إلا أن يواصل كلامه ، كما هو رأيه في أي حديث عادي . غير أن هناك ما يغري برفع الصوت ، ولا سيما عندما يشعر المتكلم بأن بعض السامعين ناءون عنه . ومع ذلك ، فهناك عقبة أساسية قد تقلل من فاعلية الاتصال الشخصي ، فاللكلاظ التي يستخدمها المرسل في توجيه رسالته قد لا تفهم من جانب المستقبل بنفس المعنى الذي يقصده .

والإضافة إلى ذلك تبدو هناك وسائل إتصال أخرى تتمثل في الآتي :-

1- المحاضرات والخطب :

تعد المحاضرات والخطب من أحسن وسائل الاتصال التي تلجأ إليها المؤسسات الصناعية المختلفة لشرح وجهة نظرها في المسائل العامة ، ولبيان مدى ما حققه من نجاح ومدى ما تلاقيه من صعوبات ، ومع أن الجمهور الذي يحضر المحاضرات يعتبر صغيراً نسبياً إذا قورن بالجماهير التي تستمع إلى الإذاعة أو تحضر الحفلات السينمائية ، إلا أنه مما يعرض ذلك النقص أن المحاضرات والخطب تتيح فرصة هامة لمواجهة الخطيب بجمهوره ، خاصة إذا كان الخطيب ماهر فيسعى إلى إيقاع ساميته في النقاش والتعليق والاستزادة من النقاط التي تعين في فهم وتذكر فحوى المحاضرة⁽²⁾.

1 - وليم فاندرسال . التمثّر الصناعي في الصناعة والهيئات الحكومية . ترجمة د. عبد الهادي الجوهري وأخرين ، ص 134 - 139.

2 - انظر: د. صلاح عبد الباقى . المرجع السابق . ص 61 . وانظر : د. حسين محمد علي ، العلاقات العامة في المؤسسات الصناعية ص 139

ولأغراض كثيرة قد يكون المحاضر أو الخطيب هو أحد مدبرها خلاف رئيس مجلس الإدارة أو العضو المنتدب . وهذه الأعراض قد تمثل في الخطب العامة أمام الاتحادات التجارية ، أو نوادي الدعاية والإعلان ، أو المعاهد ، أو الكليات ... إلخ. ومثل هذا المدير ينبغي أن يكون من أصحاب المراكز الهامة في المؤسسة^(١) .

وعندما يلقى أحد كبار المديرين خطابا هاما ، فإن تأثيره لا يقتصر على المستمعين المباشرين له ، بل إن الرسالة لابد أن تصل إلى عدد ضخم من الناس نظراً لاهتمام الصحافة بهذه الخطب الهامة . وعلى المحاضر أو الخطيب إذا ما واجه جمهوراً أن يتذكر أن هناك فارقاً كبيراً بين مخاطبة الفنيين في الصناعة وبين التحدث إلى الجماهير في مشكلات الصناعة . فالتحدث عن الإنتاج ومشكلاته المعقّدة بالمصطلحات الفنية وبالأرقام والمصطلحات لجمهور عادي يكاد لا يكون له معنى عنده . هذا وإذا سُنحت الفرصة لخبر العلاقات العامة أن يخطب في الشباب أو صغار السن فعليه أن يتذكر أن مسؤوليته لا تنسب على حاضر هؤلاء فقط ، بل يمتد إلى المستقبل الذي سوف يقوده هذا النشء .

والخطبة الجيدة لابد لها من خطة منظمة تنظيماً منطبقاً . وتبدأ كل خطوة ناجحة بعملية استطلاع للموقف يتضمن إجابات على هذه الأسئلة . أين تلقى الخطبة ؟ وما هي طبيعة الجمهور الذي يصغي إليها ؟ وهل يحتاج إلى أن يكون هذا الجمهور معادياً أو صديقاً ؟ .

ولكي تتحقق الخطبة فاعليتها يجب أن تعد بكل دقة وعناية ، فتشتمل على أفكار ، لكل منها هدف معين وواضح . وهناك سبع خطوات أساسية لتجهيز الخطبة هي :

- 1- اختيار وتحديد موضوع الخطبة .
- 2- تحديد الهدف من الخطبة .

١ - انظر: د. جيل أحد توفيق . المرجع السابق . ص ص 151 - 154 . وانظر د. محمد سيد فهمي ، المرجع السابق ، ص 457 .

3- السبب الذي من أجله يلقى الخطيب الخطبة ، وتحليل للمستمعين .

4- وضع النقاط الرئيسية للخطبة .

5- جمع البيانات والحقائق ، وتوسيع النقاط السابق وضعها ، وهي حقائق مستمدة من الخبرة الشخصية وخيرة الآخرين ، ومن الكتب والمجلات .

6- تجهيز المساعدات المرئية .

7- استكمال عناصر الخطبة ، والقيام بعمل تجربة لإلقاءها ، حتى يتمكن من رفع رأسه عن الورق أثناء قراءتها وتشمل الخطبة على ثلاثة عناصر رئيسية هي: مقدمة ، متن الخطبة ، والنتائج . وعلى الخطيب أن يقدم نفسه للمستمعين .

ويجب أن تكون الخطبة حيوية ، كما ينبغي أن يكون الخطيب حيوياً أثناء إلقائه خطبته ، حتى يجذب انتباه المستمعين ، وعلى الخطيب أن يتتجنب كثرة الإشارات المبالغ فيها ، وعليه كذلك أن يكون حسن المظهر وينبغي أيضاً أن يكون ملماً كل الإمام بموضوع الخطبة ، وينظم مادته بحيث يقوى على إلقاء الخطبة حتى لو فقد ذاكرته أو نسيها ، والخطبة التي تلقى من ورق مكتوب يكون تأثيرها على الناس ضعيفاً إذا ما قيست بالخطبة المترجلة ، إلا أن الارتجال قد يكون غير مأمون العواقب .

ويجب أن يتتوفر في الخطيب ليكون قوي التأثير صفات خاصة (بعضها فطري وبعضها مكتسب) كالشخصية الجذابة الباشة اللطيفة ، وطلاقه اللسان والشجاعة ، وكثرة الإطلاع ، والعلم بحالة المجتمع ، وظروفه وعاداته وتقاليده ، والصدق في القول ، والأمانة في المعاملة ، كما يلزم أن يكون الحاضر عالماً متخصصاً كثير الإطلاع ، يستطيع أن يقيم الحجة والبرهان معتمداً على المنطق أكثر من اعتماده على اللغة⁽¹⁾ .

1 - انظر د. صلاح العبد . مبادئ علم الاجتماع . ص 94 .

And See Gustave p. Hart & others, Publinc Communications. P.p. 69 – 70.

2- المجتمعات :

وهي وسيلة فعالة يجتمع فيها الأفراد وجهاً لوجه لتبادل وجهات النظر فيما بينهم، واستماع كل إلى آراء وجهات نظر الآخرين لتكوين رأي عام إزاء مسألة أو مشكلة معينة . ويرى كثير من رجال العلاقات العامة أن هذه الوسيلة أهم وأحدى من الكلمات المكتوبة . وأكثر المجتمعات جاذبية هو اللقاء العام حيث يشرح رئيس مجلس الإدارة تقريره السنوي للعاملين ، أو عميد الكلية والأنشطة التي تمارس خلال العام ، ونظام سير العمل ، ويستخدم مدير المدارس الاجتماعات أكثر من استخدامهم لأية صورة أخرى من صورة الاتصال ، فهم يعقدون اجتماعات مع الآباء . ومع المدرسين لمناقشة مشاكل التدريس ، وكذلك مع التلاميذ. كما يعقدون اجتماعات مع مندوبي رجال الأعمال والصناعات ^(١) .

وقد تكون المجتمعات محدودة مثل اجتماعات الأسر في الأندية، واللجان الفنية، والجماعات القيادية. وقد تكون اجتماعات عامة مثل اجتماع كل أعضاء المؤسسة ، واجتماعات العاملين في مصنع ، وأعضاء جمعية عمومية ، وقد تكون المجتمعات دورية منتظمة ، وقد تكون في بعض الحالات طارئة أو حسب الظروف. ورغم توع أشكال وأهداف المجتمعات فإنها تكون عادة من رئيس وأمين سر أو سكرتير ، وأعضاء. ولكي ينجح الاجتماع ، فلا بد من وجود جدول أعمال يكون قد تم إعداده ونشره في بداية الاجتماع .

3- المؤتمرات :

المؤتمرات هي أحدى الوسائل الهامة التي تستخدمها العلاقات العامة ، وهي ذات تأثير عميق، والمؤتمرات أداة لإقامة مناقشة أو تبادل فكري، للإفاداة من بحوث وخبرات المختصين حول قضية أو موضوع أو مشكلة أو مشروع أو ظاهرة يهتمون بها أو مرتبطة بظروفهم بقصد التوصل إلى آراء أو توصيات أو قرارات مناسبة ،

1 – See Lewin A. Helm & Others, Informing the people, p. 29.

والعمل على الالتزام بها . وتساعد المؤتمرات على مناقشة السياسات ، والجدال حول موضوعات من أجل الصالح العام، وتظهر قيمتها في أنها تعمل على أن يعرف كل فرد بالآخر . ففي المؤتمرات قد يصاحب الزوجات أزواجهم مما يعمل على إقامة علاقات طيبة بين الجميع .

وتتمثل المؤتمرات في مؤتمرات معاهد الخدمة الاجتماعية، ومؤتمرات رعاية الشباب، ومؤتمرات تشرع العمل الموحد ، ومؤتمر التأمينات الاجتماعية ، ومؤتمر الإنتاج، ومؤتمر وسائل التعليم . وقد جرت العادة ألا تزيد مدة المؤتمر عن أيام محدودة قد تصل إلى أسبوع في بعض الأحيان .

ويتطلب تنظيم المؤتمر أن يعد عنابة فائقة ، وبصرف النظر عن هدفه ، فغالبا ما تقع تنظيماته على عاتق قسم العلاقات العامة ، فهي تقوم بإعداد الوسائل السمعية والبصرية ، وفحص الفنادق التي يقيم فيها أعضاء المؤتمر ، والصالات التي يعقد فيها المؤتمر ، والأماكن التي تزار ، وصالات الأكل ، كما يقوم قسم العلاقات العامة بتسجيل اسماء المندوبين حين وصولهم ⁽¹⁾ .

4. المؤتمر الصحفي :

عندما تجتمع لدى خبر العلاقات العامة أخبار هامة يرى ضرورة عرضها على الرأي العام في أسرع وقت ممكن ، فإن خير وسيلة لهذا النوع من الإعلام العام السريع هي عقد مؤتمر صحفي . وتببدأ المؤتمرات الصحفية من الاجتماعات السياسية إلى المؤتمرات السنوية الخاصة بالهيئات التعليمية والعلمية . كما تتضح أهمية المؤتمر الصحفي وضرورته في أحوال الزراع المتعدد الأطراف . فعندما يحدث إضراب في مصنع ، فإن كلمة مدير المصنع ، أو كلمة زعيم العمال أو زعيم النقابة من أهم الكلمات التي تعنى بها الصحافة، ويهم الصحفيون الإصغاء إليها لنشرها على الرأي العام . وكذلك الحال بالنسبة للخلافات بين الشركات أو الهيئات الأهلية والوزارات أو المصالح الحكومية . وفي هذه

1 - See Sam Black. Op. cit. p. 119.

وانظر : محمد محمد عطية . المرجع السابق ، ص 84 .

الأحوال جيئا ينبغي أن تعرض وجهات النظر بصراحة ودقة وأمانة ، وغنى عن البيان أن المذكور الصحفى له فائدته الكبرى عند تعيين وزير جديد ، أو عند بدأ سياسة جديدة في المؤسسة كسياسة التعليم أو الدفاع أو التموين مثلا .

وتدعى الهيئة في هذا المؤتمر ممثلي الصحف جمِيعاً، فلا يفضلون البعض على البعض الآخر، أو يهملون فريقاً منهم، بل يوجهون الدعوة إلى الجميع بلا إثناء، وذلك لإبلاغهم بأخبار ومعلومات يعتقد بأنها تهم الجماهير. وقد يتطلب الأمر إعداد البيانات مطبوعة أو مصورة، أو عينات من المنتجات. ومن المستحسن توزيعها قبل عقد المؤتمر حتى يتسعى للصحفيين قراءتها أو الاطلاع عليها وفحصها، وبذلك يمكنهم توجيه الأسئلة ذات المغزى والخروج بعلومات هامة نافعة.

الدعوة للمؤتمر الصحفي :

إذا سمح الوقت بطبع رقاع دعوة ، فيستحسن إرسالها قبل إنعقاد المؤتمر بأسبوع على الأقل، ويبين في رقعة الورقة الأسباب التي دعت إلى عقد المؤتمر، وأسماء المتحدثين فيه إلى جانب تاريخ ووقت ومكان انعقاده، ويستحسن دائمًا أن تحتوي رقعة الدعوة على تفاصيل تبين للصحافة أهمية هذا المؤتمر وقيمة الإخبارية. ولا ينبغي أن تزيد هذه التفاصيل فتدفع الأخبار الهامة التي سوف تذاع في المؤتمر وتحجعل حضوره لا ضرورة له . ويجب أن يبين الدعوة طريق الوصول إلى المؤتمر إذا كان مكان عقده

غير مألف للصحفيين . وعند إرسال الدعوات ينبغي ملاحظة القيمة الإخبارية للمؤتمر بالنسبة للصحافة ، فإذا كانت الأخبار محلية دعيت لذلك الصحف المحلية ، وإذا كانت ذات طبيعة عامة دعيت الصحف القومية ، وإذا كانت حدثاً من المهم أن يكون موضع للاهتمام العالمي دعيت وكالات الأنباء وممثلو الصحف الأجنبية والملحقون الصحفيون في السفارات الأجنبية .

اختيار المكان :

عند اختيار المكان الذي سوف يعقد فيه المؤتمر الصحفي ، هناك بعض الاعتبارات التي يجب مراعاتها . هذه الاعتبارات هي :

1- أن يكون المكان وسطاً يستطيع الكل الوصول إليه بلا عناء ، وأن المواصلات إليه سهلة ومستطاعة ، وأن يكون بالقرب منه موضع لوقف السيارات الخاصة .

2- إذا دعيت الإذاعة والتليفزيون ، فيجب أن يكون المكان صالحًا لهذه الأغراض لأن تكون الحجرة ذات مواصفات تجعل الصوت واضحًا دون صدى ، وأن تكون بها إضاءة كافية وقوية .

3- ينبغي أن تكون هناك تليفونات قريبة من مكان المؤتمر ، ليمكن الصحفيون الاتصال بصحفهم إذا لزم الأمر .

4- أن يكون ملحقاً بالمكان مطعم أو صالة طعام تقدم فيه أطعمة خفيفة أو مشروبات إذا طلب ظروف المؤتمر ذلك .

5- لا ينبغي أبداً عقد مؤتمرات صحافية في صالات يحظر فيها التدخين ، الأمر الذي قد يضطر بعض الصحفيين إلى ترك المؤتمر التدخين في الخارج .

تنظيم المؤتمر :

يمكن أن يكون بجانب باب الدخول مكتب به موظف استقبال يبين للحضورين أماكنهم ، ويوزع عليهم النشرات ، ويحصل على توقيعاتهم في سجل خاص معد لذلك يبين أسماءهم والصحف التي يمثلونها ، ومن المرغوب فيه أن يكون هناك مرتفع

(مثل منصة) يجلس إليها المتحدثون وأمام كل منهم لوحة عليها اسمه وعلاقته بالمؤسسة. ويجب أن يحمل موظفو العلاقات العامة العاملون في المؤتمر شارة مميزة في عروفة سترهم، حتى يتعرف عليهم الحاضرون ويسألوهم العون والمساعدة إن احتاجوا إليها. ويجب أن تبدأ ترتيبات استقبال الحاضرين قبل موعد انعقاد المؤتمر بوقت كاف ، حتى لا يفاجأ من يحضر منهم مبكرا بأن المقاعد لازالت ترتب مثلا ، وفي الغالب يحضر المؤتمر حسنين في المائة من المدعىين ، ومع هذا يحسن الاستعداد لما هو أكثر من ذلك. وينبغي إعداد طاولات ومناضد للكتابة حتى يستطيع الصحفيون متابعة عملهم دون أن يشغلهم شيء ، كما يجب تزويذ كل فرد حاضر بالأوراق والأفلام والخبر وما إلى ذلك .

مضار المؤتمرات الصحفية :

يؤدي الإسراف في عقد المؤتمرات الصحفية إلى التهربين من شأنها . فيجب على خبير العلاقات العامة إلا يلجأ إلى عقد مؤتمر صحفي إلا عند الضرورة ، ولا يليق مثلا أن يدعو مدير جامعة أو مدير شركة أو وزير من الوزراء مثلـي الصحف لحضور مؤتمر صحفي ، فلا يجد منهم تلبية كاملة ، والصحفيون قوم مشغلون دائما ، وهم ولا يحضرون إلا الاجتماعات الهامة التي يترجون منها بأخبار صالحة للنشر . كذلك فإن الصحفي الناجح يحاول دائما سبق جميع زملائه في الحصول على الأخبار المهمة والإنفراد بنشرها ، ولا يمكنه المؤتمر الصحفي من السبق ، لذلك يكره الصحفيون المتازون المؤتمرات الصحفية . ولا يحضرها إلا في المناسبات الصحفية التي ترغّمهم الظروف على حضورها .

5- الإذاعة :

تعد الإذاعة من أكثر وسائل الإعلام انتشاراً وشيوعاً في العصر الحديث، حيث كان لا يختراعها ثورة في عالم الكلمة المسموعة ، إذ كانت الكلمة المسموعة قاصرة على المحافل والأندية والجامعات، وصار جهاز الراديو جزءاً لا يتجزأ من حياتنا اليومية ، وحتى بعد اختراع التليفزيون فالراديو يدخل صوته بغير استئذان ، ويأخذ

الفرد في مأواه . وبفضل هذا الاختراع أصبح الراديو يجتاز البحار والمحيطات والجبال والصحراء . وينقل إلى ملايين من الناس ، حتى صارت أحداث العالم يتعارفها الناس فور وقوعها .

والإذاعة إحدى الدعائم التي يقوم عليها الرأي العام ، بل وتلعب دوراً هاماً في تكوين رأي عام عالمي ، كما أنها تذيع الخبر وتعلق عليه وتعمل على نشر الثقافة ، والمحافظة على القيم العلمية والفنية والقومية والأخلاقية والدينية ، ومعالجة المشكلات الاجتماعية ورعاية المعايير الاجتماعية، وتشجيع الموهبة والابتكار، وترفه عن الجمهور ومن مميزات الإعلام الإذاعي الحيوية التي تبض الصوت الإنساني والموسيقى والتمثيل والأحاديث المباشرة ، وهي وسيلة بسيطة ، أبسط من القراءة والكتابة ، وهذا أثر كبير في تحريك الخيال والإيماء ، ومتاز بالسرعة والإثارة .

وتعتبر الإذاعة ذات دور فعال في مجالات الحرب النفسية ، وأثبتت نفسها في هذا المجال الخطير لكونها أداة فعالة في التأثير على معنويات الشعب . وتبعد أهميتها في أوقات الحروب لتقوية الجبهة الداخلية من خلف القوات المسلحة ، وذلك عن طريق الأناشيد الحماسية والوطنية والبيانات العسكرية ، وأحاديث وخطب الزعماء والقادة ورجال الفكر وقادة الرأي، مما يؤدي إلى ترابط صفوف الشعب في كتلة واحدة صلبة ، حتى تستطيع القوات المسلحة أداء مهمتها ، وهي مطمئنة إلى أن خلفها جبهة داخلية متمسكة مؤيده لها ، وحتى تستطيع القيادات السياسية التفرغ لأداء المعركة مؤيده بتأييد شعبي لقراراها السياسية والعسكرية⁽¹⁾ .

وتزداد أهمية الإذاعة في المجتمعات النامية، وعلى وجه الخصوص في المجتمعات الريفية فمن المؤكد أن حرمان القرى من وسائل الترويح والتثقيف وانعزالها عن الحياة الحضرية كان من العوامل الفعالة في انتشار أجهزة الراديو الترانستور⁽²⁾، حتى

1 - د سعيد سراح . الرأي العام - مقوماته وأثره في النظم السياسية المعاصرة. ص ص 168 - 188.

2 - انظر : د . زيدان عبد الباقى . وسائل وأساليب الاتصال في المجالات الاجتماعية والتربيـة والإدارـية والإعلامـية. ص ص 398 - 400 .

أصبح من المألوف أن ترى الفلاح يعمل في حقله ، وقد تدل على كتفه راديو الترانسistor ، وقد أتاحت جهاز الترانسistor لمن يعيشون في البقاع النائية أن يشتريوه في الاتصال الإعلامي . وهذا الجهاز الصغير الخفيف أصبح رفيق الإنسان يحمل كل المواد الإعلامية أيما ذهب أو جلس أو رقد في الفراش، أو في رحلاته وتنقلاته، يخبره بالحدث لحظة وقوعه، ويرفعه عنه ، وينقل إليه كل المواد التي يفضلها، وحالة الطقس وحتى أولئك الذين لا يملكون أجهزة راديو من أهل الريف ، فإنهم يستمعون إليها لدى الجيران أو الأهل أو الأصدقاء مما يدعونا إلى أن نزد أن جهاز الراديو لم يعد ينافس جميع أجهزة الثقافة الأخرى من كتب ومسرح وسيema فقط ، بل أصبح ينافس الآداب والفنون الشعبية⁽¹⁾ .

وتدل الإحصاءات على أن جهاز المذيع أخذ ينتشر في العالم بدرجة كبيرة ، فاحصائيات عام 1951 تدل على أن الولايات المتحدة الأمريكية ما يقرب من 40 مليون جهاز مذيع أي بمعدل مذيع لكل عائلة . وكذلك في إنجلترا بمعدل مذيع واحد لكل عائلة ، وفي الإذاعة البريطانية ثلاث برامج رئيسية هي البرنامج الداخلي Home Service ، والبرنامج الخفيف Light Programme ، والبرنامج الثالث Programme Third الذي يوجه للمثقفين ثقافة رفيعة . هذا بالإضافة إلى البرامج الأخرى الموجهة إلى خارج البلاد⁽²⁾ .

وفي مصر بدأت الإذاعة في الثلاثينيات ، وأصبح صوت الراديو جزءاً من الحياة اليومية لمختلف الفئات ، ونجد البرنامج الثاني وإذاعة صوت الشعب ، وإذاعة صوت العرب ، وإذاعة الشرق الأوسط تعزز البرنامج العام بحيث يتسع لمستمع فرصة الاختيار والاستماع دون ملل .

1 - انظر : د. محمد عاطف غيث وأخرين ، مجالات علم الاجتماع المعاصر ، أساس نظرية ودراسات واقعية ص 575 .

2 - انظر : د. صلاح العبد ، المرجع السابق ، ص 94 . وانظر دز إبراهيم إمام ، فن العلاقات العامة والإعلام ص 218 .

هذا ويمكن لخبر العلاقات العامة أن يستفيد من جهاز الإذاعة كوسيلة اتصال، فمادته المذاعة ستكون أكثر استحواذا على انتباه الجماهير ، ولأنها تذاع في مواعيد ثابتة ولعدة مرات في اليوم الواحد . فلو قامت المؤسسة الصناعية بعمل يستحق أن يكون ضمن الأخبار الإذاعية إذن لحققت هذه فائدة إعلامية ضخمة .

وعلى خبر العلاقات العامة أن يحسن اعداد الأخبار الإذاعية التي يبعث بها إلى الإذاعة ، وينتفي أنواع الأخبار التي يرجع اهتمام الجمهور والسلطات الإذاعية بها.

وإذا ما استعرضنا البرامج الإذاعية الترفيهية التي يشترك فيها الجمهور مثل جرب حظك أو "مطبات في الهواء" وغيرها ، والتي تنتهي بتوزيع جوائز على المشتركين في البرنامج ، مما زال المجال فسيحا أمام العلاقات العامة لأن تقترح التبرع بجائزة من إنتاج المؤسسة أو رحلة على نفقةها وهكذا .

كما يمكن لخبر العلاقات العامة أن يستفيد من ركن الشباب ، أو ركن الرأي أو ركن الريف ، أو العمال ، والبرنامج التجاري .

ومع ذلك فإن الإذاعة لا تخلو من عيوب يفطن إليها خبراء العلاقات العامة ، فقد يعوزها البرامج الحيوية فيمل منه المستمع ، ولكن هذا العيب يمكن التغلب عليه بتعدد محطات الإرسال. لذلك نجد أن البلاد التي تدار فيها الإذاعة على أسس تجارية تعج بالمحطات المختلفة. ففي الولايات المتحدة الأمريكية - مثلا - يصل عدد المحطات إلى ألف محطة يختار منها المستمع ما يروق له ، أما في البلاد الأخرى التي تدار فيها الإذاعة على أسس غير تجارية كإنجلترا ومصر، فإنه من الممكن تعدد البرامج أيضا تعداداً معقولاً. بحيث يخدم المشارب والأذواق. كذلك فهي تلزم المستمع بطبيعتها على تحديد وقته ، ولا تتيح له فرصة الاستماع إلى برنامجين إذا كانا يذاعان في وقت واحد ، لأنها وسيلة زمنية ، بعكس الصحافة فهي وسيلة مكانية .

ومن عيوب الإذاعة كذلك أن أي تدخل صوتي خارجي يفسد الاستماع ، فإذا دق جرس التليفون أو جرس الباب فجأة ، أو حتى إذا صاح طفل أو تحدث ضيف ، كل هذا وغيره يفوت على المستمع فرصة متابعة البرنامج في سهولة ويسر. هذا إلى

إمكانية انصراف المستمع إلى إذاعة محطة أخرى ، كما قد ينصرف المستمع إلى برامج مسلية هزلية النفع بدلاً من البرامج المفيدة .

6- المحادثة التليفونية :

المحادثة التليفونية هي حديث بين اثنين عن طريق جهاز التليفون بقصد إنجاز موضوعات أو أمور مصلحية هامة وعاجلة . ويعتبر التليفون من أهم وسائل الاتصال الشفوي في الوقت الحاضر ، فهو يتفوق على المراسلات والخطابات . فصوت الإنسان إذا استخدم استخداماً صحيحاً وسليماً ، والنغمة التي يتحدث بها غالباً ما يحصل على درجة من الانتباه والاحترام لا يمكن الحصول باستخدام الكلمة المكتوبة . فالتغيرات الصوتية تقول الشيء الكثير بما تعجز الكتابة عن ذكره أو شرحة . وبواسطة التليفون يمكن تبادل الآراء والأفكار بسهولة ويسر ، مع التمكن من القضاء على سوء الفهم في الحال .

وتفضل معظم الهيئات والمؤسسات الحكومية والأهلية استخدام التليفون ، ومن أمثلة الأمور التي يستخدم فيها التليفون : دعوة أحد الخبراء أو المتخصصين لإبداء الرأي أو المعاونة في مشكلة أو موضوع لا يتحمل التأخير ، وطمأنة بعض الأفراد الموجودين في أماكن بعيدة عن المؤسسة فيما يهمهم من أمور ، وتعريفهم بما تقرر لهم أو ما يجب عليهم عمله للحصول على مساعدة عاجلة ، والتتأكد من حسن سير العمل أو تطبيق الأساليب المتفق عليها ، والتنسيق بين البرامج ، والتبليغ عن حادث خطير (حرق في المؤسسة أو تسمم بعض أفرادها مثلاً) . والسؤال عن حالة مرضية ممنوع زيارتها .

ولكي ينجح الإخصائي أو الموجه في استعمال المحادثة التليفونية كوسيلة اتصال عليه أن يحدد أولاً موضوع المكالمة ، والعناصر التي يتضمنها هذا الموضوع ، ثم التأكد من اسم الجهة ، والشخص المطلوب التحدث معه ، ورقم تليفونه ، كما عليه أن يختار الوقت المناسب للمحادثة . هذا مع مراعاة أن يكون الموضوع مما يدخل في

نطاق العمل ، وأنه يستدعي فعلا الاستعانة بالملامدة التليفونية نظرا لأهميته وصفته العاجلة⁽¹⁾ .

ويتبين الاهتمام بناحيتين :

1- الجودة الفنية .

2- آداب المكالمة .

وتبدأ الناحية الفنية بعدي سهولة الاتصال التليفوني بالمؤسسة ، ولذا يجب أن تكون أرقام تليفونات المؤسسة معروفة للجميع ، وإذا لم تكن معروفة فإن العثور عليها يجب أن يكون سهلاً . ويزيد من صعوبة هذه المشكلة ما نلاحظه من تعمد الكثير من مؤسساتنا إلى ذكر رقم واحد أو رقمين في دليل التليفونات رغم امتلاكهما لأعداد من التليفونات أكثر من هذا بكثير . ثم يأتي بعد ذلك ضرورة توافر العدد الكافي من الخطوط الخارجية والداخلية حتى لا ينتظر طالب المؤسسة طويلاً نتيجة لأن الخطوط مشغولة⁽²⁾ .

أما الناحية الثانية التي ينبغي أخذها في الاعتبار عند استخدام التليفون كوسيلة إعلامية فهي آداب المكالمة التليفونية . ونكتفي بأن نذكر بعضًا من هذه الآداب .

1- يجب الرد على المكالمة بسرعة وفي الحال وبعد الجرس الأول إذا أمكن.

2- ينبغي الابتعاد عند الرد عن استعمال الكلمات الآتية : "هالو" أو "نعم" ... ، بل يجب ذكر اسم المؤسسة . وعندما يرد أحد الموظفين عليه أن يبدأ بذكر اسم الإداراة التي يعمل بها ، ثم اسمه .

1 - انظر : د. جيل أحمد توفيق . المرجع السابق . ص ص 151 - 154 . وانظر : د. محمد سيد فهمي ، المرجع السابق ص 57 .

2 - انظر : د. جيل أحمد توفيق ، المرجع السابق ، ص ص 151 - 154 . وانظر د. محمد سيد فهمي ، المرجع السابق ، ص 57 .

- 3- يرکز المتحدث على النقاط الرئيسية في الموضوع ، ويجب أن لا يخرج المتحدث عن الموضوع أو يتشعب إلى نقاط فرعية لا ضرورة لها ، وأن تكون البيانات التي يقدمها للطرف الآخر صحيحة وحديثة وواقعية .
- 4- يجب أن يكون التحدث بأسلوب واضح وسليم ، وبصوت طبيعي واضح لتجنب الإعادة أو سوء الفهم .
- 5- ينبغي التحدث بسرعة متوسطة ، وبصوت لا هو بالمرتفع ولا هو بالانخفاض .
- 6- يجب أن يتخلل المحادثة عبارات "أشكرك" و "من فضلك" ، وأن تنتهي بكلمة تقدير أو شكر للطرف الآخر .
- 7- ينبغي أن لا تستغرق المكالمة وقتا طويلاً حتى تكون هناك فرصة لكي يستفيد جميع العاملين بالمؤسسة أو الهيئة من هذه الوسيلة فيما يتصل بأعمالهم .
- 8- إذا استدعى الأمر تحويل المكالمة لموظف آخر ، فمن الضروري أن يتم ذلك بطريقة لطيفة ومرحة ، وعلى الموظف في هذه الحالة أن يتذكر أنه يعمل للمؤسسة كلها وليس لقسم أو إدارة معينة .
- 9- عند انتهاء المكالمة يجب إعطاء الطرف الآخر فرصة لغلق سماعته قبل انتقاله من ناحيتك .
- 10- لا مانع من قيام المؤسسة بطبع كتب خاص ينطوي على تعليمات وإرشادات بخصوص استعمال التليفون ، وتقوم بتوزيعه على موظفيها .

ثانياً : الكلمة المكتوبة :

الكلمة المكتوبة من أهم وسائل الاتصال، وعلى وجه الخصوص بين الهيئة وجمهورها الخارجي، وهي ما زالت له سحر وقوة تأثير في الجماهير. ففي الكلمة المكتوبة مجال واسع يعبر فيه صاحبها عن مشاعره بالدقة الكافية لأن أمامه وقتاً للتفكير والتأمل ومراجعة ما كتب، وتحسين أسلوبه والربط بين أواصر موضوعه، وعرض الأفكار بطريقة منطقية متسلسلة وتبسيط ما يريد قوله بطريقة تسهل على القارئ متابعته .

والكتاب تذكرت بين يدي القارئ وقتا قد يطول أو يقصر حسب رغبته واهتمامه ويحكيه أن يرجع إليها أكثر من مرة كلما احتاج إلى ذلك ، وأن يعيد قراءتها أو ما بين سطورها . والكتاب ما بين يدي القارئ إن لم يفهم ما يقرأه أول مرة أعد قراءتها مرات ومرات حتى يستزيد من معلوماته .

وتضم الكلمة المكتوبة كل الوسائل التي تكون أساساً من كلمات مكتوبة أو مطبوعة ومن أمثلة ذلك الخطابات، والنشرات الدورية، والصحف اليومية، والمراجع، والوثائق، والمذكرة، والكتب، والكتيبات، وصحف الحافظ، والملصقات ، ولوحات الإعلانات .

1- الصحافة :

الصحافة هي أولاً وقبل كل شيء إحدى وسائل الاتصال المطبوعة والإعلام الصحفى هو النشر عن طريق الصحف والمجلات . ولا شك أن الصحافة تلعب دوراً هاماً في الحضارات الحديثة ، وتعتبر في البلاد المتقدمة اقتصادياً واجتماعياً جزءاً جوهرياً من مقومات الحياة الفكرية الإنسانية . وللصحافة قدرة في التأثير على الجماهير وتنوير الرأي العام .

وهي من أقوى الأدوات المعروفة للتعليق على الرأي ، وتعتبر حلقة الوصل بين الفرد والعالم الخارجي ، ولو لاها لعاش الإنسان في عزلة عما يجري حوله ، إذ لا يوجد دائرة من دوائر حياتنا الاجتماعية لا تقدمها الصحافة أو تسهلها من قريب أو بعيد .

هذا ولم تختلف الصحافة نتيجة ظهور وسائل الاتصال الأخرى كالإذاعة والتلفزيون والسينما ، بل ظلت في سيرها ، وضمت تحت جناحيها اهتمامات متزايدة للراديو والتلفزيون والسينما والمسرح والكتاب ، مما أكد أنها وسيلة الاتصال الأم . فعلى صحافتها تعيش وتزدهر وتنقد كافة وسائل الإعلام . ومن ناحية أخرى فهي تعطي القارئ حرية كاملة في اختيار الوقت المناسب لقراءتها أو التوقف في أي وقت يشاء . لذلك كانت الصحافة من أصلح الوسائل لنشر الموضوعات المعقّدة والدراسات الصعبة ذات التفاصيل المتشعبة .

وتميز الصحف بعدة نواحي هي :

- 1- أن القارئ يتمكن من الرجوع إلى الصفحات السابقة و ملاحة القراءة .
- 2- شدة اهتمام القراء عن طريق معالجة الأمور التي يهتم بها المجتمع في حياتهم اليومية ، وتزداد هذه الظاهرة كلما اخذت الصحف الطابع القومي .
- 3- حيث أن الصحف تصل قرائها يوميا ، فهي يمكن أن تستخدم في بناء الدعاية . ولا يتوافر هذا للوسائل الأخرى التي لا تتمتع بالانتظام .
- 4- أن الصحف تقرأ في وقت الراحة والهدوء ، وهي في هذا تختلف تماما بمقارنتها بالوسائل الإذاعية حيث أن البرنامج الذي لا يسمع أو يشاهد يضيع بعد ذلك تماما ⁽¹⁾ .

ولا شك في أن هناك عوامل ساعدت على ظهور الصحف في صورها الحالية، وأبرزت أهميتها وهي :

- 1- ظهور ألوان جديدة من الفن الصحفي - كالطباعة بالألوان ، والتصوير الفوتوغرافي المتاهي الدقة وعلى أبعاد شاسعة .
- 2- الاهتمام بالصحافة كعلم حتى أنه لا تخلو جامعة من قسم للصحافة يأخذ كلياتها .
- 3- ظهور الأنظمة الجديد للتوزيع ، وارتفاع آلة الطباعة الدوارة (الروتاتيف) التي ساعدت على زيادة عدد النسخ المطلوبة ، فأصبح يطبع منها أعداد هائلة في وقت محدود - مما جعل الكلمة المطبوعة تحفظ بحالتها ، فلا تساقطها الحوادث ، كما عمل تقليل سعر الجريدة على نحو ملحوظ بحيث تصبح في متناول الجماهير.
- 4- استخدام الإعلان الذي أصبح من أهم موارد الجريدة وساعد بدوره على تخفيف سعرها للقاريء .

1 - د. محمد عبدالله عبد الرحيم . المرجع السابق . ص 232 .

5- زيادة سرعة التوزيع بفضل استخدام الوسائل الحديثة لنقل الصحف كالطائرة ، والسكك الحديدية والسيارات بحيث أمكن توزيع الجريدة في مساحات شاسعة جداً في فترة وجيزة ، وأمكن إخراج طبعات خاصة للأقاليم والخارج تصل في أوقات مبكرة . ولو لا هذه الوسائل الحديثة لانعدمت حيوية الخبر . ولتأخر وصوله إلى القراء خصوصاً بعد ظهور الإذاعة والتلفزيون .

6- زيادة سرعة وصول الأنباء بفضل استخدام وسائل عصرية كالهواتف واللاسلكي والأقمار الصناعية وغيرها من الوسائل التي يمكن معها وصول الأنباء إلى أقصى مكان في الكورة الأرضية في وقت ضئيل للغاية ^(١) .

7- ولم يقتصر دور الصحافة على الخبر ، بل أصبحت تتناول الخبر بالتعليق والتحليل واهتمت بعمل الريبورتاجات والتحقيقات ، كما اهتمت بالموضوعات الثقافية ، وأصبحت تهتم بالفنانات المختلفة للقراء ، فهناك صفحة للمرأة ، وركن للشباب ، وآخر للجامعات .

وعليه تلجأ بعض المنظمات إلى تخصيص قسم للصحافة تتبع إدارة العلاقات العامة، ويقوم هذا القسم باستخدام الصحف كأداة لنشر التقرير السنوي وميزانية المصاروفات والإيرادات. وتشغل حيزاً كبيراً في الصحيفة يتراوح بين نصف صفحة وصفحتين كاملتين. ويحصل قسم الصحافة على المادة الازمة لنشراته الصحفية باتصالاته بأقسام الإنتاج المختلفة التي تلبي بصدق ورغبة كل ما يطلبه قسم الصحافة إيمانا منها بر رسالة العلاقات العامة . كذلك فإن هذا القسم يرد على استفسارات الصحافة .

ويتم عرض رسالة العلاقات العامة في الصحيفة إما في صورة إعلان مدفوع أو في صورة خبر . وعند عرض الرسالة في صورة إعلان ، يمكن للمؤسسة أن تتأكد من أن الرسالة ستظهر بالكامل ، وأيضاً بالشكل المرغوب . أما في حالة ظهور الرسالة في

صورة خبر ، فسيكون هناك طرف جديد في العملية هو محرر الجريدة الذي قد تكون الكلمة في الموضوع ، ورأي هام في الأمر .

وقد تكون نشرات الأخبار ذات طبيعة عامة فترسل إلى جميع الصحف اليومية ، أو قد تكون ذات طبيعة خاصة توجه إلى صحيفة معينة لها نوع خاص من القراء . والصحف بدورها قد تكون أهلية أي توزع في جميع أنحاء البلاد ، وقد تكون صحف محلية تظهر في مناطق معينة أو أقاليم معينة . وقد تكون صحفاً تتناول موضوعاً معيناً ، أو صحفاً عامة لا تقتصر على موضوع واحد بالذات ⁽¹⁾ .

ومن عيوب الصحافة أنها لا تخظى بالصوت الإنساني ، ومن ثم فهي تفتقد عنصراً معيناً يمثل بالنسبة لكل من الإذاعة والتليفزيون والسينما مصدرأً للفاعلية والجاذبية . كذلك فإن خبر العلاقات العامة لا يستطيع الاعتماد عليها كل الاعتماد ، فهناك قراء كثيرون لا يقرأون من الصحف إلا العناوين وبعض المقدمات القصيرة ، فهي تحتاج إلى جهد قد يراه الكثيرون أمراً عسيراً لأسباب تتعلق بعقبات نفسية ، أو قصور فيزيقي ، أو عدم تدريب . كما تحتاج إلى خيال مستمر ومتصل ، والقراء الذين لا يتمكنون من مواجهة هذه الحاجة نظراً لخبراتهم المحدودة ، أو كفاءتهم غير الملائمة ينسحبون حتماً من هذا الميدان .

أما المثقفون فهم يقتصرن على قراءة المواد الإعلامية ، بينما يتضاءل تأثير الصحافة كلما ارتفعت نسبة الأمية في المجتمع ، وينطبق هذا على جميع الدول النامية على حد سواء ، أما القاريء المتوسط فيقتصر على قراءة جزء فقط من الصحيفة ، أو مجرد مطالعة العناوين الفرعية .

ونظراً للسرعة التي تصدر بها الصحيفة فإن التغطية قد تكون غير دقيقة وغير كافية وربما سطحية ، كذلك فإن قصر حياة الصحيفة وقصور إمكاناتها الفنية المؤثرة ، ونوعية الورق ، واستخدام الأوراق ، من شأنه أن يقلل من قدرتها على التأثير .

لذا يجب أن تكون صياغة المواد الإعلامية في أشكال مسلية واضحة لكي تستحوذ على انتباه القراء .

2- المجلات :

تعتبر المجالات وسيلة محدودة من وسائل الإعلام في العلاقات العامة نظراً لعدم صدورها يوميا، فهي تصدر عادة كل أسبوع، أو كل أسبوعين، وبعضها يصدر شهريا. كذلك فهي وإن كانت تناطح جمهوراً محدوداً من رجال الفكر والمهتمين بالبحث العلمي أو الدارسين المتخصصين ، فإن لها تأثيراً عميقاً في رفع شأن المعرفة وفي زيادة المقدرة الإنسانية للباحثين والمجتهدين من المواطنين وغيرهم من الأخصائيين في كافة فروع المعرفة .

وتتفاوت المجالات في طبيعتها بين ما هو عام ووجهه إلى الجمهور بصفة عامة ، وهي تتناول موضوعات تتفق ورغبات الجمهور العام ، مثل مجلة المصور ، وآخر ساعة ، ومنها ما هو موجه إلى فئات معينة ، وهي ما تسمى بالمجلة الخاصة ، وهي تتناول موضوعات هم نوعاً واحداً من القراء مثل : مجلة حواء للمرأة ، ومجلة الأهرام الاقتصادي لرجال الأعمال ، ومجلة العامل الماهر للطبقة العاملة، والمجلات المهنية المختلفة التي تبحث في التواحي الطبية والهندسية والاحصائية والتزراعية والتجارية والبحرية والرياضية والدينية والفنية وغيرها .

وعليه ينبغي على منظم العلاقات العامة أن يتخذ لنشراته الإعلامية المجالات العلمية التي تضم فئات من الجمهور المتخصص في الزاوية التي تتناولها النشرة الإعلامية . وعليه فإن طبيعة الموضوع وشكل الجمهور الموجه إليه الإعلان هو الذي يحدد أداة التوصيل المثلثى .

وعموماً تمتاز المجالات بالآتي :

- 1- أن المجلة أطول عمرًا من الصحفة اليومية ، فغالباً ما يحفظ بها القاريء لمدة أسبوع على الأقل . وهذا يجعله يرجع إليها أكثر من مرة ، وتقر المجلة من شخص لآخر ، والمجلة الواحدة قد يقرأها خمسة أو أكثر من الناس ، بينما الصحفة اليومية

يقرؤها في الغالب شخص واحد . كذلك فإن قارئ الصحيفة اليومية يطرحها بمجرد تلاوتها أو إمعان النظر إليها .

2- عادة ما تتم قراءة المجلة في وقت الراحة ، وفي جو من الهدوء ، وهذا يجعل الشخص أكثر استعداداً للقراءة والوقوف عند كل صفحة من الصفحات .

3- الإمكانيات الفنية للمجلة أكبر بكثير مما هو متاح للصحف سواء كان ذلك من حيث نوع الورق أو استخدام الألوان والرسوم والصور .

4- تعدد الصفحات وعدم ضغط عنصر الوقت يسمحان بتغطية الموضوعات بشكل أشمل وأدق .

غير أن هناك قيود ومحاذير على المجلات نوجزها في الآتي :

1- لا تتميز بعزم السرعة المتوافرة للصحف ، وبالتالي فإن بعض الموضوعات قد لا يثير اهتمام القارئ بالدرجة الكافية . حيث أنه ربما قد يكون ألم بها من خلال الوسائل الأسرع مثل الإذاعة والصحف اليومية .

2- أن تكلفة النشر بها غالباً ما تكون أعلى، مما لا يسمح للمنشآت باستخدامها، ويكون هذا صحيحاً بصفة خاصة في حالات المجلات ذات الشهرة والمستوى الرفيع⁽¹⁾ .

3- مجلة الدار : House Magazine

تعتبر مجلة الدار إحدى وسائل الاتصال التي تستخدمها العلاقات العامة . وتتصدر هذه المجلات أسبوعياً أو كل أسبوعين أو شهرياً . وتحتوي أخبار البحث العلمية والجديدة في مجال الإنتاج والإنشاءات الجديدة والمشروعات التوسعية المستقبلة . وقد يطبع من العدد الواحد بضع مئات ، كما قد يصل العدد المطبوع أكثر من 100 ألف نسخة .

وتبدو قيمة مجلة الدار في أنها تعمل على تحسين العلاقات مع جمهور المؤسسة الداخلية والخارجية ، وهذا يوجد بصفة عامة نوعين من مجلات الدار الداخلية والخارجية . ومجلات الدار الداخلية هي مجلات تصدرها المؤسسات المختلفة وتوزعها على أفراد أسرتها وموظفيها . أما مجلات الدار الخارجية فهي التي تصدرها الشركات لغرض توجيهها وتوزيعها على أشخاص خارج المؤسسة مثل العمالء الموزعين والمودعين .

وتحتفل مجلات الدار اختلافاً كبيراً سواء في أحجامها ونحوذجها وطابعها ، فبعضها يشبه المجالات الأهلية، وبعضها الآخر لا يزيد حجمه ورقة واحدة تطبع على الجستير . وهذا يتحكم في تكاليفها عدة متغيرات هي : شكلها ، عدد الصفحات ، اللون، طريقة التوزيع، تكاليف النشر، الفن، الصور الفوتوغرافية، المساهمات المدفوعة ، الدخل .

ويجب أتباع المبادئ الآتية عند استخدام مجالات الدار :

- 1- استخدام المقالات التي تتعلق بالناس بدلاً من تلك التي تتعلق بالأشياء .
- 2- الاهتمام بالعمال وصغار الموظفين أكثر من الاهتمام بهؤلاء الأفراد الذين يجلسون على قمة المؤسسة .
- 3- التوسيع في استخدام الصور .
- 4- ينبغي أن تمثل المقالات أوجه نشاط المؤسسة تائياً صحيحاً ، فلا تتحيز بعض الإدارات أو الأقسام وتتجاهل البعض الآخر .
- 5- عند مخاطبة الإدارة للعمال والموظفين ينبغي أن يكون الحديث على أساس المخاطبة بين رجل ورجل ، على أن ذلك لا يجب أن يصل إلى الحد الذي يفقد أو يقلل من الهيبة والوقار ⁽¹⁾ .

1 - انظر : د. جيل أحد توفيق . المرجع السابق . ص ص 142 - 148 . وانظر : د. محمد سيد فهمي ، المرجع السابق ، ص ص 54 - 55 .

4- ملطة الحافظ :

لوحظ أن تكين التلاميذ والطلاب من التعبير عما يجيش في صدورهم من معلومات وأفكار وما يتربس في آدائهم من قراءات ومطالعات ، عن طريق الاشتراك في إعداد وتنسيق وإخراج مجلة حائطية تكتب بخط التلاميذ أنفسهم، يعتبر من أهم الأساليب التربوية في التنظيم والإدارة والاتصال بالأفراد والجماهير، إلى جانب ما تتحققه من تبادل الأفكار واتصال الاتجاهات ، مما يساعد على تبلورها في النهاية حول الهدف التربوي المشترك الذي يتفق مع الفلسفة التعليمية في البلاد⁽¹⁾ .

5- لوحة الإعلانات :

تعتبر هذه الوسيلة واسعة الاستعمال في مختلف أنواع المنظمات ، بل وفي كل إدارة بالشركات التجارية والصناعية والمصالح الحكومية ، وفي كل قسم ، وفي الأماكن العامة، وفي الترام، والأتوبيس وغيرها . وتعتبر لوحة الإعلانات وسيلة جيدة لتأكيد البيانات التي يتم تداولها بين العاملين . كما أنها تسهل الوصول إلى الجمهور الداخلي للمنظمة ، وتقلل من الشائعات أو المعلومات التي لا أساس لها .

ويمكن أن تجذب لوحات الإعلانات الاهتمام إذا تم تجديدها والمحافظة على جذب الانتباه ويمكن أن تجذب لوحات الإعلانات الاهتمام إذا تم تجديدها والمحافظة على جذب الانتباه، بحيث لا تكون الأخبار التي تتضمنها متقدمة ، أو غير ذات موضوع، لأن مما يسبب ضيق القاريء رؤية نفس اللوحة بشكل متكرر بعد أن يصبح ما عليها مجرد تاريخ⁽²⁾ .

هذا وتقوم الشركات بتعليق لوائح الجزاءات في أماكن ظاهرة للعمال والموظفين ، ولا شك أن أحسن مكان لها هو لوحة الإعلانات ، ويجب أن توضع في الأماكن التي يكون ضغط الجمهور فيها شديد كالممرات داخل المصنع أو الشركات أو بجانب

1 - د. محمد طلعت عيسى. العلاقات العامة أصولها وتطبيقاتها . ص 193 .

2 - د. محمد عبدالله عبد الرحيم . المرجع السابق . ص 206 .

المطاعم والكافيتيريا أو على مداخل دورات المياه . وأن تكون في أماكن مضاءة جيدة وعلى ارتفاع مناسب حتى يستطيع الإنسان قراءتها بسهولة ⁽¹⁾ .

6- الملصقات :

الملصقات عبارة عن لافتات كبيرة تعلق على الحائط داخل المصنع أو الأماكن العامة فهي توجد في أماكن ثابتة حتى يتحرك الجمهور إليها شأنها في ذلك شأن لوحة الإعلانات ، وتعلق الملصقات داخل المصنع لذكر العمال بواجباتهم أو لتبهيم إلى خطر تعرضهم للحوادث أو لتحذيرهم من عدم استعمال ملابسهم الواقية، كما قد تستعمل في الخارج ، فنجد مثلاً أن مصلحة الاستعلامات تنشر بين المين والمين الملصقات في الميادين والشوارع كتبت عليها عبارات تتضمن رفع معنوية الشعب. كما تعلق مصلحة الاستعلامات على مداخل المدن وخارجها ملصقات كتب عليها "مرحبا بك في الإسكندرية" ⁽²⁾ .

7- الكتاب :

يحظى الكتاب بشيء كثير من الاحترام كوسيلة من وسائل الاتصال . وهو بخصائصه الذاتية يجمع بين فضائل وسيلة الاتصال الجماهيري بحكم الأعداد المطبوعة منه ، وبين فضائل الاتصال المباشر ، لأن القاريء لا بد وأن يخلو له وبعد نفسه ويتهأ للقراءة . ولأن الكتاب يمتاز بالعمق والدراسة ، فهو وسيلة مفضلة للباحثين عن المضمون الجاد . ويرتبط انتشار الكتب بالمستوى التعليمي في المجتمع ، فكلما ارتفع مستوى التعليم زاد توزيع الكتب ، وكلما انخفض مستوى التعليم تقل قراءة الكتب والمدينة هي بيئه الكتاب فهو يقل أو يكاد ينعدم في القرية ، غير أن وسائل الإعلام الأخرى تقلل تدفق توزيع الكتاب في العواصم الكبرى بمغرياتها وبتبديل طاقات التطلع للمعرفة لدى الراشدين من الشاب .

1 - د. عادل حسن . المرجع السابق . ص 52 .

2 - د. عادل حسن . المرجع السابق . ص 50 .

وفي مصر ساعدت ظروف الحرب العالمية الثانية في زيادة توزيع الكتب لأن وقت البقاء في البيوت أضيق وأطول ، ولأن المسارح ودور السينما والتواهي في ظل الغارات الجوية تفقد معظم روادها .

وليست هناك علاقة ثابتة بين ارتفاع المستوى الاقتصادي وزيادة توزيع الكتب فقد تزهد المجتمعات المترفة في الكتاب وتلجأ إلى وسائل أكثر ترفيها . وقد تكون هناك سمات خاصة للثقافة الوطنية في المجتمع من المجتمعات يجعل للكتاب أو لنوع من الكتب وضعًا أكثر انتشاراً . فمن الشائع بين المثقفين العرب أن العراق من أكثر العرب قراءة للشعر ، وأن المصريين من أكثر العرب قراءة للقصة القصيرة⁽¹⁾ .

8- الكتيبات :

تحتاج المؤسسات مهما كان حجمها أو طبيعة عملها إلى إصدار كتيبات من وقت لآخر للجمهور الداخلي والخارجي ، وإن كانت الصيغة الفالية على الكتيبات هي الموضوع التي هم الجمهور الداخلي للمؤسسة ، وقد تزود بالصور . ولا شك أن إصدار الكتيبات يساعد على إيجاد علاقات عمالية طيبة وعلى تحقق سلم صناعي بين الإدارة والعمال . فهي تقدم الشركة إلى الموظف الجديد ، وتنبيه اللثام عن نوع الوظيفة التي سيلحق بها ، ومركزها في السوق ، ونوع الأفراد الذين سيعمل معهم ، وهل توجد نقابة أو لا توجد وكيفية الانضمام إليها ، ومقدار الاشتراك فيها ، ونوع الخدمات التي تؤديها الشركة إلى العاملين بها وهكذا⁽²⁾ .

9- النشرة :

قد ينظر القاريء بشيء من عدم الاكتتراث إلى النشرة كوسيلة إعلام ، ولكننا كإعلاميين ينبغي أن تكون لنا نظرة مختلفة . إن النشرة لأعضاء الحزب ، والنشرة للسياح وللمتخصصين وسيلة إعلام مناسبة ، تتفوق في تأدية أهدافها على وسائل

1 - د. محمد سيد محمد . المرجع السابق . ص ص 80 - 81 .

2 - د. عادل حسن . المرجع السابق . ص 49

إعلام إلكترونية ضخمة ، وللنشرة أهمية أخرى أكبر خطراً وأكثر فائدة عندما تصبح كالكلام السهل البليغ . فمثلاً تصبح الدرجة في بعض الأحيان أهم في الانتقال من السيارة عندما تصيب الطرقات إلى الحد الذي لا يسمح للسيارة بالمرور ، وبالرغم أن ذلك لا يحدث إلا نادراً ، إلا أنه ممكن الحدوث مرة ثانية إذا لم تجد للسيارة البترول الذي يدير محركها ⁽¹⁾ .

10- النبذات :

قد يراد بالنبذات أن تشجع على بيع إنتاج معين أو خدمة معينة . كما قد تشتمل على تقرير لأمين الصندوق أو مجلس الإدارة .

وللنبدات قيمة كبيرة في حشد الحملات وتعبيتها . لأن الذي يشن حملة قل أن ينجح في حشد مؤيدين له بمجرد الاتصال بهم مرة واحدة اتصالاً شخصياً ، فلا بد من إعطاء الشخص شيئاً يأخذه إلى داره معه يتأمله ويريده لغيره من الأصدقاء والأقرباء ، ولا بد محتويات النبذة أن تكون جذابة .

وقد تألف النبذة من صفحة واحدة توزع بكميات كبيرة من منزل إلى منزل بطريقة وضعها تحت الباب أو وضعها في صناديق البريد الخاصة في المنازل .

ويحتاج تحرير النبذات وإخراجها في شكل جذاب إلى كثير من الحذق ، فلا بد من اختيار نوع الورق ، وانتقاء الصور التي لها نزعة إنسانية وترتيب المقالات والصور ترتيباً من شأنه أن يؤثر في القاريء وقد يقصد بالنبذة حمل قرائتها على القيام بعمل ما ، أو إثارة عاطفتهم أو حملهم على الشراء ، أو نقل معلومات إليهم وإستعمال النبذات مفيد جداً في الإجراءات الخاصة بجمع التبرعات ، وفي التعريف بالبرامج الوطنية والإنسانية ⁽²⁾ .

1 - محمد سيد محمد . المرجع السابق . ص 85 .

2 - انظر د. محمد محمود الجوهري . العلاقات العامة بين الإدارة والإعلام . ص ص 120 - 122 . وانظر : محمد غريب البغدادي ، المرجع السابق ، ص ص 110 - 112 .

11- المراسلات :

وهي أداة اتصال مباشر بالأفراد ، لذلك تستعمل بصفة منتظمة للوصول إلى العمال والموظفين والموردين والعملاء والموزعين والأطباء المهندسين ورجال المجالس النيابية ومحرري الجرائد وأنواع الجماهير الأخرى ، وهي تكون من الخطابات العادية أو التغرفات أو البطاقات وأي شيء آخر وتعتبر أداة فعالة يستخدمها رجل العلاقات العامة في نقل رسالته إلى الجمهور ^(١) .

12- الخطابات :

للخطابات الشخصية آثار عظيمة باللغة غالباً ما يجعل قيمتها . وليس معنى ذلك أن يكون الخطاب موجهاً إلى فرد ، فقد يكون موجهاً إلى جماعة من الناس . ولكن معناه أن كل متسلم له ينبغي أن يدرك أن هذا الخطاب رسالة خاصة به هو . فلا بد إذن من مراعاة الموضوعات التي تثير اهتمام الذين توجه إليهم الخطابات ، وكذلك مراعاة ثقافتهم وخصائصهم، وقد يكون النداء في الخطابات مالياً أو قد يكون دينياً وسياسياً، ولمن لا بد لكاتب النداء من أن ينشيء صلة مشتركة بينه وبين متسلم الخطاب تلقى في روحه أن الرسالة معدلة خصيصاً .

وتمثل الخطابات العمود الفقري للاتصالات الداخلية للمنظمات . فالخطابات يمكن استخدامها في خلق نوع من الاتصال المباشر السريع مع الفئات الجماهيرية المحددة، ويمكن استخدامها بشكل منتظم أو في مناسبات معينة، حيث لا تتأخر العلاقات العامة في كتابة هنئة لزميل على نجاحه في عمل جديد، أو تشكر متظوعاً على ما أداه من خدمات، أو تثني على رئيس تحرير جريدة لمقال ممتع نشره عن مؤسستك. هذا ويمكن أن تخرج الخطابات بواسطة المدير العام أو رئيس أحد الأقسام لتوزيعه على العاملين ، كما أن هناك الخطابات التي تخرج من المنظمة إلى قادة الرأي في المجتمع وأعضاء بعض المهن كالطب ، أو التعليم ، وممثل الشعب ، والموردين ، ومحرري الصحف ... إلخ .

ولما كان الخطاب لونا من ألوان العرض والتقديم فينبعي عدم الاقصار على خطاب واحد ، بل لا بد من أن تتلوه وسائل أخرى لمتابعة الموضوع ، وليس توجيه عناية خاصة إلى الذين يردون على هذه الخطابات ردوداً طيبة ، كما ينبغي الحرص دائمًا على الاحتفاظ بهم بصلة طيبة . ومن الأساليب التقليدية في برامج العلاقات العامة إعداد قوائم بأسماء الأشخاص الذين توجه إليهم خطابات المؤسسة أو مطبوعاتها .

ثالثاً : الوسائل المرئية :

تعطي الوسائل المرئية درجة عالية من الواقعية والوضوح ، فهي تستخدم لجذب انتباه الجماهير . وذات تأثير أبي وأكثر فاعلية من الكلمات المسموعة أو المكتوبة ، وتلخص بذاكرة المشاهد ، وإذا ما استخدمت مع الكلمة المسموعة فهي تعطي ثقة كبيرة للمتحدث .

1- المعارض :

تعتبر المعارض من أهم وسائل الاتصال، وأداة كبرى من أدوات العلاقات العامة، فأمريكا وحدها تقيم كل عام حوالي 2200 معرض وسوق دولي يزورها 60 مليون فرد .

ويقصد بالإعلام بالمعارض تقديم المعلومات والحقائق والأفكار والأراء عن طريق معرض يختار في مكان متوسط ومناسب . وتبين هذه المعارض صورة مجسمة عن نشاط الهيئة أو مؤسسة معينة بترتيب وتنظيم معين بشكل يجذب انتباه الجمهور . ويمكن تدعيم المعارض بالخرائط والرسوم البيانية والصور والرسوم والإذاعة الداخلية والأفلام والكتيبات والنشرات والسليدز والملصقات واللافتات والنماذج المجسمة . ويتم هذا جميعه بهدف أن يتعرف الجمهور على جهود وخدمات هذه الهيئة ، وعن أحدث التطورات في فنون الإنتاج .

والعرض ليس وسيلة لترويج المنتجات والمبيعات، بل يمكن عن طريقة تقديم المؤسسة إلى الجمهور كمرفق . ففوائد المعارض في بناء الشهرة الطيبة أمر معروف واضح سواء عند استخدامها لتعليم المجتمع الخلوي ، أو عند محاولة الوصول عن

طريقها إلى الجمهور العام . كما تعتبر من الوسائل الفعالة لتنمية العلاقات الاجتماعية بين المؤسسات ، وبعضها في الداخل والخارج ، وبين المجتمعات وبعضها بصفة عامة . بالإضافة إلى أنها تسعى إلى تحقيق أهداف اقتصادية كعقد الصفقات التجارية ، أو عمل الإتفاقيات للتبادل التجاري . وتعد المعارض كذلك تعبيراً عن نشاط الدول ودليل على ارتفاع وعيها الاقتصادي ، ومظهر من مظاهر التقدم والرخاء فيها .

وتدرج المعارض من نافذة العرض في محل تجاري حتى تصل إلى الأسواق الدولية ، والمعارض العالمية ومنها الثابت عرضها والمتنقل ، والدوري وال دائم . ففي كل مصنع تقريباً توجد غرفة الاستقبال أو مكان يقابل فيه العمال والموظفو ن أثناء غدائهم ومثل هذا المكان يعتبر مكان طبيعي لإقامة معارض صغيرة تعرض فيها منتجات الشركة ، ويشرف على إعدادها وتنظيمها رجل العلاقات العامة ، ونافذة العرض في محل الصغير أو المصنع هي أقصر طريق لجذب العميل . وينبغي أن يعرض فيها أحسن ما يحتوي المصنع أو محل من بضاعة . فعلى أساسها يحكم الجمهور العابر على قيمة ما بالداخل . وعامل التوقيت مهم في نوافذ العرض بحيث يتفق ما يعرض مع الفصل السنوي والأحداث التي تهم الرأي العام .

وبالإضافة إلى ذلك هناك المعارض المتقللة ، والمعارض المؤقتة ، والمعارض الدائمة . ومن أمثلة المعارض المتقللة المعرض الياباني المتنتقل ، وهو عبارة عن باخرة ضخمة صممت لتكون معرضاً لأهم المنتجات الصناعية والزراعية اليابانية ، وهي تنتقل من ميناء إلى آخر حيث يزورها أهالي الدول المختلفة . ومن أمثلة المعارض المؤقتة المعرض الزراعي الصناعي الذي يقام سنوياً لعدة شهور بالقاهرة . ومن أمثلة المعارض الدائمة ما تعرضه بعض الشركات بصفة مستمرة في مبني برج القاهرة . كما تنقسم المعارض إلى معارض إقليمية كالمعرض الصناعي بالخلة الكبرى ، أو معارض أهلية كالمعرض الزراعي الصناعي الذي يقام سنوياً بالجزيرة بالقاهرة ، أو معارض دولية كمعرض ليزج بألمانيا .

هذا وينبغي على المؤسسة أن تقرر عما إذا كان الاشتراك في المعرض ضرورياً، وعما إذا كان لدى المؤسسة من المنتجات ما يكفي حاجة المشترين من السلع المعروضة، وعما إذا كان المخصص للعرض مناسباً سهلاً للمواصلات. وهذا فقد سارت وزارة المواصلات منذ سنوات عديدة في سياسة من شأنها تخفيض تذاكر السكة الحديد ذهاباً وإياباً (من البلد الذي يقيم فيها الزائر إلى القاهرة حيث يقام المعرض الصناعي الزراعي) بقدر النصف إمعاناً في تشجيع أكبر عدد من الجمهور على ارتياحها، كما طبقت نفس السياسة بالنسبة لمعرض المحلة الكبرى الذي أقيم في أواخر عام 1962.

هذا وينبغي على المؤسسة كذلك أن تقرر عما إذا كان عدد المترددين على المعارض السابقة للمؤسسة يشجع على التفكير في إقامة معرض جيد. وفي جميع الحالات غالباً ما يقدم المعارض كتالوجا يسترشد به الزائر⁽¹⁾.

أما عن مكان العرض فيراعى أن يتسع للمعروضات مع وجود مساحة تكفي ترتيبها وتنظيمها بشكل لافت للنظر، مع وجود مكان لمكتب مبيعات ملحق بالمعرض إن كان ذلك من أهداف إقامته. ومدى تناسب الإيجار المكان مع الميزانية المخصصة للمعرض، ومعرفة إذا كان الإيجار يتضمن بعض الخدمات الأخرى كالتلكس والتنظيف وترتيب المعروضات في أماكنها والإضاءة، وماهي شروط صاحب المعرض من حيث حجم المعروضات وطريقة عرضها وطبيعتها. وعموماً فإن أفضل مكان لهذا العرض الصناعي يكون في المعارض العامة أو شبه العامة، حيث يجتمع عدد ضخم من الناس لغرض مشاهدة معارض عدداً كبيراً من المؤسسات بما فيها عرض الشركات المعنية.

والاعتراض الوحيد الذي يوجه إلى المعارض الصناعية هو أن فائدتها تقتصر على عدد محدود من الناس الذين يزورون المعرض.

2- الصور الفوتوغرافية :

الصور الفوتوغرافية هي أحدى الأدوات المأمة التي تستخدمها العلاقات العامة ، وهي أنيج أسلوب الاتصال بالرأي العام. وينقبلها الجمهور باعتبارها حقيقة ثابتة لأحداث وحقائق ، وليس من الضروري تقديم العلاقات العامة عملاً لـ عدد الصور، ولكن يحتاج فقط إلى مجموعة من الأفلام ولبلات الضوء وسجل منظم لصور المناسبات مع شرح واف لكل صورة ، وإلى مصور يمتاز بخيال خصب ، يقول دائماً . هل هذا الشيء يستحق التصوير ؟ وبمعنى آخر - هل الصورة هي الأسلوب للتعبير عن هذا الشيء؟ ومن ثم يبغي على رجل العلاقات العامة أن يعرف على عدد من المصورين، ويزود معارض التصوير ، ويدرس أعمال المصورين ، ويتعمق في الصور الموجودة في الحالات ، فمثل هذه الأفعال تؤدي به إلى الاستقرار على مصور معين . وفي الحقيقة تؤدي الصورة الجيدة فوائد عظيمة لا يمكن حصرها إذا أحسن استخدامها بما يتمشى مع الرغبات الإنسانية⁽¹⁾ .

3- الرحلات والزيارات :

تعتبر الرحلات والزيارات من أفضل وسائل الاتصال غير الرسمية التي لاقت اهتماماً بالغاً من جانب المؤسسات نظراً لما تحققه من توثيق الروابط بين المؤسسة وجمهوره الداخلي والخارجي على حد سواء. وفي الواقع تعتبر مباني ومصانع ومكاتب المؤسسة معرضاً من وجهة نظر العدد الضخم من زائري المؤسسة سواء أرادت الشركة ذلك أم لم ترد. ومن ثم أصبح من الحكم على المؤسسات أن تستخدم مصانعها ومكاتبها ومبانيها كأدوات تعمل على بناء الشهرة الطيبة .

إن النشاط الذي تقوم به المؤسسة في شكل رحلات تضم مجموعة من جمهورها الداخلي إلى إحدى المشافي أو المصارف أو الأماكن العامة أو المعسكرات التي تقام

1- See Herbert & Peter Lloyd op. cit. p. 104 and See Sam Black, op. cit. p. 60.

وانظر جمعية تعليم الكبار ، المرجع السابق ، ص 45 .

خصوصاً هذه الأغراض تعتبر فرصة نادرة لتبادل الآراء بطريقة غير رسمية . وهذا يؤدي إلى زيادة الألفة بين الأفراد . وي يعني الجو لتكوين صدقات متبادلة بعيداً عن الجو الروتيني للعميل ، بل إنه في بعض الحالات تكون الفرصة الوحيدة التي يمكن للأفراد من الاختلاط برؤسائهم الإداريين ، وتبادل الآراء والمعلومات معهم . وعادة ما ينظر الجمهور الداخلي للمؤسسة إلى هذه الحالات على أنها دليل اهتمام المؤسسة بهم وعدم توانيها في استغلال كافة الفرص الممكنة للترويج عنهم لقاء نفقات زهيدة تحمل المؤسسة الجزء الأكبر منها .

وتحقق الرحلات مزايا إيجابية في علاقة المؤسسة بالجمهور الخارجي فالكثير من المؤسسات لا يقتصر الاشتراك في الرحلات على موظفي وعمال الشركة فقط ، بل يسمح لبعض فئات الجمهور الخارجي مثل الموزعين والمساهمين وكبار العملاء بالاشتراك فيها ⁽¹⁾ .

وتحتفي بعض مؤسسات من فرص حضور الزائرين فتقدم إليهم كتيبات إرشادية عن عمل المؤسسة يستطيعوا دائماً أن يرجعوا إليها كلما عنى لهم ذلك ، وهذا الكتيب لو توفرت فيه الحقائق الهامة وظهرت بشكل بسيط وسهل ، يصبح من أهم وسائل الإعلام الممكن استخدامها . فهي تقدم إلى الشخص الزائر في الوقت الذي يكون فيه على اتم استعداد لاستلام رسالة المؤسسة ، لأن مجرد حضوره للزيارة يظهر مدى اهتمامه بهذه العملية .

وينبغي أن تلبس المؤسسة أبهى حلتها وتزين في ذلك اليوم ، ويجب مراعاة نظافة أقسام الزيارة ، ويجب أن يتأكد المهندسون من صلاحية الأجهزة والآلات للعمل لاسيما تلك التي يمر بها الزوار ، وإن تعطل ذلك لسبب من الأسباب فيجب أن يعدل خط السير لتجنب الأقسام التي تعطلت آلاماً .

1 - انظر : د. جيل أحمد توفيق . المرجع السابق . ص 164 - 165 . وانظر د. محمد سيد فهمي ، المرجع السابق ، ص 69 .

وينبغي الحرص الشديد على كفالة اعتبارات الوقاية والأمن ، واتخاذ كافة التدابير حتى لا يصاب أحد من الزائرين بأذى فتتقلب الزيارة إلى عكس المقصود منها .

ومن الواجب أن يرى الزوار أهم مناطق المنشأة حتى يلموا بكل مراحل الإنتاج ، وأن يلسموا الاحتياطات التي تتخذها الإدارة لوقاية العاملين من إصابات العمل ، وأن يشاهدو نواحي الخدمات الصحية والاجتماعية التي توفرها المؤسسة للعاملين بها، أو المجتمع المحلي. كما يتحتم مشاهدة المعدات الحديثة التي تطمئن الزوار على مسيرة الإنتاج في المؤسسة لروح العصر ⁽¹⁾ .

ويتم الرحلات على مراحل نوردها في الآتي :

مرحلة الاعداد للرحلة :

1- في هذه المرحلة يجب أن يقتم المسئول عن الرحلة بنواحي متعددة من بينها ما يلي :

موعد الرحلة مع مراعاة ظروف الأعضاء، وجهة ومكان الزيارة ، ويحدد المسئول ميعاد الرحلة، وعدد الأعضاء، والمشرفين الذين سيشركون فيها، وتشكيل اللجان الالزامية منهم، ثم الإعلان عن الرحلة قبل تنفيذها بوقت كاف. ومن المهم أن يشمل الإعلان أغراض الرحلة، وبعض الحقائق الرئيسية من مكان الزيارة – وقد يتم الإعلان باستخدام سبورة طبافية أو مجلة حائط أو بطاقة أو نشرة أو ما أشبه ذلك.

2- المشرفون المساعدون :

يختلف عدد المشرفين المساعدين من رحلة إلى أخرى تبعاً لظروف كل منها . ففي الرحلة الطويلة – مثلاً – يخصص عادة مشرفاً للعشرين عضواً ، ثم مشرف لكل عشرين عضو بعد العشرين الأول ، ويلاحظ أنه كلما كان عدد أعضاء الرحلة قليلاً (15 – 25 مثلاً) زاد احتمال في الرحلة تحقيق أهدافها . ويراعى في المشرف المسئول عن الرحلة أن يكون رزيننا، منطقياً، صبوراً، دقيقاً، حازماً ، سمحاً ، قادرًا على تكوين

علاقات طيبة مع الغير، عليما بمكان الزيارة، ودارسا للقواعد المالية والإدارية الخاصة بالرحلات وكيفية استعمالها. كما يراعي في اختيار مساعديه من لديهم الاستعداد للتعاون وتحمل المسئولية .

3- التصريحات :

يلزم الحصول على موافقة كتابية على القيام بالرحلة من رئيس المؤسسة التي يتبعها الأعضاء، كما أنه من المهم مخاطبة الجهة المطلوب زيارتها والحصول على موافقتها إن لزم ... ومن المهم إحاطة هذه الجهة بأغراض الرحلة وعدد المشتركين فيها وفناهم وموعد الرحلة ومدتها وأنواع التسهيلات المطلوبة ، حتى تكون هذه الجهة على بيته قبل البت في موافقتها .

4- إعداد الدليل :

يتضمن الدليل الذي سيوزع على كل عضو من أعضاء الرحلة اسم الهيئة أو الجهة المراد زيارتها ، وعنوانها ، ومكان المقابلة ، وموعد القيام بالرحلة ، واسم المشرف المرافق وأمناء الأعضاء المشتركين ، وأغراض الرحلة والنقط الهامة الواجب ملاحظتها، كما يحتوي الدليل على برنامج الرحلة يوم بيوم على بيان المواعيد المحددة .

5- وسيلة الانتقال :

يجب الاهتمام والتدقيق في اختيار وسائل المواصلات في شتى خطوات الرحلة، وإنخاذ الإجراءات لحجز القطارات والسيارات إن لزムت . والمعروف أنه لا يجوز لهيئة حكومية أن تستعمل السيارات العامة كوسيلة للإنتقال طالما يمكن أن تؤدي السكك الحديدية الغرض نفسه . وتنح السكك الحديدية تخفيضات بنسب مختلفة إذا زاد عدد الأعضاء عن عشرة .

6- الميزانية :

يجب على مشرف الرحلة أن يحدد نفقات الرحلة ومصادر الحصول عليها، ويراعي بقدر الإمكان أن تقل تكاليف الرحلة ليتيسر لكافة الأعضاء الاشتراك فيها، وتتضمن المصاريف أجور المواصلات، والطعام، والمبيت ، والترفيه . أما الإيرادات

فهي عبارة عن اشتراكات الأعضاء وما قد تدفعه المؤسسة من مبالغ معتمدة للرحلات مثلاً .

7- الأدوات الشخصية :

يصرح المشرف للأعضاء نصيب كل منهم عما سيحضره معه من أدوات وملابس تناسب مع الرحلة .

8- الاسعافات الأولية :

من المهم وجود حقيبة لالسعاف بها بعض الأدوية والأدوات التي تلزم لالسعاف الحالات الطارئة كالمغص والجرح والحرق .

9- سلوك الأعضاء :

يلزム الاتفاق مع الأعضاء على مراعاة آداب السلوك أثناء الرحلة ، فيه الأعضاء مثلاً للمحافظة على الآثار ، والمتلكات العامة ، وإلى مراعاة حسن المظهر واحترام كل بلد وتقليدها .

10- الصبيت والتغذية :

من المهم عمل الترتيبات الخاصة بالبيت والتغذية إن لزمت . ويمكن أن يبيت الأعضاء في أماكن تختلف حسب فئة الأعضاء وحسب المبالغ المخصصة للصرف على الرحلة . وقد تكون هذه الأماكن في المدارس والمعسكرات وبيوت الشباب واستراحات الشركات والهيئات والمصالح الحكومية والفنادق . أما عن كيفية حجز أماكن البيت فتسم في جميع الحالات عن طريق كتابة خطاب من المؤسسة التي ستقوم بالرحلة إلى المكان المرغوب في المبيت فيه مع السؤال عن تكاليفها .

مرحلة التنفيذ :

لحسن تنفيذ الرحلة ، يجب مراعاة إشراك الأعضاء في مسئوليات الرحلة فقد يقوم مشرف الرحلة بتشكيل جناد مختلفة من الأعضاء (لجنة التغذية ولجنة النظام ولجنة النشاط واللجنة الثقافية وهكذا) . مع تخصيص مشرف أو رائد لكل لجنة .

مرحلة المتابعة والتقويم :

يقوم المشرف بالإجابة على الأسئلة الآتية :

هل حصل الأعضاء على حلول لمشكلاتهم وإجابات لأسئلتهم ؟ وهل حققت الرحلة أغراضها ؟ هل تستحق الرحلة ما انفق عليها من مال ووقت وجهد ؟ ما هي العقبات التي صادفت الرحلة ؟ هل يمكن التغلب عليها في الحالات القادمة (سلوك الأعضاء ، وجود مرشد ، المواعيد ، المواصلات ، مثلا) ⁽¹⁾ .

رابعاً : الوسائل المسموعة والمرئية :

استخدم أخصائيو العلاقات العامة الوسائل السمعية والبصرية - أي ما يشاهد ويسمع . ولا شك أن كوداك ايستمان Eastman Kodak تعد المصدر الأساسي لتقديم عروض تقوم على الوسائل السمعية والبصرية . وقد أوصى إيرل بوير Earl- Bauer أحد المتخصصين في وسائل الاتصال السمعية والمرئية بأنه عند استخدام هذه الوسائل لابد من تحديد ماركة الآلة ورقمها، ورقم لمبة العرض . واقتراح بوير استخدام السليذر / الشرائح مقاس 2×2 كما تعتبر الشرائح مقاس 35 مللي من أكثر الأنواع انتشاراً ⁽²⁾ . هذا وسوف نتناول في شيء من التفصيل بعضاً من هذه الوسائل .

1- السينما :

يعرف الفيلم السينمائي بأنه عبارة عن سلسلة من الصور المتواالية الثابتة عن موضوع أو مشكلة أو ظاهرة معينة مطبوعة على شريط ملفوف على بكرة تترواح مدة عرضها من 10 دقائق وساعتين حسب موضوعه والظروف التي تحتاجه . وبعد الاعلام وسيلة هامة تستخدمها العلاقات العامة ، فهي تؤثر تأثيراً قوياً إذا تم اعدادها بعناية ، وتستطيع أن تصل إلى مشاهدين من نوعيات معينة في المعارض . وتعد وسيلة للتسلية والتعليم والإرشادات الزراعية والصناعية والخربية ، فعن طريق الأفلام السينمائية تقدم القصة كاملة ، والشيء الذي تعجز الصور عن تقديمها يمكن شرحه

1 - محمد محمد عطية ، المرجع السابق ، ص 118 - 122 .

2 - Gerre jones, op. cit. p.p. 93 - 94.

بصوت المذيع المعلق. وهنا نلاحظ أن الجمهور يستقبل القصة والرسالة عن طرق السمع والنظر معاً. وهذا من شأنه أن يعمل على زيادة انتباذه . وللحركة في الفيلم السينمائي مكان الصدارة لما لها من قوة وسيطرة . أما الكلام فيزود الحركة بتأييد قوى إذ يوضحها ويكمel معانيها .

والفيلم السينمائي الجيد هو ذلك الذي يرتفع فوق حواجز اللغة ، وفي مقدوره أن ينقل رسالته إلى جماعة متعلمة في نيويورك بنفس الفاعلية التي ينقلها إلى جماعة بدائية في أحراش استراليا . أما الفيلم الفاشل فيعد كارثة إعلامية ، لأن المشاهد في القاعة المظلمة لا يستطيع أن يفعل ما يفعله قارئي الصحيفة حين ينحيها جانبًا ، أو المستمع حين يسكت المذيع ، هذا فضلاً عن أن الفيلم يتكلف نفقات باهظة، ويطلب عناية فائقة في تأليفه وتوجيهه وإخراجه بحيث يحقق أهداف العلاقات العامة .

وقد اعترف بقيمة الأفلام السينمائية كوسيلة فعالة من وسائل الإعلام في العلاقات العامة إبان الحرب العالمية الثانية . حيث تميز الأفلام السينمائية عن وسائل الإعلام الأخرى في أن مشاهديها يكونون في حالة سكون وعلى استعداد تام لتلقي الرسالة ، فقلما يتناقشون أثناء الفيلم إلا في حدود تعليقات قصيرة .

وتقتصر الأفلام السينمائية التي يمكن استخدامها في مجال العلاقات العامة على النوع المعروف بالأفلام التسجيلية . وتعتبر الأفلام السينمائية التسجيلية أقوى من وسائل الاتصال أثر في الحالات الآتية :

- 1- تدرب البائعين والوكلاء على أساليب البيع ووسائل زيادة المبيعات
- 2- نشر الدعوة للمؤسسة بطريق غير مباشر وذلك بالإعلام عن خدماتها وأوجه نشاطها والدور الذي تلعبه في تقدم البحوث العلمية وما إلى ذلك .
- 3- توعية جمهور المستهلكين التي تعود عليهم من اقتداء منتجات المؤسسة .
- 4- تسجيل المعارض والأسوق الدولية التي اشتراك فيها المؤسسة وبيان مدى إقبال الزوار عليها .

- 5- الاتصال بجمهور العاملين في المؤسسة ليقفوا على مراحل الانتاج واحتياجات الادارة ، وما تقدمه المؤسسة من خدمات اجتماعية لهم .
- 6- تحسين سمعة المؤسسة لدى حلة الأسهم عن طريق الإعلام من الإنتاج وحجمه وتفوقه⁽¹⁾ .

ويتبين على خبير العلاقات التأكيد من أن هناك حاجة حقيقة لاستعمال الفيلم، وأنه دون غيره هو الذي يحقق الهدف . ويتبين أيضاً أن يهتم خبير العلاقات العامة بتحديد الأوقات والمناسبات التي يستخدمها الفيلم كوسيلة إعلامية .

وعند قيام بعض المؤسسات بانتاج أفلام سينمائية كوسيلة من الوسائل النهائية للإعلام تقابلهم مشاكل مختلفة لعل أهمها مسألة توزيع هذه الأفلام ، فلقد تنجح بعض المؤسسات في عرض تلك الأفلام في دور العرض العادي . ولكن غالباً ما يكون هذا الأمر من الصعوبة بمكان ويقتصر على الأفلام الممتازة التي يقبل أصحاب هذه الدور عرضها . وعادة ما يكون العرض أمام مجموعات خاصة مثل النوادي والمؤتمرات والمدارس والمعاهد .

2- المسرح :

يعد المسرح من أقدم وسائل الاتصال . وهو تعبير عن الحياة الإنسانية في كافة أشكالها ومشكلاتها ونظمها المتباينة ، وهو فن جماهيري صادر يندمج فيه الممثلون مع المشاهدين في بوتقة واحدة تتحدث بلسان الشعب وخلجاته . ومن هنا فالمسرح يشكل ضرورة ثقافية لازمة لتقديم الشعوب وحضارتها ورقيتها وهو يساير الأحداث ويواكب التغيرات الاجتماعية لدى الشعوب المختلفة .

وتاريخ المسرح معاصر لتاريخ الإنسانية منذ بدايتها . وتمثل طقوس الرقص عند الإنسان البدائي بذرة المسرح ونواته . ولقد عرفت الحضارات القديمة هذه الوسيلة

1 - د. حسين محمد علي . العلاقات العامة في المؤسسات الصناعية - بحث ميداني مقارن للواقع الخلي بطريقة دراسة الحالات . ص ص 188 - 189 .

من وسائل الاتصال والفن. وكان للفراعنة مسرحهم، ولكنه كان مسرحاً دينياً فاقداً على الكهنة ورجال الدين. ولقد ساهم الإغريق في تطوير المسرح بالإهتمام به حتى أصبح المسرح الإغريقي القديم مرآة صادقة لحقائق الحياة اليونانية القديمة. وخاصة في المناسبات الدينية والوطنية. ومن خلال المأساة والملهاة كنوعين متميزين من المسرحيات، تناولوا موضوعات دينية واجتماعية وأدبية هدف إلى توسيع المشاهدين وتعليمهم ونقد صور الحياة الاجتماعية السائدة.

ويفسر بعض النقاد بروز المسرح الإغريقي وتطوره بطبيعة الديانة الإغريقية التي تصور الألهة في صور بشرية يمكن أن تقف على المسرح وتتحدث وأن تمارس فضائل الإنسان ونواصيه ، وإلى طبيعة العقلية الإغريقية وولعها بالحوار والمناقشة والنقد .

والمسرح ليس تراثاً عربياً قديماً ، ولكنه نتاج للنهضة العربية الحديثة ورغم ازدهار حركة الترجمة في الحضارة العربية عن الإغريق ، ورغم أن العرب قد نقلوا – منذ الدولة الأموية – عن الإغريق الكثير من علومهم وفتوحهم ، إلا أن المسرح لم ينل اهتمامهم. ويرجع معظم النقاد وعزوف الحضارة العربية عن المسرح إلى طبيعة الشعر العربي كشعر غنائي لا يصلح للتمثيل، وإلى ارتباط المسرح اليوناني بالأطر الدينية الوثنية التي تعارض مع عقيدة الإسلام محور الحضارة العربية .

وعندما تعمق اتصال العرب بأوروبا في القرن التاسع عشر انتقلت المسرحية مع الأفكار الجديدة التي حلها الأدباء العرب نتيجة لهذا الاتصال وقدم مارون النقاش متثنِيَّ المسرح العربي ترجمة لمسرحية البخيل لوليير. ثم بعض قصص ألف ليلة وليلة . ومن خلال الاقتباس ازدهر المسرح العربي حتى وقف على قدميه وظهرت المسرحية العربية المتكاملة في القرن العشرين⁽¹⁾.

1 - انظر : محمد سيد فهمي . المرجع السابق . ص ص 71 - 72 . انظر د. سعيد سراح . المرجع السابق ص ص 098 - 200 .

3- التليفزيون :

يعتبر التليفزيون أحدث وسائل الاتصال وأقواها في العصر الحديث بل إن أهمية دور وسائل الاتصال قد ازدادت وانتشرت انتشاراً واسعاً بظهور التليفزيون . فهو يجمع بين الكلمة المكتوبة والكلمة المسموعة لصوت المصاحب لها ، والصورة . هذا إلى جانب تتعه بالحركة، والمؤثرات الصوتية، والحيل التصويرية ، ثم الألوان الطبيعية. كما أنه يذهب إلى المشاهد في بيته وهو بين عائلته وأصدقائه في وقت الفراغ حيث يسهل التأثير عليه ، مما كان له أثر على الأفلام السينمائية فقل مشاهديها ، والبرامج الإذاعية إذ الخفض مستمعيها والكتاب والصحيفة فقل قارئها.

ومن أهم مزايا التليفزيون أنهى تتمتع بانتشاره وتنوع برامجه ، فهنيات التليفزيون تستخدم أكثر من قناة في محطاتها تقدم كل منها برامجه مختلفة . ومن أهم مزايا برامجه أنها تساعد الجمهور على جذب انتباه ومشاهدة الأحداث الهامة العالمية وال محلية ، والبعيدة والمترفة وقت حدوثها ، ويبدو تأثير التليفزيون - مثلا - في الاتجاهات السياسية في أنه يظهر في مسألتين محورتين ، وهما أولا : أنه يقدم صورة حية للأخبار السياسية لآخر ما وصلت إليه الأحداث في الموقف السياسي القومي والعالمي ، وثانيا: يقوم بالتعليق الإخباري وعرض وجهة نظر أو أكثر تفيد في فهم هذه الأحداث السياسية .

وفضلاً عن ذلك فإن البرامج التليفزيونية يمكن أن تصل إلى أكبر عدد من الجمهور بسرعة متى توفرت أجهزة التليفزيون في دائرة استقبال الإرسال التليفزيوني ، وهذا اهتمت المجتمعات كثيرة بوضع أجهزة تليفزيونية في المبادرات وأماكن تجمع الجماهير لتوصيل المعلومات والحقائق إليهم في الحال . ومن مزايا التليفزيون أنه يساعد على جذب انتباه الجمهور والتأثير في حياته وقيمه وسلوكه ، فقد أثبتت البحوث التجريبية أن الموضوع الواحد إذا عرض على التليفزيون والراديو ، فإن الناس يكتسبون من المعلومات والمعرفة في الحالة الأولى أكثر مما يكتسبون في الحالة الثانية . وهذا يعني أن البرامج التليفزيونية لها تأثير كبير في تعديل السلوك .

ويساعد التلفزيون على تحقيق برامج العلاقات العامة ، وخدمة مجال التسويق بشرط أن تكون البرامج المعروضة ذات قيمة إخبارية واضحة ، وأن تتصف بالصدق والصراحة ، وألا تخفي الحقائق التي تضر بسمعة المؤسسة . في أمريكا أجري بحث عام 1950 حول جدوى التلفزيون في عملية الإعلان ، وذلك عن طريق المقارنة في حجم المبيعات للسلع التي يعلن عنها التلفزيون والتي لا يعلن عنها . ولقد أثبت البحث زيادة واضحة في مبيعات السلع التي أعلن عنها ، على الرغم من تكاليف الإعلان في التلفزيون لم تزد كثيراً عن الإعلان بالوسائل الأخرى .

ولكن ينبغي على رجل العلاقات العامة أن لا يغالي في وعوده لمنظمي البرامج ثم يعجز عن الوفاء بها . فلا يدعى - مثلاً - أنه يستطيع أن يأتي رئيس مجلس إدارة المؤسسة يتحدث للجمهور ، ثم ينتهي به الأمر إلى إحضار أحد صغار الموظفين . وينبغي أن تكون البرامج المعروضة ذات قيمة إخبارية واضحة ، وأن لا يتتجنب المتحدث الموضوعات التي تثور حولها خلافات في الرأي ، فإن ذلك من شأنه أن يصرف المشاهد عن متابعة البرامج ، وقد يشككهم في مصادر الأخبار ويزعزع ثقتهم في المؤسسة ذاتها .

الفصل السابع

المجتمع وال العلاقات العامة

معنى اصطلاح المجتمع Society

يعتبر المجتمع هو الحقيقة الأساسية في حياة الأفراد ، وبدونه لا يستطيع الفرد أن يستمر في الحياة الاجتماعية . فالفرد المستقل بذاته لا وجود له في الحياة ، وأهم ما يميز الإنسان عن الحيوان علاقاته الاجتماعية المرنة . فالمجتمع هو صانع الفرد وصانع أفكاره وقيمه ، وهو الذي يحدد أنماط سلوكه . ويشمل المجتمع جميع العلاقات بين الناس الذين تجمعوا في هيئات واتحادات لها تركيب وتنظيم يوجه سلوكهم ويضبطه بوسائل لا حصر لها . يطلق نشاط الناس وفي الوقت عينه يحد منه ، ويضع لهم مقاييس عليهم أن يتبعوها ، إنه نسق مكون من العرف وشتى وجوه ضبط السلوك الإنساني والحربيات . إنه نسيج العلاقات الاجتماعية التي تقوم على الإدراك المتبادل لسلوك الأفراد ، والإدراك المتبادل هنا هو الشرط النفسي الذي لا يتوافر في العلاقات بين الكرسي والمكتب . إن المجتمع هو الحقيقة النهائية التي تجعل من الممكن فهم طبيعة الإنسان والنظم الاجتماعية التي تحكم ذلك المجتمع .

وينبغي هنا أن نميز بين المجتمع عندما نطلقه بالمعنى الواسع دون النظر إلى هيئة خاصة وبين مجتمع معين ذي خصائص معينة ، فالمجتمع بالمعنى الأول شامل ليس له نهاية محددة أو حدود معينة ، أما المجتمع بالمعنى الثاني فهو يتضمن التعريف السابق . هذا وليس كل الجموع أو الحشود تكون جماعات .

مقومات المجتمع :

- يقوم المجتمع على فكري المشابهة والمخالفة . ويقصد بالمشابهة أن المجتمع يقوم على أولئك الذين يشبه بعضهم بعضا إلى حد ما في الجسم والعقل ، والذين هم داخل نطاق جيرة معينة ، ولديهم إدراك متبادل لفكرة الإنتماء إلى المجتمع . وكما يقوم المجتمع على المشابهة ، فإنه يقوم كذلك على المخالفة ، إذ لو كان الناس كلهم متشابهين في كل شيء لتضاءلت العلاقات الاجتماعية ، وقل الأخذ والعطاء ، ذلك

أنه من سمات المجتمع أن كل فرد فيه يبغي الحصول على شيء ما ، واعطاء شيء آخر مقابل ما حصل عليه - وتنظر صورة التباين والاختلاف حتى في نطاق الأسرة ، ففيها تظهر الفروق البيولوجية بين الذكر والأنثى ، كذلك فإن هناك تباين في الكفاية والمصالح .

2- يقوم المجتمع على مبدئي السيطرة والجماعة . ويشمل الأول كل أنواع الإخضاع . أما الثاني فيشمل جميع صور التعاون ، ويشارك أفراده في مصالح معينة وغايات .

3- من مقومات المجتمع القواعد والنظم الخاصة بالتبادل والمشاركة التي تسود فيه . وهذه أساس العلاقات المتبادلة بين الجماعات والرموز التي ينقسم إليها المجتمع . كما أنها أساس التمييز بين هذا المجتمع وذاك . وتنظر هذه القواعد متكاملة في المجتمعات الراقية وهي عبارة عن أربعة أنواع من النظم هي : القواعد الأخلاقية ، القواعد التشريعية ، العرف والأذواق .

وظائف المجتمع :

يعتبر المجتمع ويسلاة لقيام الثقافة وجودها واستمرارها ، كذلك فإنه يمد الإنسان بالحماية والراحة والغذاء والتربية ويدخل المجتمع في مضمون أفكار الفرد المنتهي إليه في أحلامه وآماله . بل وفي كثير من أمراض عقله وجسمه ولا عجب إذا رأينا في الحبس الإنفرادي أشد أنواع العذاب بالنسبة للإنسان لأنه يحول دون إشباع حاجته الأساسية .

المجتمع والعلاقات العامة :

إذا نظرنا إلى الجماعات الإنسانية في حيالها البدائية ، وأشكالها البسيطة لوجدنا أن العلاقات الاجتماعية بين أفرادها تتخذ صوراً محدودة ، وقوالب جامدة يصيغها الرؤساء صبا . وتتحدد بها التقاليد الموروثة التي تكاد لا تتغير . وإلا كان ذلك خروجاً على العرف والنظام المتواتر الذي يقدسه البدائيون تقديساً . فالجماعة البدائية لا تعرف شيئاً عن نظام تقسيم العمل كما هو الحال في المجتمعات الحديثة .

وهذه الجماعات البدائية لا تشعر إطلاقاً بأهمية العلاقات العامة ، لافراد لا يحسون بالمسؤولية التي يحسها الأفراد التمدنون ، ولكن الإنسان بما ولهه من ذكاء ، ومقدرة على التصرف في الظروف الجديدة وما خطر عليه من قوة خيال ، ومهارة رائعة في التكيف مع البيئة الطبيعية والوسط الاجتماعي ، استطاع أن يطور حياته الاجتماعية البدائية إلى حياة حضرية مرتنة ، تمتاز بالشخص وتقسيم العمل ، وتوزيع الوظائف الاجتماعية على الفئات المختلفة بطريقة تؤدي إلى الاقتصاد في الجهد والنفقات ، وإلى المزيد من الدقة والاتقان . وتحتفل أغراض العلاقات العامة مع المجتمع باختلاف حجم المجتمع وتكوين السكان فيه ، وكذلك باختلاف المنشآت نفسها ومدى حاجتها إلى المجتمع . فالعلاقات العامة تكون بسيطة للغاية في القرى والمدن الصغيرة ، ولكنها تعقد في البينات الصناعية والمناطق التجارية والأقاليم المتقدمة في المدينة . ذلك لأن علاقات الفلاح في القرية علاقات محدودة ومفهومه واضحه . أما العامل في المدينة الحديثة فإن علاقاته متعددة متشربة ، يكتنفها الغموض ، وقد استلزم ذلك وجود علاقات عامة .

والعلاقات العامة نشاط اجتماعي إنما يهدف إلى التكيف الحضاري بين منظمات المجتمع وجهيره ، فبرامج العلاقات العامة قد لا تنتهي بالإعلام . بل تنتهي بإدراك المناخ الاجتماعي أو البيئة ، أو إجراء تعديلات أو تغيرات هامة في المجتمع ، أو في داخل المؤسسة نفسها ⁽¹⁾ :

ولا شك أن اختلاف التوازن في المجتمع كان نتيجة لتكوين الشركات المالية الضخمة التي تعني رأس المال من المساهمين وغيرهم أكثر من عنايتها بالعوامل الإنسانية والميزات الخلقية كالثقافة والتعاون والتكافل والخدمة العامة . فالمساهمون في أية شركة كبرى لا يعرفون بعضهم البعض ، ولا يفهمهم إلا الربح . المستهلكون لا يعرفون شيئاً عن الإدارة العامة للشركة ، ولا يعرفون عن أمر الشركة شيئاً إلا السلعة

1 - د. إبراهيم إمام . فن العلاقات العامة والإعلام . ص 186 .

وغيرها. وحتى العمال أنفسهم قد لا يعرفون بعضهم البعض ، بل إنهم لا يعرفون مغزى تلك الأجزاء الصغيرة التي ينفقون أعمارهم في صناعتها. ومثل هذا الفموض هو الذي يؤدي إلى سوء التفاهم وإلى الجهل والتحيز والاضطرابات . فوظيفة العلاقات العامة هي إلقاء الأضواء، وإعلام كل الفئات بكلفة الشركة ووظيفتها، ومكانتها في المجتمع ، والخدمة التي تؤديها للوطن والأفراد .

ولهذا كان لزاماً قبل أي برنامج للعلاقات العامة دراسة هذا المجتمع وطريقة تكوينه. ويشمل ذلك معرفة تعداد السكان ، وتقسيمهم إلى مجموعات بحسب السن والجنس والحالة الاجتماعية والمستوى الاقتصادي . وبعد معرفة الأوضاع السابقة يلزم تحديد آراء ورغبات المجتمع وأفكارهم عن المنشأة⁽¹⁾ .

ولما كان المجتمع يعطي المشروع موطنًا لنشاطه، كان لزاماً على الإدارة أن تعمل على أن يكون هذا المشروع عضواً نافعاً في المجتمع يعمل على تقديم أفراده ورفاهيتهم، وذلك في مقابل الخدمات التي يقدمها المجتمع للشركات والمؤسسات . وتستطيع المنشأة أن تقدم للمجتمع الكثير من الخدمات العامة مثل الخدمات الثقافية وتقديم المعلونة للمعاهد التعليمية، والعمل على نشر الوعي الصحي ومحاربة الأمراض، والاهتمام بتوابع الإسكان والترفيه والإطفاء. كما تستطيع تقديم الكثير من المساعدات التي تخص الزراعة والصناعة الموجودة بها. وتدفع المؤسسة الضرائب المستحقة عليها . وهي تساعد السلطات العامة على تطبيق القوانين .

والمجتمع - حيث يشترك أفراده في رغبات ودوافع مشتركة يمكن مناشدتها باختيار موضوعات الحملة الملائمة لها . فالحضارة الغربية - مثلاً - مع ما يلاحظ من خلافات لا حصر لها بين الشعوب الآخذة بها ، إنما تقوم على أساس رغبات مجمع عليها مثل حب الحرية والعدالة .

1 - د. صلاح الدين عبد الباقى. المرجع السابق ، ص 120 .

ولا يمكن لأي منشأة أن تدوم طويلا دون أن تتمتع بثقة واحترام الجمهور، ودون أن يقع تعاون بين الموظفين الرسميين والمواطنين عموما في المنطقة التي تقوم بها المصانع . ولتحقيق ذلك قامت شركة مانتاج **Maytage Commpany** بوضع لوحات كبيرة على جانبي الطريق بين مدينة نيوتن **Newtoun** وإيووا **Iowa** كتب عليها عبارات تدعو فيها أفراد المجتمع لزيارة مصانعها ، وذلك من أجل تحقيق رضاء جمهور المستهلكين عن السلعة أو الخدمة التي تنتجها.

وتبدو علاقة العلاقات العامة واضحة بالمجتمع من خلال حاجة المنشآة للعمال اللازمين للعمليات الإنتاجية التي تقوم بها . وتتوقف قدرة المنشآة على اجتذاب العمال للعمل بها على ما تتمتع به من شهرة وسمعة طيبة في المجتمع المحيط بها ، كما أنها تحتاج إلى أفراد المجتمع للمساهمة في تمويلها . كما يعتبر أفراد المجتمع المستهلكين الرئيسين لإنجاجها . وفي معظم الأحوال تحتاج المنشآة إلى خدمات المرافق العامة الموجودة في المجتمع كالتلغراف والتليفون والمياه والكهرباء والراديو والتليفزيون، والسكك الحديدية وسيارات النقل، والراكب والطرق الجيدة، والكاري . ويقدم المجتمع للعاملين بالمؤسسة الخدمات الترفيهية كالحفلات، ودور السينما، والمسارح، والنادي الرياضية، والاجتماعية، والثقافية. ويسهل المجتمع للمنشآة عمليات التقاضي عن طريق إيجاد المحاكم . ويلبي المجتمع للأفراد الذين يعملون بالمنشآة الخدمات الدينية عن طريق إنشاء المساجد والكنائس. وللطبقة الاجتماعية أثرها المباشر في تكوين الاتجاهات والأراء ، فأبناء الطبقة الوسطى لهم تقديراتهم للأمور التي تختلف كثيراً عن تقديرات أبناء الطبقتين الارستقراطية والدنيا ⁽¹⁾ .

ولا يفوتنا أن العوامل الاجتماعية مجتمعة - كالوراثة والبيئة والأسرة والمدرسة والدين والجنس واللون والتعليم والعادات والتقاليد والثقافة - عوامل كامنة أولية في تكوين الرأي العام ، وذلك كغيرها من العوامل الأخرى التي يمكن أن نسميها بالعوامل النشطة أو العوامل الظاهرة في تكوين الرأي العام ، وهي وسائل الاتصال

المختلفة كالصحافة والإذاعة والسينما والتليفزيون والخطب الدينية والسياسية والمسرح والإعلانات وغيرها. فهذه العوامل تؤثر كذلك في كل جانب من جوانب السلوك : السلوك السياسي، والسلوك الاجتماعي، وسلوك المستهلك ، والصحة ، والتعليم ، والمعارف المهنية .

فالتلفزيون يلعب دوراً هاماً في عملية التنشئة الاجتماعية . فهو ينقل عادات وقيم وتقاليد المجتمع إلى الأطفال والأسرة . والحقيقة أن الوالدين لم يقفوا موقفاً سلبياً أمام هذا الجهاز ، ولكنهما ساهموا بإيجابية في أن يكتسب التليفزيون هذه المكانة بين أفراد الأسرة ، فلقد قلت عدد الساعات التي يقضيها الوالدين مع أطفالهم ، وبعد أن كان الطفل ينام على حكايات وقصص الأم والجدة، أصبح ينام وهو يشاهد التليفزيون وبرامجه التي تحمل غالباً قيمة وعادات وتقاليد لا تستطيع الأسرة التحكم في مضمونها ، ولا في مشاهدة الأطفال لها⁽¹⁾ .

وتلعب وسائل الإعلام دوراً هاماً في إحداث عمليات التغير الاجتماعي والثقافي ، وتحويل المجتمعات من التخلف إلى التقدم . وتكوين الرأي العام . فهي تقدم معلومات وتعرض برامج تنطوي على تأثيرات بالغة الخطورة في صنع اتجاهات الفرد بوجه عام . وانعكاس ذلك على آفاق شبابه ومستويات ثقافته بوجه خاص.

وكلما زادت وسائل الاتصال بين الناس والجماعات كلما شجع ذلك على التنقل الاجتماعي . والعكس كلما وضعت المعرفات والحدود أمام وسائل الاتصال كلما عوق هذا فرص التنقل الاجتماعي . ولذلك فإن المجتمع الذي يتميز بكثرة وسائل الاتصال يتميز في نفس الوقت بكثرة التنقل الاجتماعي لأن الاتصال في حد ذاته يحطم الحواجز التي تفصل بعضهم عن الآخر⁽²⁾ .

1 - د. مصطفى أحمد تركي. وسائل الإعلام وأثرها في شخصية الفرد – نقلًا عن مجلة الفكر 241 الإعلام والرأي العام . المجلد الرابع – يناير ، فبراير ، مارس ، 1984 ، ص ص 99 – 103 .

2 - د. سناة الحولي . مدخل إلى علم الاجتماع ص ص 199 – 200 .

الجماعات الاجتماعية وال العلاقات العامة :

أشكال التجمعات البشرية :

عرفنا أن المجتمع مجموعة من الأفراد الأدميين الذين يعيشون تلقائياً ، وله نظم وقواعد وتقاليد وعادات وآمال واحدة . والمجتمع يشمل على عدد من الجماعات ، أو بمعنى آخر هو أكبر جماعة تحوي داخلها الجماعات الأخرى . ومن ثم فإن الجماعات هي الدعائم الأساسية التي يقوم عليها المجتمع وهي الوحدات الاجتماعية التي تسود في كل منها شعور بالມມາتلة والانتماء .

وتكون الجماعة من عدد من الأفراد بينهم تفاعل مشترك ، أي يؤثر ويتأثر كل منهم بالآخر، ويستجيبون جمِيعاً لمؤثر واحد ، ويشاركون في مصالح معينة وطرق معينة في السلوك . وعلى ذلك فالجتماع **aggregation** ، أو الحشد Crowd ليس جماعات وإنما هي مجموعة من الأفراد يكون اجتماعهم مؤقتاً أو عابراً .

وتقوم الجماعات على عدد من النماذج المتباعدة : المكانة الاقتصادية ، السلالة ، القومية، الدين، المهنة، المصالح الترفيهية، التعليم. ومهما كان نوعها فهي تميز بخصائص هي : إدراك الحاجة ، وتقسيم العمل بين أعضائها ، ووحدة القيم ، ونماذج واحدة من السلوك ، ومكانتها بين الجماعات الأخرى .

أما من زاوية أشكال التجمعات البشرية وتصنيفها، فقد تعددت تلك التصنيفات، حيث اعتمد كل منها على وجهة نظر عالم الاجتماع وتعريفه للجماعة والمجتمع . وهذه هي أهم التصنيفات الاجتماعية .

1- تقسيم تشارلس كولي : Charles Cooley

قسم كولي الجماعات البشرية إلى جماعات أولية وجماعات ثانوية **Secondary and Primary** المجتمع الأولى عنده هو المجتمع الذي يقوم التأثير بين أفراده وجهاً لوجه، كما يقوم على التعاطف الودي بين أعضائه ، والروابط القوية لعلاقات الأفراد. وفي هذا المجتمع يبني الشخص شخصيته في شخصية الجماعة ، وتقوم الصلات في هذا المجتمع على أساس الدم والأخوة والمعرفة الشخصية والصداقه . ويعتبر كولي أن

الأسرة هي المجتمع الأولي ، فهي مصدر وحدة الفكر والعمل ، وفيها يضحي الفرد بنفسه في سبيل مصلحة بقية أعضائه ، وهي تتقاسم المسؤولية، ويعاون أفرادها في أداء الأعمال المترتبة . ويلي الأسرة جماعة الأطفال ، ثم جماعة الجيران ، وأخيرا مجتمع القرية .

أما المجتمع الثانوي أو المشتق، فهو ذلك المجتمع المعقد في ثقافته ، الشاسع في مساحته، والكبير في عدد سكانه مما يجعل التأثير وجها لوجه مستحيلاً وتتسم العلاقات فيه بأنها عرضية وسطجية، ويتمثل ذلك في التوادي، والهيئات المهنية، والدينية ، والأحزاب السياسية . وهي ذات أهمية كبيرة في المدنيات المعاصرة ، إذ تعكس وتعبر عن الحياة الثقافية في المجتمع المحلي .

ويؤخذ على هذا التقسيم أن الجماعات الأولية بالرغم من أنها تقوم على أساس الجوار وعلاقات الوجه ، فإن الجيرة بمفردها لا تكون جماعة أولية ، ففي كثير من الأحيان يعيش أعضاء العائلة في مكان واحد ، ومع ذلك يتكون لديهم قدر ضئيل من المصلحة . أما أعضاء العشر الاجتماعي فحياتهم وعلاقاتهمستمر حتى لو كانوا متفرقين ، وكل منهم على مسافة بعيدة من الآخر ، وهكذا فإن هذه الخاصية لا تعني المكان ، وإنما تعني الشعور "بنحن" .

2- تقسيم جراهام سمنر : Sumner

ويقسم الجماعات إلى جماعة داخلية ، وجماعة خارجية group in and out . ويسود بين أفراد الجماعة الداخلية We group روح الود والعطف . أما الجماعة الخارجية فيسود فيها روح الزّراع والنّضال والشراسة والعداؤ والخوف والتّنافس ، ونحن نتجنب الارتباط بهم ، ولا نهتم بالنظر إلى أحکامهم .

3- تقسيم دور كايم :

قسم دور كايم الجماعات إلى جماعات بسيطة Simple ، وجماعات مركبة . والمجتمع البسيط هو ذلك المجتمع الذي لا ينقسم إلى أجزاء ولا توجد علامات تدل على أنه مركب . فالمدينة مثلا تمثل مجتمعا أو جماعة مركبة ، لأننا نجد أنها قبل وصولها

إلى شكلها النهائي كانت عبارة عن عدد من القرى والكفور ، والقرى وبالتالي جماعات مركبة لأنها كانت في الأصل عبارة عن عدد من قبائل تجمع بعضها مع بعض. ونحن إذا بحثنا في تاريخ المجتمعات فإننا سوف لا نجد ذلك المجتمع البسيط الذي لا ينقسم إلى أبسط منه . وقد أطلق دور كايم على ذلك المجتمع الوهمي اسم *Horde* أو العشر .

4- تقسيم سوروكن : Sorokin

وهو يقوم على أساس تقسيم الجماعات إلى جماعات منظمة **Organized** وجماعات غير منظمة **Unorganized**. وتتمثل الجماعات غير المنظمة الجمهور والجمهرة أو الحشد أو المظاهرة . أما الجماعات المنظمة فهي إما:

أ - جماعات ذات رابط واحد ، وهذا الرابط قد يكون حيويا كجماعة جنس واحد ، أو سن ، أو نوع ، وقد تكون رباطا ثقافيا اجتماعيا كرباط اللغة أو الدين أو السياسة أو المهنة .

ب - جماعات ذات أربطة متعددة مثل الأسرة والعشيرة والقبيلة والأمة⁽¹⁾ .

5- وهناك تقسيم آخر يقوم على أساس تصنيف الجماعات إلى جماعات طوعية **Voluntary** ، وجماعات تلقائية . وتفسير ذلك أن الفرد يكتسب عضوية الجماعة عن أحد طريقين : إما عن طريق مولده فيجد نفسه عضواً في جماعة الأسرة أو القبيلة أو قرية معينة ، وهي ما يطلق عليها بالجماعة التلقائية . وقد يكتسب الفرد عضوية الجماعة نتيجة إرادته الحرة مثل اشتراكه في عضوية تنظيم معين كالنقابة أو النادي أو جماعة معينة . وهي ما يطلق عليه الجماعة الطوعية أو الجماعة ذات الميل المشتركة . واختيار العضوية في جماعات الميل المشتركة ليس حررا تماما فقد ترفض بعض الجماعات قبول فرد في عضويتها . وقد تقع ضغوط شديدة على الفرد للانضمام إلى جماعات معينة . وتعتبر الأندية من النوع الأول ، بينما تعتبر النقابات المهنية من النوع

1 - د. حسن شحاته سعفان . اسس علم الاجتماع ص 139 ، وما بعده .

الثاني ، لأن القانون يجعل الانضمام إليها شرطاً لمارسة المهنة كنقابة المحامين ونقابة الأطباء .

6- وهنا تقسم يقوم على أساس التدرج الاجتماعي **Social Stratification** وهو يقوم على أساس أن لكل فرد في المجتمع درجة أو مركزاً اجتماعياً خاصاً يفرقه عن غيره من الأفراد . فلو نظرنا إلى أفراد الجماعة لوجدنا بينهم فروقاً في السن والمهنة والمركز الاجتماعي والثروة ... إلخ .

وظائف الجماعات :

وتقوم الجماعات بعدة وظائف في المجتمع ، ولكل جماعة وظيفة معينة ، فوظيفة جماعة الأسرة الإنجاب وال التربية ، وضمان إشباع الحاجات الاقتصادية (المأكل والملبس والأموى لأعضائها)، ووظيفة النقابة العمالية حماية المصلحة المتبادلة لأعضائها ، ووظيفة النادي أن يهتم وسائل الترفيه لأعضائه .

ومن ناحية أخرى تعطي الجماعة لأعضائها الأمان . فهي تسند تصرفاته وتؤكد له سيطرته على أفعاله وإتجاهاته . وهيء الجماعة وسطاً اجتماعياً يشيع فيه الفرد حاجاته، ويعارض تأثيره الإيجابي ، ويستقبل استجابات الأعضاء الآخرين التي تعبر عن العواطف أو التي توفر لها التقدير أو المركز . وهذا يعني أن الفرد يشبع حاجاته النفسية والاجتماعية في المضمون الاجتماعي للجماعة .

الجماعات الاجتماعية والعلاقات العامة :

لا شك أن مسلك الجماعات الاجتماعية مختلف من جماعة إلى أخرى . فالفرد يضع بمسلك ورأيه الخاص ليتوافق مع مسلك ورأي الجماعة . فمن ناحية الجنس هناك الذكور والإإناث ، ومن ناحية المهنة هناك المحامون والمحاسبون والمهندسو والأطباء ، ومن ناحية الدخل هنا ذوي الدخل المرتفع والمتوسط والمنخفض . ومن جانب الاقتصاد هناك المتوجون والموزعون والمستهلكون والموردون ، ثم هناك الأمهات والخدم والأزواج والزوجات وعشاق الطبيعة والرياضيون وهواة الكتب وعشاق الحياة في المعسكرات .

وقد اكتشف العلماء دور الجماعة بمعاييرها ومبادئها في التأثير على الاتصال بالجماهير، ويمكن القول بوجه عام أنه لأبناء كل طائفة من هؤلاء دوافع أو حواجز مشتركة، حتى وإن اختلف أفراد كل طائفة اختلافاً كبيراً في غير ذلك من الأمور . ومن ثم لابد من دراسة عقلية كل جماعة من هذه الجماعات ، حتى يمكن التوصل بموضوعات معينة في حملات توجه إلى فئة معينة ، مع الاطمئنان سلفاً إلى أن الأغلبية ستستجيب لتلك الحملة .

ففي ميدان السياسة - مثلاً - يتصل خبير العلاقات العامة بجماعات العمل وال فلاحين والمعلمين والطلبة وغيرها من الجماعات النوعية التي تكون المجتمع بأسره . كما يتصل بقادة الرأي، والذين بدورهم يتصلون بأعضاء الجماعة. ولا شك أن قادة الرأي لديهم قوة تأثير في اتجاهات وأفعال أفراد الجماعة.

قادة الرأي هم رجال الأعمال والموظرون ، وأعضاء أي مهنة ، ورجال التجارة، ورؤساء اللالات ، وكبار رجال الدين ، وكبار المعلمين . ويحترم أعضاء الجماعة قادة الرأي ، ويستمعون إلى رأيهم ، ويتبعون أحکامهم .

وفي المؤسسات الصناعية تتوزع الجماهير فتشمل العمال والمستخدمين والمهندسين والوردين والعملاء والموزعين والمديرين والرؤساء وغيرهم . وفي المجال الفني تتوزع الجماعات، فمنها الكتاب والملحون والموسيقيون ومتعبدو المسارح والصحفيون والإذاعيون وغيرهم ، أما المحامون ، فهناك موضوعات خاصة تستهويهم ، وتمثل في أهمية مرحلة الاجتماعية والجهود المختلفة، والاحترام، والنظام والاستمرار وما إلى ذلك .

ويستهوي الأمهات موضوعات مثل نقاوة اللبن والكشف الطبي الشهري على الأطفال واللعبة فهي تناشد فيهن محبتهن لأطفالهن ورغبتهن التي تحفزن على حماية صغارهن ومساعدتهم وهناك موضوعات تستهوي الأسرة وتبرز أهمية هذه الموضوعات في المناطق أو الطبقات الاجتماعية التي تتمثل فيها الأسرة مرحلة رفيعة ، هذا بينما يضعف أثرها حينما تضعف روابط الأسرة ، فالموضوع الذي يستهدف

الحدث على اقتضاء مترد للأسرة ، يشيد بأسباب الراحة التي تنعم بها الأسرة متى اقتضت بيتاً ، وبيع صكوك التأمين يحتاج إلى تأكيد أهمية الضمان المالي للأسرة . وإذا أريد بيع منتجات عن طريق إعلان يصور عائلة سعيدة ملتفة حول جهاز التليفزيون في ليلة عاصفة حالكة السواد فإن ذلك إنما ينادى تقدم السن لدى الجماعات التي تنشد السلامة والطمأنينة في داخل نطاق الأسرة .

وللأسرة دور كبير في عملية الانتخابات ، فقد وجد عند دراسة أثر الإعلام في الانتخابات أن أحد الأشخاص يقول "إنني أدللي بصوتي للديمقراطيين وإلا سلعني جدي". ويقول آخر أنه "ينتخب المرشح الجمهوري جرياً على العادة المتبعة في أسرته". وفي دراسة علمية أخرى ، ثبت أن عدد الناخبين الذين يخرون على نفط الأسر في الانتخاب لا يزيد عن 4% فقط من العينة البالغ عددها 413 شخصاً⁽¹⁾.

المجتمع المطبي والعلاقات العامة :

المقصود بالمجتمع المطبي Community

استخدمت الكلمة مجتمع محلي استخدامات مختلفة وتعددت وظائفها ومع ذلك فما زال معناها يكتفي بها الغموض . وهي الكلمة تشير إلى جماعة من الناس يصنفون طبقاً لمعايير معين . فال المجتمع المحلي في رأي خبراء الشئون الاجتماعية للدول العربية الذين عقدوا مؤتمراً في القاهرة عام 1955 هو مجموعة من الأفراد تتميز حياهم بطبع ثقافي مشترك ، ويتميز بكل أو بعض الخصائص الآتية : -

- 1- بقعة جغرافية محددة ثابتة إلى حد كبير .
- 2- مصالح اجتماعية واقتصادية مشتركة .
- 3- مجموعة من العادات والتقاليد والروابط والقيم الاجتماعية تستثير فيهم الشعور والإحساس بالانتماء لمجتمعهم .

ويؤخذ على هذا التعريف أنه أغفل أهمية وجود مؤسسة أو بناء تنظيمي يمكن عن طريقة أن يحقق أفراد المجتمع أهدافهم ، كما أنه وإن كان قد عرض بعض خصائص المجتمع المحلي ، فإنه قد جانبه الصواب في تحديد جوانب أخرى تشكل في مجموعها محور المضمنون في عملية تنمية المجتمع كلها⁽¹⁾ .

ويميز المجتمع المحلي التفاعل بين أعضائه ، ويحدث هذا التفاعل بدرجات متفاوتة بين الجماعات المختلفة ، ويعتبر جورج لنديبرج ور. م. ماكيفر من أنصار هذا الاتجاه. فقد عرف جورج لنديبرج⁽²⁾ المجتمع المحلي بأنه تجمع من الناس يتتوفر فيه أدنى درجة من التجانس الجغرافي والتفاعل. أما ماكيفر⁽³⁾ ، فقد عرف هذا المصطلح في كتابه "المجتمع المحلي Community" بأنه : منطقة للحياة العامة تمثل في القرية أو المركز Town أو مقاطعة district ، أو الريف Country ، أو منطقة أكثر اتساعاً ، وهي تميّز عن المناطق بعيدة عنها ، حيث تتسم الحياة العامة بسمات تميزها عن غيرها كحدود المنطقة وأنمط الأخلاق والتقاليد وأسلوب الحديث . وتلك هي مظاهر الحياة العامة . كما ينظر إلى المجتمع المحلي باعتباره جزءاً من مجتمع أكبر .

ويتبين من ذلك أن كلاً من لنديبرج وماكيفر قد تناول مصطلح "المجتمع المحلي" من منظور مختلف ، ومع ذلك فقد اتفقا على الأسس الآتية :

- 1 - أن المجتمع المحلي يرتبط بمنطقة جغرافية .
- 2 - تشير كلمة مجتمع محلي إلى تجمع من الناس يتميزون بطابعهم الخاص في حياهم العامة . أو أشكال التفاعل التي تميزهم عن غيرهم من التجمعات الإنسانية الأخرى .

1 - محمد كامل البطريق و محمد جمال شديد ، تنمية المجتمع المحلي ، دراسة تحليلية للأساس النظري لمنهج تنمية المجتمع والأبعاد الرئيسية لدى تطبيقه بفاعلية في المجتمعات الريفية ص 29 .

2 - Peter Mann' An Approach to urban Sociology p. 186.

3 - Ibid. p. 187.

3- أن المجتمع المحلي مصطلح نسبي ، إذ ينظر إليه باعتباره مجتمع يتميز عن المجتمعات الأخرى ، وهكذا فالمجتمع المحلي يعتبر مسألة درجة .

كما ينظر إلى المجتمع المحلي باعتباره بناءً وديناميكية . ويشير البناء إلى تنظيم المجتمعات المحلية واختلافها بعضها عن بعض من حيث الشكل والحجم ، أما الديناميكية فتشير إلى عملية التفاعل وأنماط التغيير . وتعتبر التربة الأساس البنياني للمجتمع المحلي . فهي تمد الإنسان بالغذاء والمياه ⁽¹⁾ .

ويرى كونينج ⁽²⁾ أن المجتمع المحلي لم يختلف أو ينهاي كلية بظهور الثورة الصناعية والحضارية . واعتبر شنور Schnore المجتمع المحلي وحدة أساسية للبناء الاجتماعي . وتمثل عناصره في المظهر الديموجرافي والإيكولوجي والبنياني . ويؤخذ على هذا التعريف أنه استخدم ألفاظاً غامضة - مثل "الوحدة" و "الكيان" .

وذكر ريفيلد ⁽³⁾ في كتابه "المجتمع المحلي الصغير" أن المجتمع يتكون من كيانات متكاملة يكون المجتمع المحلي الصغير واحداً منها . ويكون المجتمع المحلي الصغير من عناصر هي الأفراد والقومية والحضارة . ويؤخذ على هذا التعريف أنه تصور المجتمع المحلي في ضوء عدد من الصفات كالتبان ، والحجم الصغير ، والإكتفاء الذاتي ، وتجانس السكان . كذلك فإن التجانس والإكتفاء الذاتي هي مسائل نسبية تضم عدداً من الخصائص ، فالقرية تشمل العديد من المهن ، والطبقات المهنية ، وفيها يتتنوع الاتساق الديني والسياسي .

كما يستخدم مصطلح "المجتمع المحلي" لوصف ثقافة فرعية أو فئة من الناس سواء من الناحية الجغرافية كما فعل هيكوري كورنرز Hickory Korners في كتابه

1 - Charles H. Southwick, Ecology and quantity of our Environment
p.p. 321 – 322.

2 - Peter Worsley & others, Introducing Sociology p. 249 .

3 - Ibid., p. 250.

"مدينة نيويورك" أو من الناحية السسيولوجية مثل دراسة مجتمع الدارسين ⁽¹⁾ ، ومجتمع الزنوج Scholars .

وجملة القول فإن كلمة "مجتمع محلي" تشير من وجهة النظر السسيولوجية إلى جماعات من الناس تعيش في مساحة صغيرة من الأرض تجعلهم في اتصال مستمر ينبع عنده التفاعل بين أعضائها ، ويعدهم هذا التفاعل للعمل على وحدة المجتمع الذي يعيشون فيه وتماسكه ويتميزون بثقافة عامة ونسق اجتماعي ينظم نشاطاتهم، وخبرات مشتركة ومؤسسات خاصة تنظم العلاقات بينهم. كما غنى هذا الحجم كلما ازداد عدد أفراده وتعقدت نظمها وهكذا فالمجتمع المحلي هو وحدة إقليمية محلية .

ويتبين من ذلك أن وجود عدد قليل من المساكن مثل كفر أو مزرعة لا يشكل مجتمعاً محلياً . فالأفراد في هذه الكفور أو المزارع يتقلون من مكان إلى آخر سعياً وراء سد حاجاتهم . ويتبين من هذا التعريف أن المجتمعات المحلية تنتج من التجارب الإنسانية وهي تتضمن :

- 1- الخصائص السكانية مثل عدد السكان، والكثافة، والجنس، والعمر ... إلخ.
- 2- طبيعة ومدى المطقة (الحجم وخصوبة التربة والمناخ والمصادر والطبيوغرافيا) التي يشغلها السكان .
- 3- الاحتياجات البيولوجية ، على أن يوضع في الاعتبار الاختلافات العمرية والجنسية والاحتياجات المكتسبة كالقيم والرموز والأهداف - أي الثقافة التي تستخدم لتعديل الدوافع البيولوجية والسيطرة عليها .
- 4- توزيع المهارات التكنيكية النوعية : جرى العرف على تصنيف المجتمعات المحلية إلى ريفية وحضرية ويقوم هذا التقسيم على أساس حجم وكثافة السكان سواء أكانت زراعية أو تجارية أو صناعية .

ويؤخذ على هذا التقسيم أنه أغفل أموراً أخرى مثل قرية الصيد ، ومنتج التعدين والتجارة كما أنه لم يضع في اعتباره أن وسائل النقل الحديث قلل المسافات بين الريف والمدينة، وحضور المجتمعان الريفي والحضري لنفس الظروف مما نتج عنه مجتمع واحد – لا مجتمعان منفصلان .

المجتمع المطبي وال العلاقات العامة :

يبدأ نشاط العلاقات العامة بالمجتمع المحلي . والمجتمع المحلي هنا هو الذي تقيم فيه المؤسسة الصناعية منشآتها ، والذي تروج فيه سلعها ومنتجاتها فلا يمكن لأي مؤسسة مهما رسخت أقدامها واكتسبت جهوراً كبيراً من العملاء أن تغفل أهمية علاقتها مع المجتمع المحلي. بل إن دوام نجاحها واستقرار نشاطها إنما هو نتيجة حتمية لنجاح علاقتها مع هذا النوع من الجمهور ، ومن ثم فإن أفراد المجتمع المحلي هم نقطة البداية التي تطلق منها شهادة المؤسسة وسمعتها بوجه عام . وعلى هذه الشهادة . وتلك السمعة يتوقف نجاح المؤسسة في جذب العمال المهرة والموظفين الأكفاء في المجتمع المحلي للعمل بها . وفي جذب المكتبين والمساهمين . ومن ثم فلا يمكن لأي مؤسسة أن تعيش إذا وجدت في مجتمعها المحلي من ينابضها العداء أو غير راضي عن نشاطها ، ولا يمكن لأي مؤسسة أن تعيش إذا وجدت في مجتمعها المحلي من ينابضها العداء أو غير راضي عن نشاطها ، ولا يمكن لأي مؤسسة أن تؤدي وظائفها دون مساندة من المجتمع المحلي.

وفي الواقع ، فإن جميع مجالات أنشطة المنظمة تتعلق بالمجتمع المحلي ، حيث تواجهها الشركات الصناعية نقداً من يهتمون بحماية البيئة من التلوث . وهناك شركات أخرى تسعى لإقامة علاقات طيبة مع جميع القوى التعليمية في المجتمع المحلي . حتى يتسعى تدريب قوى العمل بالمعاهد والمدارس القائمة في المجتمع المحلي .

وستفيد المؤسسات من الموارد الطبيعية والبشرية الموجودة في المجتمع المحلي سواء في صورة خدمات مباشرة للمؤسسة وبجهورها الخاص . فكثيراً ما يتطلع جهور المجتمع المحلي بتأييد المؤسسة الاقتصادية تأييداً يساعدها على التغلب على الصعوبات

والعقبات التي قد تقابلها أو بنشر خدمتها واتساع عدد جمهورها الخارجي الخاص . وعليه تهدف خطط العلاقات العامة إلى تزويد المجتمع وأفراده ، بمعلومات إضافية عن الخدمات التي تتحتها المؤسسة لهذا المجتمع ، وعن خطط المستقبل التي تطمئن المجتمع على رغده ورفاهيته .

وتسعى العلاقات العامة إلى الإسهام في الرخاء الاقتصادي عن طريق رفع الكفاءة الانتاجية للعاملين ، وتنمية مهاراتهم ، وتوسيع دائرة معارفهم ، وتنمية الوعي الإدخاري ، حتى ينهض المجتمع ، ويرتفع مستوى أفراده .

وتتstem العلاقات العامة في تقديم الخدمات الاجتماعية والثقافية عن طريق إنشاء مؤسسات للترويج والتثقيف . كما قد تصدر نشرات ودوريات في تحسين المرافق العامة بالمجتمع المحلي بالتعاون مع المؤسسات الأخرى ومع الهيئات الحكومية .

وفي المجتمعات المحلية تستخدم الإذاعة المحلية . والتي انتشرت باعتبارها وسيلة يمكن لرجل العلاقات العامة استخدامها . وعلى مستوى الشتون المحلية يتركز السكان في مساحات أرضية محددة . ومن ثم يمكن إقامة معارض باعتبارها أداة فعالة في يد رجل العلاقات العامة ، خاصة وأن المعارض الصغيرة التي تقام في المجتمعات المحلية لا تحتاج إلى تكاليف باهظة .

وفي ضوء هذا كله من الضروري على رجل العلاقات العامة أن يدرس المجتمع المحلي دراسة فاحصة قبل وضع برنامج العلاقات بالمجتمع المحلي وتقضي هذه الدراسة اتخاذ الخطوات الآتية :

1- دراسة تكوين المجتمع المحلي وذلك بعرفة تعداد السكان والتجاهاته سواء صعوداً أو نزولاً ، وتقسيماته إلى الفئات المختلفة حسب الدخل والثقافة والسن والجنس والحالة الاجتماعية والمهن والدين والجنسية وغير ذلك .

2- دراسة الأفراد والهيئات والمعاهد المختلفة الموجودة بالمجتمع المحلي التي لها تأثير ونفوذ على الرأي العام كقادة الفكر والمدارس والجامعات والأندية والنقابات .

وهدف هذه الدراسة إلى معرفة أغراض هذه الهيئات والأعمال التي تقوم بها ومدى التفاوت الأعضاء حول قادها .

3- دراسة الرأي العام للمجتمع المحلي نحو المؤسسة نفسها وسياساتها نحو عماليها وموظفيها وجيئها وما إلى ذلك عن طريق الاستقصاء بواسطة قوائم الأسئلة أو المقابلات الشخصية . وقد تقوم المؤسسة بعمل هذا الاستقصاء أو قد تعهد به إلى بعض المتخصصين في هذا الميدان ⁽¹⁾ .

الرأي العام وال العلاقات العامة :

سبق أن تناولنا مفهوم الرأي العام ومكوناته ، ودرجاته وأنواعه . وتناول في هذا الجزء من الكتاب العلاقة بين الرأي العام وال العلاقات العامة ، إذ لاشك أن من أهم أهداف وظيفة العلاقات العامة التأثير في الرأي العام وعن طريق وسائل الاتصال يمكن ترسیخ الاتجاهات ، بل والعمل على تغييرها . ولقد أصبح للرأي العام في عالم اليوم درجة من القوة لا يمكن إغفالها أو التغاضي عنه . ويمكن القول أن هناك ثلات وسائل لحمل الآخرين على القيام بما يزيد ، وهي الضغط ، والشراء ، والإغراء أو الإقناع . ونظرًا للتغيرات السياسية والاقتصادية والاجتماعية والثقافية التي حدثت في معظم المجتمعات ، فإن الوسيلة الأولى والثانية لا تتماشى مع الظروف الحاضرة ، فضلاً عن أنهما لا تستقيمان مع القيم السوية . لذلك فإن الوسيلة الثالثة للاستخدام في العلاقات العامة هي الإغراء أو الإقناع ، ويمكن أن يأخذ أحد الأشكال الآتية :

1- تغيير أو تحديد الآراء السلبية أو غير الموالية أو المعادية .

2- بلورة أو خلق الآراء التي لم تتكون بعد أو الكامنة ، وذلك بشكل يتمشى مع مصلحة المشآة .

3- الإبقاء على الآراء الإيجابية أو الموالية ، أي التي تتفق ومصلحة المشآة ⁽²⁾ .

1 - د. عادل حسن . المرجع السابق . ص ص 146 - 147 .

2 - انظر : د. محمد عبدالله عبد الرحيم . المرجع السابق . ص ص 89 - 90 .

النظم الاجتماعية وال العلاقات العامة :

النظم الاجتماعية :

لا يمكن لأي مجتمع من المجتمعات أن يوجد وأن يستمر في الوجود دون أن يتفاعل أفراده مما ينتج عنه العديد من العلاقات الاجتماعية التي تشبع حاجات الأفراد ، وهذا التفاعل لا يتم سهلاً ، وإنما يتم بطرائق منظمة وقواعد وروابط معينة ، وهذه الطرائق المنظمة والقواعد المعينة والتصرفات الاجتماعية الموجودة داخل نطاق نسق اجتماعي معين تبلور في أنماط العلاقات الاجتماعية، تسمى النظم الاجتماعية ، فمثلاً العلاقات الاجتماعية الخاصة بالإنتاج والتوزيع والاستهلاك تدخل في مجال النظم الاقتصادية ، والعلاقات الاجتماعية الخاصة بالقرابة والزواج والطلاق والميراث تدخل في مجال النظم الأسرية وهكذا .

وقد تبانت تعريفات علماء الاجتماع لاصطلاح النظم الاجتماعية تبعاً لوجهة النظر الخاصة لكل منهم ، حتى أن الأستاذ "ماكifer" ⁽¹⁾ قدم لنا أكثر من تعريف في كتبه المختلفة، ففي كتابه "المجتمع المحلي Community" يعرفه بأنه الصور أو الأشكال الثابتة التي يدخل الناس بمقتضاهما في علاقات اجتماعية .

ولكنه في كتابه "المجتمع" يعرفه بأنه يمكن تسمية كلما هو مقرر اجتماعياً نظاماً . بينما يذكر في مؤلفه الذي اشترك فيه بيج Page ، بعنوان "المجتمع" أن النظم الاجتماعية ، هي الأشكال المقررة لأساليب العمل والسلوك في الحياة الاجتماعية وفي مجال آخر يذكر أن النظم الاجتماعية هي أساليب غطية للسلوك الاجتماعي ، ويكون منها الجهاز الذي عن طريقه يستطيع البناء أن يستقر ويستمر ⁽²⁾ .

ومن المأثور في بعض الأحيان أن نشير إلى أي شيء اتفق عليه اجتماعياً بأنه نظام سائد. وعرف هـ. أ. بارنر النظم السائدة بأنها التركيب الاجتماعي والآلة التي من

1 - د. أحمد أبو زيد، البناء الاجتماعي. مدخل للدراسة المجتمع، الجزء الأول، المفهومات، ص 118.

2 - د. عاطف وصفي . الأنثروبولوجيا الاجتماعية . ص 172 .

خلالها ينظم المجتمع الإنساني ، كما يوجه وينفذ وجود النشاطات المتعددة المطلوبة لإشباع الحاجات الإنسانية .

أما مالينوسكي ⁽¹⁾ فيرى أن النظم الاجتماعية "وحدات للنشاط البشري المنظم" ، وفكرة النظام عند مالينوسكي تقتضي وجود اتفاق عام في المجتمع على بعض المعايير التي تتألف منها المهارات المكتسبة والعادات والقيم الأخلاقية والقانونية .

ويعرف "كاردينر kardiner" النظم الاجتماعية بأنها الوسائل التي تؤثر بها على الأفراد – أي القواعد التي بمقتضاهما تسير الجماعة الفرد وفق النماذج التي تراها . أما ميد Mead "فقول أن النظم ليست إلا نماذج منظمة لسلوك توجه أفعالنا وموافقنا . وهناك فارق بين الظواهر أو الواقع الاجتماعية والنظم الاجتماعية ، فإذا أجري باحث إحصائيات في مجتمع ما عن عدد الزيجات وعدد الأسر التي تمت فيها حالات الطلاق فإنه يدرس هنا ظاهرة أسرية .

أما إذا درس باحث طقوس الزواج وكيف يجري الطلاق فإنه يدرس هنا النظام الأسري ، ومع ذلك فالفارق ليس كبيراً بين الواقع والظاهرة الاجتماعية وبين النظم الاجتماعية .

كما أن هناك فرق بين النظم الاجتماعية والروابط الاجتماعية ، فنحن ننتمي إلى روابط لا إلى نظم ، فإذا كنا نتحدث عن زمرة إجتماعية ، فإننا نتحدث عن أشكال القواعد والإجراءات ، فإننا نقصد بها النظام السائد ، وإذا نظرنا إلى معهد أو كلية كهيئة من العميد ، والأستاذة ، والموظفين ، والطلبة ، فإننا ننظر إليها كوحدة من النظم السائدة .

هذا وترابط النظم الاجتماعية بعضها مع بعض بحيث يؤثر ويتأثر كل منها بالآخر ، وتدخل في نموذج يمثل الحياة الاجتماعية في مجتمع معين .

المقصود بالنظم الاجتماعية الأساسية :

هناك ما يسمى بالنظم الاجتماعية الأساسية Basic ، والنظم الاجتماعية غير الأساسية أو الإضافية Sub - Sidery وتشمل النظم الاجتماعية الأساسية جميع النظم التي تعتبر ضرورية لقيام الصورة أو الشكل الاجتماعي ، مثل ذلك النظم الأسرية والملكية والدين والمدرسة . أما النظم الاجتماعية الإضافية ، فهي وإن كانت مفيدة . إلا أن الحياة الاجتماعية الإضافية ، فهي وإن كانت مفيدة . إلا أن الحياة الاجتماعية لا تتوقف بدورها ، ومن الأمثلة على ذلك النظم الخاصة بال التربية والرعاية الاجتماعية .

ويقول العلامة "بالارد Ballard"⁽¹⁾ أن ما يدخل ضمن النظم الأساسية أو الإضافية يتوقف على الثقافة السائدة في المجتمع والظروف السائدة به . هذا وما يعد نظاماً أساسياً في مجتمع قد يعد إضافياً في مجتمع آخر ، والعكس بالعكس .

النظم الأسرية والعلاقات العامة :

تعريف النظم الأسرية :

للأسرة أشكال مختلفة ، وتبعاً لذلك فقد اختلفت تعريفات علماء الاجتماع لها ، ومع ذلك فيمكن القول أن اصطلاح الأسرة الذي يقابل لفظه Family بالإنجليزية يعني معيشة رجل وامرأة أو أكثر معاً ، على أساس الدخول في علاقات جنسية يقرها المجتمع ، وما يترتب على ذلك من واجبات وحقوق ، كرعاية الأطفال المنجبين وتربيتهم ، ثم امتيازات كل من الزوجين إزاء الآخر ، وإزاء أقاربهم ، وإزاء المجتمع ككل .

وفي العربية تعني الكلمة أسرة تلك الجماعة المكونة من الزوج والزوجة وأولادهما . غير المتزوجين الذين يقيمون في مسكن واحد . أما كلمة عائلة Extended family فهي تطلق على الجماعة التي تقوم في مساكن واحد ، وتتكون من الزوج والزوجة

وأولادها الذكور والإناث غير المتزوجين والأولاد المتزوجين وأبنائهم وغيرهم من الأقارب كالعم أو العممة والأبنة الأرمل الذين يقيمون في نفس المسكن ، ويعيشون في حياة اجتماعية واقتصادية واحدة تحت إشراف رئيس العائلة.

الأسرة والعلاقات العامة :

قد تظهر بعض العقبات في مجال الأسرة تعوق المناقشات وتبادل الأفكار ويرجع هذا إلى تشتت أعضاء الأسرة، وانعدام الاتصال الشخصي، مما يجعل التعاون مستحيلا، والتفاهم صعبا. وهنا تبدو أهمية دور خبير العلاقات العامة في الإتصال بالأسرة مستخدما في ذلك وسائل الاتصال عن طريق الصحافة والإذاعة وإرسال الخطابات لجميع أعضاء الأسرة ، ويجعل القضية التي يعمل من أجلها محور أحاديث الجميع سواء أثناء الطعام، أو في أوقات الراحة وغيرها ، مما يساعد على عبور القنطرة ، وتقليل الفجوة بين أعضاء العائلة من أجل إقامة تفاهم متبادل .

ولا شك أن الثقافة السياسية ومشاركة الجمهور تمكننا من معرفة الرأي العام الذي يؤثر بدوره على الفرد. سواء نجح المرشح في الانتخابات في ظل حزب الأحرار أو المحافظين، فإنه يقدم نفسه إلى المواطنين من خلال انتسابه العائلي ، وتنشئته الأسرية ⁽¹⁾ .

ومن جهة أخرى يعتمد المريض على المستشفى في إمداده بالتسهيلات أو النشاطات التي تعمل على تحسين صحته فزيقاً وعقلياً . ومع ذلك فإن أعضاء الأسرة يلعبون دوراً هاماً في تشجيعه على أن لا يعيش في وحدة ، وتساهم الأم مساهمة فعالة في علاج أبنائها المرضى ، وذلك باتباع الآتي :-

1- تمد الأم الطيب بالحقائق الضرورية التي تشمل تاريخه المرضي في الماضي والحاضر

2- تتحدث الأم مع الطبيب ، وتعطيه الفرصة الازمة لعلاج إبنتها المريض . والوقت اللازم لذلك .

3- ترحب الأم بالطبيب وتستقبله استقبلا حسنا ، وتشجع إبنتها على أن يسلك نفس السلوك .

النظم الدينية والعلاقات العامة :

التعریف بالنظم الدينية :

من الصعوبة بمكان تعريف الدين لأنه يتضمن علاقة بين الفرد والجماعة وبين قوى تعلوه غير مطوعة للتعریف الألفاظ التي يفهمها العقل . هذه القوى فوق طبيعية تسمى بأسماء مختلفة منها المانا *Buddha* ، والبودا *God* ، ويتجلى الدين في ثلاثة مظاهر أساسية :

1- يصور الدين الطبيعة وصفات الله .

2- يتضمن الدين مجموعة من العقائد تخص الواجبات والالتزامات المتبادلة بين الله والبشر .

3- وتحوي الدين مجموعة من أنماط السلوك تعبّر عن إرادة الله ويرضى عنها ضمير الفرد .

وما يهمنا في هذا المجال هو أن الدين موجود في كل مجتمع إنساني ، وأنه ينشأ عن حاجات البشر . ويقدم طرقا لإشباعها . فالمعتقدات والشعائر الدينية أيا كان شكلها ونظامها لها دور في الحياة الاجتماعية . فهي تهدف إلى تماست المجتمع، وترتبط بأفراده، فمثلاً كان الدين أداة قيمة في رعاية الوحدة القبلية أو الوطنية وحفظها . وللدين وظائف نفسية مثل اشعار والقوة للإعتقاد أن قوة غيبية تساعد الإنسان في حياته وبعد مماته . وهكذا يعد الدين ظاهرة فردية وإجتماعية .

وقد لوحظ أن الأديان السماوية الإسلام والمسيحية واليهودية هبطت في المجتمعات متعددة ، وهذا فإن المجتمعات البدائية لم تعرف هذه الأديان اللهم إلا منذ عهد قريب

على يد المبشرين ، وظلت طوال تلك الفترة الماضية يقوم افرادها بجموعة من العقائد والطقوس المتراثة من اجيال قديمة مثل عبادة الأجداد والنظام الطوطيقي .

وينتشر نظام عبادة الأجداد في معظم المجتمعات البدائية في أفريقيا، ويعتقد افراد القبائل التي تطبق نظام عبادة الأجداد ، في أن الأجداد يتمتعون بقوى غبية تستطيع أن تلحق الأذى بأعضاء العصبية، وتستطيع كذلك مساعدتهم - أي يتمتعون بخصائص الآلهة، وهم يجتمعون في مكان عام أو في بيت أكيرهم سنا أو مركزاً ، ويعارضون بعض الطقوس هادفين الحصول على إرضاء ومساعدة أرواح أجدادهم الموتى . وينتشر النظام الطوطيقي بين قبائل سكان استراليا الأصليين . وهناك تصورات مختلفة للطوطم. فالبدائي الاسترالي يوحد بين البيئة الطبيعية والبيئة الاجتماعية في عالم واحد ، ويعتقد أن العالم قد تكون في عصور قديمة عن طريق كائنات يطلق عليها اسم طوطم Totem ، ويمثل الطوطم الواحد إحدى مظاهر الطبيعة المحيطة به . فقد يكون كنجاراً ، أو نباتاً ، أو ظاهرة مناخية .

إلا أن هناك قبائل تعتقد أن الطوطم هو الجد الأكبر الذي ينتمي إليه أفراد القبيلة وهناك عشائر أخرى تعتقد أن الجد الأكبر للعشيرة كان تواماً للحيوان الطوطم ، أما قبائل الدنكا بجنوب السودان فتعتقد أن الصلة بينها وبين الحيوان الطوطم قد نتجت عن ميثاق بين الحيوان الطوطم واحد الأجداد .

الدين والعلاقات العامة :

قسم دور كائم في تحليله الشهير الطقوس الدينية إلى ما هو إيجابي وما هو سلبي . ويتضمن النوع السلبي المحرمات ، وتجنب ، والابتعاد عن الناس ، مما يؤدي إلى رقابة النفس / الذات . أما الطقوس الدينية الإيجابية فتضمن احترام وطاعة الفرد لقوى فوق طبيعية ، وتدفعه إلى القيام بعض الأفعال . ويشتمل ذلك المتبع والمستقبل . وترتكم هذه الطقوس الإيجابية تساند العلاقات الاجتماعية بين المتبع والمستقبل⁽¹⁾ .

وبالرغم من أوجه التباين في المعتقدات الدينية ، وحتى في المذاهب المتفرعة عن الدين، فإنها جمِيعاً تلعب دوراً بالغ الأهمية في تشكيل ألوان الاهتمامات والميول العامة. ومن أمثلة ذلك ما تلجمأ إليه الشركات المعنية بحفظ اللحوم - مثلاً - بدراسة اتجاهات الرأي العام في المجتمع في مسألة ذبح اللحوم بالطرق المتفقة مع المعتقدات الدينية لأصحاب الديانات والمذاهب المتعددة داخل نطاق المجتمع موضوع الدراسة . ولكل دين تعاليمه التي تؤثر في سلوك أفراده والتي تلعب بصورة أو بأخرى دوراً في تحديد الإقبال ، أو درجة الصد التي تقابلها سلعة أو خدمة معينة ⁽¹⁾.

وقد أدرك خبراء العلاقات العامة تأثير رجال الدين في تكوين رأي الأفراد والجماعات. وفي مصر وحدها ما يزيد عن الثلاثين ألف مسجد تنتشر فيسائر أنحاء مصر وإمام المسجد الذي يلقى خطبته أيام الجمع وفي الأعياد والذي يلجمأ إليه أهل القرية حل مشكلاتهم وفقاً للأصول الدينية يكون موضوع ثقة الجميع ، ومحل تقدير فئات الناس على اختلاف مستوياتهم . ولا جدال في أن الخطب الدينية من أهم وسائل الاتصال في المجتمعات الإسلامية ، وقد كان الخلفاء والولاة في الماضي يعتمدون عليها في إذاعة الأخبار ، وتوجيه الناس وإرشادهم . وينبغي على خبراء العلاقات العامة لا يهملوا هذه الوسيلة بحال من الأحوال ، لأنها تتصل بأعمق أغوار النفس البشرية ⁽²⁾.

النظم الاقتصادية وال العلاقات العامة :

التعريف النظم الاقتصادية :

يقصد بالنظم الاقتصادية الأساليب المستخدمة في إشباع حاجات الإنسان المادية ، ورغم تنوع تلك الأساليب وتمايزها من مجتمع إلى آخر ، إلا أنها تتفق جميعاً في ثلاث أسس هي الموارد والأدوات والعمل الإنساني .

1 - د. محمد طلعت عيسى . العلاقات العامة كأداة للتنمية ص 63 - 64 .

2 - د. إبراهيم إمام . العلاقات العامة والمجتمع . ص 199 .

والعوامل الاقتصادية أهميتها في إعطاء النظم الاجتماعية شكلها وصورتها ، فهي التي تحدد مثلاً نوع التعليم الذي يمكن أن يتلقاه الفرد ، كما تعين نوع المهن التي يعمل فهي، كذلك فهي تحدد دوره ومركزه والطبقة الاجتماعية التي ينتمي إليها . كما أن لها دوراً في تكوين الأسرة ، فالأسرة الصغيرة عندما تكون لا تعبر عن رغبتها في المعيشة فحسب ، وإنما تحمل أعباء اقتصادية لم يكن يتحملها أي من الزوجين من قبل. كذلك فإن النظام الاقتصادي الاشتراكي يهدف إلى تحقيق الرفاهية الاجتماعية .

تطور النظم الاقتصادية :

لا يخلو أي مجتمع من المجتمعات سواء في الماضي أو الحاضر ، ومهما بلغت درجة تخلفه أو تقدمه من نظام اقتصادي ، ولكن تلك النظم كانت بسيط في الماضي وفي المجتمعات البدائية أو المتخلفة حالياً عنها في المجتمعات النامية أو المتقدمة ، وهذا كان الاختلاف بينها هو اختلاف في الكيف ليس في الدرجة .

ففي العصر الحجري القديم ، وبعض المجتمعات البدائية مثل قبائل الاندeman وتسمانيا في بوليتريا ، قبائل الأقزام في أفريقيا ، وبعض قبائل الهنود الحمر (الشوشون) في أمريكا الشمالية . كانت تعيش حتى وقت قريب على جمع الشمار صيد الحيوانات .

وفي العصر الحجري الحديث ، اخترع الإنسان نظاماً اقتصادياً ، هو استئناس الحيوانات والنبات ، وتحول الإنسان إلى مزارع ورعاي . ويعتقد أن منطقة الشرق الأوسط وخاصة العراق وإيران والشام تمثل أقدم مراكز الزراعة . فقد اخترعت منذ فترة تتراوح ما بين 20 ألف و 15 ألف سنة مضية .

وتعرف المجتمعات البدائية عموماً بالملكية الخاص بالنسبة إلى أشياء معينة كالملبس وأدوات العمل والأكواخ أو الأجزاء الخاصة من كوخ مشترك . أما ملكية الأرض فهي كلها الأساسية الملكية الجماعية تضمحل في المراحل العليا لهذه المجتمعات . غير أنها لا تنتهي إلى مرتبة الملكية الفردية .

ومن خلال النظام الزراعي ظهر نظام الإقطاع الذي انقسم فيه المجتمع إلى طبقة الأشراف وطبقة الرقيق ، وكان نظاماً يقوم على العبودية . قد أدى النظام الإقطاعي

إلى ظهور المدن التي اشتغلت بالتجارة في الرقيق الفارين من الإقطاعيات ، وهربا من الكبت والخضوع والتبعة. وترتب على تقدم المدن وانتشارها ترك التجارة والأموال مما قوى نفوذها وأدى إلى انصرام النظام الإقطاعي .

ومع تزايد السكان وظهور المدن ، بربت القوة الميكانيكية في الإنتاج ، وحدث الانقلاب الصناعي . وازداد التصنيع ، وظهر النظام الرأسمالي الذي عرفه سيدني وب Sidney Web بأنه تلك المرحلة الخاصة من تطور الصناعة والنظم التشريعية التي يجد فيها مجموع العمال أنفسهم منفصلين عن تملك أدوات الإنتاج على نحو يجعلهم في مركز الأجراء الذي يبدو أن رزقهم وأمنهم وحرি�تهم الشخصية تعتمد على جزء ضئيل نسبياً من الأمة . وأعني بهم أولئك الذين يملكون الأرض والآلات وقوة العمل في المجتمع ، ويتحكمون في تنظيمها بحكم ملكيتهم لها، ويفعلون ذلك بغية الحصول لأنفسهم على أرباح فردية شخصية .

ويقوم النظام الرأسالي على الترعة الفردية. والحرية ، والملكية الخاصة لأدات الإنتاج، والمنافسة الحرة، والربح كحافر للإنتاج، وعدم تدخل الدولة في الحياة الاقتصادية. والنظام الرأسالي أسمى دون شك من النظام الإقطاعي ، إلا أنه انطوى على مساويء وعيوب، وخلق الطبقة الرأسمالية التي أحلت محل طبقة الإقطاعيين ، وتركز رأس المال في يد تلك القلة ، واتحدت طبقة الرأسماليين لتواجه التحديات ، احتكرت الصناعات، واستطاعت القبض على زمام الأمور في مجتمعاتهم ، وتوجيه سياسة الدولة لصالحتها. كذلك أدى هذا النظام إلى سوء توزيع الثروة الدخل ، وإلى سوء توزيع الموارد الانتاجية ، وكانت البطالة والتقلبات الاقتصادية .

ونتيجة لهذا ظهر التراغ العنيف بين طبقة أصحاب رؤوس الأموال، و(البروليتاريا) مما حدى بالدول إلى التدخل السريع للحد من هذا الصراع ، ولتجنب الأزمات الاقتصادية والبطالة والإخلال من التفاوت الهائل في الثروة والقدرة. وإنخذل هذا التدخل صوراً متعددة منها: الضريبة التصاعدية، والنظم التعاوني، وإزدياد السيطرة العامة على المؤسسات شبه الأهلية مع الحفاظ على الملكية الخاصة في وسائل الإنتاج .

أما الدول الإشتراكية فقد حلت هذا التناقض عن طريق الإشراف الكامل على الإنتاج وملكية وسائله والتعاون الوعي وتوزيع قيمة الإنتاج الجماعي بين الوظائف الاجتماعية المختلفة . ويقوم النظام الإشتراكي على الأسس الآتية :

أ - جماعية ملکية أدوات الإنتاج .

ب - تخطيط شامل للحياة الاقتصادية والاجتماعية .

ج - ديمقراطية إدارة عملية الإنتاج .

د - تحقيق العدالة في التوزيع .

النظم الاقتصادية والعلاقات العامة :

لعبت الثورة الصناعية دوراً بارزاً في عملية الاتصال . ففي عام 1813 ظهرت آلة الطباعة التي تعمل بأداة الرفع . ثم حلت محلها آلة جوتنبرج Gutenberg اللولبية Serew- Type . وبعد مرور عدد من السنوات ظهرت الآلة التي تعمل بقوة البخار، ثم آلة الطباعة التي تعمل باسطوانتين (سلندرین) .

و قبل حدوث الثورة في وسائل الاتصال مال الناس إلى الاكتفاء الذائي والاستقلالية . ومع ظهور الثورة الصناعية زادت السرعة نحو التحضر والإنتاج الضخم، كما ازداد الاتصال اللاسلكي ، والسفر باستخدام السكك الحديدية . وتمثل قضبان السكك الحديدية ثورة في وسائل الاتصال ، وعلى وجه الخصوص في الولايات المتحدة الأمريكية ، وتبع ذلك ظهور شركات ضخمة في الولايات للبتروlier والصلب ، والفحm وتغليف اللحوم ، والمافع العامة ، وخلال هذا النمو غير المخطط سادت الاحتكارات، والتزعة الفردية ، وأدى مبدأ " دعه يعمل Fair – Laissez إلى حب الناس للمال، وترك هذا بصماته على جميع مظاهر الحياة الاجتماعية والاقتصادية والسياسية .

وبالإضافة إلى ذلك فقد أهملت الشركات المصلحة العامة في المجتمع ، وأصبحت العلاقات بين الناس غير شخصية، ونظراً لتلك الهوة الضخمة بين الشركات

وجمهورها فقد رأت الشركات أن تعيد النظر في وجود علاقات واتصالات بينها وبين جمهورها، وتبصير هذا الجمهور بالشركة وأهدافها، واستخدمت لتحقيق ذلك متخصصين في مسائل الاتصال وإقامة المعارض والاحتفالات لإخبار الناس بالشركة وشئونها⁽¹⁾.

ولهذا نجد أن أجهزة الإعلام تستهدف خدمة الاقتصاد ومكافحة التضخم وتوفير المواد الأولية والوقود، وتحث المواطنين على مراعاة الاقتصاد في مصادر الطاقة وترشيد الاستهلاك. وفي ظل النظام الرأسمالي تعمل وسائل الإعلام على تدعيم الفكر الرأسمالي الذي ارتكاه الشعب والمحافظة عليه وتطويره وتغيير بعض شوائبه . بينما تعمل وسائل الإعلام في المجتمع الاشتراكي على تدعيم الفكر الذي ارتكاه الشعب والمحافظة عليه وتطويره وتغيير بعض شوائبه . والعملية واحدة مع ما بين الاتجاهين من تناقض معروف .

وتلعب العلاقات العامة وأجهزة الإعلام دوراً في التجارة الخارجية، وفتح الأسواق. فهي تساعد المصدرين على توسيع أسواقهم خارج البلاد وتحافظ على منافع علاقات العمل. وتنافس الشركات فيما بينها لإقامة أسواق عبر البحار. وتبذل كل منها جهداً كبيراً من أجل الإمداد بالسلع بسعر مناسب، وتستطيع العلاقات العامة وأجهزة الإعلام أن تلعب دوراً هاماً في هذا المجال. فهي تحمي سمعة السلع والخدمات، وكذلك سمعة الشركة أو المصنع. ونظراً لتلك الأهمية ، فقد أخذت الحكومة البريطانية على عاتقها مسؤولية الإعلام عن الصناعة الإنجليزية عبر البحار⁽²⁾.

ولا شك أن الحالة الاقتصادية للفرد تؤثر في اتجاهاته ونفسية وتصوراته في العالم من حوله ، فنوع العمل وظروفه ، ومبلغ الأجر الذي يتلقاه العامل ، وما يشعر به

1 - Bertrand R. Canfield & H. Frazier Moore, op. cit p.p. 11 – 12 .

2 - Sam Black. op. cit. p. 163 .

من أمن وطمأنينة على مستقبله تؤثر تأثيراً مباشراً على اتجاهات العامل وأدائه ، وقل نفس الشيء بالنسبة للموظف والمزارع والمصانع وغيرهم .

النظم السياسية وال العلاقات العامة :

التعريف بالنظم السياسية :

النظم السياسية هي مجموعة معايير اجتماعية ضرورية لاستمرار وتنظيم المجتمع ، تتعلق بظاهرة السلطة ، تمثل في طبيعة وشكل العلاقات بين الطبقة الحاكمة والطبقة أو الطبقات المحكومة ، وذلك بتفصيل ما لكل منها وما عليها من حقوق وواجبات ، وهي تعمل على توفير العدل والأمن والحماية لأفراد المجتمع .

ويتم اختيار الحكم في المجتمعات عموماً بأحدى الطريقتين :

أ - **الطريقة الأولى :** يتم فيها اختيار الحكم بواسطة المحكومين ، وقد تعارف الناس على تسمية هذه الطريقة بالطريقة الديموقراطية .

ب - **الطريقة الثانية :** وفيها يتدخل المحكومون في اختيار حكامهم ، ويطلق عليها الطريقة الأوتوقراطية (المطلقة) .

وتتسم الأوتوقراطية باغتصاب السلطة، وتم عن طريق الغزو أو الوراثة أو التجديد الذائي أو الإنقلاب العسكري. أما الديموقراطية فتأخذ ببدأ الاقتراع العام ، وقيام الأحزاب السياسية المنظمة .

ومن زاوية الهيئات الحاكمة ، فإن هناك ثلاثة أنواع رئيسية من النظم السياسية ، نظام السلطة الفردي ، وتكون الحكومة فيه فرد واحد ملك أو دكتاتور أو إمبراطور أو رئيس أو وصي. أما نظام الحكم الثاني ف تكون الحكومة فيه لشخصين يتعاونان معاً في تسيير أمور البلاد وإصدار القرارات معاً ، وقد طبق هذا النظام في الفترة الواقعة بين يونيو ونوفمبر عام 1943 عندما كان الجنرال ديغول والجنرال جير يعملان معاً على رأس لجنة التحرير الوطني الفرنسي. وفي نظام الحكم الجماعي تتألف الحكومة من جماعة صغيرة من الأفراد تتسم بالمساواة بين أعضائها وبالطابع الجماعي . وفي نظام الحكم المزدوج ترى مزيجاً بين نظام السلطة الجماعية والحكومة الرئاسية ، فضلاً عن

وجود رئيس الدولة يوجد هيئة ذات طابع جماعي وهي هيئة الوزارة . وفي مجال المجالس النيابية فإنها تأخذ أشكالاً متعددة، فمنها ما يكون رأية استشاريا، ومنها ما يكون رأيه ملزماً، ومنها ما يتكون من مجلس واحد ومنها ما يتكون من مجلسين .

وعلينا أن نميز بين سلطات الحكومة الثلاث في المجتمعات المتعددة، وهي التشريعية والتنفيذية والقضائية، ووظيفة السلطة الأولى وضع القواعد والقوانين العامة التي يخضع لها جميع المواطنين ، وتقوم السلطة التنفيذية بتطبيق تلك القواعد والقوانين . أما السلطة القضائية فهي تختص بالفصل في النزاعات التي يثيرها تفسير تلك القواعد أو توقيع الجزاء على ما يرتكبه الإنسان من مخالفات .

النظم السياسية والعلاقات العامة :

إن علاقة الحكومة بالجمهور ليست بالعلاقة البسيطة ، وإنما هي علاقات متشعبه ومتداخلة ، وفي ظل الخدمات الضخمة التي تؤديها الحكومة لا يفهم المواطن العادي مهمة الحكومة على حقيقتها فهي تقوم بضبط الأعمال الحكومية ، وفرض الضوابط ، والتشريع، ونقد الأعمال . وكلما زادت اعباءها ومسئولياتها تجاه المجتمع كلما زادت الحاجة إلى توسيع خدمات العلاقات العامة مما يساعد على وجود خطوط اتصال بين المكاتب الحكومية والموظفين ، وبين الحكومة وفئات الشعب .

ومن ثم ظهرت الحاجة إلى تعريف موظفي الحكومة بمسئولياتهم تجاه أفراد المجتمع الذي يعيشون فيه، وإلى تعريف الجمهور بمسئوليته تجاه موظفي الدولة حتى يتسمى لهم أداء مهمتهم على أكمل وجه . وموظفو الحكومة إنما هو بشر قبل كل شيء آخر، وباعتباره كذلك فهو عينة ممثلة للمجتمع الذي يعيش فيه، وهو يمثل المجتمع بما فيه من قوة أو ضعف، خيراً أو شراً ، حماس أو تراخ ، دأب أو تواكل ، كفاية أو نقص وهكذا . والعمل الحكومي الذي يتصل مباشرة بصالح الجمهور يتعلق مصيره عادة بالموظف العادي البسيط الذي يؤدي الخدمة العامة فعلا . وعلى هذا الأساس فطالما أننا لا نستطيع أن نتنبأ دائمًا بسلوك صغار الموظفين – لارتباط هذا السلوك بعوامل

حضاريه واجتماعية - فإنه لا يمكن أن نضمن خلو الإدارة الحكومية من الاضطرابات والإهمال وسوء الإدارة .

وتتجلى العلاقة بين الحكومة وفُنّان الشعب في أن كل وزير مسؤول عن العلاقة العامة، داخل وزارته . فوزارة الداخلية مسؤولة عن الأمن والنظام ولها علاقتها بالعمد والمشائخ ، ورجال الشرطة الذين يمثلونها في شتى الأقاليم . وهذه الوزارة أنظمتها الحديثة، ولوائحها المعقدة ، وترخيصها التي تمنحها لحملة الأسلحة وسائل السيارات وغيرهم . ولا شك أن أعمال رجال المرور ، وشرطة النجدة ، ومكافحة المخدرات ، ومصلحة الجوازات، وغيرها تتطلب من يفسرها ويشرحها للناس، كما تتطلب معرفة رأي الناس فيها . وهذه المهمة لا بد وأن تستند إلى خبراء العلاقات العامة .

وينطبق نفس الشيء على وزارة التجارة ، وعلاقتها الكثيرة بالتجار ، والشركات والمؤسسات، ووزارة الزراعة التي تشرف على شئون الفلاحين وثروة البلاد الزراعية وكذلك كوزارة الدفاع التي تشرف على مئات الآلاف من الجنود والضباط فتهم بصحتهم الجسمية والعقلية ومستوى ثقافتهم فتسهر على راحتهم لأنهم حماة الوطن ، وتتدخل الحكومة في شئون التموين لحماية الشعب من المستغلين الاحتكاريين ، وهي لا بد أن تحسن علاقتها بكل من المنتج والمستهلك على السواء، وهذه عملية حساسة تحتاج إلى دراية واسعة وخبرة دقيقة ^(١) .

وعومما فـأـي حـكـومة فيـ العـالـم لـديـها وـسـائـل الإـعـلام الـكـبـيرـة كالـصـحـافـة وـالـإـذـاعـة وـالتـلـيـفـيـزـيون وـالـسـيـنـما وـغـيرـها ماـ يـكـنـ منـ التـعـرـف عـلـى أـخـبـارـ الـحـكـومـة وـآرـاءـ الـشـعـب عـلـى السـوـاء . بل إن بعض الحكومات تضم وزارة الإعلام أو وزارة تعاون في شئون الاتصال ، وذلك لما لوسائل الإعلام من أثر في التحول السياسي ، فقد استطاع لينين أن يقيم النظام الشيوعي بفضل الدعاية ، كما يرجع الفضل إليها أيضا في انتصارات هتلر منذ استولى على السلطة حتى غزو أوروبا عام 1940 . وحتى بعد الحرب ، لم تتوقف الدعاية السياسية ، فقد عملت على تحويل الصين إلى الشيوعية، وأخذت

محطات الإذاعة، والصحف، والأفلام، والكتيبات، والخطب، وإعلانات الحائط تضارب فكرة بفكرة، لتخاطب الرجال. بل إن أعظم القصص دلالة في عصرنا الحاضر، قصة الأسرى اليابانيين العائدین من الاتحاد السوفيتي عام 1940، وقد تحولوا إلى الشيوعية بعد أن أقاموا في معسكرات التربية السياسية، كذلك قصة الأسرى الأميركيين الذين تحولوا إلى الشيوعية في المعسكرات السياسية خلال الحرب الكورية وتحتاج سنوات الحرب، وحتى الباردة إلى تدعيم برامج وخطط العلاقات العامة في الحكومة. وإذا نظرنا إلى عدد العاملين في ميدان العلاقات العامة في هذه السنوات فستجده في تزايد مستمر ويرتبط بالظروف والأحداث العامة مثل حالة الحرب أو التهديد بالحرب . وكان ظهور الديمقراتية هو البداية الحقيقة لتصور العلاقات العامة في ظل النظام الديمقراطي يتمتع كل فرد بحق مناقشة الاتجاهات السياسية والأعمال المختلفة لأية مؤسسة ، وقد يتطور الخلاف في بعض الأحيان إلى فتنة وشقاق .

وتعنى الديمocratية الحديثة وجود خطوط اتصال واضحة لتبادل المعلومات والأراء والفكر بين الحكومة من ناحية والمواطنين من ناحية أخرى، حتى أنه ظهر في السنوات الأخيرة محاولات من قبل بعض الحكومات خاصة بإنشاء مركز للمعلومات والخدمات يتلخص دوره في إعداد الرأي العام بالمعلومات المطلوبة التي يحتاج إليها ، وكذلك الرد على استفسارات المواطنين فيما يتعلق بنشاط الحكومة والبرامج التي تعدتها . كما يرد هذا المركز على بعض الاستفسارات التي تأتي من الوزارات المختلفة أو المجالس النيابية ، كما يعد البرامج والنشرات لإذاعتها بطرق الإعلام المختلفة⁽¹⁾ .

وتعتبر العلاقات العامة ضرورية لتنظيم نشاط الأحزاب السياسية وتحسين برامجها وأعمالها ، كما يعتمد الشعب على الإعلام في التعبير عن مطالبه من خلال الأحزاب السياسية والقوى الضاغطة ، والنقابات والجمعيات ويكون رد الفعل لهذا كله هو المطالبة بالتغيير . وترتبط العلاقات العامة بالسلطات المحلية . ففي داخل المناطق المحلية،

1 - انظر : محمد سعيد عبد الفتاح . الإدارة العامة . ص 27 .

قد تطفح المجاري، وتعيش فيها الفتن، وتكثر الأسوار والجدران التي يستلزم هدمها، وترتداد مشاكل المستشفيات، ومثل هذه الأمور تحتاج إلى العلاقات العامة التي تقوم بشرحها وتفسيرها للمواطنين⁽¹⁾.

وللعلاقات العامة بالمؤسسة الاقتصادية مع الأجهزة الحكومية أهمية خاصة لأنه لا يمكن لأية مؤسسة أن تشق طريقها بنجاح بدون مراعاة علاقتها بالأجهزة الحكومية التي تضم السلطات التشريعية والتنفيذية معاً في هذا المجال، وهذا تحرص جميع المؤسسات على تكوين جانب مشترك يضم إليها ممثلو الحكومة لمواجهة أزمات التعاون والثقة. والحكومة في يدها تنفيذ القوانين وتعديلها. فمثلاً قوانين الضرائب والجمارك تؤثر تأثيراً واضحاً في النشاط الاقتصادي. وتشريعات العمل تحدد العلاقات الصناعية بين العاملين ومؤسساتهم ، وبجانب ذلك تقوم كثير من الحكومات بحماية الصناعات الجديدة الناشئة .

وهذا تعتمد معظم المؤسسات الصناعية الكبرى في الخارج إلى إنشاء مكتب خاص للعلاقات العامة في العاصمة في الحالات التي تكون فيها إدارة المؤسسة في ولاية أو مقاطعة أخرى غير العاصمة ليكون على مقربة من الدواعين الحكومية والبرلمان ، وعموماً تتجه خطط العلاقات العامة إلى الحكومة بوصفها من عملاء المؤسسة في المقام الأول لأنها تشتري السلع والمنتجات تماماً كالأفراد .

النظم التربوية والعلاقات العامة :

التعريف النظم التربوية :

تعرف التربية بأنها النظام المتعلق بنقل النماذج الثقافية – أي عمليات التعلم والتعليم بين أفراد المجتمع ، والتي تمكن الإنسان من مواجهة الحياة الاجتماعية ، وأن يكون الإنسان الخلاق عن طريق الإنماء والتوجيه . إنها الوسيلة التي يمكن بها إعداد الأفراد لكي يكونوا أعضاء نافعين في المجتمع عن طريق إبراز شخصية الطفل وإنماء

مداركه وعقله وبدنه ، وإعداده ليكون قادراً على التفكير والعمل وتحمل المسؤولية . وتختلف النظم التربوية من زمان إلى زمان ، ومن مكان إلى مكان . فقد كان النظام التربوي في أثينا يقوم على أساس تربية الأطفال ليكونوا رجالاً عسكريين يتحمّسون للحرب ويولعون بالانتصارات الحربية . وفي العصور الوسطى كان النظام التربوي يقوم على أساس تكوين رجال يكرسون حيالهم لنصر الدين المسيحي . وفي عصر النهضة قامت التربية على الأمور الدينية ، واتجهت وجه أدبية فنية قوامها إحياء الحضارة الإغريقية والرومانية القديمة .

وفي الوقت الحالي نجد أن النظام التربوي يتوجه في الولايات المتحدة الأمريكية على أساس إعداد الفرد ليكون رجل نشاط وعمل business Man . ولا يهتم الأمريكيون بالملكات العقلية إلا بالقدر الذي يسمح للمرء بتوجيه دفة الأعمال توجيهاً ناجحاً . أما في إنجلترا فتجده التربية نحون إعداد ما يسمونه "الجنتلمن" ، وأهم صفاته الاعتزاز بالنفس ، وتقدير الواجب داخل نطاق النظام ، والتمسك ببعض التقاليد ، حب الرياضة ، أما النظام التربوي في فرنسا فيهدف إلى تقوية الملكات العقلية خاصة التفكير المنطقي . والقدرة على سرد الأفكار بوضوح ، وفي روسيا نجد أن التربية تهدف إلى خلق الفرد المؤمن بالمبادئ الاشتراكية .

النظم التربوية والعلاقات العامة :

ترتبط التربية بالعلاقات العامة ارتباطاً وثيقاً ، حيث تقوم وسائل الإعلام بدور تقييفي وتربوي وتعليمي ومهني ، والإحاطة بالمعلومات التي تناسب إلى عقول الأفراد ووجدانهم الجماعي ، فترفع من مستوىهم ، وهي تحمي التراث الثقافي في الأمة ، وتقلله من جيل إلى جيل ، فقد احلت وسائل الإعلام مكان الوالدين والمدرسين في نقل العلم والمعرفة إلى الأفراد ، فأصبح معظم التعليم يتم خارج الفصل الدراسي ، وأصبحت الكمية الهائلة من المعلومات التي تنقلها للصحف والمجلات والأفلام والإذاعة والتليفزيون في أيامنا هذه تفوق بكثير كمية المعلومات التي ينقلها مدرس الفصل ، فلقد أصبحت وسيلة من وسائل محو الأمية ، ووسيلة من وسائل تعليم اللغات

ويتضاءل دور الصحف في محو الأمية وفي تعليم اللغات إذا قيس بدور الإذاعة (راديو وتليفزيون) . فإذا أضفنا إلى ذلك البرامج التعليمية أصبحتنا أمام حقيقة هامة هي أن وسائل الإعلام تقوم بدور تعليمي مباشر.

هذا ولا يمكن لغير العلاقات العامة أن يتغاضى عن النشاط المدرسي . وما يقوم به الطلبة من زيارات ورحلات . وما يشاهدونه من أفلام وما يسمعونه من إذاعات ، وما يقرأونه من كتب وصحف ومجلات ونشرات .

وتعد كثیر من الشركات الصناعية صوراً متحركة وأفلاماً تعلیمية توزع على المدارس والجامعات . كما تقوم الهيئات التجارية والمهنية بإعداد أفلام عن وظيفة الصناعة وتعرضها على طلاب المدارس والجامعات ، ويتمثل ذلك في قيام الشركات بعرض أفلام تصور كيفية تكرير البترول ، وكيفية إنتاج الحديد والصلب . ومتى وكيف اكتشفت العاقير ؟

وتلعب الأفلام دوراً تعليمياً هاماً ، سواء في مجال التدريب أو البحث . وقبل إخراج الفيلم يستلزم أن يضع خبير العلاقات العامة في اعتباره النقاط الثلاث الآتية:

1- ما هو موضوع الفيلم .

2- نوع المشاهدين الذين سيعرض عليهم الفيلم .

3- تكاليف الفيلم وتوزيعه ، وهل يمكن أن تصرف هذه الأموال إلى وسائل اتصال أخرى بتكليف أقل ، وبطريقة أكثر حسناً .

وقد تبدي أهمية العلاقات العامة في النشاط الطلابي خلال عام 1960 ، وعقب تدخل أمريكا في فيتنام حيث قام الطلاب بالمظاهرات، ومعارضة هذه الحرب، وحطموا مباني الجامعة، فقامت الصحف والمخطبات الإذاعية بتدعم الثقة والاحترام بين إدارات الجامعات والطلاب. وصوت المشرعون على رفع ميزانية الجامعات والمدارس .

هذا ولا تخلو أي مدرسة من وسائل اتصال سواء أكانت من أسفل إلى أعلى أو بالعكس. فناظر المدرسة يبعث بخطاب إلى أحد المدرسين أو إلىولي أمر طالب من الطلاب حول موضوع ما ، كما أنه يتناقض مع المدرسين في كثير من الموضوعات التي هم الصالح العام .

ويؤثر التعليم على نوع البرنامج الإذاعي . فقليلوا الحظ من التعليم يميلون إلى الاطلاع على النكت ، والصور المسليّة الخفيفة ، وهم يفضلون أيضاً الأخبار المثيرة، وخاصة الجريمة، بينما يميل المتعلمون إلى الأخبار والموضوعات والأفلام الجادة، ويلاحظ أن مستوى التعليم وطبيعة الحضارة تؤثر في نوع المستمعين وعدهم .

ففي الدول الأوروبية مثلاً يزيد عدد مستمعات الإذاعة عن المستمعين ، بينما في مصر والدول العربية يقل عدد قارئات الصحف ومستمعات الإذاعة ومشاهدات الأفلام من القراء والمستمعين والمشاهدين . ولا شك أن مرجع ذلك إلى أن تحرير المرأة في الشرق العربي منحها فرصة التعليم ، لم يتم إلا مؤخراً على أن قراءة الصحف الجادة حتى في الغرب أكثرهم من الرجال . أما قراءة المجلات ومستمعي الإذاعة فنسب النساء بينهم مرتفعة⁽¹⁾ .

وفضلاً عن ذلك فإن الإعلام والتعليم من دعامات التخطيط للتنمية الاقتصادية وبخاصة في البلدان النامية ، إذ هما استثمار ذو عائد كبير بالنسبة للفرد وبالنسبة للمجتمع على السواء .

فهم دعامات ضبط وتوجيه لسلوك وقيم الأفراد والجماعات بحيث يكون السلوك اقتصادياً ومساعداً على التنمية الاقتصادية. وأن تكون القيم فيما اقتصادية تشي بالعمل الاقتصادي وتشجعه وتساعده عليه⁽²⁾ .

1 - د. إبراهيم إمام ، العلاقات العامة والمجتمع ص 236 ، 237 .

2 - د. أحمد التكلاوي . المدخل السيوولوجي للإعلام . ص 79 .

النظم الترفيهية وال العلاقات العامة :

النظم الترويحية :

يحتاج النشاط الترويجي كما يحتاج غيره من أنواع الأنشطة الإنسانية إلى تنظيم وتجهيزه، فمثلاً في مصر ، ومع أننا حددنا ساعات العمل للعامل على أساس أن يعطي قسطاً من الراحة يستغله في تحسين مستوى العقلي والاجتماعي ، ولكنه استغل هذا الوقت في تعاطي المكحفات والمخدرات، والجلوس على المقاهي، ولعب الميسر ، وبعثرة المال فيما يفسد الحياة والصحة .

والنشاط الترويجي له وظائف أساسية في حياة الإنسان، أهمها الإعداد للحياة المستقبلة جسماً ونفسياً وتحقيق التوازن بين قواه المختلفة، والتنفيس عن بعض الغرائز.

ومن الأنظمة الترويجية ما يهدف إلى تنظيم أوقات الفراغ والاستفادة منها في النهوض بالشباب من النواحي الجسمية والعقلية والرياضية . ومنها ما يهدف إلى إيقاظ الوعي الاجتماعي وتنشيطه، فالفرد عن طريق ممارسته لهذا النشاط يشعر بالحاجة إلى التعاون مع الغير، ويتعود الخضوع للقانون ، وطاعة الرؤساء ، وإيثار المصلحة العامة ، والتضحية في سبيل الجماعة التي ينتمي إليها ، والمنافسة البريئة ، واحترام الهرم . والرحمة بالمحظوم . ومن النظم الترويجية ما يهدف إلى إيقاظ الوعي القومي عن طريق ترديد الأغاني والأناشيد الجماعية الوطنية والقومية .

الترفيه وال العلاقات العامة :

كان الترفيه فيما مضى يسمى التسلية والامتاع ، وكان أمثلته الشائعة الطرائف والنواذر. ثم أصبحت الآن في عصر التليفزيون الملون ، وعصر وسائل الإعلام التي تعتمد في بقائها على الإعلانات حجر الزاوية في كثير من الوسائل ، والسعى لاستغلال الترفيه في الأهداف التي يسعى خبراء الإعلام إلى تحقيقها . ولكل مجتمع طريقته في الترفيه والتسلية، ولكل ظرف من ظروف الزمان والتحضر المستوى المناسب له من مستويات الترفيه والتسلية (فالأراجوز) و (شاعر الربابة) و (صندوق

الدنيا) حل محلهم الروايات الفكاهية والمسلسلات التليفزيونية وعروض السيرك والحفلات الرياضية والرقص الشعبي وما شابه ذلك⁽¹⁾.

المعايير الاجتماعية وال العلاقات العامة :

المعايير الاجتماعية :

يكتسب الإنسان خلال معيشته في بيته الاجتماعية كثيراً من التصورات والأفكار التي تزوده بها ثقافة المجتمع . وتعمل المعايير الاجتماعية على إقامة نسق من التبريرات والتعقلات للظروف الراهنة الموجودة فعلاً ، وتوجيه الأفعال ، ويقاس على أساسها سلوك الأفراد والجماعات ، وهي تتكون من العادات والعرف والقيم الاجتماعية والرقابة الاجتماعية .

العادات :

إن العادات Habits هي قاعدة أو معيار للسلوك الجماعي أصبح شائعاً بفضل التكرار المستمر للسلوك الفردي على نحو شبه آلي يصل إليه الفرد بعد تعليم وتدريب . وإلى هذا الطابع الشبه آلي يعزى الشعور بعدم الارتباط الذي نحس به عندما نسلك سلوكاً خارج عن تلك العادات . وتطور تلك العادة لتصبح عادة اجتماعية أو سلوكاً جماعياً .

وقد تطور تلك العادات إلى أن تصبح قانوناً تنفذه السلطة . هذا وتعتبر العادات إحدى مصادر القانون ، فمثلاً تعتبر العادات أحد مصادر القانون الإنجليزي . كما أن العادة هي التي مهدت لظهور بعض القوانين التجارية مثل مهلة الثلاث أيام لسداد الحساب المطلوب ، أو إدخال التسعة في القانون . كما أن العادة الجماعية في الولايات المتحدة الأمريكية الخاصة بالتفرقة بين البيض والسود في الحقوق السياسية أدت إلى إلغاء بعض أحكام الدستور – وقد يخلق القانون عادات جماعية مثل القوانين التي تنظم ساعات العمل أو تفرض الشروط الصحية .

وتحتفل العادات عن التقاليد في أن الأخيرة تعني انتقال العادات من جيل إلى جيل، كما أن العادات تتعلق بالسلوك الخاص. أما التقاليد فتتعلق بسلوك المجتمع بكليته ، فالاحتفال بعيد الميلاد والزواج يعتبر عادة ، أما الاحتفال بميلاد النبي أو زعيم فيعتبر تقليداً .

العرف :

ينحصر نطاق العرف في طبقات أو مجموعات معينة داخل المجتمع ، وهو يرتبط بطرائق السلوك ، ولا يكاد يمس الحاجات الأساسية للحياة بنفس العمق الذي تمسها به الأخلاق أو القواعد التشريعية ، ويقوم الرأي الشائع لا السلطة التشريعية بحماية العرف .

القيم :

القيم هي صفات إنسانية يفضلها الناس ويرغبون فيها . وهي تشمل كل الموضوعات والظروف والمبادئ التي أصبحت ذات معنى خلال تجربة الإنسان الطويلة كالشجاعة والقوة والاحتمال والإيثار والمهارة النفسية وضبط النفس . والقيم ليست هذه الصفات المجردة فحسب، بل هي كذلك أنماط السلوك التي تعبّر عن هذه القيم وتحقق الوحدة للمجتمع، لأنها تعمل على إقامة نقط تلتقي عندها التصرفات والأفعال. ولذلك كان من يتمسكون بالقيم يحصلون على مراكز مرموقة في مجتمعهم.

القانون :

القانون هو مجموعة قواعد اجتماعية تنظم العلاقة بين الأفراد وتعترف بها محاكم الدولة ، وتشرحها وتطبّقها. وهذه القواعد ملزمة للأفراد ، ومن يخرج عليها يلقى العقاب على يد الدولة بجزاء محددة قواعده من قبل . وهنا يظهر التمايز بين القواعد الأخلاقية والقواعد القانونية. فمن يخرج على الأولى يلقى العقاب والسخرية والإحتقار من أفراد المجتمع ودون سلطة رسمية جانب الدولة أما من يخرج على القانون فعقابه محدداً تحديداً دقيقاً وتقوم به الدولة . والقانون لا يعاقب على النية إلا

بقدر ما يصدر عن الشخص من افعال. أما الأخلاق فيعاقب عليها . ويعلو القانون فوق العادات ، إذ يمكن أن تلغيها المحاكم، بل وتعاقب من يقوم ببعضها .

السلطة :

تتطلب حياة المجتمع توفير أسباب الحماية وضمانات الاستقرار والاستمرار . ولذلك كان لابد من وجود تنظيم اجتماعي لإصدار القرارات والقوانين وما يتصل بها من إجراءات ويطلق على هذا التنظيم اسم "السلطة" أما ممارسة هذه السلطة وتحقيق آثارها في المجتمع فنطلق عليه اسم "الضبط" وفي ضوء هذا فالسلطة هي الحق المقرر لجماعة من الناس في وضع قرارات ملزمة فيما يتصل بجوانب الحياة الاجتماعية

المعايير الاجتماعية والعلاقات العامة :

تشتغل العلاقات العامة ووسائل الاتصال الأحداث والمواقف من البيئة الاجتماعية والثقافية بما فيها من اتجاهات وعادات وقيم وتقالييد ، ولا يمكن أن يكتب لبرنامج العلاقات العامة النجاح ما لم يكن انعكاسا صادقا لهذه الاتجاهات .

فلكل إنسان عاداته الإتصالية التي تحكمه من تحقيق أهدافه . فهناك من يفضل الصحافة على الإذاعة كمراجع يسترجع الأخبار والمعلومات ، وهناك فريق آخر يفضل التليفزيون ، وثمة فريق ثالث يفضل الكتاب .

وتشتغل العلاقات المكتسبة أيضا على اتجاهات الفرد وطرق تكوين الرأي فالشخص الذي تعود على النقد اللاذع والتوبخ المر ، والذي يعامل زوجته معاملة فظة ، فلا يفكك يعاقبها ويخاطبها بشراسة ، وقد لا يستطيع أن يقلع من هذه العادة ، فهو يحملها في نفسه أينما ذهب ، ويعامل رئيسه وزملاءه بنفس الروح المشاكسة المعاندة . ولا شك أن ذلك يؤثر على اتجاهاته في ظروف أخرى ، وتكون آراؤه أيضا متأثرة بهذه الاتجاهات في شتى المواقف والمناسبات .

وتسيهم العلاقات العامة ووسائل الإعلام في ترسیخ القيم في المجتمع ومن ثم فلا بد أن تلتزم بها المسأة ، وأفراد العلاقات العامة ، ووسائل الاتصال ، وذلك بأن تحذو المثل العليا وتراعي القيم الأخلاقية الفاضلة بين العاملين ، وتوجد نوعا من الصداقة

والود بين الرؤساء والرؤوسين ، وتقضي على المخابأة ما أمكنها ذلك مما يساعد على إشاعة الطمأنينة بين الأفراد وبذلهم قصارى جهدهم في خدمة المنشأة ، ويوفر الثقة ، فقيمة ثقة الجمهور في مصادر الإعلام تلعب دورا هاما . فهي الأساس الذي يبني عليه المستقبل تصديقه للرسالة الإعلامية أو عدم تصديقه . وغنى عن البيان أن الثقة المطلقة ليست هي المعيار ، ولكن المعيار الحقيقي هي ما يتصوره المستقبل نفسه بصرف النظر عن الواقع فقد تثق سيدة ريفية في القابلة ولا تثق في الطبيب ، وقد تثق في عراف أو دجال وتتأى عن الأخصائي الاجتماعي ، وقد تصدق كل ما يقوله لها زوجها ، ولا تصدق ما تسمعه من الإذاعة .

وعلى العلاقات العامة ووسائل الإعلام أن تلتزم بالمعايير الأخلاقية في الكلمة والفعل . والمقصود بذلك باتباع الأساليب القائمة على أخلاق إعلامية معينة من شأنها تهذيب الشعب وإضفاء نوع من الثقة والمهابة على قادته من خلال تصديقهم لعباراتهم ودعوئهم ، وكثير من المعلومات حتى لو كانت صحيحة وسليمة ، ولكنها لا تتماشى مع القيم والتقاليد السائدة في المجتمع وسوف يكون نصيتها الصد وعدم التقبل .

ومن خلال هذا المجهود يؤكد الإعلاميون والثقافيون مجموعة من المعايير والقيم الأخلاقية، منها أن الحب هو مفتاح النصر ، ويكتفي المرء أن يحب لكي يظهر كل شيء، ومنها أن العمل المتواصل لا بد أن يؤدي إلى النجاح مهما كانت الظروف ، وأن الفضيلة تستحق الثواب، والرذيلة تؤدي إلى العقاب ، والشخصية الفاضلة تلقي بعض العقابات، ولكنها تتصر في نهاية الامر، والشرير لا بد أن يلقي جزاءه مهما ساعده الحظ لبعض الوقت. هذا فضلا عن قيم الثقة بالنفس ، والثقة بالجماعة ، والثقة بالدين ، والاعتقاد في التواب والعقاب ، ويرمز لها بالجنة والنار.

ولا ننسى أن الأغاني بما فيها من وصف للجمال، وتجسيد للشجاعة، وإشاعة الحب، تمثل جانبا من جانب التأثير في الجماهير عن طريق ترديد هذه القيم الجاهزة عن الحب والعمل والثقة وغيرها .

وتؤمن العلاقات العامة بقيمة الإنسان الذاتية وكرامة الفرد . وهذا المفهوم يحدد المفهوم الذي يستند إليه أخصائي العلاقات العامة والمؤسسة التي يمثلها بين جماهيرها ، ويحدد الإيمان بهذه القيمة دور الأخصائي في توفير الفرص لنمو أفراد المجتمع للمشاركة والإحساس بالانتفاء حيث يشعر كل فرد بأنه جزء فعال في حياة المجتمع ، والاعتراف أن الجماهير ورأيها يستحق التقدير والاحترام ، ولدى الجماهير القدرة على أن تسهم بالتفكير واللاحظات وتقديم المقترنات المقيدة .

ولقد وجد الدكتور / إبراهيم إمام⁽¹⁾ من دراسة لمضمون الإتصال الجماهيري في مجتمعنا أن المثقفين والإعلاميين يميلون إلى تفضيل البساطة ، ويتخلدون من حياة الريف مثلاً لذلك ، وبعضهم يحن إلى الأيام الخوالي باعتبارها تنطوي على البساطة ، والبعض الآخر يبشر بمستقبل زاهر ، ويفكر أن الخير كل الخير في العمل المتواصل ، والاتجاه لتحقيق أهداف المجتمع الناهض . ووجد الدكتور إمام أن هناك أيضاً نزعة أخرى إلى التقليل من قيمة المال ، والتهوين من الثروة ، باعتبار أن الصحة والسعادة والبساطة أهم ما في هذه الدنيا وأثمن ما فيها وجد تأكيداً للقيم الدينية في العلاقات الاجتماعية . ثم يأتي موضوع النضال والجهاد والمقاومة الشعبية وإلهاب مشاعر الجماهير يأخذ سبيلاً إلى شتى الموضوعات الإعلامية والثقافية خاصة بعد نكسة 5 يونيو 1967⁽¹⁾ .

وتسمى العلاقات العامة في تنمية قيمة الوعي الصحي ، وتقديم الخدمات الصحية بطريق مباشر أو غير مباشر عن طريق الاشتراك في التبرعات لإنشاء دور العلاج . ففي ألمانيا تبرع أحد رجال الأعمال ، وهو فردرريك باير صاحب مؤسسة Bayer Leverkusen وهي من أضخم المؤسسات في ألمانيا الغربية – يبلغ مليون مارك للإسهام في بناء مستشفى بلدية كيفر كوسن وهي من أحدث المستشفيات التي تمنح خدماتها الطبية للمواطنين دون مقابل . ومقابل ذلك قررت بلدية كيفر كوسن منح

1 - د. إبراهيم إمام. العلاقات العامة والمجتمع . ص 205 - 254 .

جميع العاملين في باير حق العلاج فيها دون مقابل ، حتى ولو لم يكونوا مقيمين في ليفر كوسن⁽¹⁾ . وتعمل وسائل الإعلام على تكوين الذوق العام وتربيته عن طريق التحفيز بعمليات ذيوع البرامج الثقافية والفنون والقومية المتميزة . وجعل معظم مواردها مألفة مما يؤثر في تربية الذوق وفي بناء الإحساس بالدولية التي تشد حاجة كثير من الدول النامية إليه .

ويهمل الناس عادة أية أفكار تتعارض مع مبادئهم وأفكارهم وقيمهم ونظريتهم إلى أنفسهم . وقد لوحظ أن الطلبة لا يأنسون للأفكار والبيانات التي تصح من أخطائهم ، أو تعدل من أفكارهم ومبادئهم وقيمهم ويفضلون عليها الإلتفات إلى أفكار وقيم جديدة . كما وجد أيضاً أن الجندي السوفيتي يميل إلى نسيان المعلومات التي تتعارض مع مبادئه وقيمه . فهو مثلاً لا يذكر أن بولندا قبل سنة 1939 كان بها مستوى من المعيشة لا يأس به لأن ذلك يتعارض بطبيعة الحال مع فكرته الراسخة عن الرأسمالية⁽²⁾ .

العمليات الاجتماعية وال العلاقات العامة :

العمليات الاجتماعية :

يتعدل سلوك كل فرد أو يساهم في تعديل سلوك الآخرين ، وتطلق على مثل هذا التأثير المتبادل "التفاعل الاجتماعي" أو ما نسميه "بالعمليات الاجتماعية" . وللعمليات الاجتماعية صور يطلق عليها علماء الاجتماع "العمليات الاجتماعية الاطرادية" . وهي التعاون والتآفـس والصراع والتكيـف والتـوافق والـتمـثـيل . والتي تعتبر صوراً من التفاعل الاجتماعي .

التعاون :

هو شكل من أشكال التفاعل الاجتماعي ، يقوم به اثنان أو أكثر أو جماعتان أو أكثر بنشاط أو عمل واحد من أجل السعي إلى المصالح والأهداف المشتركة .

1 - د. حسن محمد علي . العلاقات العامة في الموسسة الصناعية . ص 255 .

2 - د. إبراهيم إمام . الإعلام والاتصال بالجماهير . ص 95 .

التنافس :

هو عملية اجتماعية يحاول بواسطتها شخصان أو أكثر أو جماعتان أو أكثر الوصول إلى هدف معين أو أهداف معينة بحيث تصل إليها قبلها أو تحصل على أكبر نصيب من هذا الهدف أو تلك الأهداف .

الصراع :

والصراع عملية اجتماعية . وهو أقوى درجات التنافس وأشدّها عنفا . به يهدف الفرد إلى الفوز مع إبادة أقرانه ، أو تهدف الجماعة إلى النجاح مع تدمير الجماعة الأخرى .

التوافق : Accommodation

تشير كلمة التوافق إلى الحلول السلمية أو صور الاتفاق التي يصل إليها الناس ليتخلصوا من الإرهاق والتوتر الذي يترتب على التنافس والصراع ويتحذّل التوافق صوراً هي :-

أ - المغادنة : وهي اتفاق على إيقاف الصراع الدائم على الرغم من عدم حل المشكلات موضع الخلاف .

ب - التوافق : وهو إجراء معين يتنازل بمقتضاه أحد الطرفين عن بعض مطالبه إزاء موافقة الطرف الآخر على التنازل عن بعض مطالبه كذلك .

ج - التحكيم : عبارة عن قبول الطرفين المتنازعين حكم طرف ثالث في موضع الصراع .

د - التسامح : وهو أن تقرر الأطراف المتنازعة وقف الصراع دون محاولة من أي طرف للتغلب على نظر سلوك الجماعات الأخرى التي بدأت بالعدوان أو تعديله أو قبوله .

هـ - التكيف : أن التكيف الاجتماعي هو عملية الأخذ والرد بين الأفراد ، إنما التوفيق بينهم ، تقوم على التسهيل والتحمل والضحية ، وتتضمن تقويم المجتمع . به

يُضحي الفرد بحريته ومصلحته في سبيل الصالح العام والمُدْرَك حق لا يُحدث تضارب بين الأفراد في الجماعة الواحدة أو بين الجماعات بعضها وبعض ، أو بين الإتجاهات القديمة والجديدة من نظم وقواعد وتقاليد وكل ما هو محظوظ أو مسموح به في الحياة الاجتماعية . هذا وعدم التكيف يؤدي إلى صراع .

و - **التقليد Imitation** : التقليد هو شكل من أشكال التكيف يقوم به الفرد خاصة في السنوات الأولى من عمره، حيث يسيطر الكبار والبيئة والتقاليد على الطفل، ومن ثم فالتقليد عملية تكيف سلبي . ويتمثل ذلك في تقليد التلميذ لصوت مدرسه ومهاراته .

ز - **التمثيل** : يشير مصطلح التمثيل إلى عملية التكيف المتبادل التي تحدث بين الجماعات المختلفة ثقافيا ، بحيث تقل تلك الاختلافات تدريجيا .

العمليات الاجتماعية والعلاقات العامة :

الاتصال هو حامل لواء العملية الاجتماعية، وهو الوسيلة التي يستخدمها الإنسان لتنظيم واستقرار وتغيير حياته الاجتماعية ، ونقل أشكالها ومعناها من جيل إلى جيل عن طريق التعبير والتسجيل والتعليم ، ولا يمكن جماعة أو منظمة أن تنشأ وتستمر دون اتصال يجري بين أعضائها . ويكتفي أن ننظر إلى المجتمع الحديث بشركته وهيئاته ومنظوماته وحكوماته وجوشه، لكي ندرك أن الاتصال هو الجهاز العصبي الذي يعمل على تماسك الأجزاء وتكاملها .

وتبدو أهمية وسائل الاتصال في أنها تساعد على تحقيق وتبع قواعد التفاعل الاجتماعي. فمن طرقها يتادر إلى أذهاننا أسئلة : تدور حول من يتحدث مع من وفي أي شيء يتحدث ؟ وأين ؟ وكيف ؟ ونحن نقيم قواعد العجاج والفشل نطلق عليها اسم القوانين . وهي تتسم بالتعيم وثبات الصدق ، وتوجه توقعاتنا وتساعدنا على تقييم الآخرين . ويرفض المجتمع من يتعاملون مع هذه القواعد بعنف ، ويطلق عليهم مجرمين ، أو مرضى نفسانيين ، أو انفعاليين .

ودورنا هو أن نكتشف هذه القوانين، ونعرف الفائدة التي تعود علينا من معرفتها، وكيف نعاقب إذا لم نتبعها . ونحن نحتاج إلى أن نعرف الموضوع الذي نتحدث فيه ، وما لا يجب أن ننطق به ، ونحتاج كذلك إلى أن نعرف من هو الصديق ، ومن هو العدو ، ومن هو الشخص الذي ينبغي أن نتكلم معه ، ومن هو الشخص الذي يلزم تحبيه كما نحتاج إلى أن نعرف كيف نرتدي الملابس المناسبة ؟ وكيف نسأل الأسئلة ؟ وكيف نقول "أهلاً" ، ومتى نقول "إلى اللقاء" في المواقف الاجتماعية المختلفة .

والاتصال الناجح هو الذي يتكيف مع متطلبات الموقف ، فهناك قواعد تستخدمن في البيت، وأخرى تستخدم في أماكن العمل وهناك قواعد نستخدمها حيث نتحدث مع أبنائنا. وأخرى نستخدمها مع أبنائنا . ويتوقف الاختيار الجيد هذه القواعد على معرفة مع من نتحدث ؟ وكيف نتحدث ؟ حتى لا يحدث اضطراب .

والاتصال الجيد هو رادار داخلي يساعد على معرفة كيف يتكيف سلوكنا والمجتمع هو مجتمع موجه ، يتعلم الناس فيه كيف يتكيفون مع الجماعات الأخرى^(١) .

ويقوم الاتصال بعملية التنشئة الاجتماعية . ومساعدة الفرد على التكيف، وإيجاد التوافق بينه وبين تحقيق ذاته في مختلف الميادين وذلك عن طريق تثبيت القيم والمبادئ والاتجاهات والمحافظة عليها . حتى يبلغ أقصى ما يمكن أن يبلغه من النمو المتكامل . والتوجيه هو عملية تفاعل بين طرفين أحدهما الموجه . والآخر هو الفرد والعميل بما لديه من قدرات واستعدادات وبما يتتوفر في البيئة من إمكانيات وفرص وكيفية الإفاده منها ، كل ذلك بهدف التوصل إلى أفضل الحلول الممكنة ، ومساعدة العميل على مساعدة نفسه باختيار الحل الذي يلائمها والاضطلاع بمسئوليّة تنفيذه .

وتحتاج برامج العلاقات العامة إلى تعاون بين المنتج والممول . أما عملية تصدير المنتجات عبر البحار فهي تحتاج من العلاقات العامة إلى تنظيم أكبر واستخدام المساعدين الفنيين وذلك بالتعاون مع الغرف التجارية . فهي أكثر نشاطا في هذا

المضمار. والتنافس هو عملية اجتماعية تجلی على وجه الخصوص في أمريكا ودول أوربا الغربية. ويقوم التنافس على الاتصال حيث ييدو فيما تقوم به إدارات العلاقات العامة فيما بينها من تنافس في ظل النسق الرأسمالي .

التغير الاجتماعي وال العلاقات العامة :

التغير الاجتماعي والتخطيط :

يقصد بالتغير الاجتماعي الاختلافات التي تطرأ على أي ظاهرة من الظواهر الاجتماعية خلال فترة معينة من الزمن والتي يمكن ملاحظتها وتقديرها – أي التعديلات التي تحدث في أنماط الحياة الاجتماعية في مجتمع معين . فالمجتمع الإنساني بما يشمله من علاقات اجتماعية وما يتضمنه من طبيعة وبناء ونظم لا يبقى على حال واحد ثابت لا يتغير ، وإنما شأنه شأن الأفراد ومظاهر الطبيعة . فكما أن هذه الأخيرة في تغير دائم ومستمر ، كذلك المجتمع في حالة دائمة من الحركة والتعديل والتغيير .

والدليل على هذا التغير المستمر ، ذلك التمايز الكبير بين الملابس التي كان يلبسها أفراد المجتمع من المجتمعات في عصر مضى ، والملابس التي يلبسها أفراد المجتمع في الوقت الحالي والعادات والأراء الغربية التي كانت سائدة في مجتمع ما وتختلف اختلافاً كبيراً عن عادات وأراء ذلك العصر الحالي ، والنظم السياسية والاقتصادية التي كانت سائدة في مجتمع ما ، ثم تغيرت إلى نظم سياسية واقتصادية من نوع آخر – كل هذا يدل على أن التغير الاجتماعي هو حقيقة واقعة فعلاً في المجتمعات .

ولا يأخذ التغير صورة واحدة ، فقد يكون بطريقاً هادئاً يحدث تدريجياً ، وقد يكون سريعاً مفاجئاً ، ويسمى هذا الأخير بالثورة الاجتماعية . كذلك فهو نسيجي في عمقه ، إذ قد لا يتاثر به إلا المظاهر السطحية للنسق الاجتماعي ، الصادر عن الأشخاص الذين يعيشون في المجتمع ، أو تكون تغيراً في المجتمع نفسه . أما التخطيط الاجتماعي، فهو وسيلة فنية وأداة إرادية توجهها الدولة وأفراد المجتمع نحو تحقيق أهدافها بعد حصر الموارد وال حاجات حسب الخطة الموضوعة مما يعمل على النهوض بالمجتمع .

التغير الاجتماعي وال العلاقات العامة :

تبعد أهمية إدارة التغيير في أن الإدارة هتم أولاً وقبل كل شيء بالنتائج التي تتمكن من التنبؤ بالمستقبل الذي يمتد من بضع ساعات إلى سنوات طولة . ويستند المستقبل إلى التغيير . كما يستند الحاضر ، ولا يمكن للحاضر أن يتغافل عن المستقبل .

ومع ذلك فإن إدارة التغيير لا تستطيع أن تفرض التنبؤ بالمستقبل فالخمسون سنة الأخيرة تشير بوضوح إلى صعوبة التنبؤ بالمستقبل . ومن ثم لا هتم إدارة التغيير بالقرارات المستقبلية ، وإنما هتم فقط بقرارات الحاضر التي تؤثر في المستقبل ، بالرغم من أن غالبية أشكال التغيير تقع في المستقبل . وهكذا فإن إدارة التغيير تتطلب التخطيط ، والعمل في الوقت الحاضر .

ولا هتم إدارة التغيير بنتائجها خلال الفترة التي يتم فيها ، وإنما هتم بنتائج التغيير التي تظهر خلال الفترة الكلية ، والتي يمكن أن نشعر بها وندركه وليس هناك شك في أن فشل إدارة التغيير تأثيراً كبيراً على المستقبل ، وعلى التغيرات التي تقع ، ويستمر تأثير هذا الفشل لسنوات طويلة لجميع الأهداف العملية .

والخطيط الجيد هو جزء هام من إدارة التغيير ، فهو يضع في اعتباره التغيرات المرغوب فيها أو الضرورية ، ويشعر الفرد أن هذه التغيرات تحمل له فائدة كبيرة ، فهي تستخدم في تحليل المشاكل ، والمواضيع ، والبرامج ، والأعمال .

ويحدث التغيير كذلك بسبب ردود الأفعال ، وبالتالي يؤدي الفعل إلى تغيرات ، وأفعال متالية ، مما يعمل على حدوث تغيرات أكثر بعده . فتغير ثقافة المجتمع يؤدي إلى تغيرات في أنساقها السياسية والاقتصادية . وهذه بدورها تؤدي إلى تغير الثقافة .

وتحتاج التغيرات الثقافية والاجتماعية والسياسية تأثيراً كبيراً في البيئة التي توجد وتعمل المنظمات فيها . وهكذا فإن هذه التغيرات تلقى اهتماماً كبيراً لدى إدارات العلاقات العامة . وكثيراً من الإدارات العليا لا تستطيع أن تدرك وتفهم هذه التغيرات أو تدرك البيئة التي يعملون فيها إدراكاً واضحاً، أو تفهم حقيقة هذه

التغيرات ومحدداتها ، وما هي الاحتياجات التي تحتاج لها مما يصعب من عمل إدارات العلاقات العامة⁽¹⁾ .

وغالباً ما يتadar إلى أذهاننا سؤال مزداه كيف يعرف الفرد التغير وال الحاجة إليه . وللإجابة على هذا السؤال بأنه ينبغي ملاحظة التغيرات التي تخرج عن التنظيم وإدراكه إدراكاً جيداً ويكتشف لك بتحليل تقارير الأحداث ومقالات الجرائد وفهم ما تتناول الكتب والمراجع التي قام بتأليفها قادة الفكر . فقد عرف بعض الكتاب منذ سنوات مضت قصور الطاقة في السنوات القادمة ، ولكن الحكومات ورجال الأعمال لم يضعوا في اعتبارهم ما يترتب على هذا القصور ، وفشل المخططون والمسئولون عن التغير في مواجهة هذا الموقف .

كذلك تدرك العديد من الشعوب تأثير زيادة السكان في العالم على الإمداد بالغذاء ، ومع ذلك لم تضع خطط لمواجهة هذا الموقف . ويكتشف التغير وال الحاجة إليه حين تعرف الصعوبات والمشاكل التي تواجهها المنظمات واهيئات الصناعية . وتحليل التغيرات التي تحدث وتظهر الاتجاهات المتعددة بصدور بحوث الرأي والتي يمكن أن تساعده على حل هذه الصعوبات والمشاكل .

وحيثند تصبح المشكلة هي : ما هو العمل الذي يؤثر في توجيه التنظيم ليصدر قرارات مناسبة ؟ وما هي عناصر تكرير البترول حتى تدرك قصور الطاقة المحتمل حدوثه قبل أن تظهر أزمة .

ويقع على عاتق مديرى إدارات العلاقات العامة مسئولية اكتشاف وإدراك وبحث التغيرات السسيولوجية والتغيرات الأخرى التي سوف تؤثر على التنظيم ، مما يساعد على صدور قرارات الإدارة التي يمكن أن تسير العمل على كافة المستويات⁽²⁾ .

1 - Robert D Ross, op, cit. pp 204 – 205.

2 - Ibid., P.p. 232 – 733.

الطبقات الاجتماعية وال العلاقات العامة :

الطبقات الاجتماعية :

يتدخل عدد من المعاير لقياس الطبقة الاجتماعية ، ذلك أنها تتضمن عدداً من العناصر والمكونات أهمها التعليم ، والمهنة ، والدخل ، والاسكان ، ومنطقة الإقامة ، ومستوى المعيشة . وغالباً ما تتدخل هذه العناصر بعضها في بعض .

والمهنة عنصر هام في تكوين الطبقة ، ويقاس على أساسها تصنيف الطبقات . فقد قسمت الطبقات في ضوء المهنة إلى المختصين، والموظفين، والعمال المهرة ، والعمال نصف المهرة، والعمال غير المهرة⁽¹⁾ وفي إنجلترا يستخدم هذا المعيار لتحديد مكانة الطبقة ، وهو يشتمل على تدرج من أعلى لأسفل كما هو مبين:

الطبقة الأولى : المختصون .

الطبقة الثانية : الموظفون .

الطبقة الثالثة : العمال المهرة .

الطبقة الرابعة : العمال غير المهرة⁽²⁾ .

وتعد الدخول والمكافآت عنصراً هاماً في تحديد مكانة الطبقة ، ذلك أن الدخول توزع توزيعاً غير عادل في المجتمعات ، فدخول بعض الناس وثرواتهم أعلى من دخول وثروات البعض الآخر ويصاحب الثروة معيارين آخرين هما الهيبة والقوة ، فالغنى يميل دائماً إلى أن يكون أكثر قوة وهيبة واحتراماً من الآخرين . ويطلق علماء الاجتماع على هذه الجماعة اسم "الصفوة". وعند قيام هذه الطبقات توجد طبقة الفقراء التي تفتقر إلى الثروة والاحترام والقوة . وقد درس علماء الاجتماع هذه الطبقات وأطلقوا عليها ما يسمى "ثقافة الفقر" وبين هاتين

1 - Staff of public Healthm public Health, part, 3 University of Alexandria, Faculty of Medicine, 1980 p, 8 .

2 - Abdel R. Omran, Community Medicine in Developing Countries, New York. Spinger publishing. Company 1974.

الطبقتين يوجد عدد من الطبقات تختلف كل منها عن الأخرى في الثروة والاحترام والقوة .

ويختلف أسلوب الحياة المعيشية في كل طبقة عن الأخرى ، ولكل منها أنواع الطعام ، وأسلوب أكلها . كما أن كل طبقة تستغل وقت فراغها بطريقة تختلف عن الأخرى ، فأفراد الطبقة العليا - مثلاً - يقتنون التليفزيون وهم يحبون قراءة المجالات الأدبية والقومية . ويذهبون إلى المعسكرات الصيفية ، ويحصلون على دروس في الموسيقى والرقص ويلتحقون بالنادي .

أما أفراد الطبقة الثانية ، فهم محرومون من نشاطات الجماعات المنظمة ، ويقضون أوقات فراغهم في تكامل في منطقة وحدة الجيرة ، وتقوم جياثم الاجتماعية على الزيارات غير الرسمية للجيران ، ويحلق أولادهم بالمدارس العامة . ويلعب أولادهم في الشوارع ، ومعدل الإنحراف بينهم مرتفع .

الطبقة الاجتماعية والعلاقات العامة :

نعرف أنه في الهيئات الرسمية تربط صلات الاتصال بين الأشخاص ذوي المراكز العالية والمنخفضة على حد سواء في حين أنها في المناطق السكنية خاصة في المساكن المترفة بعضها عن بعض ، وفي الأحياء التي تكون فيها المساكن كل بمفرده (وهو ما يميز المجتمع الحضري المصري) نجد أن اختلافات المكانة الاجتماعية تحد من الاتصالات ، أو هي تشكل حدود الشبكات وهي بالضرورة شبكات طوعية وغير رسمية في خصائصها ، والأسباب واضحة بقدر كافٍ ، فالانفصال المادي يسير في خطوات الطبقية ويترسم خطى المكانة الاجتماعية واختلافات الدخل ، وهو نفس الاتجاه الذي تسير فيه العلاقات المبنية على القرابة والمصالح وأسلوب الحياة . ويجدر بنا أن نذكر أن الأحاديث التي تتحطى حدود المكانة الاجتماعية أقل من تلك التي تم داخلها . كما أن فرص الاحتكاك أقل سواء كان ذلك يحدث عمداً أو بمحض الصدفة .

وفي دراسة قامت بها Stacey لمدينة Banbury : وهي مدينة صغيرة بحيث تستطيع مجموعاتها المتميزة العديدة متقاربة معاً . أوضحت أن القرب المكاني بمفردة

مؤشر غير كاف للتبؤ بخط الاتصال وقد تناولت في دراستها مناطق الاتصال المختلفة التي تميز المجموعات ذات الطبقة الاجتماعية الواحدة أو ذات المكانة الاجتماعية الواحدة التي تقيم في تلك المدينة الصغيرة . وقد وجدت أن المجموعة التقليدية التي تضم ذوي المكانة الاجتماعية العليا لم تكن لهم صلات بغير أهتم ، ولم يدخلوا إلى دوائرهم الاجتماعية أي عضو من جيران السكن .

ومن الواضح أن الاتصالات يحدث على الأرجح حيث توجد اهتمامات ومصالح مشتركة وموقع مشترك بالإضافة إلى التمايل . والمعروف أن الطبقة الاجتماعية والمكانة الاجتماعية تكونان واحداً من العوامل التي تعزز أو تعوق تطوير الاتصال والتفاعل⁽¹⁾ .

ولكي نلقي ضوءاً على عملية الاتصال في مؤسسة اجتماعية ترتكز على طبقة من الأفراد يعرفون في علم الاجتماع باسم قادة الرأي **Opinion Leaders** . وقد أجريت دراسة عليهم تبين منها أن 21٪ من عينة الناخبين الأمريكيين عندما وجهت إليهم أسئلة : إن كانوا قد حاولوا إقناع أي شخص بأفكارهم السياسية في الفترة الأخيرة، وإن كان أحد طلب مشورتهم بخصوص مسألة سياسية كانت إجابتهم "نعم" وهذه الأقلية كانت تهتم اهتماماً متميزاً بالانتخابات ، وكانوا أكثر اطلاعاً على المحتويات المتعلقة بالانتخابات فيما تنشره الصحف أو تذيعه الإذاعات.

وقد برز هؤلاء القادة في مجال الشئون العامة على أهم فوق المتوسط من حيث الوضع الاجتماعي، ويعتزون بحسن الإصلاح، كما أنهم أكثر انفتاحاً على المصادر العديدة للاتصال الجماهيري، خاصة ذلك المضمون الذي يتناول الشئون العامة ، كذلك وجد أنهم اجتماعيون بمعنى أنهم يتربون إلى العيش مع غيرهم ، وأيضاً بمعنى أنهم كثيرو الأصدقاء ، وينتمون إلى منظمات متعددة⁽²⁾ .

1 - د. إبراهيم إمام . الإعلام والاتصال بالجماهير ص 95 .

2 - نفس المرجع ، ص ص 248 - 249 .

الثقافة وال العلاقات العامة :

مفهوم الثقافة :

تحمل الكلمة ثقافة مثل كلمة مجتمع الكثير من المعاني . فهي تشير إلى الشخص المثقف كما أنها تستخدم باعتبارها مرادفة لكلمة الفنون الجميلة . والحق أنه من الصعب أن نتكلم عن ما هي المجتمع ، ذلك أن ، المجتمع والثقافة مظاهران لشيء واحد، والفصل بين هو ثقافي وما هو اجتماعي يعد فصلاً تعسفيًا ، فإذا كانت الحاجات الإنسانية الأساسية يمكن تفسيرها اجتماعياً ، فإن طرق إشباعها تأتي عن طريق الثقافة . كما أنها لا تستطيع أن نغفل أثر التغير الثقافي خاصه بعد ظهور الاختراعات الحديثة على العلاقات الاجتماعية ، وما ترتب على ذلك من وضع قواعد ونظم جديدة للسلوك الاجتماعي ، وهذا فإن عالم الاجتماع لا يستطيع أن يهمل الثقافة حين يقوم بدراسة الأسواق الاجتماعية .

وقد كثرت تعاريفات العلماء لاصطلاح الثقافة Culture ، وهو المأخذ عن الأصل الألماني Kulture ، فجرaham والاس Graham Wallas⁽¹⁾ ، يعرف الثقافة بأنها تراكم الأفكار والقيم والأشياء – أي أنها التراث الذي يكتسبه الناس من الأجيال السابقة عن طريق التعليم . وعلى ذلك فهي تميّز عن التراث البيولوجي الذي ينتقل إلينا عن طريق الجينات أو الموروثات .

ويعرف عالم الاجتماع دي روبرتي E. V. de Roberty الثقافة بأنها حصيلة الفكر في المجالين النظري والعملي على السواء . وعلى ذلك فإنها تعتبر خاصية من خواص الإنسان دون غيره من الكائنات . أما هوبل Hobel فيذكر أن عامل السلوك المتعلم يعتبر ركناً هاماً في تعريف الثقافة، ولأنه من الضروري أن نبعد كل ما هو غريزي أو نظري وكل صور السلوك الموروثة بيولوجيا عن مفهوم الثقافة ، ولذا فإن الثقافة في نظره حصيلة الإبتكار الاجتماعي ، وهي بمثابة التراث الاجتماعي الذي ينتقل من جيل إلى جيل عن طريق التعلم والتعليم . ويستخدم الأستاذان ماكifer

ويبيح الكلمة ثقافة للدلالة على كل ما صنعه أي شعب من الشعوب أو أوجده لنفسه من مصنوعات يدوية ومحركات ونظم اجتماعية وأدوات ومعامل وأسلوب التقليد . وإذاً فكلمة ثقافة تعني محمل التراث الاجتماعي .

أما أوجيرن ونيمكوف فقد صنفا الثقافة إلى ثقافة مادية **Material Culture** وهي تشمل كل ما يصنعه الإنسان في حياته ، وكل ما ينتجه العقل البشري من أشياء ملموسة ، وكذلك كل ما يحصل عليه الناس عن طريق استخدام فنونهم التكنولوجية . ثم ثقافة لا مادية **Immaterial Culture** وهي تشمل مظاهر السلوك التي تمثل في العادات والتي تعبر عن المثل والقيم والأفكار والمعتقدات . وكل من الثقافة المادية واللامادية يدور حول إشباع الحاجات الرئيسية للإنسان الأمر الذي يعطيه نظمها الاجتماعية التي هي جوهر الثقافة .

وأخيراً يمكن تعريف الثقافة بأنها أنماط السلوك والمعيشة والفكر والحياة وقواعد العرف والتقاليد والفنون واللغة والعلم والتعاون والأخلاق والدين ، كما تشمل كذلك الآلات والأدوات المصنعة والمباني ، وهي التي تنتقل من جيل إلى جيل .

الثقافة والعلاقات العامة :

تبرز أهمية الدور الذي يؤديه الإعلام في مجال المواجهة التدريجية والتوجيهية للروابط الثقافية، ويمكن أن نعد الكشف عن هذه الروابط وتحديد مستويات انتشارها وجزورها الحضاري الكامنة في كيان الجماعة ووصفها وتفسيرها من المداخل السسيولوجية الهامة في المجال الإعلامي. فالكشف عن الروابط الغائرة مطلب أشد في أهميته من الكشف عن القيم والاتجاهات الحاضرة . ذلك لأن ترشيد وتدعيم للقيم والاتجاهات الحاضرة يتطلب باديء ذي بدء أن يتهيأ المناخ لها بحيث تخليوا البيئة من العناصر التقليدية العتيدة وندرك جموعها البشرية مدى عدم الملائمة فيها مع اتجاهات الحاضر وتطلعات المستقبل ⁽¹⁾ .

ولا غرو في أن أولى المجالات الخصبة الملموسة للتخطيط الثقافي تنحصر في مجالات الإعلام التي يمثلها التليفزيون والراديو والمسرح والسينما . فلهذه الوسائل أثر في الإتصال بالجماهير وفاعليتها ، وفي مدى معايشة الجماهير لبرامجها وآثارها في مناشط حياتهم ومجالاتهم ومواقفهم اليومية المختلفة .

ولقد وصل ذلك التأثير إلى الحد الذي رأت عنده كثير من الحكومات أن الإذاعة والتليفزيون من أهم وسائل الاتصال بالجماهير وأوسعها إنتشاراً فأمنتها وأصدرت اللوائح والقوانين المنظمة لها التي تلزمها باتباع قواعد العرف العامة والأداب ، وضرورة العناية بالأخبار الوطنية والمشاركة في الأحداث القومية .

ونظراً لما تمارسه الإذاعة والتليفزيون من تطوير المجتمع وتنمية آفاق فكره حضاريا وإنسانيا ، فإن التخطيط الثقافي في مجالها يزداد أهمية وحساسية يوماً بعد يوم مع تضخم المجتمع وتعدد مجالات الخدمة الموجودة . وليس معنى أن الثقافة للشعب ، أن تهبط الخدمة الثقافية حتى تصبح فاصرة على مستوى الرجل العادي . على أنه ينبغي أن يقوم التخطيط الثقافي على أساس مسح التراث الثقافي والاجتماعي للشعب ودراسته وتحليله على مستوياته الاجتماعية المورفولوجية والمهنية وذلك لتحديد طابعه الثقافي ومدى أصالته فيه وارتباطه به ، وللكشف عن مواطن القوة التي يمكن استثمارها وتوجيهها ، ومواطن الضعف المتمثلة في الرواسب الثقافية لإذابتها والقضاء عليها كذلك ينبغي أن نحدد فلسفة من واقع الفلسفة الاجتماعية العامة السائدة⁽¹⁾ .

السكان وال العلاقات العامة :

السكان:

يهتم علم السكان Demography بدراسة المجتمع السكاني ، ويقوم أساساً على الفرد ثم الأسرة . وترتكز دراسة السكان على ثلاثة عناصر رئيسية هي : - Size حجم السكان -

- تكوين السكان
 - توزيع السكان
- اولاً : حجم السكان :**

وهو العدد الاجمالي للأشخاص في منطقة ما وفي وقت معين ، وكذلك التغيرات التي تحدث في هذا العدد، والأسباب التي تؤدي إلى هذه التغيرات. ويتوقف حجم السكان على ثلاث مصادر رئيسية هي :

- 1- معدل المواليد .
- 2- معدل الوفيات .
- 3- الهجرة .

1- معدل المواليد :

يعد معدل المواليد الخام المقياس الأكثر شيوعا لقياس معدل المواليد ، ويقاس بحساب عدد المواليد سنويا لكل ألف من السكان . ويعتمد معدل المواليد على الآتي:

معدل الزواج : يرتبط معدل المواليد ارتباط كبيراً بمعدل الزواج ، والذي يعتمد بدوره على عوامل اقتصادية وثقافية .

التركيب العمري : ويرتبط معدل المواليد كذلك بالتركيب العمري للسكان ، بمعنى زيادة عدد الشباب مع ارتفاع نسب النساء في سن الحمل .

نسبة المتزوجين : وهو يشير إلى نسبة النساء المتزوجات في سن الحمل (15 - 44 سنة)، ذلك أن المجتمع الذي ترتفع فيه هذه النسبة يكون أكثر قابلية إلى معدل مواليد خام مرتفع عن المجتمع الذي تنخفض فيه هذه النسبة .

المناخ الاجتماعي : ويقصد به الظروف الاجتماعية والثقافية والسيكولوجية ففي خلال فترات الإنجاز الاقتصادي كانت معدلات الزواج منخفضة ، وبالتالي تنخفض معدلات المواليد ، وفي خلال فترات الانتعاش الاقتصادي ترتفع نسب الخصوبة .

2- معدل الوفيات :

يقاس بحساب عدد الوفيات سنوياً لكل ألف من السكان . وتحسب تلك النسبة كالتالي :

$$\text{معدل وفيات الأطفال} = \frac{\text{عدد وفيات الأطفال (أقل من سنة) في منطقة ما خلال عام}}{\text{عدد المواليد الأحياء في نفس المنطقة وخلال نفس العام}} \times 1000$$

وما لا شك فيه ، فإن ارتفاع معدل المواليد يسهم في الزيادة السكانية ، كما يؤدي ارتفاع معدل الوفيات إلى انخفاضهم وإذا طرحنا معدل الوفيات من معدل المواليد فإنه يمكن معرفة الزيادة السكانية .

3- الهجرة :

الهجرة ظاهرة اجتماعية تعني الارتحال من موطن وتركه إلى غيره مدة قد تقصر أو تطول ، وتتعد لتشمل الحياة الباقية للشخص بأكملها . وبمعنى آخر فهي تعني انتقال أشخاص من منطقة جغرافية إلى أخرى بقصد تغيير مكان الإقامة الدائم ، وهي كذلك كل حركة عبر الحدود ما عدا الحركات السياحية .

وتنطوي الهجرة على نوعين : هجرة مؤقتة ، وهجرة دائمة . وتنقسم الهجرة الدائمة إلى نوعين الخارجية والداخلية . ومن أنماط الهجرة الخارجية . المهاجرون العاديون . والغراة . أما الهجرة الداخلية فهي أنواع . منها ما هو من الحضر إلى الحضر ومنها ما هو من الحضر إلى الريف ، ومنها ما هو من الريف إلى الريف ، ومنها ما هو من الريف إلى الحضر ، والإقامة في المنطقة المهاجر إليها مدة لا تقل عن ستة .

التكوين السكاني :

ويعد التكوين السكاني العنصر الثاني في الدراسات السكانية ويقصد به التعرف على الخصائص الفيزيقية ، والاجتماعية ، والثقافية المطابقة لعدد السكان مثل التكوين النوعي ، والعرقي والسلالي والمهنة .

التوزيع السكاني :

ونعني به التعرف على التركيز والتشتت النسبي للأشخاص في منطقة ما ، أي كيفية توزيع السكان والتغيرات التي تعرّي هذا التوزيع ، وكيف يتوزع الناس في مناطق العالم المختلفة . وفي الدول ، والأقاليم ، وفي المدن ، والقرى .

السكان وال العلاقات العامة :

ترتبط عملية الإعلام والاتصالات بالجوانب الديموغرافية ، فمثـالـ السـكـانـ وـزـيـادـةـ حـجمـهـمـ يـسـهمـ مـسـاـهـمـةـ فـعـالـةـ فـيـ تـنـمـيـةـ الـعـلـاقـاتـ الـعـامـةـ ، وـتـسـاعـدـ هـذـهـ الزـيـادـةـ عـلـىـ توـسيـعـ عـمـلـيـاتـ الـانتـاجـ ، وـتـظـهـرـ التـنظـيمـاتـ الـاجـتمـاعـيـةـ وـالـسـيـاسـيـةـ . وـتـبـدوـ أـهـمـيـةـ إـسـتـخـدـامـ وـسـائـلـ الـاتـصـالـ الـجـيـدةـ بـيـنـ الـإـدـارـةـ وـالـجـمـاهـيرـ يـازـديـادـ عـدـدـ الـعـامـلـيـنـ فـيـ الـهـيـئـاتـ ، وـزـيـادـةـ عـدـدـ الـمـسـتـشـمـرـيـنـ ، إـذـ غالـبـاـ مـاـ لـاـ يـدـرـكـ النـاسـ مـاـ تـفـعـلـهـ الـإـدـارـةـ مـنـ أـعـمـالـ تـرـتـبـطـ باـهـتـمـامـهـمـ . وـمـنـ ثـمـ يـنـبـغـيـ عـلـىـ إـدـارـاتـ الـمـؤـسـسـاتـ أـنـ تـشـرـحـ جـمـاهـيرـهاـ سـيـاسـاـهـاـ وـأـعـمـالـهـاـ حـتـىـ يـفـهـمـهـاـ النـاسـ وـهـنـاـ تـبـدوـ أـهـمـيـةـ دـورـ وـسـائـلـ الـاتـصـالـ الـتـيـ تـسـتـخـدـمـهـاـ الـعـلـاقـاتـ الـعـامـةـ .

وفيما يتعلق بالسن يبدو هناك ارتفاع سريع في القابلية للاغراء منذ بداية العمر حتى سن السادسة. وربما يرجع هذا إلى زيادة الدافع والقدرة على الانتباه وفهم الوسائل الإغرائية. وبعد سن السادسة يحدث انخفاض حتى سن المراهقة adolescence حيث يستقر المحنّى، وعند الشيخوخة Senility يحدث انخفاض آخر بسبب قلة التعرض exposure، وانخفاض القدرة على الانتباه والفهم . كذلك فإن السلع التي ترضي الأفراد صغار السن تختلف في نوعها وأذواقها عن تلك التي ترضي كبار السن .

وفيما يتعلق النوع نجد اختلافاً واضحاً في القابلية للأفراد بين الذكور والنساء ، فالنساء أكثر قابلية للإغراء من الرجال ، ومن ناحية الإقبال على شراء السلع ، فالرجال يقررون بسرعة أي الأنواع يشتريون بعكس النساء ، فقد تستغرق عملية الشراء لمن ساعات بل عدة أيام بسبب دقتهم في الاختيار .

وتؤدي المرأة دوراً هائلاً في عملية التنمية الاجتماعية ، باعتبار الأم المسئولة عن تنشئة الأجيال الجديدة وتجيئها وفق المتطلبات الحديثة ، كما أنها ذات تأثير كبير في إكساب أطفالها أنماط العلاقات الاجتماعية والسلوكية المختلفة التي يجب أن تتواءم مع الأنماط السوية السائدة في المجتمع ، حتى لا يتعرض الأطفال للعديد من المشكلات والضغوط النفسية والاجتماعية التي تعيق عملية التنشئة الاجتماعية والتربية الصحيحة .

والتثبت أن المرأة تمارس دوراً وطنياً ذو شأن كبير ، ومن هنا تأتي أهمية اهتمام وسائل الإعلام بها من حيث التثقيف ورفع المستوى والتوعية وزيادة الإدراك بالمسؤوليات الاجتماعية والتربوية الملقاة على عاتقها ، هذا فضلاً عن إكسابها مهارات جديدة في الشئون المنزلية والرعاية الصحية والنظافة والصناعات المنزلية وغيرها .

ويتطلب هذا الدور الهام ضرورة تصميم برامج ذات طبيعة خاصة توجه إلى ربات البيوت في فترات متقاربة ، والاهتمام بالصحافة النسائية وتدعمها مضمونها ، ومواصلة استخدام البرامج الإعلامية المصممة للإناث من أجل تحقيق الأهداف التثقيفية والاجتماعية والتربوية المطلوبة⁽¹⁾ .

المراجع

أولاً : المراجع العربية

- 1 د. إبراهيم إمام . العلاقات العامة والمجتمع . القاهرة ، دار الطباعة الحديثة ، الطبعة الأولى ، 1957 .
- 2 فن العلاقات العامة والإعلام . القاهرة . مكتب الأنجلو المصرية . 1968 .
- 3 القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية . 1969 .
- 4 القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية ، 1976 .
- 5 د. إبراهيم درويش . النظرية السياسية في العصر الذهبي ، القاهرة ، دار النهضة العربية ، 1973 .
- 6 إبراهيم عبد العزيز شيخا ، الإدارة العامة (العملية الإدارية) - التخطيط - التنظيم - القيادة - التنسيق والاتصال - الرقابة . الإسكندرية ، المكتب العربي الحديث للطباعة والنشر 1984 .
- 7 د. أحمد أبو زيد ، البناء الاجتماعي - مدخل لدراسة المجتمع - الجزء الأول - المفاهيم - الدار القومية للطباعة والنشر 1984 .
- 8 د. أحمد الخشاب و د. كرم حبيب برسوم ، علم الاجتماع - الجزء الثاني - القاهرة ، مكتبة القاهرة الحديثة ، الطبعة الثانية ، د . ت .
- 9 د. أحمد النكلاوي . المدخل السوسيولوجي للإعلام . القاهرة ، مكتبة نهضة الشرق ، 1984 .
- 10 د. أحمد عسكر وآخرون . العلاقات العامة في المؤسسات الاجتماعية . 1980 .
- 11 د. أحمد كمال . العلاقات العامة، القاهرة . مكتبة القاهرة الحديثة . الطبعة الثانية، 1972 .
- 12 د. أحمد محمد المصري . العلاقات العامة . الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعية للطباعة والنشر ، 1985 .

- 13- د. السيد محمد بدوي . مبادئ علم الاجتماع . دار المعارف بمصر ، 1968 .
- 14- د. جليل أحمد توفيق . امذكرات في العلاقات العامة . الإسكندرية ، الدار القومية للطباعة والنشر ، 1959 .
- 15- د. حسن أحمد توفيق . العلاقات العامة ، القاهرة . دار النهضة العربية ، 1972 .
- 16- د. حسن شحاته سعفان . أساس علم الاجتماع ، القاهرة . مكتبة النهضة المصرية ، الطبعة الأولى ، 1954 .
- 17- —————— . دار النهضة المصرية، الطبعة الأولى، 1954.
- 18- د. حسن محمد خير الدين . العلاقات العامة – المبادئ والتطبيق . القاهرة ، مكتب عين شمس ، 1973 .
- 19- أصول العلاقات العامة من الناحيتين النظرية والتطبيقية، القاهرة ، دار النشر للجامعات المصرية ، 1977 .
- 20- د. حسين عبد الحميد أحمد رشوان. دور التغيرات الاجتماعية في الطب والأمراض – دراسة في علم الاجتماع الطبي بالإسكندرية، المكتب الجامعي الحديث ، 1983 .
- 21- —————— – دراسة في مناهج العلوم ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطعة الثانية ، 1985 .
- 22- د. حسين محمد علي ، العلاقات العامة في المؤسسات الصناعية – بحث ميداني مقارن للواقع الحالي بطريقة دراسة الحالات ، القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية ، 1966 .
- 23- المدخل المعاصر لفاهيم ووظائف العلاقات العامة ، القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية ، 1976 .
- 24- د. خليل الغلايبني . مبادئ الإدارة العامة ، القاهرة . دار الكتاب العربي بمصر، الطعة الثانية ، 1962 .

- 25- د. زيدان عبد الباقي . وسائل الاتصال في المجالات الاجتماعية والتربية والإدارية والإعلامية . مكتبة النهضة المصرية ، الطبعة الثانية ، 1979 ،
- 26- د. رفاعي محمد رفاعي ، السلوك الإنساني في التنظيم ، مذكرة 1980.
- 27- د. سامية محمد جابر . الاتصال الجماهيري والمجتمع الحديث — النظرية والتطبيق . الإسكندرية ، دار المعرفة الجامعية ، 1982 .
- 28- د. سعيد سراح . الرأي العام — مقوماته وأثره في النظم السياسية المعاصرة . الهيئة المصرية العامة للكتاب — الطبعة الأولى ، 1978 .
- 29- د. سمير محمد حسن . الإعلام والاتصال بالجماهير . القاهرة ، وزارة الثقافة ، الثقافة الجماهيرية ، 1984 .
- 30- د. سناء الخولي . مدخل إلى علم الاجتماع . الإسكندرية ، دار المعرفة الجامعية ، 1984 .
- 31- د. صلاح الدين عبد الباقي . العلاقات العامة من الناحية العلمية والعملية ، الإسكندرية ، الدار المصرية الحديثة للطباعة والنشر ، 1982 .
- 32- د. صلاح الشنوا尼 . إدارة الأفراد والعلاقات الإنسانية . الإسكندرية ، دار الجامعات المصرية ، 1974 .
- 33- د. صلاح العبد . مباديء علم الاجتماع . القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية ، 1954 .
- 34- د. عادل حسن . العلاقات العامة . الإسكندرية ، منشأة المعارف ، 1963 .
- 35- د. عاطف وصفى . الأنثروبولوجيا الاجتماعية . القاهرة ، دار المعارف مصر ، الطبعة الأولى ، 1967 .
- 36- د. عبد الحميد لطفي . علم الاجتماع . مؤسسة الثقافة الجامعية ، 1965 .
- 37- _____ . دار المعارف مصر . الطبعة الثانية ، 1971 .
- 38- د. عبد الكريم درويش ود. ليلى تكلا . أصول الإدارة العامة . القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية ، 1968 .

- 39- د. عبد اللطيف حمزة ، الإعلام له تاريخه ومذاهبه . دار الفكر العربي ، طبعة أولى، 1965 .
- 40- د. عبد المنعم شوقي . تنمية المجتمع وتنظيمه . القاهرة ، مكتبة القاهرة الحديثة ، الطبعة الثانية ، 1961 .
- 41- د. عبد المنعم ماجد . مقدمة لدراسة التاريخ الإسلامي . تعريف بمصادر التاريخ الإسلامي ومنهاجه الحديث ، مكتبة الأنجلو المصرية ، الطبعة الثالثة ، 1971 .
- 42- د. علي السلمي . الإعلان . القاهرة ، مكتبة غريب ، 1978 .
- 43- د. علي سامي النشار . نشأة الدين . النظريات التطورية والمؤلهة ، الإسكندرية ، دار الثقافة ، 1949 .
- 44- د. علي عجوة . الأسس العلمية للعلاقات العامة . القاهرة ، عالم الكتب ، الطبعة الثانية ، 1982 .
- 45- د. عمرو غنام و د. على الشرقاوي ، تنظيم وإدارة الأعمال . الأسس والأصول العلمية . مدخل تحليلي . بيروت ، دار النهضة المصرية ، 1982 .
- 46- د. غريب سيد أحمد ، ديناميات العلاقات الاجتماعية . دار الكتب الجامعية ، الطبعة الأولى ، 1975 .
- 47- المدخل في دراسة الجماعات الاجتماعية . دار المعرفة الجامعية ، 1979 .
- 48- د. قباري محمد إسماعيل . الاتجاهات المعاصرة في مناهج علم الاجتماع الإسكندرية ، الهيئة المصرية العامة للتأليف والنشر ، 1971 .
- 49- —————— - الكتاب الأول علم الاجتماع الفرنسي ، دار الكتب الجامعية ، الطبعة الأولى ، 1971 .
- 50- محمد بحاجت كشك . العلاقات العامة والخدمة الاجتماعية . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1984 .

- 51- الاتصال ووسائله في الخدمة الاجتماعية. الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث، الطبعة الثالثة ، 1985 .
- 52- د. محمد سعيد عبد الفتاح ، الإدارة العامة. الإسكندرية ، المكتب المصري الحديث ، الطبعة الثانية ، 1974 .
- 53- محمد سيد فهمي . الإعلام من المنظور الاجتماعي. الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1984 .
- 54- د. محمد سيد محمد . الإعلام والتنمية ، القاهرة . دار الفكر العربي ، 1985 .
- 55- د. محمد طلعت عيسى . العلاقات العامة - مبادئها وتطبيقاتها . القاهرة ، مكتبة القاهرة الحديثة ، الطبعة الثانية ، 1960 .
- 56- العلاقات العامة كأداة للتنمية. القاهرة، دار المعارف بمصر. الطبعة الرابعة، 1970
- 57- د. محمد عاطف غيث . علم الاجتماع . دار المعارف بمصر ، 1963 .
- 58- علم الاجتماع ، النظرية والمنهج والموضوع . دار المعارف بمصر 1971 .
- 59- آخرون ، مجالات علم الاجتماع المعاصر أسس ونظريات ودراسات واقعية . الإسكندرية ، دار المعرفة الجامعية ، 1982 .
- 60- د. محمد عبد القادر حاتم . الرأي العام وتأثيره بالإعلام والدعابة . الكتاب الأول والثاني ، بروت ، مكتبة لبنان ، 1973 .
- 61- د. محمد عبدالله عبد الرحيم. العلاقات العامة . القاهرة ، دار التأليف ، 1982 .
- 62- د. محمد عبد المعز نصر. في الفكر السياسي العربي والمجتمع. الإسكندرية ، مطبعة دار النشر الثقافية ، د. ت .
- 63- د. محمد غريب البغدادي ، العلاقات العامة ووسائل الاتصال بالجماهير، مطبع الطناني ، 1972 .
- 64- محمد فريد الصحن . العلاقات العامة . الإسكندرية . الدار الجامعية للطباعة والنشر ، 1960 .

- 65- د. محمد كامل البطريق و د. محمد كمال شديد . تنمية المجتمع المحلي - دراسة تحليله للأسس النظري لنهج تنمية المجتمع والأبعاد الرئيسية لدى تطبيقه بفاعلية في المجتمعات الريفية ، القاهرة ، مكتبة الأنجلو المصرية ، 1969.
- 66- محمد محمد عطية . وسائل الاتصال في المجالات الاجتماعية . القاهرة، مكتبة الأنجلو المصرية ، 1973.
- 67- د. محمود السعراي . اللغة والمجتمع - رأي ومنهج ، الطبعة الثانية ، 1963 .
- 68- د. محمود محمد الجوهري . العلاقات العامة في المؤتمرات الدولية . القاهرة ، دار المعارف بمصر ، 1959 ،
- 69- _____ . القاهرة، الدار القومية للطباعة والنشر، 1964.
- 70- _____ ، القاهرة، الدار القومية للطباعة والنشر، 1968.
- 71- محبي عبد الحليم. الإعلام الإسلامي وتطبيقاته العملية. القاهرة ، مكتبة الحاخامي، 1986.
- 72- محبي محمود حسن وسمير حسن منصور . العلاقات العامة والإعلام في الدول النامية . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ن 1985 .
- 73- د. مصطفى الخشاب . علم الاجتماع ومدارسه - الكتاب الثاني - دعائم علم الاجتماع وحقائقه . الطبعة الثانية ، 1956 .
- 74- د. نبيل صادق وآخرون ، العلاقات العامة في المؤسسات الاجتماعية ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1981 .
ثانياً : المراجع الأجنبية (مترجمة)
- 75- بيرنيز (ل. إدوارد) وآخرون. العلاقات العامة فن. ترجمة وديع فلسطين وحسني خليفة ، تصدر د. محمد توفيق رمزي، القاهرة، دار المعارف بمصر ، الطبعة الثانية 1967 .
- 76- دور كايم (إميل) ، قواعد النهج في علم الاجتماع . ترجمة د. محمود قاسم ، مراجعة د. السيد محمد بدوي ، مكتبة النهضة المصرية ، 1950 .

- 77- فاندرسال (وليم) . المشرف الناجح في الصناعة والهيئات الحكومية – دراسة في السلوك الإنساني . ترجمة د. عبد الهادي الجوهري وآخرين ، أسيوط ، مكتبة الطليعة ، الطبعة الأولى ، 1978 .
- 78- ماكيفر (ر. م.) . الجماعة – دراسة في علم الاجتماع – ترجمة د. محمد على أبو درة ولويس اسكندر ، مراجعة د. حسن الساعدي ، دار الفكر العربي ، 1968 .
- 79- مونيه (رينيه) . المدخل في علم الاجتماع . ترجمة د. السيد محمد بدوي ، مطبعة دار نشر الثقافة بالإسكندرية ، الطبعة الثانية ، 1953 .
- 80- جمعية تعلم الكبار الأمريكية . العلاقات العامة الناجحة . ترجمة مصطفى حسن علي ، مراجعة وتقديم دز سيد عبد الحميد مرسى ، القاهرة، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، الطبعة الثانية ، 1975 .

ثالثا : المجلات

- 81- مجلة علم الفكر – الإعلام والرأي العام – الثورة الحالية في أساليب الاتصال – النظام الجديد للإعلام الدولي – الرأي العام في الدول النامية – المسرح السياسي – المجلد الرابع عشر – العدد الرابع – يناير ، فبراير ، مارس 1984 .

رابعا : المراجع الأجنبية

- 82- Edward Westermarch : Short History of Marriage.
- 83- Berkley, George E., the Craft of Public Administration, London, Allyn and Bacon Ic, 1979.
- 84- Black, Sam, Practical Public Relatiostm London, The English Language Book Society and Pitman Publishing. Fourth Editon 1976.
- 85- Bouthoul, Gaston, sociologie de la politique, Boulevard, Sain Germain, Paris, Presse, Universitaire de France, Editon, 1967.
- 86- Canfield, Bettrand R. & Moore, H. frazier, public Relations, Principles, cases, ad Problems, Richard D. Irwin, Inc., Illinois, Sixth Edition. 1973.

- 87- Caple John & others, Tested Advertising Methods, Printice Hall, inc., Englewood Clifts, N.j., fourth Edition 1978.
- 88- Center, Allen H., public Relations, Ideas in Action. New Yourk Mc graw-Hill Book Company, Inc. 1957.
- 89- Cuvillier, A., Manuel De Sociologic,2eme Partie, Paris, Presse Universitaire De france, S.D.
- 90- Durand Gilbert, Des Grands Tesxtes de la Sociologie Paris, Collection George Pascal, S.D.
- 91- Durkheim, Emile, Les Regles de la Methode Sociologique, Presse Univirsitaire De france. 1973.
- 92- Finn, David, public Relatins and Management. New York, Renhold Publishing Corporation, 1969.
- 93- Goffman, Erving, Relatins in public, London, Allen, Renhold the penguin press, 1971.
- 94- Gustave, P. Hart & others, Public Communi cations, 1983.
- 95- Hancock, Allan, Communicatin, London, Heinemana. Educatin Book, 1971 .
- 96- Helm, Lewis M. & others, (Eds.), Informing the people, New York, Longman, 1981.
- 97- Herbert & Lloyd, peter, public Relations, Great Britain, Hodder and Stoughton, fouth Edition, 1984.
- 98- Holloway, Harry & George, John, public opinion, Coalitions, Elites and Massr, New York, St, Martin's press, 1979.
- 99- Horton, L., Paul & Hunt, L., Sociology, Mac Graw Hill Book Company, fourth Edition, 1967.
- 100- Jefkins, Frank, Planned public Relations, London, intertext Books, 1972.

- 101- _____ , Press and Public Relations, London International Text book Company. 1977.
- 102- Jones, Gerre, public Relations' for the Design Professional. New York, Mc Graw Hill-Book Company, 1977.
- 103- Katz, Daniel & others, Public opinion and Propaganda, New York, Holt Rinehart and Winston, 1954.
- 104- Lemert james B, Does Mass Communication Change public Opinion After All; Chicago, Nelson-Hall, 1935.
- 105- Maguin Brigitte et Millet, Louis, Les Science Humains aujourd hui. Paris, E.M.E., 1972
- 106- Mann, Peter An Approach to urban Soiology New York, Routledge, Regal paul, the Humanities Press 1970 .
- 107- Phillips, Garald M. & wood, Julia T., Relation the Study of Interpersonal Communication, New York MacMillan Publishing Co., Inc., 1983 .
- 108- Rice, Berty, Public Relations for Public Liraries, New York, the H. W. Wilsonj Company, 1972 .
- 109- Ross, Robert D., The Management of Public Relations New York, John wiley and Sons, 1977.
- 110- Santage, William W., Interpersonal and Group Relations in Educational Administration, Scott, Foreman and Company, 1968.
- 111- Steinberg. Charles S., The Creating of Consent public Relation in Practice, New Youk, Hastings Hous Publishers, 1975.
- خامساً : دواوين المعاشر
- 112- Benton, Willian, (Publisher), Encyclopaedia Britannica, A Survey of Universal Knowledge. Printed in U.S.A. 1966.

للمؤلف

- 1- الاستعمار في القرن العشرين ، الإسكندرية ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، 1975.
- 2- الإدعاءات الصهيونية والرد عليها ، الإسكندرية ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، الطبعة الثانية ، 1975.
- 3- المدينة - دراسة في علم الاجتماع الحضري ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الخامسة ، 1989.
- 4- دور التغيرات الاجتماعية في التنمية الحضرية - دراسات في علم الاجتماع الحضري ، الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، الطبعة الثانية ، 2004.
- 5- بالاشتراك مع الأستاذ الدكتور / عبد الهادي الجوهرى ، دراسات في علم الاجتماع الحضري ، د.ن ، 1994.
- 6- بالاشتراك مع الأستاذ الدكتور / عبد الهادي الجوهرى ، علم الاجتماع الحضري، مفاهيم وقضايا ، درا الشروق ، جامعة القاهرة ، 1997.
- 7- مشكلات المدينة - دراسة في علم الاجتماع الحضري ، علم الاجتماع الحضري، المكتب العربي الحديث ، الطبعة الثالثة ، الإسكندرية 2001.
- 8- بالاشتراك مع الأستاذ الدكتور / عبد الهادي الجوهرى ، دراسات في علم الاجتماع الحضري ، (مشكلات المدينة) المكتبة الجامعية 2001.
- 9- علم الاجتماع الريفي - الإسكندرية ، المكتب العربي الحديث ، 2003.
- 10- علم الاجتماع وميادينه ، المكتب الجامعي الحديث ، الإسكندرية ، الطبعة الرابعة ، 2000.
- 11- المجتمع - دراسة في علم الاجتماع ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الرابعة ، 2002.
- 12- ميادين علم الاجتماع ومناهج البحث العلمي ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الثامنة ، 2001.

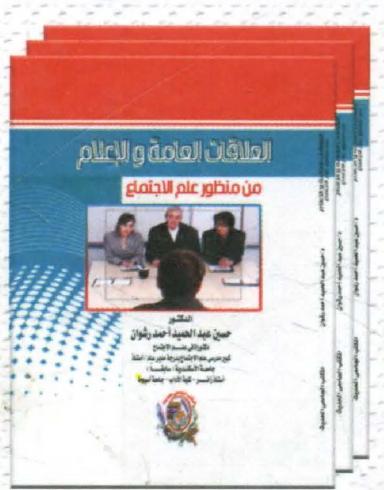
- 13- العلم والبحث العلمي - دراسة في مناهج العلوم ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة السادسة ، 1996 .
- 14- أصول البحث العلمي - الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، 2003 .
- 15- في مناهج العلوم ، الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، 2003 .
- 16- المجتمع والتصنيع - دراسة في علم الاجتماع الصناعي ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 2002 .
- 17- الاقتصاد والمجتمع - دراسة في علم الاجتماع الاقتصادي . الإسكندرية، المكتب الجامعي الحديث ، 2002 .
- 18- التربية والمجتمع - دراسة في علم اجتماع التربية . الإسكندرية ، المكتب العربي الحديث ، 2001 .
- 19- الأسرة والمجتمع - دراسة في علم اجتماع الأسرة . الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، 2003 .
- 20- القانون والمجتمع - دراسة في علم الاجتماع القانوني . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 2003 .
- 21- الدين والمجتمع - دراسة في علم الاجتماع الديني . الإسكندرية ، مركز الإسكندرية للكتاب ، 2004 .
- 22- السكان من منظور علم الاجتماع . الإسكندرية ، دار الوفاء للطبع والنشر، 2009 .
- 23- التغير الاجتماعي والتنمية السياسية في المجتمعات النامية - دراسة في علم الاجتماع السياسي . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الثالثة ، 2001 .
- 24- الجريمة - دراسة في علم الاجتماع الجنائي ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1995 .

- 25- التطرف والإرهاب من منظور علم الاجتماع ، الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعات ، الطبعة الثانية ، 2001 .
- 26- الفلسفة الاجتماعية والاتجاهات النظرية في علم الاجتماع ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الثالثة ، 2001 .
- 27- تطور النظم الاجتماعية وأثرها في الفرد والمجتمع ، الإسكندرية - المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الثالثة ، 1993 .
- 28- العلاقات الإنسانية في مجالات ، علم النفس - علم الاجتماع - علم الإدارة ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1997 .
- 29- العلاقات الاجتماعية في القوات المسلحة - دراسة في علم الاجتماع العسكري ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1999 .
- 30- الطفل - دراسة في علم الاجتماع النفسي ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الثالثة ، 2000 .
- 31- الأسس النفسية والاجتماعية للابتكار - دراسة في علم الاجتماع النفسي ، الإسكندرية ، الطبعة الثانية ، 2002 .
- 32- علم اجتماع المرأة ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1998 .
- 33- علم الاجتماع الأخلاقي ، الإسكندرية ، المكتب العربي الحديث ، الطبعة الثانية 2001 .
- 34- الفولكلور والفنون الشعبية من منظور علم الاجتماع . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1993 .
- 35- دور التغيرات الاجتماعية في الطب والأمراض - دراسة في علم الاجتماع الطبي . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الثانية ، 1999 .
- 36- علم الاجتماع الطبي لشعب التمريض بالمعاهد الفنية الصحية . القاهرة ، وزارة الصحة بالإشتراك مع منظمة الصحة العالمية ، 1997 .

- 37- الأنثروبولوجيا في المجال النظري . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الثانية 1997
- 38- الأنثروبولوجيا في المجال التطبيقي ، الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1989
- 39- بالاشتراك مع الأستاذ الدكتور / عبد الهادي الجوهرى - دراسات في الأنثروبولوجيا . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الخامسة ، 2002 .
- 40- الأنثروبولوجيا في المجالين النظري والتطبيقي . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1997 .
- 41- مشاكل وقضايا معاصرة . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1997 .
- 42- أضواء على الحياة الاجتماعية . الإسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، 1999 .
- 43- سلوكيات ، الإسكندرية . المكتب الجامعي الحديث ، 2001 .
- 44- مشاهد من الواقع الاجتماعي . الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، 2004 .
- 45- العلمانية والعلمة من منظور علم الاجتماع - الإسكندرية مركز إسكندرية للكتاب الطبعة الثانية 2001 .
- 46- المعلم والتعليم والتعلم . الإسكندرية مؤسسة شباب الجامعة 2006 .
- 47- نظرية المعرفة - دراسة في علم اجتماع المعرفة ، الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، 2008 .
- 48- مشكلات المدينة دراسة في علم اجتماع الحضري . الاسكندرية . مؤسسة شباب الجامعة ، الطبعة الرابعة 2005 .
- 49- التخطيط الحضري . الاسكندرية مركز اسكندرية للكتاب ، 2004 .
- 50- التخطيط مدخل اقتصادي اجتماعي . مؤسسة شباب الجامعة ، 2001 .
- 51- الثقافة دراسة في علم الاجتماع الثقافي . مؤسسة شباب الجامعة 2008 .

- 52- البناء الاجتماعي للأنساق والجماعات . الاسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة . 2008
- 53- التغير الاجتماعي والمجتمع . المكتب الجامعي الحديث ، 2008.
- 54- التنمية : اجتماعيا ، ثقافيا ، سياسيا ، إدارية وبشرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، 2009.
- 55- علم الاجتماع بين ابن خلدون وأوجست كونت ، المكتب الجامعي الحديث ، 2008.
- 56- الطبقات الاجتماعية . الاسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة 2008.
- 57- ثورة الغضب - دراسة ثورة 25 يناير مقارنة بثورات مركز الإسكندرية للكتاب . 2013.
- 58- الفلسفة وعلم الاجتماع دراسة في علم اجتماع الفلسفة . المكتب الجامعي الحديث ، 2011.
- 59- المشكلات الاجتماعية - دراسة في علم الاجتماع التطبيقي . المكتب الجامعي الحديث . 2010
- 60- حقوق الإنسان . دراسة في علم الاجتماع القانوني . مؤسسة شباب الجامعة ، 2011.
- 61- الادارة والمجتمع - دراسة في علم اجتماع الادارة . الإسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، الطبعة الثانية 2010 .
- 62- علم اجتماع التنظيم . الاسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، 2004 .
- 63- الفقر والمجتمع - دراسة في علم اجتماع . الاسكندرية ، مؤسسة شباب الجامعة ، 2008 .
- 64- الأدب والمجتمع . دراسة في علم اجتماع الأدب . الاسكندرية ، المكتب الجامعي الحديث ، الطبعة الثانية ، 2009 .

- 65- الأيديولوجيا والمجتمع . المكتب الجامعي الحديث ، 2008.
- 66- الأمية المجانية والوظيفية وتعليم الكبار، مركز الإسكندرية للكتاب، جاري طبعه، 2013م.
- 67- الحرية والخوف من الحرية المطلقة، دار التعليم الجامعي، جاري طبعه، 2013م.
- 68- السلطة والبيروقراطية. المكتب الجامعي الحديث، 2013.
- 69- سلوكيات انسانية واجتماعية . مؤسسة شباب الجامعة ، 2008
- 70- التنشئة الاجتماعية دراسة في علم الاجتماع النفسي، الإسكندرية، دار الوفاء للطباعة والنشر، 2012.
- 71- الذكاء. الأسس النفسية والاجتماعية. مركز الإسكندرية للكتاب، الطبعة الثالثة، 2007.
- 72- التربية الرياضية - مدخل اجتماعي نفسي. المكتب الجامعي الحديث، 2011.
- 73- القيادة. دراسة في علم الاجتماع النفسي والإداري والتنظيمي، مؤسسة شباب الجامعة، 2010.



ISBN 977-43-8402-8

9 789774 384028

المكتب الجامعي الحديث

مساكن سوتير - أمام سيراميكا كليوباتر

عمراء (5) مدخل 2 الأزاريطة - الإسكندرية

تلفاكس : 00203/4818707 - تليفون : 00203/4865277

E-Mail : modernoffice25@yahoo.com